

السياسات الحالية والنقدية في الجزائر ومقارنة اسلامية

تأليف

محمود

عبد المجيد جبر الزعيم

كلية الادارة - كلية الدراسات العليا
اكاديمية السادات للعلوم الادارية
والمنتدب للتدريس بكلية التجارة - جامعة الازهر

الطبعة الاولى

١٩٨٦



مكتبة النهضة المصرية
للتجارة والادارة
١٠٠ شارع محمد علي القاهرة

بِسْمِ اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيمِ

« حقوق الطبع محفوظة للمؤلف »

إهداء

- الى صانعى السياسات ...
- وقاهرى الازمات ...
- والباحثين عن الحقيقة ...
- لهداية البشرية ...
- فى حالك الظلمات ...

مختبر

سؤال لم أكن أتوقعه أدى بي الى كتابة هذا المؤلف . انه سؤال
فى نقاء تعارف عندما حلت بالولايات المتحدة الأمريكية فى شتاء عام
١٩٨٣ . أما اللقاء فكان بالطبع بين المؤلف وأحد اساتذة الاقتصاد
الأمريكيين . وأما سر عدم توقعه فيكمن فى أنه غير مألوف السمع فى
مصر أو الشرق الأوسط بصفة عامة . ان من المألوف أن يسالك سائل عن
تخصصك الدقيق فى علم الاقتصاد وهل تميل الى النظرية أم التطبيق ؟
ناهيك عن السؤال التقليدى هل أنت اشتراكى أم رأسمالى دون تفرقة
بين الاشتراكية بمفهومها السياسى أو الاقتصادى أو الاجتماعى
والاخلاقى ... الخ .

لقد كان ما سئلت هو ما اذا كنت نقدياً أم مالياً . سؤال موضوعى
يدور حوله الكثير من الجدل وتعدد من أجله المناظرات والمؤتمرات
وحلقات أو مجموعات العمل ، كل فريق يحاول أن يجتهد بالبحث
والدراسة ليثبت مفعول ما ينادى به أو يعتقده . انه جدل
لم أسمع بمثله فى مناخ الفكر الاقتصادى فى الوطن العربى أو
المؤلفات العربية بعد ، ومن ثم فقد كان ثقيلاً على مسمى هنا .

أيا مايكون الامر فقد استطعت الاجابة عليه فى حدود لقاء التعارف

بتبسيط وتركيز شديدتين . اذ اوضحت لسائلى أن دارس الاقتصاد لايجوز له التمسك بنظرية أو مذهب دون سواه فى كافة الحالات وفى اطار النظم أو الأزمات ، وفى مختلف العصور . ومع ذلك أستطيع القول بأن السياسة النقدية تتأكد فعاليتها فى ظل النظم الاقتصادية الحرة وحيث تقل درجة تدخل الدولة فى الحياة الاقتصادية . أما السياسة المالية فتكون أكثر فعالية فى الدول ذات الاقتصاد الموجه أو الذى تضطلع فيه الدولة بدون كبير فى ادارة معظم أوجه النشاط الاقتصادى والاجتماعى .

كما أستطيع أنقول أيضا بأن السياسة النقدية تكون أكثر فعالية فى علاج أزمات التضخم منها فى علاج أزمات الركود الاقتصادى . بينما تتميز السياسة المالية بتأثير كبير للخروج من أزمات الركود أو البطالة منها فى علاج أزمات التضخم أو لهدب الأسعار .

ورغم أن سائلى بدا موافقا على ما قلته ، مقتنعا به ، الا اننى لم أكف عن التفكير فى الأمر مليا ، مراجعا لكل ما فى ذاكرتى من أفكار حول هذا الموضوع . اذ أدركت خطورة الموضوع ، وحاجته الى البحث العميق ، وتقديمه الى القارئ العربى ليشارك بالفكر والبحث والرأى حول هذا الجدل العلمى الموضوعى ، ويقف على أحدث ما وصلت اليه قرائح أساتذة الاقتصاد فى الغرب من أفكار ونتائج ..

فنيسمح لى القارئ أن يصطحبنى فى جولة اقتصادية نبدأها بالتعرف على نشأة كل من الفكر النقدى والفكر المالى ، ونتعرف على ملامح ومناهج كل من المنهجين ، وعلاقة كل منهما بالأفكار أو النظم الاقتصادية المعاصرة . ثم نتعرض بالدراسة والتحليل لطبيعة الأزمات الاقتصادية المعاصرة فى اطار مختلف النظم الاقتصادية ووفقا لما اذا كانت فى مجتمعات متقدمة أم متخلفة . كما نتعرف بعد ذلك على رؤية أصحاب كل من المنهجين لعلاج الأزمات الاقتصادية المعاصرة ، الكساد

أو البطالة ، والتضخم أو انهيار الأسعار ، وكذلك الركود التضخمي الذي تميزت به حقبة السبعينات من القرن العشرين .

وقبل ختام جولتنا الاقتصادية التي يحويها هذا المؤلف نتناول تقييم فعالية كل من المنهجين في علاج الأزمات الاقتصادية المعاصرة وتحقق الاستقرار الاقتصادي ، وبيان ما إذا كان العالم بحاجة إلى نظريات جديدة أم أن تكامل المنهجين معا يصلح على الدوام لخروج العالم من أزماته الاقتصادية المختلفة .

وفي نهاية هذا المؤلف نتعرف على طبيعة السياسات النقدية والمالية في الاسلام .

اننى أرجو ألا يتوقع القارئ التعرف على ما إذا كنت من أنصار الفكر النقدي أم الفكر المالى ، رغم اننى على يقين بأن جون ماينارد كينز رائد الفكر المالى نفسه لو امتد به العمر الى يومنا هذا لقال لعلماء الغرب الاقتصاديين أنه يرفض المنهج المالى لخروج العالم من أزماته الاقتصادية الحالية ..

العمر الى يومنا هذا لقال لعلماء الغرب الاقتصاديين أنه يرفض المنهج المالى لخروج العالم من أزماته الاقتصادية الحالية ..

ان المؤلف اذ يضع أول مؤلفاته الاقتصادية بين يدي القارئ العربى يعتبر نفسه مسئولا بالدرجة الأولى عن كل ما فيه من آراء وأفكار . كما يأمل الصفح عما قد يقع فيه من ذلل ، ويرحب بنقد وتوجيهات رجال الفكر الاقتصادى العرب .

ويتوجه المؤلف بالشكر لكل من قدم له العون من أساتذة الاقتصاد فى جامعات الولايات المتحدة الأمريكية من أجل اخراج هذا الكتاب ..

وعلى الله قصد السبيل ...

دكتور / حمدى عبد العظيم

فيلادلفيا - الولايات المتحدة الأمريكية - يونية ١٩٨٣

الفهرس

الباب الاول
السياسة النقدية

الموضوع	رقم الصفحة
مقدمة : -	(د)
الفصل الاول : - نشأة الفكر النقدي	٥
المبحث الاول : الفكر النقدي قبل نشأة علم الاقتصاد	٦
المبحث الثاني : الفكر النقدي بعد نشأة علم الاقتصاد	١٤
الفصل الثاني : - الفكر النقدي الحديث	٤٢
المبحث الاول : - المدرسة النقدية الكينزية الجديدة	٤٣
المبحث الثاني : مدرسة شيكاغو النقدية	٦٢
المبحث الثالث : مدرسة النماذج النقدية القياسية	٧٩
الفصل الثالث : - الفكر النقدي الحديث وتغيرات النقد الدولي	٩٨
المبحث الاول : - الفكر النقدي الحديث وتغيرات سعر الصرف	٩٨
المبحث الثاني : - المدخل النقدي لتوازن ميزان المدفوعات	١١٧
المبحث الثالث : - السياسة النقدية وتدفقات رؤوس الأموال الدولية	١٤٢

الباب الثانى

السياسة المالية بين الماضى والحاضر

١٥٩ الفصل الرابع : نشأة السياسة المالية

١٦٠ المبحث الأول : - الفكر المالى لفلاسفة اليونان القدامى

١٦٩ المبحث الثانى : - الفكر المالى فى العصور الوسطى

١٧٢ المبحث الثالث : - الفكر المالى فى العصر التجارى

١٧٦ المبحث الرابع : - الفكر المالى من آدم سميث الى مارشال

١٨٩ المبحث الخامس : - الفكر المالى الكينزى

٢٠٣ الفصل الخامس : السياسة المالية فى الوقت الحاضر

٢٠٤ المبحث الأول : - الرؤية الكينزية الحديثة لمضاعف الانفاق

٢١٤ المبحث الثانى : - الرؤية المالية الحديثة للطلب الكلى الفعال

٢٣٨ المبحث الثالث : - الرؤية المالية الحديثة لتحقيق التوازن العام

الفصل السادس : الجدل بين أنصار السياسة المالية وأنصار

السياسة النقدية

٢٦٥

٢٦٦ المبحث الأول : - نشأة الجدل

٢٧٥ المبحث الثانى : - الاطار الفكرى لجدل أنصار السياسة المالية

٣٠٤ المبحث الثالث : - الاطار الفكرى لجدل أنصار السياسة النقدية

٣٢٣ المبحث الرابع : - المزج بين السياسات المالية والنقدية

٣٣٨ الفصل السابع : السياسة النقدية والمالية فى الاسلام

٣٣٨ المبحث الأول : - السياسة النقدية فى الاسلام

٣٧٦ المبحث الثانى : - السياسة المالية فى الاسلام

٤١٥ قائمة المراجع :

السياسات المالية والنقدية

الباب الأول : السياسة النقدية

الباب الثاني : السياسة المالية

باب الأول

السياسة النقدية

الفصل الأول : نشأة الفكر النقدي •

الفصل الثاني : ملامح الفكر النقدي الحديث •

الفصل الثالث : الفكر النقدي الحديث وتغيرات
النقد الدولي

الفصل الأول

نشأة الفكر النقدي

تمهيد :-

يرجع بعض الاقتصاديين نشأة الفكر النقدي الى القرن السادس عشر ، وما تلاه من قرون عندما قدم بعض الفلاسفة كتابات متعددة وآراء مختلفة لعلاج المشكلات الاقتصادية ، وشرح أسباب التغيرات الاقتصادية الدورية التي تنتاب الاقتصاد بين حين وآخر وما يصاحبها من تغيرات في الأسعار . من أمثلة ذلك كتابات جون بودان ، وجون ولا ، وريتشارد كانتيلون ، وهنري ثورنتون ، ودافيد ريكاردو ، وجون ستيورات ميل ، وارفنج فيشر وغيرهم .

بينما يذهب بعض الاقتصاديين أبعد من ذلك بكثير حيث يرون أن البداية الحقيقية للفكر النقدي ترجع الى القرن الخامس الميلادي وما تلاه من قرون في أعقاب انهيار الامبراطورية الرومانية . هذه البداية نجدها في كتابات كاسيودرس (٤٨٠ - ٥٧٥ م) ، وبيشوب أسيدور ، وأرسطو ، وتوماس الاكوينى ونيكول أورسم ، ومولينائيس وغيرهم ، وهى كتابات استمدتها هؤلاء جميعا من اطلاعهم على كتابات وفلسفات العرب والبنيزنطيين . ورغم أن هذه الكتابات لم تكن بالعمق الكافى الذى يرقى بها الى مرتبة النظريات فلن نحاول أهمائها ، بل لابد من دراستها حتى تكون سلسلة الفكر النقدي مكتملة الحلقات . ومن ثم فاننا سوف نتناول نشأة الفكر النقدي فى مبحثين ، الأول تخصصه لدراسة الفكر النقدي قبل نشأة علم الاقتصاد ، أما المبحث الثانى فنتناول فيه دراسة نشأة الفكر النقدي فى العصر الحديث .

المبحث الأول

الفكر النقدي قبل نشأة علم الاقتصاد

مقدمة :-

يمكن القول بأن نشأة الفكر النقدي ارتبطت الى حد كبير ببداية استخدام النقود في التداول ، أيا كان شكل هذه النقود ، سلعية أم معدنية أم ورقية . اذ تعرض فلاسفة العصور الوسطى مثلاً لمعنى النقود ، ووظائفها ، ودور الدولة في تحديد معدلات أو مقاييس قانونية للعملة وليس تحديد القوة الشرائية للنقود . وقد اختلفت درجة العمق الفكري لهؤلاء الفلاسفة حول دراسة النقود ، حيث تعرض الفلاسفة الذين لم يدركوا عصر أرسطو للنقود من زاوية تاريخية ، مع فذلكة لغوية لكلمة النقود ، وطبيعتها وأشكالها . الخ . اشتملت عليها مؤلفات كل من كاسيودورس (Cassiodorus) ، وبیشوب اسيدور الاسباني (Bishop Isidore of Seville) . (١) .

ومع بداية عصر النهضة في أوروبا نشط البحث وظهرت أعمال أرسطو وحظيت النظرية النقدية بالدراسة والبحث شأنها شأن كافة مجالات البحث . ونشط كل من توماس الاكوينى وأستاذاه ماجنس في دراسة فلسفة أرسطو خاصة ما تعلق منها بالنقود . وكذلك فعل جون بيورايدان الذى تقلد رئاسة جامعة باريس عام ١٣٢٦ . بينما قدم نيكول أو رسم مجلد يشتمل على آراء مفكرى العصور الوسطى بشأن النقود . وجاء بعده جبرائيل بيل (١٤٣٠ - ١٤٩٥ م) وموليس (١٥٠٠ -

(١) ذهب شومبيتر أبعد من ذلك حينما أوضح أن قدماء المصريين ، والبابليين والآشوريين عرفوا البنوك والائتمان وكانت لهم سياسة ومؤسسات نقدية تضمنتها قوانين حمورابى (حوالى ٢٠٠٠ قبل الميلاد راجع : Joseph A. Schumpeter, History of Economic Analysis, New York, Oxford University Press, Fifth Edition 1963, Part 2, Chapter 1, P.52.

١٥٦٣ م) الذين تعد مؤلفاتهم من أهم المراجع التي اعتمد عليها علماء الفكر النقدي في العصر الحديث .

قبل أن نتناول الأسس التي تميز بها الفكر النقدي قبل نشأة علم الاقتصاد الحديث ، نعرض فيما يلي للفكر النقدي عند أرسطو لما له من آثار واضحة على كافة آراء أفكار الفلاسفة خلال هذه الحقبة .

١ - الفكر النقدي عند أرسطو

تناول أرسطو دراسة النقود من رواية تاريخية حيث بدأ بعرض فكرة المقايضة بين الأفراد للحصول على حاجياتهم من السلع والخدمات، إلا أن صعوبة توافق الاحتياجات والرغبات تتطلب وجود وسيلة لتسهيل عملية التبادل . ويرى أرسطو أنه للتغلب على هذه المشكلة لابد من توافر سلعة أخرى تصلح كمقياس للقيمة ووسيلة للتبادل ولتكن سلعة معدنية يسهل حملها وتداولها وتجزئتها وتتميز بالثبات النسبي للقيمة ، ولها صفة القبول العام . وهي الخصائص التي تناولتها كتابات وأبحاث الاقتصاديين في القرن التاسع عشر بالتحليل كما اهتدى أرسطو في تحليله لاستخدام النقود في عملية التبادل إلى أن النقود أيضا ذات وظيفة هامة في حفظ القيمة أو خزنتها .

وهكذا نستطيع أن ندرك أن أرسطو اعتبر النقود سلعة شأنها شأن كافة السلع ، غير أن هذه السلعة لابد أن تتصف بصفات معينة بغية القيام بوظائف معينة هي الوظائف التي استقرت حتى اليوم في علم الاقتصاد الحديث كمبادئ أو مسلمات ضرورية . وذلك باستثناء وظيفة النقود باعتبارها معيار للمدفوعات الآجلة التي لم يشر إليها سواء في كتاب « السياسة » أو في كتاب « الأخلاق » .

وتجدر الإشارة إلى أن أرسطو عندما حذد دمج النقود بقيمة معينة ثابتة تميزها عن كافة السلع لتسهيل التبادل ، إنما يؤكد أن هذه القيمة الاسمية المدفوعة تعنى فقط ضمان قيمة السلعة المعدنية (النقود) ولا تعنى بأي حال قيمة النقود الحقيقية الكامنة في السلعة المعدنية ذاتها .

ويرى أرسطو أيضا أن تعيين النقود وتحديد قيمتها أمر يرجع الى ثقة واقتناع الناس بالسلعة المستخدمة كنقود ، كما يرجع أيضا الى السلطة التشريعية التي يمكن أن تضطلع بهذه المهمة .

ورأى أرسطو في سعر الفائدة ربا لا مبرر ، ولم يفرق في ذلك بين الفائدة على القرض الاستهلاكي ، والفائدة على القرض الانتاجي ، وهو ما قام به علماء اقتصاد العصر الحديث فيما بعد . ويرجع ذلك الى أنه كان محكوما في تحليله لدور النقود على أنها وسيلة للتبادل في المقام الاول ، وأن هذا التبادل لا يترتب عليه زيادة في قيمة السلع المتبادلة . ومن ذلك يتبين لنا أيضا أنه لم يهتد الى فكرة زيادة المنفعة باعتبارها عاملا هاما في زيادة القيمة ، وهو ما أدخله الاقتصاديون في العصر الحديث على مفهوم الانتاج أيضا .

ويرى شومبيتر أن هذا النقص لا يعيب أرسطو اذا ما اخذنا في اعتبارنا بطء درجة التطور الاقتصادي والاجتماعي في وقت كانت فيه الاعتبارات السياسية والاخلاقية هي مرجع التقييم الاول والرئيسي وليس التحليل المستفيض^(١) . وفي هذا الاطار أيضا جاءت آراء أرسطو بشأن الاسعار والقيمة . حيث يرى أن التبادل يجب أن يتم على أساس السعر العادل . ومعنى ذلك أن يشعر طرفي التبادل بالفائدة أو التحسن بعد عملية التبادل بالمقارنة لما قبل التبادل ، والا لما كان هناك داع منذ البداية لاجراء عملية التبادل .

ويفرق أرسطو بين القيمة التبادلية والقيمة الاستعمالية للسلعة ، ويقرر أن القيمة التبادلية تنبع من القيمة الاستعمالية للسلعة المتبادلة ، في سوق معين يحدده العرف العام والمكان العام . وهو في هذا سبق أيضا علماء الاقتصاد المحدثين .

ورغم ان أرسطو لم يتناول بالتحليل ميكانيكية السوق في تحديد الاسعار الا أنه رفض الاحتكار الذي يعرفه على أنه انفراد بائع بالسوق ،

(1) Joseph A, Schumpeter, Ibid, P, 64.

واعتبره منافى للعدالة • ولعله فى ذلك ينادى بفكرة كمال الاسواق أو المنافسة الكاملة التى تناولها الاقتصاديون المحدثون بالتحليل •

ويلاحظ أن أرسطو لم يتناول بالتحليل أو الإشارة أثر وجود النقود فى المجتمع على المتغيرات الاقتصادية الأخرى كالأسعار أو الفائدة أو التبادل • كما أنه لم يتناول أثر حركة التبادل على خلق النقود أو علاقة المتغيرات الاقتصادية بكمية النقود فى المجتمع ، وهو ما عكف على دراسته الاقتصاديون المحدثون منذ القرن التاسع عشر حتى اليوم •

ويمكن القول بأن أرسطو قد وضع اللبنة الأولى فى بناء الفكر النقدى التى ارتكز عليها تلاميذه ومن جاء بعدهم من فلاسفة واقتصاديين حتى القرن التاسع عشر وحتى اليوم • إلا أن تأثيره كان أقوى على الذين جاءوا بعده مباشرة ، وهو ما نتناوله فيما يلى •

٢ - الفكر النقدى بعد أرسطو

عكف تلاميذ أرسطو على دراسة فلسفته وآرائه الاجتماعية والاقتصادية التى اشتمل عليها كتابيه فى (الاخلاق) و (السياسة) ومن بينها تلك المتعلقة بالفكر النقدى • وقد استطاع هؤلاء التلاميذ إصدار فكر نقدى أكثر تقدما من فكر أرسطو •

أوضح اتباع أرسطو أن النقود لا تطلب لذاتها وإنما بغرض التبادل ، وأن أهمية النقود ترجع الى استخدامها كمقياس للقيمة ، وقرروا أن النقود تقوم بالوظيفتين معا • وأن كان البعض مثل (توماس الاكويينى) و (أورسم) يرون أن الوظيفة الحقيقية للنقود تكمن فى كونها وسيلة للتبادل ، كما تقبلوا فكرة أرسطو القائلة بأن للنقود وظيفة أخرى هى كونها مخزن للقيمة دون أن يضيفوا اليها جديدا •

وقد تناول هؤلاء التلاميذ الطلب على النقود فاعتقدوا بأن النقود تطلب بدافع الجريمة وأن الربا أو الفوائد المرتفعة أصدق تعبير عن سوء استخدام النقود • إلا أن البعض مثل (أورسم) و (الوثر) أوضح أن العيب فى الانسان وليس فى النقود ذاتها ، وأن هناك دائما توازن يوجد بين الجانب الخير فى المجتمع • بينما تناول (بيوريدان) عنصر التأخير الزمنى أو الفترة التى تنقضى ما بين عرض السلعة الفائضة للبيع والحصول

على سلعة مقابلة بغرض الاستهلاك ، مبينا أن هذا الاعتبار يؤكد أهمية النقود فى التبادل . وهو ما يعتبر فى رأينا سقا عظيما لعلماء العصر الحديث الذين أدخلوا عنصر التأخير الزمنى فى نماذج التحليل النقدي والاقتصادى بصفة عامة . وفكرة التأخير الزمنى بين الحصول على الدخل وانفاقه بصفة خاصة .

كما أضاف (توماس الاكوينى) أن درجة نقاء المعدن النفيس تعتبر من أهم الأسباب التى تدفع الناس الى حيازة النقود . وطالب بضرورة تثبيت قيمة المعدن المستخدم كعملة حتى لا تنخفض قيمته عن قيمة السلع المتداولة . ويقل الطلب على النقود وتتأثر حركة التبادل . وأوضح (بيوريدان) أن هذا يؤدى أيضا الى امكانية استخدام النقود كمخزن للقيمة . وظلت فكرة أرسطو القائلة بأن النقود سلعة معدنية مهيمنة على فكر تلاميذه . اذ ان (بييردبوا) أوضح فى عام ١٣٠٨ م ان ارتفاع الأسعار المحلية يرجع الى أن النقود المتداولة مصنوعة من الذهب والفضة مما أدى الى زيادة طلب الأجانب على هذه النقود أو (السلع) . بينما أضاف (توماس الاكوينى) عنصر الندرة التى يتميز بها الذهب والفضة مما يؤدى الى زيادة قيمتها . ومن هذا يتبين لنا أنهم توصلوا الى فكرة العرض والطلب وأثرها فى تحديد الأسعار وهو ما لم يتوصل اليه أرسطو كذلك . كما أوضح (بيوريدان) كذلك أن النقود تطلب للحصول على الضروريات مثلما تطلب للحصول على الاستهلاك المظهرى ودلل على ذلك بتساوى أو تقارب قيمة الذهب والفضة المستخدمين كعملة وقيمتها كحلى نفيسة .

العلاقة بين النقود والدخل : -

برز الحديث عن العلاقة بين النقود والدخل فى بداية القرن الحادى عشر عندما بدأت ظاهرة تزيف العملة على نحو اعتبره كل من (جيوربت) عام ١١١٠م و (توماس الاكوينى) ضارا بالتبادل بسبب ما يترتب عليه من اختلال وظيفة النقود كمقياس للقيمة . وفى عام ١٣٠٠ اشتكى (بيير ديبوا) الى الملك فيليب العادل من أن عملية تزيف العملة سببت أضرارا بالغة بدخول النبلاء وبقية الفئات التى لم تزد دخولها فى وقت تضاعفت فيه أسعار كافة السلع والخدمات . كما أوضح (أورسم) أن تلك الظاهرة أدت الى اعاقا حركة التجارة ونقص السلع الداخلة الى

البلاد ومن ثم قلة الدخول ، فضلا عن الاضرار بأصحاب الدخول الثابتة واستفادة قلة من التجار والمضاربين على حساب أغلبية أفراد المجتمع .
الا أن (مولينس) يرفض هذا التفسير ويرى أنه اذا حدثت زيادة فى قيمة النقود فلن يضار أحد طالما أن أسعار كافة السلع والخدمات سترتفع بنفس النسبة . أما اذا ارتفعت قيمة بعض النقود فحينئذ تحدث الاضطرابات المشار اليها آنفا . (١) .

وقد أوضح فلاسفة هذا العصر أن التلاعب فى النقود وما يترتب عليه من تخفيض قيمتها يؤدى الى اختلال العلاقة بين دخول المقرضين وتحسن وضع المقترضين نتيجة ارتفاع الأسعار . و نادوا بأن يسدد المقترضون ما يعادل قانونا قيمة ما سبق أن اقترضوه . ولم يفرقوا فى ذلك بين الاعتبارات القانونية والاعتبارات الاقتصادية فى بداية ذلك العصر ، الا أن بعض هؤلاء الفلاسفة أكد على أهمية نوع العملة أو النقود المستخدمة فى السداد حتى لا تتأثر دخول المقرضين ، ويلحقهم الضرر ، وبذلك أعطوا أهمية لمفهوم القيمة الحالية ، ومفهوم القيمة الآجلة . الا أن معيارهم فى ذلك كان القيمة الكامنة فى عملة السداد سواء بالنسبة للمعاملات المحلية أو المعاملات الأجنبية .

ولعل فلاسفة ذلك العصر أدركوا أهمية ضبط المعروض النقدي بما يتناسب مع الدخل القومى عندما قرروا أنه يجب عدم استخدام كل من الذهب والفضة فى استعمالات أخرى سوى استخدامها كنقود طالما أن هذه الوظيفة تكاد تستوعب قيمة الذهب والفضة الموجودة بالمجتمع . كما أكدوا أن العملات المساعدة تستخدم لتجزئة العملات الرئيسية وليست بديلا لها ، ومن ثم لا يجب نقلها خلال عمليات التبادل . وقد تعرض هؤلاء الفلاسفة لمشكلة اختفاء بعض العملات من التداول حيث أوضح بعضهم أن ذلك يحدث عندما ترتفع القيمة السوقية لها عن قيمتها الاسمية مما يدفع حاملها الى الاحتفاظ بها وعدم طرحها فى التداول بالقيمة الاسمية بل بالقيمة السوقية والحصول على قيمة أعلى .

(1) Arthur Monrae, Monetary Theory Before ADAM SMITH, Richard E. Mulcahy, Readings in Economics, The Newmon Press, Westminster, Maryland, 1959, P. 151 — 152.

كمية النقود وسرعة التداول : -

فى تناولهم لمشكلة اختفاء بعض العملات من التداول تطرق فلاسفة القرون الوسطى الى فكرة « سرعة تداول النقود » واهتدوا الى أن النقود الرديئة تطرد النقود الجيدة من التداول . اذ أوضح (هنرى البلجيكي) أنه عندما تسمح السلطات بتداول أكثر من نوع من النقود ربما يحدث نوع من الثبات فى العلاقة بين قيم هذه العملات ، وترتفع قيمة احدى العملات السوقية عن القيمة المصدرة بها فحينئذ يميل الحائزون الى الاحتفاظ بها وسحبها من التداول ، وقد عبر فليسوف آخر عن هذه الحالة بقوله «أحيانا تأكل الفضة الذهب ، وأحيانا أخرى يأكل الذهب الفضة » . (١) أى أنه يمكن القول بأن فلاسفة القرون الوسطى قد استشعروا حركة أو سرعة تداول النقود ، وان لم يشيروا اليها صراحة ، أو يتناولوها بالتحليل المتعمق ، ولعل هذا ما دفع البعض مثل شومبيتر الى القول بأن أفكارهم النقدية لم تكن واضحة تماما ، طالما أنهم لم يتناولوا أثر تغيرات تداول النقود على التجارة والعمالة على النحو الذى توصل اليه بعض رجال الأعمال فى القرن السابع عشر (٢) .

ولعل أول من تناول مناقشة هذا الموضوع بوضوح هو (جون لوك) وذلك عام ١٦٩٠ م عندما أوضح أن كمية النقود اللازمة لتسيير حركة التجارة تتوقف على سرعة التداول . وكلما زادت كمية النقود التى يحتفظ بها الأفراد بعيدا عن التداول كلما قلت سرعة التداول والعكس . أى أن سرعة التداول تتوقف على حركة التجارة والنشاط الاقتصادى فى المجتمع . وبذلك يمكن القول مع (كلين) أن (جون لوك) قد أضاف اضافة هامة الى الفكر النقدى عندما تناول بالشرح أول الاعتبارات التى تؤثر فى تحديد سرعة تداول النقود بالاضافة الى دراسة اعتبارات تحديد الطلب على النقود (٣) .

(1) Arthur Monrae, Ibid, P. 157.

(2) Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, Chapter 2, P. 100.

(3) John J. Klein, Money and the Economy, Harcourt Brace Jovanouich, Inc., U.S.A., 1978, fourth edition, Chapter 17. P. 364.

بينما أضاف (جون لاو) أن سرعة تداول النقود تؤثر على مستوى التشغيل فى المجتمع وعلى حركة التجارة . اذ يمكن السلطات النقدية استخدام فكرة سرعة التداول للوصول الى حالة التشغيل الكامل ، وذلك مع العمل على ضبط كمية النقود المتداولة بما يتناسب مع الثروات الموجودة فى المجتمع ، وحركة التجارة ، ومستوى الاسعار المحلية حتى لا تحدث ضغوط تضخمية .

وأوضح (كانتيلون) أن زيادة سرعة تداول النقود يكون لها نفس الأثر الذى تحدثه زيادة كمية النقود المصدرة ، ومن ثم تؤدى الى زيادة حركة التجارة اذا ما افترضنا ثبات المعروض النقدى . كما بين أن ما تفعله المصارف عندما تصدر نقود تزيد قيمتها عن قيمة ما لديها من ودائع إنما يؤدى الى زيادة سرعة تداول النقود ، وتؤثر بالتالى على حركة تداول السلع والمدفوعات ، وهو نفس الذى يحدث فى حالة اقراض المصرف لجزء مما لديه من ودائع . وبذلك يتضح أن كمية النقود فى رأى (كانتيلون) تشتمل على النقود المصدرة والودائع المصرفية تحت الطلب ، ويرى (شومبيتر) أنه طبقاً لنظرية (كانتيلون) تكون الازدواج الحكومية ضمن مكونات المعروض النقدى حيث أنها تشتمل على وعد من الحكومة بالدفع النقدى فى زمن أو آخر ، وتؤدى الى زيادة سرعة التداول وهو مالا يمكن قبوله . اذ أن كافة هذه الأنواع من وسائل الدفع تؤدى الى زيادة كمية النقود ولكنها لا تؤدى الى زيادة سرعة التداول (١) .

ولعلنا نستطيع قبول تحليل (كانتيلون) المتعلق بأثر سرعة تداول النقود على حركة التجارة والمعاملات كإضافة قيمة الى الفكر النقدى فى القرن السابع عشر ، بصرف النظر عن آرائه المتعلقة بالائتمان والودائع التى اعتبرها تؤدى الى زيادة سرعة التداول . ومع ذلك فلست اتفق تماماً مع شومبيتر فى رفضه فكرة (كانتيلون) . اذ يمكن القول بأنه على المستوى القومى يمكن اعتبار زيادة كمية النقود عاملاً أساسياً فى زيادة سرعة تداول النقود فى المجتمع ككل ، وذلك اذا ما أخذنا معدل زيادة الناتج القومى فى الاعتبار . وهو ما سوف نناقشه بالتفصيل فيما بعد .

(1) Joseph A. Schumpeter, Op. Cit, Chapter 6, P. 319 — 321.

المبحث الثانى

الفكر النقدى بعد نشأة علم الاقتصاد

مقدمة : -

فى دراستنا لهذه الفترة نتناول آراء أبرز الاقتصاديين النقدية الذين كانت لهم آراء هامة فى الفكر النقدى خلال القرن التاسع عشر مثل (هنرى ثورنتون) ، و (ريكاردو) ، و (ستيورات ميل) . كما نتناول آراء بعض النقديين الذين كتبوا فى النقود فى بداية القرن العشرين مثل (فيشر) ، و (ويكسيل) . وكذلك (روبوتسون) ، و (مارشال) ، و (بيجو) ، و (فالراس) ، و (كينز) الذين يطلق عليهم مدرسة كمبردج . بالإضافة الى ماركس كممثل للفكر الاشتراكى . وذلك على النحو التالى : -

أولا : النقديون فى القرن التاسع عشر

اهتم اقتصاديو القرن التاسع عشر بدراسة الأسعار وتخصيص الموارد وتميز تحليلهم فى هذا الشأن بافتراض وجود حالة من التشغيل الكامل فى المجتمع . كما قبلوا قانون (ساي) فى الأسواق القائل بأن العرض يخلق الطلب عليه . وفى هذا الاطار تناولوا دراسة أثر تغير المعروض النقدى على مستوى الأسعار المحلية حيث أوضحوا ان تغيرات كمية النقود تؤدي الى تغير بنفس النسبة فى مستوى الأسعار . كما تميز تحليلهم النقدى بدوام افتراض ثبات سرعة تداول النقود . وتناولوا هيكل الائتمان وتوصلوا الى آراء جديدة وهامة .

ويرى بعض المؤرخين الاقتصاديين مثل (ريست) و (شومبيتر) أن اقتصادى القرن التاسع عشر لم يستطيعوا ربط تحليل الائتمان بالنظرية النقدية . كما اختلطت عليهم بعض المبادئ النقدية وعلاقتها بالائتمان وهو ما يتضح من استخدامهم لبعض المصطلحات غير المحددة أو الواضحة (١) . بينما يرى البعض الآخر مثل (كلين) أن هؤلاء

(1) Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, Chapter 6, P. 718.

الاقتصاديين قد قدموا لنا ما يعرف اليوم باسم (نظرية كمية النقود - الخام) (Crude Quantity Theory of Money) . (١) و نتناول فيما يلي بيان ما أسهم به أبرز اقتصادى هذه الفترة من فكر نقدى .

١ - هنرى ثورنتون : -

يعتبر هنرى ثورنتون من أنصار النظام النقدى المعدنى فى مواجهة أنصار نظام النقد الورقى الذين أثاروا جدلا نقديا خلال الحروب النابليونية حول نوع النقود وعلاقتها بالأسعار . ويرى (ثورنتون) أن زيادة كمية النقود تؤدي إلى زيادة الطلب ومن ثم زيادة الأسعار . ولقد ربط (ثورنتون) بين زيادة كمية النقود ومستوى التشغيل فى المجتمع حيث أوضح أن زيادة كمية النقود تؤدي إلى زيادة تشغيل الموارد العاطلة وزيادة الانتاج وليس بالضرورة زيادة الأسعار مباشرة . لكنه بعد وصول المجتمع إلى حالة التشغيل الكامل فإن زيادة كمية النقود ، وما يترتب عليها من استمرار زيادة الطلب تؤدي إلى زيادة الأسعار .

وقد أكد (ثورنتون) على أهمية تحديد كمية النقود الورقية المصدرة حتى لا يترتب على تغييرها غير المناسب اخلاا بالمستوى العام للأسعار ، ولذلك يجب أن تتغير تبعا لتغير معدلات الانتاجية .

ويرى (ثورنتون) أن وسائل الدفع المختلفة سواء ولا فرق بينها فى ضوء اعتبارات معينة يمكن أن تتضح من خلال التطبيق العملى . كما ربط (ثورنتون) بين سرعة تداول النقود وكمية النقود وسعر الفائدة اذ أوضح أن ارتفاع سعر الخصم يؤدي إلى جذب الذهب من الخارج . كما أشار إلى ارتباط سعر الفائدة بمدى رغبة العملاء فى الاحتفاظ بالنقود فى شكل نقدى وربط بين توقعات الأسعار وسعر الفائدة على القروض . وتناول شرح قدرة البنوك على (تضخيم النقود) (to inflate the Currency) ويعتبر أول من قدم الأساس الذى ارتكزت عليه النظريات الحديثة التى ربطت بين سعر الفائدة والانتاجية الحدية لرأس المال ، وذلك حينما أوضح أن سعر الفائدة على النقود المقترضة يتجه إلى التساوى مع الربح الحدى المتحقق من الاستثمار الذى استخدم فيه القرض (٢) .

(1) John J. Klein, Op — Cit, P. 367.

(2) Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, P.P. 720 — 722.

٣ - ريكاردو :

ينتمي (ريكاردو) فى فكره النقدي الى فريق أنصار النظام المعدنى . ولعل أبرز إسهاماته النقدية التى تضمنها كتابه الصادر عام ١٨٢١م عن (ارتفاع سعر العملات المعدنية) هى تحليله لسرعة دوران النقود . إذ أوضح أنه بافتراض ثبات كمية النقود ومستوى الانتاجية فان زيادة سرعة تداول النقود تؤدي الى زيادة مستوى الاسعار . وأشار الى أن سرعة التداول تختلف من دولة الى أخرى فهى تكون مرتفعة فى بعض الدول عنها فى البعض الآخر ، كما تتغير فى الدولة الواحدة تبعاً لتغير الظروف والمناسبات . وتتوقف سرعة التداول على درجة الثقة والإئتمان المتاح بين العملاء وسرعة وكفاءة البنوك العاملة بيد أن افتراضه لثبات سرعة التداول فى بريطانيا عند معدلاتها المرتفعة قد جعل تحليله المتعلق بأثر سرعة التداول على قيمة النقود قاصراً .

وأكد (ريكاردو) مثل (ثوزتون) أهمية تحديد قيمة النقود الورقية المصدرة منعا لإختلال مستوى الأسعار المحلية (١) . وقد انتقد البعض (ريكاردو) لعدم الاهتمام بمقارنة كمية النقود المصدرة بمستوى الانتاجية ورفضه لفكرة تكوين رأس المال من خلال المعاملات المصرفية مردداً أن رأس المال يمكن تكوينه فقط من خلال الادخار ، وان نظرية كمية النقود تتضمن عدم وجود علاقة بين المعروض النقدي والنتائج (٢) .

٣ - جون ستيوارت ميل :

شان كافة اقتصادى القرن التاسع عشر ، ركز (ميل) على تحليل العلاقة بين كمية النقود ومستوى الاسعار . حيث أوضح ان زيادة كمية النقود والائتمان تؤدي الى زيادة الطلب ، ومن ثم زيادة الاسعار . لا غرق فى ذلك بين النقود المعدنية أو النقود الورقية سواء تلك القابلة

(1) Piero Saraffa, The Works and Correspondence of David Ricardo, Vol. 3, Cambridge University Press, 1951, PP. 90 — 92.

(2) Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, Chapter 6. P. 724.

للتحويل الى ذهب وفضة أو غير القابلة للتحويل ، والسندات الاذنية والكمبيالات وغيرها .

وقد نظر (ميل) الى النقود على أنها سلعة مثله في ذلك مثل فلاسفة العصور الوسطى . وأوضح أن قيمتها تتحدد بالعرض والطلب شأن كافة السلع وذلك في الأجل القصير . أما في الأجل الطويل فتتحدد قيمتها بتكلفة الانتاج .

وأكد (ميل) أن قيمة النقود يحددها كل من كمية النقود المصدرة ، وسرعة تداولها . بينما تتوقف القوة الشرائية للنقود على عرض وطلب النقود . ويعرف (ميل) الطلب على النقود بأنه كمية السلع المطروحة للبيع . ويرى أنه اذا زاد المعروض النقدي بنسبة معينة فان الطلب على السلع يزيد بنفس النسبة (بافتراض ثبات العوامل الأخرى) ، وهو ما يؤدي الى زيادة المستوى العام للأسعار .

وقد أخذ (ميل) سرعة تداول النقود في الاعتبار ، حينما أوضح أن سرعة دوران النقود تؤثر أيضا في تحديد قيمة النقود . وعرف سرعة التداول بأنها (متوسط عدد المرات التي تستخدم فيها كل وحدة نقد لشراء السلع أو اداء معاملات معينة) . وبذلك اذا افترضنا ثبات حجم المعاملات وكمية النقود فان زيادة سرعة التداول تؤدي الى زيادة قيمة النقود ، كما تؤدي الى زيادة أسعار السلع والخدمات ، وإلى انخفاض القوة الشرائية للنقود .

ولم ينكر (ميل) أثر الائتمان في تكوين رأس المال مثلما فعل (ريكاردو) ، ولكنه أكد امكانية ذلك طالما أنه من الممكن تحويل الائتمان المصرفي الى دخول حقيقية تستخدم في تكوين رأس المال (١) .

وعلى حين يعتبر البعض (ميل) مؤسس نظرية كمية النقود الخام فانه لم يسلم من لوم البعض الآخر (مثل شومبيتر) الذي يرى أنه وضع نفسه في اطار جامد لنظرية الكمية مما ترتب عليه تناقض آرائه . حيث جعل نظريته لا تنطبق الا على مجتمعات لا تستخدم نقودا سوى العملات المصدرة المعدنية ، أي أن الائتمان المصرفي لا يؤثر في

(1) John Stuart Mill, Principles of Political Economy, Ashley Edition, Longmans Green, 1909, PP. 485 — 496.

مستوى الأسعار ومن ثم لا تؤثر كمية النقود فى مستوى الأسعار أيضا . .
كما أنه قصر فعالية نظرية كمية النقود على كمية النقود المتداولة فقط ،
مع أن كمية النقود غير مستقلة عن المتغيرات الاقتصادية الأخرى كالعمالة
والإنتاج وحجم المعاملات . وأنه إذا أخذنا فى الاعتبار استبعاد (ميل) ،
للاحتياطيات النقدية أو المدخرات الشخصية التى تستخدم فى المستقبل
من مفهوم كمية النقود ، الى جانب قوله بأن المشتريات الآجلة تؤثر فى
الأسعار مثل المشتريات النقدية تماما - لا تضح لنا أنه لا توجد نظرية
لكمية النقود وإنما نظرية انفاق لا تمت بصلة الى كمية النقود . (١)

وعلى أية حال فإن برغم كافة ما يوجه الى نظرية (ميل) النقدية
من نقد فإنها كانت قاعدة فكرية انطلقت منها أفكار كافة النقديين الذين
جاءوا بعده . كما كانت آراءه الصحيحة المتعلقة بسرعة تداول النقود
أساسا صلبا للنظريات النقدية الحديثة على النحو الذى سوف نوضحه
فيما بعد .

ثانيا : النقديون فى أوائل القرن العشرين

تمهيد : -

من أبرز نقديى هذه الفترة الاقتصادى الأمريكى (فيشر) و
(ويكسيل) وأعضاء مدرسة كمبريدج : (كينز) ، و (فالراس) ،
و (مارشال) ، و (روبرتسون) .

ويعتبر الفكر النقدى لهؤلاء جميعا امتدادا عضويا للفكر النقدى
لعلماء القرن التاسع عشر ، حيث يتضح من كتاباتهم أنهم يرون مثلما
رأى السابقون أن حجم المعروض النقدى هو الذى يحدد المستوى العام
للأسعار ، وأن الأسعار النسبية تحددها اعتبارات العرض والطلب على
سلع التبادل .

ولعل أهم إضافاتهم الى الفكر النقدى تتمثل فى تحليل الدور
الاقتصادى الذى تلعبه النقود فى المجتمع ، وهو ما أوضحته معادلة فيشر

(1) Joseph A. Schumpeter. Op — Cit. Chapter 6. PP. 704 — 705

الخاصة بدور النقود وسرعة التداول فى التبادل السلعى . وما أوضحه أيضا تحليل أعضاء مدرسة كمبريدج النقدية ومعادلاتهم بشأن سرعة التداول والموازن النقدية . كما كان لمفكرى هذه الفترة الفضل فى تحليل دور النقود فى أحداث التقلبات أو الدورات الاقتصادية فى الأجل القصير . ونتناول فيما يلى بيان تفصيل ما أجملناه فيما سبق : -

١ - ارفنج فيشر :

تعتبر معادلة التبادل ، ونظرية الدورات التجارية أهم إنجازات فيشر النقدية ، حيث تناول بتحليل لم يسبقه اليه أحد دور النقود فى أحداث التقلبات الاقتصادية ، بين الكساد والرواج ، بين ارتفاع الأسعار وانخفاضها وعلاقة التضخم بأسعار الفائدة . كما تعتبر معادلته بشأن النقود وسرعة التداول ودورها فى التبادل من أهم الدعائم التى ارتكز عليها الفكر النقدى الحديث .

وفى ما يلى يجد القارئ عرضا لهذه الأفكار والمعادلات :

(١) معادلة فيشر بشأن التبادل :

استخدم فيشر الاداة الاحصائية لصياغة فكره النقوى كما يلى : -

$$م \times ع + م \times ع = ك \times س$$

حيث : - م تمثل كمية النقود المتداولة خلال سنة معينة .

ع تمثل سرعة تداول النقود .

م تمثل الودائع تحت الطلب خلال نفس السنة .

ع تمثل سرعة تداول الودائع تحت الطلب .

ك س تمثل متوسط أسعار السلع المتبادلة خلال السنة مضروبة

فى كمية السلع المتبادلة .

وقد أخذ على هذه المعادلة عدم امكانية جمع كميات سلع غير

متجانسة . الا انه أمكن التغلب على ذلك باستخدام الأرقام القياسية

للأسعار والكميات .

وأوضح (فيشر) أن هذه المعادلة تنطوى على بيان أن مستوى

الأسعار يتغير تبعاً لتغير كمية النقود ، وسرعة تداولها . كما تتغير كذلك

بتغير حجم التجارة . وأكد أن دور كمية النقود فى تحديد مستوى

الاسعار لا يعنى أن الاعتبارات الأخرى لا تؤثر ، وإنما يعنى أن تأثير كمية النقود هو التأثير العادى أو المطلق بعد انتهاء الظروف المؤقتة . ولاشك أن هذا يعنى أن نظرية (فيشر) بشأن كمية النقود تنطبق فقط على اعتبارات الأجل الطويل مع ثبات كل من سرعة التداول وحجم التبادل .

وتناول (فيشر) بيان العوامل الأخرى التى تؤثر على حجم التجارة مثل السكان ، والتكنولوجيا ، والتراكم الرأسمالى . كما أشار الى العوامل التى تؤثر فى سرعة تداول النقود مثل العادات المصرفية ، والاقتصاد فى الانفاق ، وكثافة السكان ، وسرعة المواصلات . وأكد أن هذه العوامل تؤثر فقط على سرعة التداول فى الأجل الطويل . وأشار (فيشر) الى أن استخدام الودائع المصرفية تحت الطلب يؤدى الى زيادة الاسعار طالما أنه يؤدى الى زيادة المعروض النقدى . بينما أوضح أن تغير كميات السلع المتبادلة فى الأجل الطويل يؤدى الى انخفاض الاسعار ، كما يؤدى تغير سرعة التداول ، وكمية الودائع تحت الطلب الى ارتفاع الاسعار . أما فى الأجل القصير فتأثير هذه المتغيرات يمكن إهماله . (١)

ويعتبر البعض أن نظرية (فيشر) بشأن كمية النقود ومعادلة التبادل معادلة سليمة تماما ودقيقة . فضلا عن أنه أول اقتصادى يطبق فروضه النظرية احصائيا . (٢) . بينما يرى البعض الآخر أن معادلة (فيشر) اطار عقيم . اذ أن جانب المعادلة الأيمن لا يعتبر مسببا أو مؤثرا على الجانب الأيسر ، كما أن الجانب الأيسر لا يعتبر مؤثرا على الجانب الأيمن من المعادلة (٣) .

بينما يذكر (شومبيتر) أن (فيشر) عندما اعتبر أن حجم التجارة يؤثر على سرعة التداول وكمية النقود قد أضعف نظريته على الأقل فى الأجل الطويل ، وذلك بتقديم متغير مستقل يتداخل مع المؤثرات المباشرة

(1) Fisher, Irving, The Purchasing Power of Money. Macmillan, 1911, Chapter 1, PP 156 — 160.

(2) John A. Klein, Op — Cit, P. 384.

(3) Harry D. Hutchinson, Money, Banking and the United States Economy, Prentice Hall, Inc., 1980, Chapter 21, P. 240.

على حجم التجارة ويؤثر على الأسعار . كما أنه فى تحليله للمعادلة فى الأجل القصير قد ركز على المؤثرات غير المباشرة على الأسعار على نحو فاق تحليله لكمية النقود . وقد أرجع (شومبيتر) ذلك الى أن ذلك جاء بإيحاء من (خطة تعويض الدولار) مما جعل نظريته فى كمية النقود ذات بعد اجتماعى ، تختلف عن النظريات الأخرى بشأن كمية النقود (١).

(ب) نظرية (فيشر) فى الدورات التجارية : -

تناول (فيشر) شرح نظريته فى الدورات التجارية من خلال تحليله للعلاقة بين النقود والأسعار فى ظل ظروف الأجل القصير الذى يتميز بعدم التوازن . وقد استخدم (فيشر) سعر الفائدة لبيان كيفية حدوث وتعاقب مختلف التقلبات الاقتصادية ، واعتبر أنه المسؤل الأول عن ظاهرة عدم الاستقرار التى تسود الاقتصاد فى الأجل القصير (فترة التحول حسب تعبيره) .

اذ أوضح (فيشر) أن السبب فى حدوث الدورات التجارية يرجع الى عدم قدرة سعر الفائدة على الاستجابة السريعة لتغيرات الأسعار . فعندما ترتفع الأسعار وتتجه أرباح رجال الأعمال الى الزيادة يتجهون الى الاقتراض من البنوك فيترتب على ذلك زيادة المعروض النقدي ، ويحدث مزيد من الارتفاع فى الأسعار وزيادة مماثلة فى هوامش الربح واستمرار التوسع فى الاقتراض وتتجه أسعار الفائدة الى الارتفاع ولكن بمعدل يقل عن معدل ارتفاع الأسعار . وتتأثر كل من سرعة تداول النقود ، وسرعة تداول الودائع تحت الطلب ، وكمية السلع المتداولة وتشيع حالة من الرواج ويتزايد الانفاق بصفة عامة وتتجه سرعة تداول النقود وسرعة تداول الودائع تحت الطلب الى الزيادة نظرا لعدم امكان تمويل كافة الانفاق عن طريق الاقتراض من البنوك . كما يتجه الناتج القومى الى الزيادة وتنخفض البطالة بصفة عامة . غير أن حجم السكان ومعدل ترايد الاختراعات وكفاءة العمالة تحد من مدى تزايد حجم التجارة والانتاج . ومن ثم فان محدودية زيادة كميات السلع الداخلة فى التجارة ، وزيادة كمية النقود ، وسرعة تداول النقود ، وسرعة تداول الودائع تحت الطلب ، تؤدي الى زيادة الأسعار .

(1) Joseph A. Schumpeter. Op — Cit, Chapter 8., PP. 1100—1102.

ومع استمرار حالة الرواج واستمرار الاقتراض من البنوك ، تتجه الاحتياطات النقدية لدى هذه البنوك نحو الانخفاض ، وتقل الودائع النقدية لدى هذه البنوك رغم زيادة سعر الفائدة (تكلفة الاقتراض) . كما تتجه الأرباح المحققة الى الانخفاض نتيجة لذلك ، ويقل الاقتراض تبعاً لذلك ، ويتعثر كثير من منشآت الأعمال وتفقد ثقة العملاء فيها ، ويشيع في الاقتصاد حالة الكساد ، ويواكب هذه الحالة انخفاض القروض ، وقلة المعروض النقدي ، وانخفاض سرعة تداول النقود ، ويقل الانفاق ، وتتجه الأسعار الى الانخفاض . وتجدر الإشارة الى أن انخفاض سعر الفائدة يكون في هذه الحالة بمعدل أقل من معدل انخفاض مستوى الأسعار . كما يتجه الناتج الى الانخفاض .

ويرى (فيشر) أنه للخروج من حالة الكساد هذه لابد أن يكون انخفاض سعر الفائدة بالمعدل الذي يشجع المستثمرين على الاقتراض . وعندما يحدث ذلك يتوقف انخفاض الأسعار ويتجه الاقتصاد الى حالة الرواج على النحو السابق بيانه . (١)

ورغم أن (فيشر) قد أخذ زمام المبادرة بعرض نظرية لشرح كيفية حدوث الدورات التجارية ، فإنه لم يسلم من نقد الناقدين . اذ يعيب بعض الاقتصاديين على هذه النظرية اعتمادها بدرجة كبيرة على دور سعر الفائدة وافترض مرونة الأسعار تبعاً لتغيرات سعر الفائدة والاقتراض في كل من حالة الرواج والكساد . اذ من الممكن أن يلجأ المستثمرون الى خفض الانتاج والعمالة في حالة الكساد بدلا من البيع بأسعار منخفضة ، ومن ثم يطول أمد مرحلة الكساد دون عودة الى مرحلة الرواج كما افترض (فيشر) . بل ان (شومبيتر) يرى أن نظرية (فيشر) في الدورات ليست النظرية خاصة بانكماش الديون (DEBT — DEFLATION THEORY) تنطبق على كافة حالات الدورات التجارية . أما الأسباب الحقيقية مثل التغيرات التكنولوجية والاعتبارات التجارية فقد أعطاها (فيشر) أهمية ثانوية مما يجعل القارئ عاجزا عن تبين حقيقة نظريته في الدورات المعادلة (٢) .

(1) Fisher Irving, Op — Cit, Chapter 1, P. 57.

(٢) راجع : Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, Chapter 8, P. 1122.

John J. Klein, Op — Cit, Chapter 17, P. 377 : 9.

ومهما يكن من أمر فإننا نستطيع القول بأن (فيشر) يرجع إليه فضل المبادأة بعرض نظرية لتفسير الدورات التجارية ، كما يعتبر أول من أدخل أثر عامل (التأخير الزمنى) فى تحليله لتعاقب التقلبات التجارية ، وتغير السياسات الاقتصادية (١) .

(ج) العلاقة بين سعر الفائدة والأسعار المحلية : -

تناول (فيشر) تفسير العلاقة بين تغيرات سعر الفائدة والمستوى العام للأسعار المحلية من خلال التفرقة بين الأسعار السوقية ، والأسعار الحقيقية للفائدة . اذ يرى أن سعر الفائدة السوقى هو ذلك السعر الفعلى الذى يدفعه المقترضون . أما السعر الحقيقى للفائدة فهو يمثل السعر السوقى بعد استبعاد أثر الأسعار سواء أكانت بالزيادة فى حالة التضخم ، أو بالنقص فى حالة الكساد . ووضع لذلك معادلة يمكن بيانها كما يلى :-

$$ع = ع^* - س$$

حيث ع : تمثل سعر الفائدة الحقيقى .

ع* : تمثل سعر الفائدة السوقى .

س : تمثل معدل التضخم أو (معدل الكساد) .

وبناء على هذه المعادلة يستطيع كل من المقترضين والمقرضين أن يأخذوا معدل التضخم ، أو معدل الكساد فى الحسبان عند حساب قيمة القرض ، ويستفاد من هذه المعادلة أن ارتفاع الأسعار يؤدى الى انخفاض القيمة الحقيقية لسعر الفائدة ، بينما ترتفع قيمته الحقيقية فى حالة الكساد .

ولعل هذه المعادلة تذكرنا بفكرة القيمة الحالية والقيمة الآجلة التى يستخدمها الاقتصاديون والماليون فى دراسات الجدوى الاقتصادية الحديثة ، وفى المعاملات المصرفية أيضا . ومازالت معادلة فيشر هذه مرجع الكثير من النقديين والاقتصاديين حتى اليوم .

(١) راجع فى ذلك : Richard T. Selden, Monetarism, Sideny Weintraub, Modern Economic Thought, University of Pennsylvania Press, 1977, Chapter 13, P. 257.

٢ - ويكسيل : -

قدم (ويكسيل) عدة أفكار اقتصادية تتعلق بكمية النقود ، والعلاقة بين المعروض النقدي ، والأسعار ، والنفقات ، وسعر الفائدة باعتبار كافة هذه المتغيرات تؤثر فى أحداث الدورات التجارية . وتتناول بيان ذلك كما يلى : -

(أ) نظريته فى كمية النقود : -

يرى (ويكسيل) أن كمية النقود تشتمل على النقود المصدرة سواء أكانت عملات معدنية ، أو ورقية غير قابلة للتحويل الى عملات معدنية . واعتقد (ويكسيل) أن التغيرات الذاتية فى كمية النقود لا تؤدي الى حدوث أية تغيرات فى قيمة النقود من تلقاء نفسها ، بل من خلال أثر سعر الفائدة على القروض المصرفية ، والتوسع فى حجم الائتمان . كما أوضح (ويكسيل) أن أية زيادة فى المعروض من الذهب يؤثر تأثيرا مباشرا على مستوى الأسعار المحلية عن طريق زيادة دخل وانفاق أولئك الحائزين للذهب . ولم يقصد (ويكسيل) أن تكون الزيادة فى الأسعار بنفس نسبة زيادة المعروض النقدي . بل أوضح أن الزيادة فى مستوى الأسعار تكون بنسبة زيادة الطلب على النقود الى زيادة المعروض منها .

(ب) نظرية ويكسيل فى سعر الفائدة وعلاقتها بالأسعار المحلية : -

يفرق (ويكسيل) بين سعر الفائدة الحقيقى أو الطبيعى (كما أسماه) ، وسعر الفائدة السوقى . واعتبر (ويكسيل) سعر الفائدة الحقيقى مساويا للعائد الصافى المتحقق من عمليات تكوين رأس المال . ويرى أنه عندما يتساوى سعر الفائدة الحقيقى مع سعر الفائدة السوقى ، لا يحدث أى تغير فى الأسعار المحلية . أما اذا حدث أن ارتفع سعر الفائدة السوقى عن السعر الحقيقى للفائدة تتجه الأسعار المحلية الى الارتفاع ويحدث التضخم . ويحدث العكس فى حالة انخفاض سعر الفائدة السوقى عن سعر الفائدة الحقيقى . ولا يحدث الاستقرار السعري الا عندما يتعادل سعري الفائدة الحقيقى والسوقى .

ويضيف (ويكسيل) أنه فى حالة ما اذا عمدت البنوك الى خفض سعر الفائدة على القروض عن السعر الحقيقى للفائدة فانها تساهم بذلك فى التوسع فى الانتاج والاستثمار فى الآلات والمعدات والمصانع ، وتتجه

الأسعار الى الارتفاع . وفى مثل هذه الحالة اذا استمرت البنوك فى رفضها لزيادة سعر الفائدة على القروض الى ما يعادل السعر الحقيقى تستمر الأسعار فى مزيد من الارتفاع دون توقف حتى اذا ما استمرت معظم عناصر تكاليف الانتاج والاستثمار فى الزيادة بنفس نسبة زيادة الأسعار ، وهو ما رفضه كثير من الاقتصاديين . بل ان (بوهم باويرك) يرى أن (ويكسيل) كان يحلم عندما كتب هذا التحليل (١) .

ولعل (ويكسيل) لم يختلف عن (فيشر) فى نظريته الى دور سعر الفائدة وما يؤدى اليه من تغيرات سعرية ، ناهيك عن تفرقتهما بين سعر الفائدة الحقيقى وسعر الفائدة السوقى . بيد أنهما قد اختلفا فى تعريف سعر الفائدة الحقيقى . اذ بينما يرى (فيشر) أنه يمثل السعر السوقى بعد استبعاد أثر الأسعار ، فان (ويكسيل) يعرفه بأنه العائد الصافى المتحقق من عمليات التكوين الرأسمالى ، أو ما نعرفه اليوم باسم « الكفاءة الحدية لرأس المال أو الاستثمار » . ولعلنا لا نستطيع مشاركة (ويكسيل) الرأى فى ضرورة أن يتساوى سعر الفائدة الحقيقى بهذا المفهوم مع سعر الفائدة الذى تفرض به البنوك المستثمرين ، فان هذا يشكل عائقا للانتاج والاستثمار ويمكن أن يتجه بالاقتصاد الى حالة كساد فى الأجل الطويل وليس الى حالة توازن . اذ أن ارتفاع الأسعار يرجع الى عوامل أخرى كثيرة غير سعر الفائدة .

(ج) نظرية ويكسيل فى الدورات التجارية : -

استخدم (ويكسيل) نظريته فى سعر الفائدة لشرح كيفية حدوث الدورات التجارية . اذ أوضح أن الدورات التجارية تحدث بسبب اختلاف سعر الفائدة السوقى عن سعر الفائدة الحقيقى . فعندما تخفض البنوك سعر الفائدة السوقى عن سعر الفائدة الحقيقى يحدث انكماش فى حجم المدخرات ، ومن ثم يزيد الطلب على استهلاك السلع والخدمات فى المجتمع . كما تتجه أرباح المستثمرين الى الزيادة مما يؤدى الى زيادة الطلب على كل من المواد الخام ، والسلع الوسيطة وسلع الاستهلاك . وترتفع دخول رجال الأعمال والعمال والملاك ومنتجى المواد الخام

(1) Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, Chapter 8, P. 1118, (the margin).

... الخ ، وهو ما يؤدي أيضا الى زيادة الأسعار وتشيع حالة الرواج
فى الاقتصاد (بافتراض وجود حالة تشغيل كامل فى المجتمع) .

واعتقد (ويكسيل) أن هناك قوى داخلية فى الاقتصاد تعمل فى
الاتجاه العكسى حيث يتجه السعر السوقى للفائدة الى المساواة مع سعر
الفائدة الحقيقى . اذ أن استمرار الاقتراض من البنوك يؤدي الى
استنزاف الاحتياطيات النقدية لديها مما يؤدي الى اتجاه البنوك الى
الحد من الاقتراض . كما قد تضطر البنوك الى رفع سعر الفائدة للحد من
الاقتراض أو الحفاظ على الربحية . وما أن يصل سعر الفائدة على
القروض الى التساوى مع السعر الحقيقى للفائدة ، حتى تتوقف الاتجاهات
التضخمية فى الاقتصاد . كما قد يؤدي الارتفاع الكبير فى السعر السوقى
للفائدة عن السعر الحقيقى لها والذي قد تلجأ اليه البنوك لتعويض
خسائرها الى انخفاض الاستثمار ، والطلب على السلع الاستثمارية ،
وانخفاض الأرباح ، والدخول ، والاستهلاك ، والمستوى العام للأسعار
ويشيع فى الاقتصاد حالة كساد . وتستمر هذه الحالة حتى يتحسن مركز
البنوك المالى واحتياطياتها ويتجه سعر الفائدة السوقى الى التساوى مع
سعر الفائدة الحقيقى ، وهكذا . وبذلك يتضح لنا أن (ويكسيل) يرى
أن سبب حدوث الدورات التجارية يرجع الى وجود عوامل تؤثر على
سعر الفائدة الحقيقى ، مع بطء استجابة الجهاز المصرفى لضبط سعر
الاقتراض بما يتناسب مع سعر الفائدة الحقيقى . أما العوامل التى تؤثر
على سعر الفائدة الحقيقى فقد تكون تكنولوجية أو ادارية . الخ . ويؤثر
عامل التأخير الزمنى فى ضبط سعر الفائدة على قروض البنوك فى
حدوث مختلف التقلبات أو الدورات التجارية . ولذلك يرى (ويكسيل)
أن الخروج من الازمة التجارية يقع على عاتق سلطة مصرفية مركزية
(بنك مركزى) تتولى سرعة ضبط أسعار الفائدة السوقية بما يتناسب
مع العائد على استخدام رأس المال ، أو الاستثمار (١) .

(1) Knut Wickssll, Lectures On Political Economy, Macmillan,
1935, Vol. 2, P. 216.

ثالثا :- الفكر النقدي لمدرسة كمبردج

تمهيد :-

فى الوقت الذى قدم فيه (فيشر) نظريته بشأن كمية النقود ، كان بعض الاقتصاديين البريطانيين عاكفين على دراسة نفس الموضوع حتى توصلوا الى عدة معادلات تختلف كثيرا عن معادلة (فيشر) . وقد عرفت هذه المعادلات بمعادلات التوازن النقدي (Cash — Balance Equations) ومن أبرز الاقتصاديين الذين توصلوا الى معادلات هامة فى هذا الشأن :- (فالراس) ، و (مارشال) ، و (كينز) ، و (روبرتسون) .

الفرق بين تحليل (فيشر) وتحليل اقتصادى كمبردج :-

يكمن الفرق بين تحليل ومعادلات (فيشر) ، وتحليل ومعادلات اقتصادى كمبردج فى أنه بينما ربط (فيشر) بين كمية النقود والانفاق الكلى باستخدام سرعة تداول النقود ، فان مدرسة كمبردج ربطت بين كمية النقود والانفاق الكلى باستخدام الطلب على النقود وليس سرعة تداولها . ولذلك عنى أعضاء مدرسة كمبردج بدراسة الاسباب التى تؤدى الى الاحتفاظ بالنقود . بينما عنى (فيشر) بدراسة الاسباب التى تؤدى الى انفاقها على النحو السابق بيانه فى الصفحات السابقة .

وفيما يلى نتناول بيان المعادلة التى تعبر عن فكر وتحليل أعضاء مدرسة كمبردج فى مجال النقود .

- معادلة التوازن النقدي : - (The Cash — Balance Equation)

رغم وجود عدة صيغ لبيان معادلة التوازن النقدي ، الا أنها جميعا تنتهى الى الصيغة التالية :

$$ك = ن \times ر \times س$$

حيث : ك : تمثل كمية النقود المتداولة فى لحظة معينة .
ر : تمثل الناتج القومى الحقيقى من السلع والخدمات فى فترة زمنية معينة .
س : تمثل سعر الناتج القومى الحقيقى .

، ن : تمثل نسبة ر س التى يرغب المجتمع فى حيازة النقود للحصول عليها .

معنى المعادلة : -

تتحدد كمية النقود فى المجتمع تبعا لكمية وسعر ذلك الجزء من الناتج القومى الذى يرغب الأفراد فى الحصول عليه خلال فترة زمنية معينة . أو بعبارة أخرى تتحدد كمية النقود تبعا لطلب الأفراد على النقود بغرض الحصول على الناتج القومى من سلع وخدمات نتجت من استغلال الموارد المتاحة فى المجتمع ، وذلك خلال فترة زمنية معينة يفترض أنها سنة .

وقد اجتهد اقتصاديو كمبروج فى بيان أسباب أو دوافع الطلب على النقود ، وأوضح بعضهم أن سرعة تداول النقود التى كانت أداة (فيشر) فى معادلة التبادل لا تختلف عن فكرة طلب الأفراد للنقود فهما متبادلتان . وتوضح ذلك كما جاء فى كتابات بعض اقتصادى كمبروج ، على النحو التالى : -

١ - مارشال : -

يرى (مارشال) أن قيمة النقود أو العملات التى تستخدم لأداء المعاملات فى دولة ما خلال فترة سنة مضروبة فى متوسط عدد مرات تداولها من يد الى أخرى ، تتساوى تماما مع حجم المعاملات أو الأنشطة التى يتم تمويلها بمدفوعات نقدية مباشرة خلال نفس السنة . ولكى نتعرف على الأسباب التى تحكم سرعة التداول لابد من التعرف على حجم انقوة الشرائية التى تنطوى عليها العملات أو النقود التى يحوزها الأفراد . اذ أن تغيرات سرعة تداول النقود ذاتها تتبع تغيرات القوة الشرائية للنقود (١) .

٢ - فالراس : -

أوضح (فالراس) أن الطلب على النقود يرجع الى رغبة الأفراد فى الادخار ، ورغبة رجال الأعمال فى الاستثمار فى الصناعات الانتاجية .

(1) Alfred Marshall, Money, Credit and Commerce, Macmillan, London, 1923, Chapter 1, P. 43.

وهو ما يعنى أن تحليل فالراس ينطبق على اقتصاد ديناميكي يستطيع الأفراد ورجال الأعمال فيه الادخار والاستثمار . ولذلك عمد (فالراس) الى محاولة التوفيق بين توازن الحسابات الكلية للادخار والاستثمار عن طريق توازن العرض والطلب فى قطاعات سلعية وخدمية متعددة . كما أوضح (فالراس) أن مثل هذا التوازن يتطلب تحقيق توازن السوق وذلك بتغيير أسعار الفائدة على الادخار سواء بالزيادة أو النقصان . وبذلك يمكن القول بأن توازن الادخار والاستثمار يتساوى عند (فالراس) مع توازن العرض والطلب على السلع والخدمات فى المجتمع .

ويرى (فالراس) أن تحقيق الادخار يمكن أن يتم من خلال زيادة كمية النقود أو عن طريق تحقيق التراكم السلعي أو الرأسمالى ، أو عن طريق شراء السلع ذات العائد الجارى .

وهكذا يتضح لنا أن (فالراس) قد بنى نظريته فى التوازن النقدى على تحقيق التوازن بين كل من الادخار والاستثمار والأسواق ، مع تحقيق التوازن بين العرض والطلب فى مختلف القطاعات . كما يتضح أيضا أهمية دور كل من طلب الأفراد على خدمات السلع المتاحة ، وصافى الدخل الدائم فى شكل نقدى وليس فى شكل عينى ، وسعر الفائدة على النقود المتاحة للاقراض . ويرى (فالراس) أن الوسيلة الوحيدة للحصول على النقود أو انفاقها هى عرض أو طلب السلع والخدمات (١) .

٣ - كينز : رائد الفكر النقدى :-

استخدم (كينز) المعادلة التالية لشرح نظريته بشأن التوازن النقدى (Cash — Balance Equation) :

$$ن = س (ك + ر ك)$$

حيث : - ن : تمثل كمية النقود المتداولة بين الأفراد فى المجتمع

، س : تمثل الرقم القياسى لنفقة المعيشة .

، ك : تمثل الرقم القياسى لكمية السلع المستهلكة . (وتعتبر عن

(1) Walras, L., Elements of Pure Economics, translated by W. Jaffé, Homewood, Illinois, Irvin, 1954, PP. 542 — 546.

المكون السلعي لما يحوز به الأفراد من النقود المتداولة) .
ك : تمثل رقم السلع المستهلكة بواسطة الودائع تحت الطلب .
ر : تمثل ذلك الجزء من (ك) الذي تحتفظ به البنوك
كاحتياطات لمواجهة (ك) .

أى أن كمية النقود المتداولة فى المجتمع تساوى تلك النقود التى
ينفقها الأفراد على السلع الاستهلاكية بواسطة العملات المتداولة والودائع
تحت الطلب مع أخذ تغيرات الأسعار فى الحسبان .

ويؤخذ على هذه المعادلة افتراض أن النقود التى يحتفظ بها الأفراد
تنفق على السلع الاستهلاكية ، مع أن هؤلاء الأفراد يشملون رجال الأعمال
والمستثمرين . كما أساء (كينز) استخدام معادلة التبادل ونظرية كمية
النقود وذلك باستخدامها على نطاق ضيق . فضلا عن افتراض حدوث
تغيرات واضحة بين ك ، ك^١ ، ر . وقد رفض (كينز) القول بأن
تغيرات كمية النقود لا تؤثر على كل من ك ، ك^١ ، ر . (١)

وقد حلل (كينز) العوامل التى تدفع الأفراد الى الاحتفاظ بالنقود
فاوضح أن الدافع الى الاحتفاظ بالنقود كمخزن للثروة يعتبر مقياسا
لدرجة عدم الثقة فى حساباتنا وتوقعات أو إمكانيات المستقبل . كما أن
الاحتفاظ بالنقود الحقيقية يقلل من الشعور بالقلق أو عدم الأمان . وهو
هنا يتطرق الى الاعتبارات النفسية . ويرى (كينز) أن تفضيل السيولة
بدافع الحيطة يتجه الى التزايد حينما يسمح تنظيم السوق بدور متعاظم
لتفضيل السيولة بدافع المضاربة . وبذلك فانه فى ظل ظروف عدم التأكد
يؤدى زيادة المعروض النقدي ، أو الانخفاض السريع فى كل من الأجور
النقدية والأسعار (مع ثبات قيمة المعروض النقدي بأسعار السوق) ،
الى التأثير فى الطلب على النقود عن طريق دوافع الحيطة ، أو
المضاربة ، أو كلاهما معا . كما أنه فى حالة زيادة الطلب على النقود
بدوافع الحيطة يكون تأثير ذلك ضئيلا على سعر الفائدة حتى اذا
ما افترضنا ضعف مرونة الطلب على النقود بدافع المضاربة . (٢)

(1) Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, Chapter 8, P — 1108.

(2) John Maynard Keynes, The General Theory of Employment
Interest and Money. Harcourt, Brace World, London, 1936, Chapter
4, PP. 170 — 175.

ومن ذلك التحليل الكينزى نستطيع أن ندرك أن مفهوم (كينز) لعملية خلق النقود مرتبط الى حد كبير باستخدامها لتمويل الاستثمار وامتلاك الأصول الرأسمالية . أى أن أية زيادة فى كمية النقود تستخدم إما فى تمويل الزيادة فى الطلب على ناتج عمليات الاستثمار ، أو فى تمويل زيادة الطلب على الأصول الرأسمالية . كما أن عملية خلق أو زيادة كمية النقود يترتب عليها أن يقوم المفترضون بسداد ما حصلوا عليه من قروض الى الجهاز المصرفى . وبذلك يمكن النظر الى النقود المتداولة على أنها جزء من نظام المخصصات النقدية التى تعتمد كلية على التدفق النقدى ، أو شبه الربيع الذى تحصل عليه المؤسسات بمجرد استخدام الأصول الرأسمالية فى عمليات الانتاج . كما يمكن القول أيضا أن (كينز) أعطى أهمية مماثلة لدور السديون فى تحديد كمية النقود باعتبار وجود الأخيرة مرتبط بوجود الأولى ، والعكس صحيح أيضا . إذ أنه كلما زادت كمية النقود كلما زادت عمليات الاقتراض لتمويل عمليات امتلاك الأصول الرأسمالية أو وسائل التمويل كالقروض . ومن ثم تتجه أسعار الأصول الرأسمالية ، وأسعار وسائل التمويل الى الزيادة نتيجة لزيادة كمية النقود المصدرة لمواجهة الزيادة فى الدخول التى تدرها الأصول الرأسمالية .

العلاقة بين كمية النقود والأسعار فى نموذج (كينز) : -

يرى (كينز) أن كمية النقود تؤثر على الأسعار المحلية من خلال التأثير على أسعار الأصول الرأسمالية . وتحدث كمية النقود تأثيرها على أسعار الأصول الرأسمالية عن طريق زيادة القيمة الضمنية للنقود التى تترتب على الاحتفاظ بالنقود ، وتتوقف زيادة القيمة الضمنية للنقود على قدرة المقترضين على سداد ديونهم بما لديهم من مخصصات ، وهو ما يتوقف بدوره على كفاية ما لديهم من أصول جديدة ترتبت على عمليات الاستثمار ، ويمكن أن تساعد على تنظيم أسعار الأصول الرأسمالية . إذ أن ثبات الدخول المتولدة من الأصول الرأسمالية (دون زيادتها) يؤدي الى انخفاض قيمة التدفقات النقدية الضمنية ، والى الرغبة فى خفض التكاليف بما يقترب من قيمة التدفقات النقدية الضمنية ، وشبه الربيع . وبذلك يمكن القول بأن أسعار الأصول

الرأسمالية ، ووسائل التمويل الأخرى غير النقدية ترتفع فى حالة انخفاض التدفق النقدى الضمنى الذى يمكن المستثمرين من الحصول على نقود نتيجة سرعة تصريف منتجاتهم . كما تنخفض أسعار الأصول الرأسمالية وأسعار وسائل التمويل غير النقدية فى حالة ارتفاع قيمة التدفق النقدى الضمنى الناتج عن سرعة تصريف المنتجات .

وينتهى (كينز) الى القول بأن قدرة السياسة النقدية على التأثير على العمالة والانتاج تتوقف على القدرة على زيادة أو خفض أسعار الأصول الرأسمالية بدرجة اكبر منها فى حالة التأثير على أسعار أذون الخزانة ، وهو ما يكشف لنا مدى سيطرة الفكر المالى على نظرية (كينز) التى طرحها للخروج من أزمة الثلاثينات . الأمر الذى يمكن القول معه أن (كينز) كان ماليا قلبا وقالبا . بيد أن الصفة المالية التى وصفت بها نظريته لم تكن من صنعه ، بل من صنع أولئك الكينزيين الذين عكفوا على دراسة نظريته والذين يمكن أن نطلق عليهم هم صفة (الماليين) باعتبارهم الذين حصروا نطاق تحليلاتهم فى القالب المالى وحده .

وقد ربط (كينز) فكرة تغير أسعار الأصول الرأسمالية ، ووسائل التمويل غير النقدية بالميل الحدى للاستهلاك موضحا أن زيادة أسعار الأصول المالية ووسائل التمويل غير النقدية يمكن أن تؤدى الى زيادة الميل الحدى للاستهلاك وفى هذه الحالة يمكن أن يؤدى ذلك الى زيادة الأسعار . والميل الحدى للاستهلاك عند (كينز) يتأثر كذلك بالزيادة فى الأجور النقدية وعوائد الاستثمار التى تتأثر بتغيرات التكاليف والتى بدورها تتأثر بزيادة الأجور النقدية كعنصر من عناصر التكاليف . وبذلك يمكن القول بأن (كينز) قد أدرك أهمية كافة هذه العوامل فى تغيرات الأسعار المحلية .

ان الفكر النقدى لكينز واسع الثراء لدرجة تجعلنا نجزم بالقول بأن (كينز) يعتبر رائد الفكر النقدى وليس فقط أحد أعضاء مدرسة كمبريدج النقدية . بل إن هناك بعض الاقتصاديين الذين يعتبرون أن الفكر النقدى لكينز أوسع ثراء من الفكر النقدى لأصحاب نظرية كمية

النقد الحديث شكلا وموضوعا . وذلك على أساس أنها ساعدت الاقتصاديين على دراسة الأصول الرأسمالية ، وجوانبها المالية على النحو المعروف اليوم ، وعلى اعتبار أنها تسمح بأخذ كل من اعتبارات النظام الاقتصادى ، ووجود أنماط مختلفة من الأدوات الاقتصادية ، وهو ما يعنى عدم كفاية أية سياسة أو قاعدة بسيطة للتطبيق فى كافة الأوقات (١) .

٤ - روبرتسون :-

نظر (روبرتسون) للنقد على أنها سلعة شأنه فى ذلك شأن من سبقوه من اقتصادى القرن التاسع عشر ومن قبلهم . ومن ثم يرى أن قيمة النقد تتحدد بالعوامل التى تحدد قيمة أى سلعة أخرى أى عامل العرض من النقد ، والطلب عليها خلال فترة زمنية معينة . ويقصد (روبرتسون) بقيمة النقد قيمتها مقدرة بالسلع والخدمات التى يمكن الحصول عليها بالنقد . ويرى أن قيمة المعاملات يمكن أن تتزايد نتيجة زيادة تدفق السلع والخدمات بغرض الاستهلاك النهائى ، أو بسبب نشاط المضاربة أو تغير نظم الصناعة والمواد الخام كالقطن والقمح قبل تصنيعها ، وكذلك نتيجة تداول السلع الرأسمالية . وفى كافة هذه الحالات يؤدى زيادة حجم المعاملات الى زيادة الطلب على النقد ، والعكس بالعكس . كما يتجه المستوى العام للأسعار الى الزيادة فى حالة زيادة كمية النقد ، والعكس صحيح أيضا .

وقد حدد (روبرتسون) العوامل التى تؤثر فى الطلب على النقد فيما يلى :- (٢)

أ - عوامل ترجع الى العادات السائدة فى المعاملات مثل التتابع، والانتظام أو دورية النشاط ... الخ .

(1) Hyman P. Minsky, An " Economics of Keynes " Perspective On Money, Sidney Weintraub, Op — Cit, Chapter 15, P. 306.

(2) Dennis H. Robertson, Money, H.C. Harlan, Readings..., Op — Cit, Chapter 6, PP. 331 — 337.

ب - عوامل ترجع الى طبيعة وكيان الصناعة مثل مراحل الانتاج والمبيعات .

ج - الاحوال الاجتماعية ، وحالة المعاملات ودرجة التأكد والثقة التى تتوفر لدى كل من المنتج والمستهلك .

د - طبيعة السوق بالنسبة للسلع الرأسمالية - الأرض والمنازل .
الخ ، التى تلزم النقود لتسهيل تداولها ، أو تلك التى يمكن احلالها جزئيا محل النقود .

هـ - معدل العائد الذى يمكن الحصول عليه من توظيف أو استغلال الموارد .

سرعة تداول النقود :-

يعرف (روبرتسون) سرعة تداول النقود بأنها معدل استخدام النقود أو انتقالها من يد الى أخرى بغرض التداول .

ويفرق (روبرتسون) بين سرعة دوران النقود بالنظر الى قيمة المعاملات وسرعة دوران النقود بالنظر الى قيمة الدخل التى تعبر عن عدد مرات الانفاق على شراء السلع والخدمات التى تعتبر جزءا من الدخل ، و الناتج الحقيقى خلال فترة زمنية معينة . ويرى أن سرعة دوران النقود بالنظر الى قيمة الدخل تكون أقل كثيرا من سرعة دوران النقود بالنظر الى قيمة المعاملات . وأوضح (روبرتسون) أن سرعة دوران النقود تزيد فى حالة قلة الرغبة فى الاحتفاظ بالنقود وتقل فى حالة زيادة رغبة الأفراد فى الاحتفاظ بالنقود خاصة ذلك الجزء من الدخل السنوى الحقيقى الذى يحتفظ به الأفراد فى صورة نقود . وتعتبر نسبة الدخل المتبقى بعد ذلك الجزء من الدخل الذى يحتفظ به الأفراد فى صورة نقود عن سرعة تداول النقود بالنظر الى قيمة الدخل السنوى (١) .

التوازن النقدى عند (روبرتسون) : -

تناول (روبرتسون) بيان كيفية تحقيق التوازن النقدى فى المجتمع من خلال دور البنوك فى الاستجابة لتغيرات الاسعار المحلية ، اذ يرى انه فى حالة قيام البنوك بزيادة الاقراض يترتب على ذلك زيادة قيمة

(1) Ibid, P. 337.

المعروض النقدي ومن ثم يزيد الطلب على النقود وتزيد الأسعار المحلية . وأوضح أنه إذا كانت زيادة الأسعار المحلية بنفس نسبة زيادة القروض التي تمنحها البنوك للمواطنين فإنه يمكن القول أن قيمة النقود لم تزيد عما كانت عليه من قبل . كما يضيف أنه في حالة عزوف المودعين عن سحب نقودهم من البنوك يقل التدفق النقدي في الأسواق ، ويضطر المنتجون والبائعون إلى خفض الأسعار ، وبالتالي ترتفع قيمة النقود الحقيقية . ويقرر (روبرتسون) أنه للخروج من هذه الحالة تستطيع البنوك زيادة القروض المصدرة على اعتبار أن ذلك يؤدي إلى زيادة الادخار الاجباري لدى أولئك الذين يتصفون بالافلال من الانفاق ، وإلى منع البائعين من استمرار خفض الأسعار . ولكنه يعود فيؤكد أن أثر ذلك لا يختلف بالنسبة للمدخرين عن الأثر في حالة انخفاض القيمة الحقيقية لمدخراتهم نتيجة ارتفاع الأسعار ، فهم يضارون في الحالين . ومن ثم فإنه من الحكمة أن تعمل البنوك على زيادة المدخرات الحقيقية كوسيلة لتحقيق ثبات الأسعار . غير أن ذلك في رأيه يتطلب سياسة مصرفية محكمة قد تعجز عن الوفاء بها البنوك التي تتقيد بقواعد ثابتة فيما يتعلق باحتياطياتها مما جعله عاجزا عن تزكية أي من نظامي الادخار ، الاجباري ، أو الحقيقي (1)

وفي اعتقادنا أن اعتبارات السكون التي عالج في ظلها (روبرتسون) تحقيق التوازن قد أدت به إلى العجز عن بيان كيفية تحقيق ذلك التوازن . إذ لم يستطع بيان كيف يمكن أن يتحقق الادخار الاجباري سواء في حالة انخفاض المستوى العام للأسعار أو في حالة ارتفاعه . كما أنه لم يربط ذلك في تحليله بسعر الفائدة مطلقا مما جعل تحليله عقيما .

(1) Ibid, P. 348.

رابعاً :- الفكر النقدي الماركسي

تمهيد :-

قليلون أولئك الذين يتصورون أن الفكر الماركسي يتضمن نظرية أو فكر نقدي . ولعل ذلك يرجع الى أن من كتبوا في النقود معظمهم من اقتصادي الدول الرأسمالية فلم يلقوا بالا الى الفكر الماركسي المعادي لفكر الرأسمالية أو فكر الاقتصاديين الغربيين . وأيا ما تكون الأسباب فإنه يجب تحرى الحيطة المذهبية والبحث عن الفكر الاقتصادي أينما وجد . وفيما يلي نتعرض بالدراسة للملامح الفكر النقدي كما احتوته كتابات ماركس ، ولينين وأشياعهما .

- قيمة النقود عند (ماركس) :-

يمكن التعرف على مفهوم النقود عند (ماركس) من خلال نظريته في القيمة وفائضها ، واستغلال العاملين من جانب أصحاب المصانع الرأسماليين . إذ أن القارئ لنظرية (ماركس) يجد أن قيمة السلع والخدمات تتحدد بقيمة العمل المبذول في أدائها مقدرة بعدد الساعات التي استغرقت في عملية انتاج السلعة أو أداء الخدمة . كما أن عملية التبادل تتم على أساس قيمة العمل المبذول في انتاج السلع . وكذلك الحال بالنسبة للأجور المدفوعة للعامل . إذ أوضح (ماركس) أن العامل في النظام الرأسمالي لا يحصل على القيمة الكاملة ، بل على جزء فقط بينما يحصل الرأسمالي على باقى قيمة العمل المبذول وهو ما أسماه (فائض القيمة) .

ومن ثم نستطيع القول بأن النقود (عند ماركس) تستخدم كوسيلة لتبادل عمل العاملين المتجسد في مختلف السلع والخدمات . كما أنها تستخدم لقياس مقدار العمل بصفة عامة سواء الذى حصل العامل على مقابله فى صورة نقود ، أو مقدار العمل الفائض الذى حصل عليه الرأسمالي المستغل كما يرى (ماركس) . ويمكن أن نضيف الى ذلك أن المقياس النقدي لقيمة العمل الفائض يعنى أن النقود تؤدي أيضا وظيفتها في التعبير عن قيمة العمل المختزن أى كمخزن للقيمة . وبنفس المنهج نستطيع أن نخلص الى أن النقود تؤدي دورها كمعيار للمدفوعات

الآجلة فى نموذج (ماركس) . وهى نفس الوظائف التى تقوم بها النقود فى أى اقتصاد ، وتتناولها مختلف المدارس الفكرية بالتحليل .
الا أن مكن الخلاف هنا يرجع الى تأديتها كافة هذه الوظائف من خلال استخدام العمل للتعبير عن قيمة السلع والخدمات فى مجتمع ديناميكى متطور لامجال فيه لمقايسة السلع أو الخدمات فى صورتها المادية أو الاداء الزمنى بالساعات فعلا .

سعر الفائدة عند (ماركس) :

يرى (شومبيتر) أنه يمكن فهم سعر الفائدة على أنه النسبة بين فائض القيمة الذى حصل عليه الرأسمالى من عمل العامل ومن رأس المال الثابت الذى استخدم فى الانتاج ، ورأس المال المتغير وهو أجور العاملين . ويمكن التعبير عن ذلك بالمعادلة التالية :-

$$r = \frac{f}{c + v}$$

حيث :-

ر : تمثل سعر الفائدة .

ف : تمثل فائض القيمة .

ث : تمثل رأس المال الثابت .

ع : تمثل رأس المال المتغير .

وتعبر المعادلة عن سعر الفائدة على المستوى القومى وليس على المستوى الفردى . اذ أنه على المستوى القومى يمكن أن تتناسب قيم كافة هذه المتغيرات مع أسعارها . (١)

التوازن النقدى فى الفكر الماركسى :-

لا يتحقق التوازن النقدى فى نموذج (ماركس) طالما أن هناك فائض قيمة يحصل عليه الرأسمالى . اذ يشترط (ماركس) لتحقيق التوازن ألا يحصل العامل على أجر أقل من قيمة العمل الفعلية ،

(1) Joseph A. Schumpeter, Op — Cit, Chapter 6, P. 650.

والأ يدفع المستهلك للحصول على السلعة أو الخدمة أكثر من قيمتها الكلية . بمعنى آخر أن التوازن النقدي يتحقق عندما تتساوى قيم العمل المبذول في الانتاج كرأس مال ثابت ورأس مال عامل يعبر عن أجر العامل ، مع قيمة السلع كما يشتريها المستهلك في السوق .

ويمكن في إطار النموذج الماركسي القول بأن الطلب على النقود يتحدد بالطلب على خدمات العمل المختلفة . ويرى ماركس أنه يجب أن تتوزع قوة العمل المتاحة في المجتمع على كافة فروع الاقتصاد القومي بمعدلات مقبولة . وأن السلع أو الخدمات تكون مفيدة وذات قيمة عندما توجد حاجة اجتماعية إليها، ولا يتحقق ذلك إلا بالتوزيع الأمثل لقوة العمل على مختلف القطاعات .

ويستطرد (ماركس) فيقول بأن قيمة رأس المال الثابت تتزايد بمعدلات أكبر من معدل زيادة رأس المال المتغير (الأجور) وذلك لزيادة الاتجاه نحو استخدام الميكنة في عمليات الانتاج . أما رأس المال المتغير فهو يستخدم لتحقيق فائض القيمة بينما ينقل رأس المال الثابت قيمته فقط الى المنتجات المصنوعة . (١)

وبافتراض قبول هذه الأفكار ، وافترض ثبات معدل فائض القيمة فإنه يمكن الوصول الى أن سعر الفائدة بالصيغة أو المعادلة الموضحة في الصفحات السابقة يتجه الى التناقص . وهو ما يتضمن انخفاض الطلب على النقود نظرا لانخفاض الطلب على العمل أو زيادة الطلب على رأس المال الثابت بنسبة أكبر من زيادته على رأس المال العامل . ومن ثم ارتفاع تكلفة رأس المال الثابت . ويلاحظ أنه يمكن الوصول الى نفس النتيجة في حالة ارتفاع قيمة رأس المال العامل (الأجور) إلا أن (ماركس) لم يعلق أملا على ذلك . (٢)

ومع التسليم بأن الطلب على النقود يتساوى تماما مع الطلب على العمل باعتبار أن الطلب على النقود مشتق من الطلب على خدمات

(1) Marx, Karl, Capital, A Critique of Political Economy, Vol II and III, Charles H. Kerr & Co., Chicago, 1909, PP. 358 — 457.

(2) Gustav Gundlach, S.J., Communism As An Economic System, Richard E. Mulcahy, S.J., Op — Cit, P.P — 297 — 308.

العمل المختلفة سواء فى شكل رأس مال ثابت أو رأس مال عامل ، أو فى شكل سلع للاستهلاك النهائى ، فانه يمكن القول بأن المعروض من النقود يتساوى مع عدد ساعات العمل المبذول فى انتاج السلع المختلفة والخدمات المؤداة بعد استبعاد فائض القيمة . أو بعبارة أخرى ، يصبح فائض القيمة ممثلا للفجوة بين المعروض من النقود والطلب عليها

أى أن : ف = ط ن - ع ن (١)

حيث : ف تمثل فائض القيمة (ساعات عمل)

ط ن تمثل الطلب على النقود (ساعات العمل)

ع ن تمثل المعروض من النقود (ساعات عمل)

وبناء على ذلك ، لا يتحقق التوازن النقدي فى الفكر الماركسى الا اذا وصلت قيمة فائض القيمة الى الصفر . كما أن سعر الفائدة لا يمكن أن يتساوى مع فائض القيمة مطلقا . اذ أن هذا الفائض لا تكلفه له فى الفكر الماركسى . ومع التسليم بأن سعر الفائدة يتحدد على أساس العلاقة بين المعروض من النقود والطلب عليها فى اقتصاد ديناميكى حر (مع فرض ثابت العوامل الأخرى) ، يصبح فائض القيمة أحد العوامل المؤثرة فى تحديد سعر الفائدة . كما يصبح شكل العلاقة بينهما طرديا ، بمعنى أنه كلما زاد فائض القيمة كلما اتجه سعر الفائدة الى الزيادة ، والعكس صحيح .

ويلاحظ اختلاف سعر الفائدة بهذا المفهوم عن المفهوم الذى توصل اليه (شومبيتر) وأوضحناه فى الصفحات السابقة . اذ أن (شومبيتر) قد عنى ببيان سعر الفائدة على أساس علاقة بين فائض القيمة (الذى يعتبر ربحا خالصا للرأسمالى) وتكاليف الانتاج المعبر عنها برأس المال الثابت ، ورأس المال العامل . أى أن (شومبيتر) نظر الى سعر الفائدة باعتباره يمثل العائد على رأس المال متجاهلا تماما قوى السوق الحرة فى اقتصاد ديناميكى حر . وهو ما لا نستطيع قبوله عمليا .

وفى حالة أخذ قوى السوق فى الحسبان فان متوسط أسعار الفائدة يصبح مساويا للنسبة بين قيمة الطلب على النقود ، وقيمة المعروض

$$ط ن \times س$$

$$منها . أى أن ر = \frac{ط ن \times س}{ع ن} (٢)$$

حيث r يمثل متوسط أسعار الفائدة ، و s تمثل القوة الشرائية للنقود .

(٣) ويكون $r \times e = p \times s$ فاذا رجعنا الى المعادلة رقم (١) نجد أن :

$$f = e - \frac{p \times s}{s}$$

$$(٤) \quad e = \left(1 - \frac{p}{s}\right)$$

$$(٥) \quad \text{كما يصبح : } \frac{f}{e} = \left(1 - \frac{p}{s}\right)$$

أى أن سعر الفائدة منسوبا الى القوة الشرائية للنقود يتحدد بالعلاقة بين فائض القيمة والمعرض من النقود (كمية العمل المبذول فى انتاج السلع والخدمات خلال فترة معينة بعد استبعاد فائض القيمة) . وهو ما يؤكد أيضا القول أنفا بطردية العلاقة بين سعر الفائدة وفائض القيمة وذلك على المستوى القومى .

وتجدر الاشارة الى افتراض ثبات بقية العوامل الأخرى المؤثرة فى تحديد سعر الفائدة مثل المضاربة ، ومعدلات الادخار ، والاستثمار . الخ ، والتي يمكن استخدام فكرة العمل للتعبير عنها وفقا للأسلوب الماركسى .

الدورات التجارية فى الفكر الماركسى :-

لم يشتمل كتاب رأس المال (لكارل ماركس) على نظرية خاصة به فى الدورات التجارية . الا أن الاقتصاديين الماركسيين قد استطاعوا أن يتلمسوا معالم فكر (ماركس) المتعلق بالدورات التجارية .

اهتدى بعض الاقتصاديين الى أن (ماركس) قد استخدم فكرة الدورات العشرية (التى تحدث كل عشر سنوات) ، وأن مفهوم الدورات والازمات فى الفكر الماركسى سواء . اذ بنى نظريته على حتمية انهيار النظام الرأسمالى بفعل الازمات التجارية خاصة آخر أزمة عنيفة يتعرض

لها النظام التى لا يجدى معها العلاج ، وتفتح الأبواب أمام الاشتراكية .
وقد استطاع (ماركس) أن يميز فى تحليله بين الصفات العامة
التي يتميز بها المجتمع الرأسمالى والتي تسمح بحدوث التقلبات أو
الدورات ، وبين الأسباب أو العوامل التي تؤدي الى حدوث هذه الأزمات .
اذ أشار الى مظاهر الفساد التي تسود المجتمع الرأسمالى ، وتداخل النقود
بين المعاملات الحقيقية والائتمان المصرفى ، ومساوئ الائتمان المصرفى
باعتبارها مظاهر عامة للنظام الرأسمالى وليست أسبابا لحدوث الأزمات
واشترط ماركس وجود المظاهر والأسباب معا حتى يحدث الانهيار .
اذ أنه من الممكن وجود أحدهما فقط دون حدوث الانهيار .

ويرى (ماركس) أن الأزمة العشرية التي تتخللها فترات اختلال
قصير الأمد ، تحدث عندما تسود المجتمع فترة تتميز بنشاط متوسط ،
ثم رخاء ثم زيادة فى الانتاج أكثر من الحجم المناسب ، فيتربط على
ذلك حدوث الأزمة ، وتسود المجتمع حالة من الكساد . واعتبر (ماركس)
هذه الأحداث المتتالية أحد مظاهر الصناعة الحديثة وليست مجرد أحداث
أو ظواهر عارضة كما أوضح أن هذه الأحداث ترتبط بعملية التراكم
التي يلزمها عدم التوازن بشكل دائم . اذ يعتقد (ماركس) أن عملية
التراكم لابد أن تنتهى الى البطالة وهدم الكيان الصناعى بدء بالمصانع
أو المؤسسات الصغيرة ، وضعيفة الكفاءة الانتاجية حتى ينهار النظام
الرأسمالى بأكمله .

ولا شك أن حدوث الدورات التجارية بهذا المفهوم الماركسى تكتسب
طابعا سياسيا مذهبيا وليس طابعا اقتصاديا تحليليا متعمقا ، اذ أن
(ماركس) لم يحاول اقحام نفسه فى مثل هذا التحليل واكتفى بالزعم
الانشائى دون الجدل الفنى أو العملى ، مما أضعف نظريته ، وجعله
موضع الانتقاد والسخرية أحيانا . (١)

(١) راجع فى ذلك Joseph Suchmpeter, Op — Cit Chapter 7, P. 750
Gustar Gundlach, Op — Cit, P.P. 306 — 308. انظر أيضا

الفصل الثانى

الفكر النقدى الحديث

تمهيد :-

يمكن القول بان هناك ثلاثة مدارس فكرية نقدية فى العصر الحديث ، لكل مدرسة منها مفكرها ، ومنهجها الخاص الذى يتميز عن مناهج المدارس الأخرى .

والمدرسة الأولى هى ما يطلق عليها المدرسة الكينزية الجديدة (النيوكينزية) .

وينتمى الى هذه المدرسة كل من (أندرسون) ، و (فيليبس) ، و (هيكس) ، و (كالدور) ، و (ألفين هانس) ، و (لورانس كلين) ، و (هارود) ، و (جالبرث) ، و (توبين) و (باتنكين) ، و (بول ساميولسون) ، وغيرهم .

أما المدرسة الثانية فيطلق عليها مدرسة شيكاغو ، كما يطلق عليها أيضا مدرسة النظرية الحديثة فى كمية النقود ، وعلى رأسها (نايت) ، و (سايمون) و (ميلتون فريدمان) ، و (سولو) ، و (كراكين) ، وغيرهم .

والمدرسة الثالثة هى مدرسة أصحاب النماذج القياسية المتميزة فى مجال النقود مثل (ليونيل اندرسين) ، و (كارلسون) أصحاب نموذج (سانت لويس) . ومثل (جون كلاين) ، و (بلاك) ، و (لايدلر) ، وغيرهم .

وفيما يلى نتناول بيان معالم الفكر النقدى لهذه المدارس على النحو التالى :-

المبحث الأول

المدرسة النقدية الكينزية الجديدة

مقدمة :-

هناك عدة سمات جوهرية تميز الفكر النقدي للمدرسة الكينزية الجديدة عن الفكر النقدي الكينزي القديم الذى يقوم على أساس أن تغيرات سعر الفائدة ليس لها تأثير قوى على تغيرات كل من الاستهلاك والادخار ، وعلى عدم استجابة تغيرات الاستثمار لتغيرات سعر الفائدة قبل الوصول الى مرحلة التشغيل الكامل . كما يفترض هذا الفكر وجود (مصيدة سيولة) عند المستويات الدنيا لسعر الفائدة ، ويرتبط بهذه الافتراضات أن يصبح خط (IS) (منحني يوضح مستويات توازن الدخل المختلفة الناتجة من تغيرات اسعار الفائدة المختلفة) رأسيا ، أو عديم المرونة . وهو ما يعنى عدم استجابة كل من الادخار ، والاستثمار لتغيرات سعر الفائدة . كما أن خط الـ (LM) (منحني مستويات الدخل المختلفة) يصبح أفقيا عند أدنى سعر فائدة ممكن ، وهو ما يعنى تحقق الطلب على كمية النقود المعروضة بالكامل .

وعلى النقيض مما سبق يتفق أعضاء المدرسة الكينزية الجديدة فى النقود على أهمية دور النقود فى التأثير على أسعار الفائدة ، وبالتالى على الطلب على الاستثمار . وتزداد فاعلية هذا الدور كلما اقترب الاقتصاد من مرحلة التشغيل الكامل . وبذلك نجد أن خط الـ (IS) فى هذه الحالة ينحدر الى أدنى جهة اليمين . كما أن منحني الـ (IS) يتقاطع مع منحني الـ (LM) المنحدر لأعلى ، كلما ارتفع الدخل وزاد الناتج القومى ، وفى ظل هذه الحالات يتزايد الدور الاقتصادى الذى يلعبه المعروض النقدي . وعند ما يكون منحني (IS) رأسيا ، يتجه سعر الفائدة الى الانخفاض ، ويتزايد الانفاق الاستثمارى ، ومن ثم يتجه الانفاق الاستهلاكى أيضا الى الزيادة . وبذلك فإن زيادة المعروض النقدي يتم استيعابها من خلال الزيادة فى الناتج القومى من ناحية ، ومن خلال ارتفاع مستوى الاسعار الذى يتزايد كلما اقترب

الاقتصاد من مرحلة التشغيل الكامل مع زيادة المعروض النقدي من ناحية أخرى . ويلاحظ أنه في حالة فرض القيود على زيادة المعروض النقدي ، يتجه سعر الفائدة الى الزيادة وبالتالي انخفاض الاستثمار ، والاستهلاك ، والدخل . وإذا كان المستوى النسبي للأسعار منخفضا ، فان انخفاض الطلب الحادث يؤدي الى انخفاض الناتج الحقيقي .

وفيما يلي نتناول بيان الآثار المختلفة لتغيرات المعروض النقدي ، ودور النقود في تحقيق التوازن العام بشيء من التفصيل .

أ - أثر تغيرات المعروض النقدي على أسعار الفائدة :-

نتناول بيان أثر كل من زيادة ، ونقص المعروض النقدي على مستويات أسعار الفائدة كما يلي :-

١ - حالة زيادة المعروض النقدي :-

يتوقف أثر زيادة المعروض النقدي على أسعار الفائدة على مدى ارتفاع سعر الفائدة قبل زيادة المعروض النقدي : فإذا كانت أسعار الفائدة عند المستويات العليا العادية أو قريبة منها ، فان انحدار مستوى الطلب على النقود يكون كبيرا ويترتب على ذلك انخفاض سعر الفائدة . أما اذا كانت مستويات أسعار الفائدة منخفضة فان زيادة المعروض النقدي تؤدي الى انخفاض سعر الفائدة ، ولكن بمعدل يقل كثيرا عن معدل الانخفاض الحادث في حالة وصول أسعار الفائدة الى أعلى مستوياتها العادية قبل زيادة المعروض النقدي . كما أن الطلب على النقود يكون كبيرا نسبيا .

ويلاحظ أنه في حالة (مصيدة السيولة) التي تتصف بوصول منحني الطلب على النقود الى المحور الأفقي ، لا تؤدي زيادة المعروض النقدي الى انخفاض أسعار الفائدة . إذ أن مقدار الزيادة في كمية النقود يتم استيعابها تملما من خلال المضاربة مما يترتب عليه عدم خفض أسعار الفائدة .

مما سبق نستطيع القول بأن المدرسة الكينزية النقدية الجديدة تذهب الى أن أثر تغيرات المعروض النقدي على أسعار الفائدة يتزايد كلما ارتفعت درجة انحدار الطلب الكلي على النقود .

٢ - حالة تخفيض كمية النقود :-

وفى هذه الحالة تحدث الآثار العكسية للآثار السابق بيانها فى حالة زيادة المعروض النقدى . اذ يؤدي خفض كمية النقود بصفة عامة الى زيادة أسعار الفائدة . ويتوقف ذلك أيضا على المدى الذى وصل اليه سعر الفائدة قبل حدوث التخفيض ، فاذا كانت أسعار الفائدة عند أدنى المستويات العادية قبل الخفض تتجه أسعار الفائدة الى الزيادة بدرجة ملحوظة عنها فى حالة ما اذا كانت أسعار الفائدة أعلى من هذا المستوى . كما أن درجة انحدار الطلب الكلى على النقود تكون منخفضة .

ب - أثر تغيرات المعروض النقدى على الاستثمار :-

يتحقق أثر تغيرات المعروض النقدى على الاستثمار من خلال تأثير المعروض النقدى على أسعار الفائدة أولا على النحو الذى سبق مناقشته اذ يتغير الاستثمار بتغير أسعار الفائدة . ويتوقف ذلك على مدى انحدار منحنى الكفاءة الحدية للاستثمار (MEI) . فاذا كانت درجة انحدار هذا المنحنى كبيرة نسبيا ، فان درجة استجابة المستثمرين لخفض سعر الفائدة لا تزداد كثيرا . وذلك بعكس الحال فى حالة ما اذا كانت الكفاءة الحدية للاستثمار مرتفعة . حيث يترتب على انخفاض سعر الفائدة زيادة ملحوظة فى الانفاق الاستثمارى .

نخلص ما سبق الى أن زيادة المعروض النقدى ، وما يترتب عليها من خفض أسعار الفائدة تؤدي الى زيادة الانفاق الاستثمارى ، ويتوقف مدى هذه الزيادة على مدى الكفاءة الحدية للاستثمار . ويحدث العكس فى حالة تخفيض المعروض النقدى حيث يؤدي ارتفاع أسعار الفائدة الى الحد من الانفاق الاستثمارى .

ج - أثر تغيرات المعروض النقدى على توازن مستويات الدخل :-

رأينا فيما سبق أن زيادة المعروض النقدى تؤدي الى انخفاض سعر الفائدة الذى يؤدي بدوره الى زيادة الانفاق الاستثمارى . وفى هذه الحالة يمكن أن تحدث زيادة فى توازن مستوى الدخل نتيجة لزيادة الناتج القومى الاجمالى بزيادة معدلات الاستثمار . الا أن ذلك يتوقف على حجم مضاعف الاستثمار . فاذا كان هذا المضاعف كبيرا ، فان الميل الحدى للاستهلاك يكون كبيرا أيضا ، وحيث أن الميل الحدى للاستهلاك

يعبر عن درجة انحدار دالة الاستهلاك ، فانه يمكن القول بأن زيادة المعروض النقدي تؤدي الى زيادة الناتج القومى الاجمالى متى ازدادت درجة انحدار الاستهلاك ، وهو مايعنى أيضا أن تحقيق توازن مستويات الدخل المختلفة يتوقف على درجة انحدار دالة الاستهلاك فى الفكر النقدي للكينزيين الجدد .

فكرة المحفظة المالية لدى الافراد :-

يرى أقطاب المدرسة الكينزية النقدية الجديدة أن النقود تعتبر أحد الأصول المالية المتنافسة فيما بينها . أما الأصول المالية الأخرى فنشتمل على الأصول التى تصدرها المؤسسات المالية غير المصرفية ، وتحقق سيولة الثروة لدى الأفراد ، سواء فى صورة ودائع مصرفية ادخارية ، أو حساب مشاركة ادخارية أو قروض ، أو وثائق تأمين على الحياة .

ويعتقد الكينزيون الجديد أن كافة هذه الأنواع تنافس النقود داخل المحفظة المالية للأفراد . وكلما تعددت هذه الأنواع من الأصول المالية المتنافسة ، كلما قلت أهمية النقود ، وأصبح دور السلطات النقدية من الصعوبة بمكان بحيث لا تجدى السياسة النقدية فى السيطرة على المتغيرات الاقتصادية أو كبح الأزمات .

ويعتبر أنصار هذه المدرسة أسعار الفائدة النسبية متغيرات نقدية رئيسية . إذ يؤدي ارتفاع سعر الفائدة على أحد أنواع الأصول المالية المذكورة سابقا بالنسبة الى أسعار الفائدة على بقية الأنواع ، الى زيادة الطلب على هذا الأصل ، وقله الطلب على بقية أنواع الأصول الأخرى ، وعلى النقود أيضا باعتبارها أحد أنواع الأصول السائلة فقط . ويحدث العكس فى حالة زيادة أسعار الفائدة على النقود ، حيث يزداد الطلب عليها ، ويقف الطلب على الأنواع الأخرى من الأصول المالية السائلة . إلا أن هذه الأنواع الأخرى من الأصول لا تستخدم كوسيلة للتبادل ، ولهذا فهي تحل محل النقود فى اشباع الحاجة الى أصول نقدية ، ويتغير الطلب عليها تبعا لتغير الطلب على أسعار الفائدة على النقود .

وهناك من يرى أنه طبقا لنظرية المحفظة المالية فإن كل من اجمالى الثروة ، والمتغيرات الأخرى التى تؤثر فى الطلب على النقود

يتغير تبعا لنتيجة سرعة استخدام الأصول المالية والتغيرات فى عوائد الفائدة النسبية . أى أنه يكون من الصعوبة التنبؤ بمدى سرعة دوران تلك الأصول ، كما يكون من الصعوبة احكام سيطرة السلطات النقدية على مستوى LM (مستويات توازن أسعار الفائدة المختلفة الناتجة عن بدائل متعددة لمستويات الدخل المختلفة) ، عن طريق تغيير كمية النقود (١) . اذ أن الأمر فى هذه الحالة يتطلب سيطرة السلطات النقدية على كافة المعروض من الأصول المالية الأخرى التى تصدرها المؤسسات غير المصرفية . وبناء على فكرة المحفظة المالية هذه فان الطلب على النقود يتحدد نتيجة لآثر تغيرات أسعار الفائدة على توازن مستويات الدخل المختلفة ، وأوجه انفاقه .

كيفية السيطرة على المعروض من الأصول المالية السائلة :

قدمت عدة اقتراحات لأحكام سيطرة السلطات النقدية على محفظة الأصول المالية السائلة التى تصدر عن المؤسسات غير المصرفية من هذه المقترحات ما يلى : - (٢)

- ١ - الانضمام الاجبارى لكافة البنوك التجارية وبنوك الادخار ، وجميعيات الاقراض والادخار التى تقوم بدور الوساطة المالية لطرف ثالث الى عضوية البنك المركزى .
- ٢ - فرض نسبة احتياطى على كافة المؤسسات التى تضم الى عضوية النظام المصرفى فى الدولة .
- ٣ - التوسع فى أنواع القروض التى تصدرها المؤسسات المالية غير المصرفية .
- ٤ - تقليل نسبة الاحتياطى على الودائع لأجل لدى البنوك .
- ٥ - المساواة فى المعاملة الضريبية بين البنوك والمؤسسات الادخارية .

ويترتب على الأخذ بهذه الاقتراحات أن يتزايد دور الأصول المالية.

(1) John J. Klein, Op — Cit, Chapter 26, P. 564.

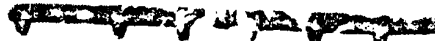
(2) Reed O. Hunt, The Report of the President' s Commission On Financial Structure and Regulation, Dec. 1971.

السائلة وقدرتها على منافسة النقود ، ويصبح من السهولة التنبؤ بسرعة دورانها وآثارها على أسعار الفائدة وعلى مستويات الدخل المختلفة .
اذ أن المؤسسات المالية غير المصرفية تقوم باقراض ما يتجمع لديها من أموال فيؤدى ذلك الى رفع معدلات السيولة وتوظيف الموارد العاطلة ،
ويزيد الانفاق على السلع والخدمات ، ويرتفع معدل دوران النقود .
ويلاحظ أن المؤسسات المالية غير المصرفية تحتفظ بنسبة احتياطي سائلة لديها ثم تقرض أو توظف بقية ما لديها من موارد ، الا أن هذه النسبة تقل كثيرا عن النسبة التى تحتفظ بها البنوك التجارية ، مما يعطيها القدرة على سرعة التحرك فى حالات الكساد ومنافسة البنوك التجارية . حيث تستطيع جذب ما لدى هذه البنوك من ودائع لأجل ، وودائع تحت الطلب . ولهذا نستطيع بسهولة تبين أن تحقيق الاشراف أو السيطرة على مكونات محفظة الأصول المالية بواسطة السلطات النقدية يمكن هذه السلطات من دقة رسم السياسة النقدية ، وزيادة فاعليتها فى علاج الازمات المختلفة .

النقد الموجه الى فكرة محفظة الأصول المالية :-

وجهت عدة انتقادات الى فكرة الكينزيين الجدد بشأن محفظة الأصول المالية تتلخص فيما يلى : -

١ - لكى تؤدى الأصول المالية السائلة الى زيادة الطلب على استخدام الموارد يجب ألا تكون مرونة الانتاج ضئيلة جدا أو صفر ، وألا تكون متماثلة تماما فى خصائصها مع النقود العادية ، أما اذا كانت مرونة الانتاج بالنسبة لكل من النقود والأصول المالية السائلة ضئيلة جدا أو تقترب من الصفر ، واذا كانتا متماثلتين تماما فى القيام بوظيفة خزن القيمة (مع ضعف مرونة احلال كل منهما محل السلع الأخرى التى ترتفع مرونتها الانتاجية) فان أية زيادة خارجية أو مستقلة لكمية النقود تحدث بهذه الطريقة لا تؤدى مباشرة الى أية زيادة فى الطلب على استغلال الموارد المتاحة . اذ أن هذه الزيادة تتحقق عن طريق خفض سعر الخصم الذى تستخدمه المؤسسات لتقييم العائد المتوقع من شبه الربح الذى يتحقق مستقبلا من مشروعات الاستثمار المحتملة . كما يمكن أن تتحقق الزيادة فى الطلب عن طريق خفض حصص الائتمان



المقدمة الى المقترضين الحديين السابقين والذين لم يتحقق لهم اشباع كافة طلبهم على النقود . (١) وهو ما يعنى محدودية الدور الذى يمكن أن تقوم به الأصول المالية فى توظيف الموارد بين النقود والأصول المالية من ناحية ، والسلع المعمرة الناتجة من استخدام الموارد المتاحة من ناحية أخرى ، حتى يمكن استخدام هذه السلع كوسيلة لنقل القوة الشرائية الى المستقبل فى ظروف عدم التأكد . أى لابد أن توفر السلع المعمرة السيولة التى توفرها النقود ، وهو ما يصعب حدوثه عملياً نتعرض قيمة هذه السلع فى معظم الأحوال الى الانخفاض أو الاهلاك التدريجى .

٣ - فى حالة وضع قيود على الأصول المالية على النحو السابق بيانه فان لجوء السلطات النقدية فى بعض الأحيان - الى رفع نسبة احتياطات البنوك للحد من الائتمان يمنع تلك الأصول المالية من سد الفجوة بين المعروض والمطلوب من الائتمان ، مما يلقي العبء على السوق الحرة فترتفع تكلفة الائتمان ، وتسود الاجراءات النقدية التحكمية مرتفعة التكلفة (٢) .

٤ - اثبتت الدراسات التطبيقية باستخدام بيانات السلاسل الزمنية ، وبيانات بعض الفترات الزمنية القصيرة خلال السبعينات أنه من الصعوبة بمكان أن تحل الأصول المالية محل النقود ، خاصة فى القيام بوظيفتها كمخزن للقيمة . بينما أوضحت تلك الدراسات سهولة احلال أنواع الأصول المالية محل بعضها البعض . وهو ما يعنى ضعف تأثير هذه الأصول المالية على المعروض النقدى ، ومن ثم على أسعار الفائدة ، وعلى السياسة النقدية بصفة عامة . (٣) الا أن بعض الدراسات الأخرى أوضحت أن الأصول المالية التى تأخذ شكل الودائع الادخارية التى تصدرها

(1) Paul Davidson, Post — Keynes Monetary Theory and Inflation, Sidney Weintraub, Op — Cit, Chapter 14, PP. 290 — 292.

(2) David P. Eastburn, The Fed in a Political World, Edwin Mansfield Economics, Readings, Issues, and Cases, W.W. Norton & Company, Inc. Second Edition, 1977, Chapter 23, PP. 122 — 123.

(3) John J. Klein, Money and the Economy, Op — Cit, Chapter 26, P. 565.

مؤسسات غير مصرفية لا تختلف عن الودائع الادخارية التي تصدرها البنوك التجارية ويمكن أن تحل محلها بسهولة وكفاءة . (١)

٥ - يمكن أن نضيف الى الانتقادات السابقة أن المؤسسات غير المصرفية التي تصدر تلك الأصول المالية تقوم باقراض أو استثمار ما يتجمع لديها من مدخرات ولا تتلقى ودائع تحت الطلب ، الأمر الذي يجعل من الصعوبة تحديد أى مفاهيم المعروض النقدي يمكن أن تحل محلها بسهولة . هل (M_1) ؟ حيث المعروض النقدي يشتمل على العملات المتداولة بالإضافة الودائع تحت الطلب ؟ أم (M_2) حيث يتضمن المعروض النقدي بالإضافة الى ماسبق الودائع لأجل لدى البنوك التجارية ؟ لم يحدد لنا أصحاب فكرة محفظة الأصول المالية هذا الأمر بوضوح . كما أن الدراسات التطبيقية الرياضية المشار إليها فيما سبق اختبرت الاحلال بين الأصول المالية ، و (M_1) أى العملة المتداولة بالإضافة الى الودائع تحت الطلب . وهى تعتبر فى رأينا دراسات غير دقيقة طالما أن الأصول المالية لدى المؤسسات غير المصرفية لا تشتمل على ودائع تحت الطلب .

فكرة مصيدة السيولة :- (Liquidity Trap)

تقوم هذه الفكرة على أساس لا محدودية الطلب على النقود بدافع المضاربة عند المستويات الدنيا لسعر الفائدة ، حيث أنه كلما انخفضت أسعار الفائدة كلما ارتفعت قيمة الأوراق المالية . فإذا توقع المتعاملون زيادة مستقبلية فى أسعار الفائدة يتجه الطلب على النقود الى الزيادة بمعدلات غير محدودة . إذ أنه إذا ما أخذت أسعار الفائدة فى الزيادة كان معنى ذلك زيادة التعويض الذى يحصل عليه العملاء مقابل المخاطرة ، ويؤدى ذلك الى زيادة حركة شراء الأوراق المالية وذلك بصرف النظر عما اذا كانت أسعار الفائدة قد بلغت المعدلات العادية أم لا . ومن ثم تحدث زيادة غير محدودة فى الطلب على النقود وان استمرت أسعار الفائدة منخفضة ، ودون المستويات العادية . ويتضح من ذلك أن الفكر النقدي لليكنزيين الجدد ما يزال يعتقد فيما أورده كينز من أن الدافع

(1) John R. Moroney and Barry I. Willratte, Money and Money Substitutes, Journal of Money, Credit and Banking, May 1976, PP. 182 — 198.

الذى يحمل الافراد على حيازة أصول مالية فى حالة انخفاض أسعار الفائدة هو توقعاتهم بأن أسعار الفائدة سوف ترتفع فى المستقبل مع انخفاض قيمة الأصول فى الأسواق المالية . أما الاعتقاد بأن مستوى الطلب على النقود بدافع المضاربة يتوقف على المدى الذى يعتبره المضاربون طبيعيا لتقلبات أسعار الفائدة ، فقد نقضه بعض الكينزيين الجدد حيث يرون أنه يمكن توقع زيادة الطلب على النقود بدافع المضاربة عند المستويات الدنيا لسعر الفائدة دون التقيد بأى مدى كما سبق القول . ويستند هؤلاء المفكرين الى التسليم باحتمال انخفاض قيمة الأصول المالية فى حالة اتجاه أسعار الفائدة الى الزيادة .

ولقد ثار الجدل بين بعض الكينزيين الجدد حول توقف تغيرات الطلب على النقود بدافع المضاربة على مجرد توقعات المضاربين بشأن أسعار الفائدة فى المستقبل . اذ من الممكن أن تؤدى الأصول المالية السائلة التى تصدرها مؤسسات غير مصرفية الى عدم تغير الطلب على النقود مهما تغيرت أسعار الفائدة اذا ما اتصفت تلك الأصول المالية بالامان والتنوع . أى أنه يستفاد من ذلك أن حالة (مصيدة السيولة) يتوقف حدوثها على عدم وجود تلك الأصول المالية غير المصرفية أو عدم فعاليتها .

وأضاف بعض أعضاء المدرسة الكينزية الجديدة أنه لابد من ادخال عامل الثروة أو الغنى المتوفر فى الدولة أو المجتمع من عدمه . لأنه فى حالة وجود الثروة يمكن زيادة الطلب على كل من النقود ، والأصول المالية غير المصرفية لاشباع الرغبة فى السيولة أو عدم السيولة . وذلك بعكس الحال فى المجتمعات الفقيرة حيث يقل الطلب على كل من النقد والأصول المالية غير المصرفية ، وتكاد تتماثل الرغبات والتوقعات . (١)

النقد الموجه الى فكرة مصيدة السيولة :-

بالإضافة الى المجادلات والتعديلات التى أوردها بعض أعضاء المدرسة الكينزية الجديدة على فكرة (مصيدة السيولة) ، تعرضت هذه الفكرة لنقض دراسات بعض أعضاء مدرسة كمية النقود الحديثة حيث

(1) Harry D. Hutchinson, Op — Cit, Chapter 15, PP. 348 — 352.

يرون أن نتائج الدراسات التطبيقية التي أجريت منذ الحرب العالمية الثانية حتى منتصف الستينات في الولايات المتحدة لم تثبت وجود أية (مصيدة سيولة) حيث لم تحدث لانهاية الطلب على النقود عند المستويات الدنيا لأسعار الفائدة (١) .

بينما يرى بعض الاقتصاديين أنه من المنتظر أن تحدث فكرة (مصيدة السيولة) آثارها عندما تنخفض أسعار الفائدة في الولايات المتحدة الأمريكية . إذ أنه في حالة انخفاض أسعار الفائدة فإن ذلك معناه انخفاض تكلفة الائتمان ، مما يشجع الأفراد والمستثمرين على زيادة كل من الاستهلاك والاستثمار ، ومن ثم زيادة الطلب على النقود بصفة عامة . ويضيف بأن أولئك الذين يدعون عدم صحة تلك الفكرة إنما يقررون خاطئين عدم مرونة سرعة تداول النقود بصفة مطلقة ، أو ربما لا يخضعون أبحاثهم للمحددات التي يستخدمها الكينزيون الجدد . (٢)

ومع ذلك فهناك من يرفض فكرة (النقود الرخيصة) تماما موضحا أنه إذا كانت هذه الفكرة صحيحة لكان معنى ذلك عدم فعالية أسعار الفائدة الثابتة أو المستقرة ، مع أن التجارب أوضحت أن سياسة أسعار الفائدة الثابتة لا يمكن وصفها بعدم الفاعلية . (٣)

بل أن هناك من يرى أن انخفاض أسعار الفائدة عن الحد الأدنى (الذي لا يعلمه أحد) يمكن أن يؤدي إلى انهيار النظام المالي بأكمله خاصة في أوقات التضخم على النحو الذي حدث في كل من البرازيل وفرنسا في بداية الخمسينات إذ يحدث مزيد من الخفض في القيمة الحقيقية لأسعار الفائدة إذا ما أخذنا القوة الشرائية في الاعتبار والتي انخفضت بحدة في هاتين الدولتين . (٤) أي أن انخفاض أسعار الفائدة

(1) Karl Brunner and Allan Meltzer, Liquidity Traps For Money, Bank Gedit, and Interest Rates, Journal of Political Economy, 1968, PP. 1 — 37.

(2) Arthur M. Okun, Fiscal and Monetary Policy, An Eclectic Analysis, Edain Mansfield, Op — Cit, Chapter 18, P — 94.

(3) Milton Friedman, Fashioning A Wise National Monetary Policy, U.S Congress Joint Economic committee, May 25, 1959.

(4) Kenneth E. Boulding, Principles of Economic policy, Prentice Hall, Inc., N.J., 1958, chapter 9, P. 228.

فى هذه الحالة لا يؤدى الى زيادة الطلب على النقود بدافع المضاربة بل يمكن أن يؤدى الى كساد محقق .

وتجدر الاشارة الى أن فكرة (مصيدة السيولة) تنطوى على عدم استجابة أسعار الفائدة لتغيرات المعروض النقدي ، على أساس تفضيل المضاربين للحصول على مزيد من النقود دون زيادة فى تكلفة الحصول على هذه الأموال . ومن ثم لا يترتب على زيادة المعروض النقدي انخفاض فى أسعار الفائدة . وهو أمر لا يجوز قبوله على إطلاقه ، بل يمكن أن يحدث ذلك الى حد معين حيث تقوم آلية السوق بتحديد أسعار فائدة جديدة بناء على ظروف المعروض والمطلوب من النقود ،

ونسطيع القول بأن هناك بعض الظواهر الاقتصادية الحديثة التى تؤكد صحة فكرة المصيدة تلك ، ففي عام ١٩٧٩ أدى انخفاض سعر الفائدة الى نحو ١٣ ١/٢ ٪ فى الولايات المتحدة الى زيادة الطلب على النقود وزيادة المعروض النقدي على نحو اضطر بنك الاحتياطى الفيدرالى الأمريكى الى التدخل لوضع القيود على زيادة المعروض النقدي مباشرة بدلا من اللجوء الى زيادة سعر الفائدة . (١)

الطلب على النقود بدافع المعاملات :-

لا يختلف تفسير أعضاء المدرسة الكينزية الجديدة عن تفسير (كينز) لتغيرات الطلب على النقود بدافع المعاملات . اذ يعتقدون كذلك بان الطلب على النقود بدافع المعاملات يتوقف على مستوى الدخل فى المقام الأول ، ويتأثر بالعديد من العوامل الأخرى الثانوية مثل سعر الفائدة ، ومستوى الأسعار المحلية . الخ . بيد أن البعض يرى أن دالة الطلب على النقود بدافع المعاملات عند أعضاء المدرسة الكينزية الجديدة تختلف عنها فى فكر (كينز) ، حيث يرى الكينزيون الجدد أن زيادة الدخل تؤدى الى زيادة كمية السلع المطلوبة فقط ، لكنها لا تؤدى الى زيادة الطلب الكلى على السلع . ويطلق هؤلاء الاقتصاديين على هذه الفكرة (دافع التمويل) . اذ أن زيادة الدخل تؤدى الى زيادة رغبة الأفراد فى شراء السلع خلال فترة معينة ، ويترتب على ذلك عقد الكثير

(1) BRADLEY R. Schiller, the Economy Today, Random House, New York, 1980, chapter 11, P. 261.

من العقود المديونة الآجلة بين الأفراد ، والمؤسسات أو الشركات والحكومات ، والأجانب ، والبنوك التجارية . ويترتب على ذلك زيادة اقراض البنوك للمنتجين ، والعمال ، وبالتالي يزيد المعروض النقدي بصفة عامة (١) ويلاحظ أن زيادة المعروض النقدي بهذه الطريقة يناسب أوقات الكساد حيث وجود الكثير من الموارد العاطلة ، كما يمكن أن تؤدي زيادة الناتج وزيادة المستوى العام للأسعار - بعد فترة زمنية معينة - إلى أحداث المزيد من الزيادة في المعروض النقدي - غير أن ذلك يتوقف على المرونة الانتاجية للصناعات المختلفة ، وعلى معدلات الأجور النقدية وانتاجية العمل ، ومعدلات الأرباح .

الطلب الكلى على النقود :-

يتحدد الطلب الكلى على النقود بالمحصلة النهائية للآثار التي تتركها الدوافع الثلاث (دوافع المعاملات ، ودافع الحيلة ، ودافع المضاربة) على زيادة الطلب النهائي على النقود . إذ يؤدي ارتفاع الدخل إلى زيادة الطلب على النقود بدافع المعاملات ، كما تؤدي تغيرات أسعار الفائدة إلى تغيرات مماثلة في الطلب على النقود بدافع المضاربة بالدرجة الأولى ، وبدافع المعاملات في المرتبة الثانية ، كما تساهم دوافع الحيلة والحذر في تغيرات الطلب على النقود . وبناء على التغير النهائي الذي تحدثه تلك الدوافع يتحدد شكل منحني الطلب النهائي على النقود .

ويلاحظ أن مفكرى المدرسة الكينزية الجديدة لم يحددوا - شأنهم في ذلك شأن كينز - الأوزان النسبية أو الأهمية النسبية لمختلف هذه الدوافع الثلاث في أحداث تغيرات الطلب على النقود . كما أنهم لم يحددوا كذلك أوزاناً نسبية لأي من سعر الفائدة أو الدخل أو التوقعات في إضفاء درجة معينة من التأثير القوى على دافع معين من الدوافع الثلاث بحيث يدفع به إلى أولى درجات التأثير . ومع ذلك نستطيع القول بأن سعر الفائدة يحدث آثاره على تغيرات الطلب على النقود من خلال التأثير على دافعي المضاربة ، والمعاملات بدرجة مباشرة . كما يحدث تأثيراً غير مباشر على دافع الحيلة والحذر . ومن ثم يمكن أن نسلم بارتفاع الأهمية النسبية لسعر الفائدة في التأثير على دالة الطلب الكلى على النقود .

(1) Paul Daridson, Post Keynes Monetary theory and Inflation, Op — cit, chapter 14, Pp. 289 — 291.

الاجور النقدية والتضخم :-

يذهب أعضاء المدرسة النقدية الكينزية الجديدة الى اعتبار الاجور النقدية متغيرا داخليا أو تابعا ، يتوقف على المستوى الحالى والسابق للطلب الكلى اذ أن التغيرات التى تحدث فى الطلب الكلى تؤثر بالدرجة الأولى على مستويات الناتج والعمالة . وينعكس ذلك على مستويات الاجور التى تكون استجابتها أبطأ من استجابة الناتج والعمالة لتغيرات الطلب الكلى .

ولا يغفل أعضاء تلك المدرسة النقدية أثر تغيرات الطلب الخارجية على مستوى الاجور داخل المؤسسات المختلفة . اذ يؤكدون أن أية زيادة فى الاجور تنتج عن عوامل سوق العمل ، أو عن طريق ضغط النقابات العمالية لابد أن تحدث آثارا مماثلة على مستويات الاجور داخل المؤسسات المختلفة . ويؤدى هذا الوضع الجديد الى الضغط على مستويات الاسعار المحلية .

وتجدر الاشارة الى أن بعض اقتصادى المدرسة النقدية الكينزية الجديدة يرفضون النظر الى الاجور النقدية على أساس أنها متغير داخلى فقط ، وانما متغير خارجى يمكن أن تفرضه النقابات العمالية ، أو الحكومات المختلفة لأسباب سياسية ويؤدى الى خلق الضغوط التضخمية . بيد أن البعض الآخر من أعضاء هذه المدرسة لا يرى مثل هذه الاجور كمتغير خارجى أو مستقل . اذ أن قدرة تأثير النقابات العمالية وغيرها فى التأثير لم تتعد ٢٥٪ من حجم القوة العاملة خلال الفترة ما بين الثلاثينات والخمسينات من القرن الحالى ، وذلك فى الولايات المتحدة . ويجادل هؤلاء الاقتصاديين بأنه رغم الاتجاه الحديث نحو زيادة قوة العمل فى المؤسسات الحكومية والقطاع العام أوجهة الحكم الفيدرالى والمحلى خلال العقدين الأخيرين ، الا أنه لا يوجد دليل قوى على انعكاس ضغوط أجور العاملين فى تلك القطاعات على مستوى الاجور المحلية أو التضخم فى الولايات المتحدة الأمريكية ، ومع ذلك يقرر هؤلاء الاقتصاديين امكانية حدوث ضغوط تضخمية نتيجة زيادة الاجور النقدية بسبب ضغوط النقابات فى المستقبل فى بعض الدول لفترات محدودة .

ويشترطون لذلك أن تقوم السلطات النقدية بزيادة المعروض النقدي. بنسبة تقل عن نسبة زيادة الأجور النقدية المترتبة على ضغوط النقابات العمالية لكبح حدة التضخم الذى يمكن أن يكون بمعدلات أكبر فى حالة زيادة المعروض النقدي بنسبة أكبر من نسبة زيادة الأجور النقدية (١) . ويعتبر (هيكس) أول من نبه الى فكرة امكانية زيادة الضغوط التضخمية نتيجة زيادة الأجور النقدية بفعل الضغط السياسى لنقابات العمال . اذ أوضح أنه فضلا عن امكانية حدوث التضخم بالطريقة المذكورة فيما سبق، فإن التضخم يمكن أن يحدث كذلك نتيجة ارتفاع تكلفة الانتاج باعتبار الأجور النقدية أحد عناصرها (٢) .

ولا شك أنه لا يمكن اهمال ضغط النقابات العمالية ، ودورها فى تحديد مستويات الأجور فى كثير من الدول فى العصر الحاضر . ومايستتبع ذلك من ارتفاع المستويات العامة للأسعار المحلية ، طالما أنه لا يصاحب ذلك زيادة فى معدلات الناتج القومى خاصة فى المؤسسات الحكومية والشركات العامة وأجهزة الحكم المحلى ، مع الاتجاه نحو زيادة دور الدولة فى النشاط الاقتصادى فى كثير من الدول .

ويلحظ أنه خلافا لما اعتقده (كينز) من أن تنظيم سوق العمل يؤدى الى خفض مستوى الأجور النقدية بما يتلاءم مع الطلب الكلى فى المجتمع ، فإن أعضاء المدرسة النقدية الكينزية الجديدة الذين يرون أن بطء استجابة كل من الأجور والأسعار لزيادة الطلب الكلى ، يترتب عليها حدوث زيادة فى الأسعار والأجور بعد فترة تأخير معينة . حيث أن زيادة الطلب الكلى تدفع بكل من الناتج والعمالة الى الزيادة . اذ تؤدى زيادة المعروض النقدي - فى الأجل القصير - الى زيادة الناتج وخفض البطالة وارتفاع معدلات التضخم ، ومعدلات الأجور .

(1) Michael L. Wachter and Susan M. Wachter, Money Wage Inflation : The Endogeneity — Exogeneity Issue, Sidney Weintraub Modern Economic Thought, Op - cit, chapter 16, P. 322

(2) John R. Hicks, Economic Foundations of wage, Economic Journal, Sept. 1955, P.P 379 — 404.

ومع ذلك فهناك من الاقتصاديين من يعترض على التفسير السابق لآراء (كينز) ويرى أن (كينز) لم يطرح فكرة (الأجر الصارم) على ذلك النحو ، ولم يقل بازدواجية سوق العمل بين العمال والافراد ، والعمال الذين تضمهم نقابات عمالية منظمة . فيما يتعلق بالأجر يجب التفريق بين (صرامة الأجر) وهو ما لم يقل به (كينز) ، و (ثبات الأجر) ، وهو ما قال به (كينز) . إذ أنه إذا ما كانت مرونة الأجر مرتفعة جدا فمن الصعوبة بمكان تحديد مقدار الزيادة فى المعروض النقدي اللازم لتحقيق التلاؤم بين ظروف الحاضر والمستقبل ، ويصبح من الضروري خفض مرونة الأجور النقدية الى المستوى المرغوب فى المستقبل . وهو ما يعنى تطابق آراء كل من (كينز) وأعضاء المدرسة النقدية الكينزية الجديدة بشأن تحقيق نوع من التوازن المؤقت القائم على اعتبار (تحديد الأجر) ، و (أثر المضاربة) عن طريق تنظيم سوق العمل ، وأثر خفض الأجور على التوسع النقدي . بل يمكن أن تؤدي المضاربة فى الأسواق المالية الآمنة بمصاحبة تحديد الأجور الى تحقيق توازن مؤقت فى ظل التشغيل الكامل . (١)

وأيا ما يكون الأمر ، فإننا نستطيع القول بأنه لا خلاف بين الكينزيين الجدد ، أو (كينز) حول قبول فكرة مساهمة زيادة الأجور النقدية فى زيادة مستويات الأسعار المحلية ، أو التضخم ، ويستتبع ذلك صحة تفسير منحنيات (فيليبس) لحدوث تغيرات الأسعار ، وتعاقب الرخاء والكساد ، بل والركود التضخمى . وهو ما نوضحه فيما يلى :

منحنيات فيليبس :-

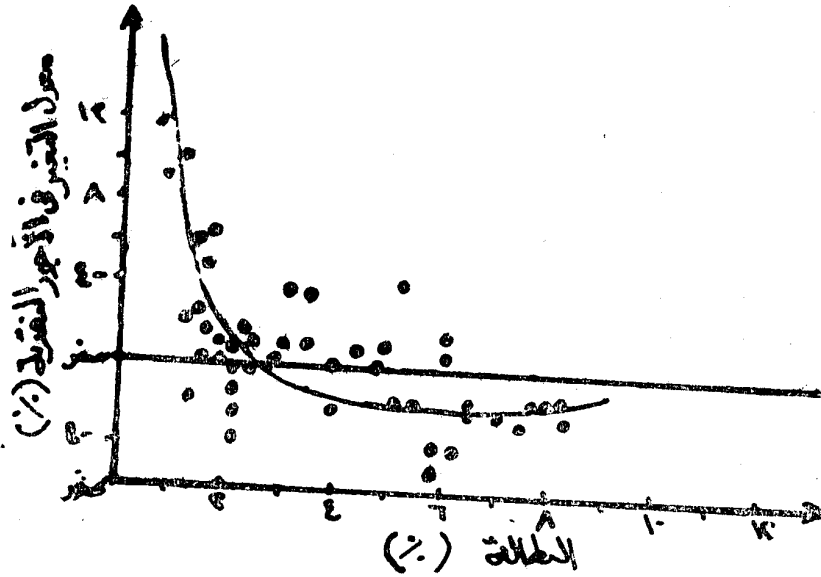
عنى الاقتصادى البريطانى (فيليبس) فى الخمسينات من القرن الحالى بدراسة أثر تغيرات الطلب الكلى على المستوى العام للأسعار وما يصاحبها من بطالة أو تضخم . وذلك خلال الفترة (١٨٦١ ميلادية - ١٩١٣) فى بريطانيا .

وقد أسفرت الدراسة عن صياغة منحنى عرف باسم (منحنى فيليبس) يوضح العلاقة بين معدلات البطالة ، ومعدلات التضخم فى

(1) C.J. Bliss, The Reappraisal of Keynes, Economics : An Appraisal, Michad Parkin and A.R. Nobay, Current Economic Problems, London, 1975, ch. 10, PP. 208 — 213

الاقتصاد القومى خلال فترة زمنية معينة . وقد أخذ المنحنى الشكل التالى :-

منحنى رقم (١)
(منحنى فيليبس)
الاقتماد البريطاني (١٨٦١-١٩١٣)

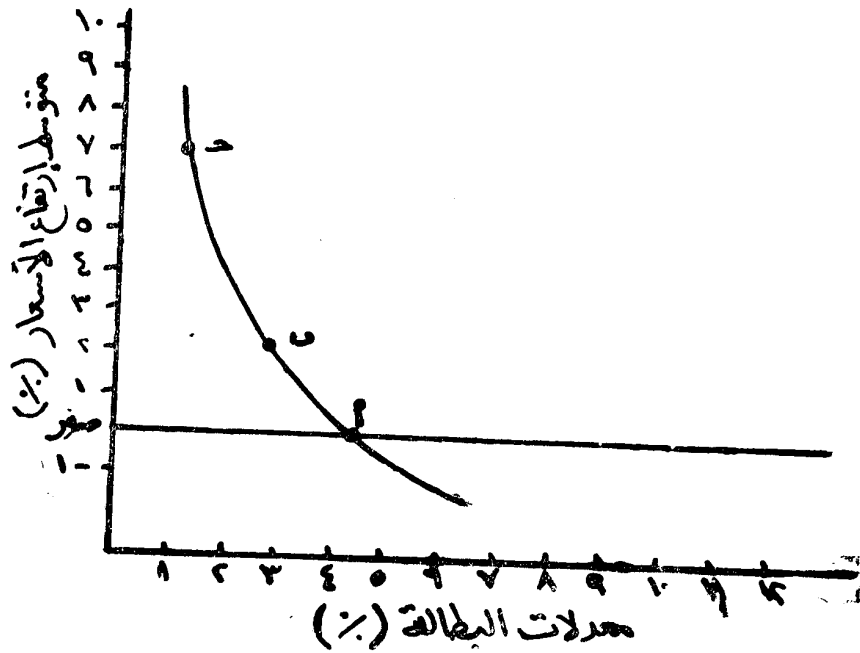


اذ أوضح (فيليبس) ان زيادة معدلات الاجور النقدية فى بريطانيا خلال فترة الدراسة قد صاحبها حالة من انخفاض معدلات البطالة ، والعكس صحيح ، أى أنه فى حالة انخفاض معدلات الاجور النقدية ، ترتفع معدلات البطالة . وهو ما يعنى وجود علاقة بين الاسعار والبطالة . أو بمعنى آخر أنه اذا أرادت السلطات الاقتصادية الخروج من حالة البطالة فعليها أن تعمل على رفع معدل التضخم . أى أن البطالة ، والتضخم لا يجتمعان ، اذ يؤدي ارتفاع الاسعار الى زيادة الناتج القومى ، وخفض معدلات البطالة . ويرى أنصار منحنيات فيليبس أن تكلفة

التضخم يمكن احتمالها ، بل وتعتبر زهيدة للخروج من أزمة الكساد .
ويجب على السلطات المالية والنقدية أن تعمل على زيادة الطلب الكلى ،
وتحريك المنحنى بأكمله الى جهة اليسار بوسائل أخرى مثل رفع
إنتاجية العاملين بواسطة التدريب ، وانتهاج السياسات التى تؤدى الى
خفض القيود الاحتكارية لتحطيم البطالة الهيكلية فى الاقتصاد القومى
وتقليل أثر ارتفاع التكاليف فى رفع معدلات التضخم .

وتجدر الإشارة الى أن كل من (ساميولسون) و (سولو) قاما
بنطبيق نفس الفكرة على الاقتصاد الأمريكى فى الخمسينات وتوصلا
الى نفس النتيجة التى توصل اليها (فيليبس) معبرا عنها بالمنحنى
التالى : -

شكل رقم (٢)
(منحنى فيليبس)
(الاقتصاد الأمريكى فى الخمسينات)



الجدل حول منحنيات فيلبس :-

- يمكن تبين ثلاث نقاط هامة طالما ثار بشأنها الكثير من الجدل ، وأخضعت لاختبارات العديد من الاقتصاديين فى الوقت 'الحالى' وهى (١) :
- ١ - الاسعار بصفة عامة ، والأجور بصفة خاصة تتجه الى الزيادة فى مواجهة البطالة ، دون تقيد بظروف العرض والطلب .
 - ٢ - منحنى الأجور فى حالة الانتقال من البطالة الى التضخم يتميز بالتحدب فى مواجهة نقطة الاصل .
 - ٣ - ثبات الفواصل (Trade — Offs) بين البطالة والتضخم .

وسوف نتناول بالتحليل مناقشة أبعاد هذا الجدل ، مدعماً بتجارب العديد من الدول فى العصر الحديث وذلك فى كل من الفصل الثالث ، والفصل الرابع من هذا المؤلف .

النقود والتوازن المؤقت ، والتوازن العام :-

يطلق الاقتصاديون على حالة التوازن التى تضمنها كل من الفكر النقدى لكينز ، والفكر النقدى للكينزيين الجدد على السواء ، عبارة (التوازن المؤقت) على أساس أنه توازن الأجل القصير يتحقق عندما تتحكم السلطات النقدية فى تحديد سعر الفائدة ، وعندما يتحقق التشغيل الكامل ويتساوى كل من العرض والطلب . كما تكون معدلات الأجور فى أسواق العمل ثابتة .

وقد تعرض هذا المفهوم للتوازن لنقد وهجوم العديد من الكينزيين الجدد مثل (لينداهل) ، و (هيكس) على أساس افتقار هذه النظرية لتحقيق التوازن فى اقتصاد (ديناميكى) ، ووجود أسواق أخرى غير سوق العمل ، الأمر الذى يجعل الاعتماد على قوى سوق العمل وحدها مضللاً . فضلاً عن عدم صحة القول بتوازن العرض والطلب فى كافة

(1) P.A. Samuelson and R.M. Solow, Analytical Aspects of Anti

— Inflation Policy, The American Economic Review, May 1960

الحالات ، وهو ما جعل التحليل يناسب اقتصاديات السكون فى الأجل القصير .

ويرى (هيكس) أنه اذا ما تطرق التحليل الى الأجل الطويل ، فإنه بناء على ذلك الفكر تجد عدة حالات توازن فى كل فترة زمنية قصيرة خلال الأجل الطويل . وفى كل فترة يتساوى العرض مع الطلب ، ويصبح سعر الفائدة مساويا تماما لسعر الفائدة الطبيعى أو العادى على النحو الذى تضمنه تحليل (ويكسيل) . كما تتميز الاسعار بالثبات فى كل فترة أو أجل قصير الا أن مستوى الاسعار فى آخر فترة زمنية خلال الأجل الطويل يكون مرتفعا عن مستويات الاسعار فى الفترات الزمنية القصيرة الأخرى ، كما يزيد الطلب على النقود فى تلك الفترة ، وبالتالي يستجيب المعروض النقدى بالزيادة على نحو يتلاءم مع زيادة الطلب على النقود ، وهو ما يؤدى فى النهاية الى ارتفاع الاسعار .

وفى محاولة لتفادى كافة هذه الانتقادات الى الفكر الكينزى قام (هيكس) بوضع نظرية للتوازن تقوم على أساس فكرة التوقعات فى الزمن الماضى التى قدمها الاقتصادى (ليندهل) وأطلق (هيكس) عليها نظرية (شبه السكون) (quasi — static) . وتقوم على أساس أن تغيرات الانتاج والاستهلاك خلال الأجل القصير تؤدى الى تغيرات فى الاسعار يتم التبادل على أساسها خلال أجل قصير آخر حتى تؤدى تغيرات العرض والطلب فى هذا الأجل الى تحديد أسعار جديدة ، وهذه الاسعار الجديدة تخلق توقعات جديدة تؤدى الى تغيرات فى العرض والطلب والاسعار وهكذا .

وقد استعار (هيكس) فكرة التأخير الزمنى من (ليندهل) ، ومضاعف (كاهن) الذى اعتبره صالحا للتحليل (الديناميكى) خلافا لمضاعف (كينز) الذى وصفه بأنه (مضاعف حالات السكون) ، وقام بوضع نظرية جديدة تحقق التوازن فى الأجل الطويل تقوم على بيان كيفية الربط بين حالات التوازن المؤقت القصيرة الأجل بشكل (ديناميكى) .

ويرى (هيكس) أن زيادة سعر الفائدة يمكن أن تؤدى الى تقليل معدل نمو الاستهلاك ، بالنظر الى جانب الانتاجية ، والى زيادة معدل

النمو الاقتصادي بالنظر الى جانب الادخار . ويعترف بتعارض هذه النتائج ، الا أنه يقترح التغلب على ذلك التعارض للوصول الى التوازن عن طريق المساواة بين معدل النمو الاقتصادي ، وسعر الفائدة على غرار المساواة بين العرض والطلب في حالة نظرية توازن السكون الأمثل كما يطلق عليها . (١) وهو بهذا يحاول ضبط التحليل بما يتلاءم مع الاتجاه الفكري للمدرسة الكينزية التي ترى أن أي نقص في معدل الاستهلاك لابد أن يؤدي الى تقليل معدل النمو الاقتصادي ، والعكس بالعكس . وان كان هذا لم يمنع بعض دعاة الكينزية الجدد من الخروج عن هذا المسار مؤكدين أن زيادة الطلب أو الاستهلاك يمكن أن تؤدي الى خفض الأجور في حالة ثبات المعروض النقدي ، وذلك اذا ما صاحب ذلك انخفاض في انتاجية العمل ، وبالتالي انخفاض في معدل النمو الاقتصادي (بافتراض حالة المنافسة غير الكاملة) . (٢)

ولن نحاول مناقشة أي من هذه النتائج في هذا الفصل ، إذ أن ذلك، سوف يتسع له تحليل الفصلين الثالث والرابع من هذا الكتاب .

المبحث الثاني

مدرسة شيكاغو النقدية

مقدمة :-

عنى أقطاب هذه المدرسة من أمثال (فرانك نايت) ، و (فاينر) ، و (سايمون) ، و (واليس) ، و (ميلتون فريدمان) ، و (ستيجلر) و (سكوارتز) ، و (كاجان) . . . وغيرهم بدراسة وتحليل نظرية كمية النقود ، ودور النقود ، والسياسة النقدية في علاج الأزمات الاقتصادية المختلفة ، ولم يقتصر اهتمامهم على هذا فحسب ، بل عنوا

(1) John Hicks, Capital and Growth, Oxford University Press, U.S.A., 1972, chapter 6, PP. 58 — 75, chapter 22, PP. 265 — 276.

(2) Oliver Hart, A model of Imperfect Competition With Keynesian Features, The Quarterly Journal of Economics, Feb. 1982, PP. 109 — 136.

كذلك بتحليل السياسة المالية ومحاولة بيان عدم فعاليتها فى الخروج من مختلف الازمات الاقتصادية ، مع رفض التحليل المالى كمنهج لحدوث الدورات أو التقلبات الاقتصادية . ومن ثم فان المناظرة والمواجهة بين أعضاء مدرسة شيكاغو ، والمدرسة المالية لم تنقطع طوال القرن العشرين حتى اليوم على النحو الذى سوف نتناوله بالدراسة فى الفصول القادمة .

وفيما يلى نتناول دراسة ابعاد النظرية الحديثة فى كمية النقود وما لحقها من تطورات على أيدي أعضاء مدرسة شيكاغو حتى الان .
لكما نتناول بالدراسة كذلك ما تنطوى عليه نظرية كمية النقود من سياسة نقدية ذاتية .

أولا : النظرية الحديثة فى كمية النقود

تمهيد : -

تعرضنا فى الفصل السابق لدراسة النظرية التقليدية فى كمية النقود من خلال أبحاث كل من اقتصادى مدرسة (كمبرج) الانجليزية ، ومدرسة (فيشر) الأمريكية . ورأينا كيف أن النظرية تقوم على أساس مسئولية كمية النقود فى حدوث تغيرات الأسعار فى الأجل الطويل ، وان كمية النقود تؤدي وظيفتها بدعم من دور سرعة تداول النقود . كما رأينا أن كل من الطالب على النقود ، وسرعة التداول يتأثران بمستوى أسعار الفائدة ، وغيرها من العوامل النقدية مثل العادات والتقاليد الاستهلاكية ورأينا كيف أن التوازن العام فى ظل هذه النظرية لا يتحقق الا فى حالة التوظيف الكامل ، وأن تخلف حجم المعروض النقدى عن مواكبة النمو فى الناتج يؤدي الى هبوط الأسعار والأجور ، أو الى نقص الناتج والتوظيف فى حالة المنافسة غير الكاملة فى الأسواق .

وتعرضنا بالدراسة كذلك لمعادلة (فيشر) بشأن التبادل ، ومعادلة مدرسة كمبرج الخاصة بالتوازن النقدى ، وأشرنا الى اضافات رجال الاقتصاد فى أوائل القرن العشرين أمثال مارشال ، وغاليراس ، وكينز وغيرهم .

ولم تتوقف جهود النقاد بعد ذلك من أمثال (هنرى سايمون) ،
(فرانك نايت) ، و (فاينر) وغيرهم الذين وضعوا لبنات لا يستهان
بها فى بناء صرح النظرية الحديثة فى كمية النقود التى يتربسح على
عرشها اليوم (ميلتون فريدمان) .

وفى الصفحات القادمة نتعرض لدراسة أهم الدراسات والبحوث
والآراء التى كان لها دور هام فى تشكيل ابعاد النظرية الحديثة فى كمية
النقود ، ثم نتعرف بعد ذلك على ملامح هذه النظرية ، والفرق بينها ،
وبين الفكر النقدي للمدرسة الكينزية الجديدة .

(أ) الفكر النقدي الذى انطلق منه فريدمان : -

تعتبر الأفكار النقدية التى قدمها كل من (نايت) ، (سايمون) ،
و (فاينر) ، و (كلارك وإريدوتون) ، و (سنيدر) من الإضافات
الهامة لنظرية كمية النقود فى النصف الأول من القرن العشرين ، والتى
مهدت الطريق للاقتصادى الأمريكى (فريد مان) وزملاءه من أعضاء
مدرسة (شيكاغو) النقدية حتى تحقق انجاز النظرية الحديثة فى كمية
النقود .

فى الثلاثينات عندما كان (فريدمان) دارسا للاقتصاد قدم أساتذته
(نايت) ، و (سايمون) ، و (فاينر) رؤية جديدة لكمية النقود تقوم
على أساس وجود علاقة مباشرة بين تغيرات مستوى الأسعار ، وتغيرات
كمية النقود مع اعتبار هذه العلاقة أداة هامة لتفسير كيفية حدوث التغيرات
الاقتصادية ، وتطور سياسات مواجهة هذه التغيرات كما تأثر (فريدمان)
بالحملة التى قادها (سايمون) ضد الفكر النقدي الكينزي ، والقضاء
على الاحتكارات باعتبارها سبب كافة الأزمات الاقتصادية . سواء فى ذلك
الاحتكارات الحكومية ، أو النقابات العمالية ، أو المؤسسات الكبرى التى
تعوق حرية الأسواق . وكانت نداءات (سايمون) بتبسيط الضرائب ،
والاصلاح النقدي ، وإزالة الحواجز والتعريفات الجمركية
الحامية التى تعوق التجارة ، وتحديد صيغة مناسبة لدور الحكومات
فى النشاط الاقتصادى - من أهم المؤثرات على الفكر النقدي لـ (فريدمان)

كما تأثر (فريدمان) بأفكار (سايمون) الخاصة باحترام القانون ، وعدم الثقة فى السياسيين ، وضرورة تحديد دور أجهزة الحكم اقتصاديا . أما تأثير (فاينر) على فكر (فريدمان) النقدى فكان من خلال عكوف (فريدمان) على دراسة مؤلف (فاينر) الخاص بتاريخ الفكر النقدى^(١) وتعتبر الدراسات التى قدمها (كلارك وار بيورتون) خلال الأربعينات من أهم الانجازات النقدية بعد حقبة الثلاثينات ، والتى كان لها تأثير على الفكر النقدى لمدرسة (شيكاغو) . اذ أوضح (ورايبيورتون) أن حدوث الكساد عادة ما يسبقه تغير فى كمية النقود عما كانت عليه خلال الفترات التى تتميز بالنمو المتوازن فى حالة التشغيل الكامل بنحو ٥% ، منها ٣٧% لمواجهة زيادة الناتج ، ١٣% لمقابلة الزيادة فى الطلب على النقود الذى يصاحب زيادة الدخل . ودلل على ذلك بأن الكساد الكبير فى الثلاثينات كان مسبوقا بحدوث توسع نقدى غير مناسب . كما أوضح أن سرعة تداول النقود تعتبر متغير تابع طوال فترة النمو فى الناتج ويتغير فى أضيق نطاق إلا اذا حدث تغير غير عادى فى كمية النقود . ومن ثم فانه يمكن للسلطات النقدية خلال فترات الكساد ان تقوم بضبط كمية النقود ، والتأثير على سرعة التداول حتى يمكن الخروج من الازمة . وهو ما يعنى صلاحية السياسة النقدية فى كافة حالات الرواج والكساد على السواء . و اضاف (ورايبيورتون) أن معدل نمو نقدى ثابت بنسبة ٥% سنويا يمكن ان يؤدى الى تحقيق التوظيف الكامل دون حدوث تضخم^(٢) وقد سجل (فريدمان) آثار (ورايبيورتون) على فكره النقدى فى البحث الذى كتبه بالاشتراك مع الاقتصادية (آنا سكوارتز) حيث قال بأن ما أضافه (ورايبيورتون) الى الفكر النقدى كان له تأثير كبير على الرؤية النهائية لنتيجة البحث الذى أجرياه بشأن التاريخ النقدى للولايات المتحدة الأمريكية . كما اكدا ان (ورايبيورتون) قد سبقهم فى التوصل الى كثير من النتائج النقدية التى توصلوا اليها^(٣) .

(١) راجع Robert Sobel, The Worldly Economists, The Free Press
New york, 1980, Chapter 7, PP. 144 — 154.

(2) Warburton, The Monetary Disequilibrium Hypothesis, American Journal of Economics and Sociology 10, Oct. 1950, P.P 1 — 11

(3) Robert Sobel, The Worldly Economists, Op — Cit, P. 166.

(م ٥ - السياسة المالية)

ب - ملامح النظرية الحديثة فى كمية النقود :

مقدمة : -

يعتبر عام ١٩٥٦ عام الفصل بين النظرية القديمة فى كمية النقود، وميلاد النظرية الحديثة فى كمية النقود على أيدى (ميلتون فريدمان) عندما بدأ فى نشر كتابه (دراسات فى نظرية كمية النقود) الذى يحتوى على أربعة دراسات تطبيقية خاصة بالطلب على النقود ، مع الشرح والتحليل لما توصل اليه من نتائج .

ويمكن القول بأنه يمكن تبين أربعة اختلافات جوهرية بين نتائج (فريدمان) الحديثة ، والنظرية القديمة فى كمية النقود وهى : -
١ - الحاجة الى وضع نظرية لسرعة تداول النقود .
٢ - تحليل سرعة تداول النقود على أساس أنها جوهر مشكلة نظرية الطلب .

٣ - تطبيق نظرية (المعدل السعري) على الطلب على النقود .
٤ - تقدير دوال طلب على النقود ثابتة (دوال سرعة تداول) بواسطة البيانات المتاحة عن الاقتصاد الأمريكى .

وهكذا تحول الاتجاه القديم الذى كانت سرعة تداول النقود تعامل فيه على أنها ثابتة ، الى نظرية حركية لسرعة تداول النقود . كما توجه اهتمام مماثل الى الطلب على النقود ، والى أثر عامل (التأخير الزمنى) فى حدوث التغيرات النقدية والتجارية الأمر الذى يتطلب عدم اتباع سياسة نقدية موجهة .

ونتناول فيما يلى بيان ملامح النظرية الحديثة فى كمية النقود بالتفصيل :

١ - الاطار النظرى : -

يتميز الاطار النظرى للنظرية الحديثة فى كمية النقود كما قدمها (فريدمان) باعتبار سرعة تداول النقود (أو الطلب على النقود) دالة لعدد من المتغيرات النقدية التى يمكن التنبؤ بها . وذلك بخلاف النظرية القديمة فى كمية النقود التى تعتبر سرعة التداول ثابتة ، ومجرد

رقم يمكن التنبؤ به ، وليست علاقة بين العديد من المتغيرات الهامة كما أوضح (فريدمان) .

ولم يحاول (فريدمان) دراسة الدوافع التي تدفع الناس الى الاحتفاظ بالنقود كما فعل السابقون ، بل عنى بدراسة كيفية تحديد القدر المناسب من النقود اللازمة للتشغيل والتداول . أى أنه اعتبر الاحتفاظ بالنقود حقيقة قائمة لا داعى لدراسة الدوافع اليها .

وتعتبر النقود عند (فريدمان) إحدى صور الاحتفاظ بالثروة العديدة ، اذ هناك صوراً أخرى للاحتفاظ بالثروة مثل السلع المعمرة ، والأذون والأوراق المالية . وذلك بالإضافة الى التسليم برغبة الأفراد الذين يفضلون مختلف وسائل الاحتفاظ بالثروة - فى الحفاظ على حيازة قدر معين من النقود . ومن ثم يصبح من الضروري دراسة كيفية تحديد ذلك القدر من النقود الذى يرغب الأفراد فى حيازته ، أو بمعنى آخر دراسة محددات الطلب على النقود .

وقد أمكن لفريدمان حصر هذه المحددات أو العوامل التى يتوقف عليها تحديد حجم الطلب على النقود فى تلك العوامل التى تؤثر فى تحديد الطلب على أية سلعة ، أو خدمة وهى الدخل ، والأسعار ، والأذواق والتوقعات ، وسعر الفائدة ، وعوائد الصور الأخرى من وسائل الاحتفاظ بالثروة ، ونسبة الثروة غير البشرية الى الثروة البشرية ويقصد بالثروة البشرية العمالة الماهرة والكفاءات الادارية والانتاجية أما الثروة غير البشرية فهى الأنواع الأخرى من الثروة كالاسهم والسندات ، والسلع وغيرها . وعادة ما يهمل الكثير من الاقتصاديين هذا الجانب من التحليل بغرض التبسيط والايضاح ، وصعوبة القياس الدقيق .

ويمكن صياغة العلاقة بين كمية النقود وتلك العوامل التى تؤثر فى تحديد الطلب على النقود كما يلى : -

$$N = D \left[F \cdot H \cdot \frac{1}{S} \cdot \frac{P}{W} \cdot G \cdot V \right]$$

حيث : -

- ن ط تمثل الطلب على النقود .
- ف تمثل سعر الفائدة على الاسهم .

هـ تمثل عوائد السندات والسلع الرأسمالية وعوائد حقوق التملك .

٦ $\frac{1}{s \cdot p}$ تمثل معدل تغير الأسعار المحلية

٦ ث تمثل الثروة

٦ ج تمثل الأذواق والتطلعات

ويستفاد من هذه المعادلة ما يلي : -

أن الطلب على النقود يقل كلما ارتفع العائد من الأوراق المالية ،
والعائد من السندات ، ومعدل زيادة الأسعار المحلية . كما يزيد الطلب على
النقود كلما زاد مقدار الثروة المتاحة للأفراد . أما الأذواق والتطلعات فيمكن
أن تؤدي إلى زيادة أو نقص الطلب على النقود حسب الأحوال .

ويعترف (فريدمان) بأن العلاقة السابقة لا تختلف عن ما اشتمل
عليه الفكر النقدي الكينزي حيث أن سرعة تداول النقود تتحدد بهذه
العوامل جميعا بلا خلاف بين الفريقين (١) .

ونستطيع القول أن الجدل والخلاف بين مدرسة شيكاغو النقدية ،
والمدرسة الكينزية الحديثة يثور حول المدى الذي يؤثر به كل عامل من
تلك العوامل في الطلب على النقود عامة ، وسعر الفائدة بصفة خاصة
الذي تعتبره المدارس النقدية الأخرى أهم المؤثرات على سرعة تداول النقود
وإن كان البعض يرى أن مجرد ادخال سعر الفائدة في تحليل (فريدمان)
النقدي يعتبر دليلا قويا على عدم وجود فرق بين ما أتى به (فريدمان)
وما جاءت به المدرسة النقدية الكينزية ، إلا إذا استطاع نقديو شيكاغو الهرب
من ذلك عن طريق اعتبار سعر الفائدة متغيرا ضئيل المرونة الأمر الذي يعنى
زيادة امكانية التنبؤ بسرعة التداول ، والقيمة الاسمية للدخل ، أو الهروب
عن طريق اعتبار سعر الفائدة متغير خارجي أو مستقل مما يؤدي إلى
توثيق العلاقة بين كمية النقود والدخل (٢) .

(1) Friedman, Quantity Theory of Money : A Restatement, Studies in The Quantity Theory of Money, University of Chicago Press, Chicago, 1956.

(2) Richard T. Selden, Monetarism, Sidney Weintraub, Modern Economic Thought, Op — Cit, P. 258.

٢ - أثر عامل التأخير الزمني :

يعتبر أخذ عامل التأخير الزمني فى الحسابان فى الدراسات النقدية الحديثة احد الملامح الرئيسية التى تميز النظرية الحديثة فى كمية النقود عن النظرية القديمة فى كمية النقود .

اذ استخدم (فريد مان) هذا العامل فى دراساته النقدية التى قدم بها النظرية الحديثة فى كمية النقود عام ١٩٥٦ عندما قارن معدلات التوسع النقدى خلال بعض فترات حدوث الدورات التجارية على مدى خمسة وسبعون عاما فى الولايات المتحدة الامريكية . وقد خلص (فريديان) الى أن نقاط التحول النقدى عادة ما تسبق نقاط تحول الدورات التجارية بسنة عشر شهرا فى المتوسط فى حالات الزواج ، وينحو اثنى عشر شهرا فى حالات الكساد . كما لاحظ أن التأخير الزمني هذا يشكل عاملا هاما وطويل الأمد يؤدى الى عدم ثبات مرونة السياسة النقدية بسبب صعوبة التنبؤ بالظروف التجارية لسنة قادمة أو أكثر ، فضلا عن صعوبة قياس مدى فترة التأخير الزمني .

ويرى (فريدمان) أنه من الأفضل اللجوء الى سياسة النمو النقدى الثابت عند معدل نمو للناتج القومى ، ومستوى منخفض لسرعة تداول النقود . وقد قدر (فريدمان) معدل نمو المعروض النقدى بنحو ٤٪ سنويا .

وعادة ما يشير أعضاء مدرسة شيكاغو النقدية الى عامل التأخير الزمني كسند قوى للمناداة بعدم اتباع سياسة نقدية موجهة ، وذلك بالإضافة الى سبب عدم التأكد الذى يمكن أن يترتب على اتباع سياسة نقدية موجهة كما سوف نوضح ذلك فيما بعد .

وقد انتقد بعض الاقتصاديين فكر (فريدمان) الخاص بعامل التأخير الزمني على أساس أن (فريدمان) - كان مفرطا فى التشاؤم عندما ربط بين التأخير الزمني وصعوبة تحقيق الاستقرار الاقتصادى بواسطة سياسة نقدية مرنة . (١)

(1) John Kareken and Robert M. Solow, Lags in Monetary Policy, Allert Ando, E, Cary Brown, Robert M. Solow and John Kareken, Lags in Fiscal and Monetary Policy, Prentice Hall, N. J., 1963. Part one.

وقد سارع (فريدمان) بالرد على ذلك بأن تحقيق الآثار المرغوبة من استخدام السياسة النقدية خلال الشهور الأولى القلائل لم تكن متعارضة تماما مع ما توصل اليه من نتائج تفيد بأن النتائج غير المرغوبة ستؤدى فى حالة التوازن الى أثر صافى غير مناسب يتميز بعدم الاستقرار الاقتصادى (١) .

ولا يزال أثر عامل التأخير الزمنى موضع النقاش والجدل والدراسات بين أعضاء مدرسة شيكاغو ، ومن خلال الدراسات القياسية . اذ أوضح أصحاب نموذج (سانت لويس) القياسى النقدى أن دراستهم تفيد بأن نحو ٨٠٪ من تأثير السياسة النقدية ينحصر فى الثلاثة أرباع الأولى من زمن القياس (٢) بينما أوضح أصحاب نموذج (FRB — MIT) أن النتائج التى توصلوا اليها تؤكد ما سبق أن توصل اليه (فريدمان) من تسبب عامل التأخير الزمنى فى أعاقه السياسة النقدية (٣) .

ومهما يكن الأمر فانه لا يمكن انكار مسئولية عامل التأخير الزمنى عن عدم الوصول الى النتائج المرغوبة من اتباع السياسة النقدية شأنها فى ذلك شأن بقية السياسات المالية أو الاقتصادية . وذلك اذا ما أخذنا فى الحسبان العوامل المؤثرة على المضاعف النقدى مثلما نأخذ فى الحسبان العوامل المؤثرة على المضاعف أو المعجل (الكينزى) فى تحليل السياسة المالية . الا أن صعوبات القياس والتنبؤ فى الحالىين يعتبر عائقا لا يمكن اهماله . ويفرض ذلك على الاقتصاديين فى العصر الحديث بذل المزيد من الدراسات والبحوث النقدية التى تؤدى الى التغلب على هذه العقبة عند وضع السياسات النقدية والمالية على السواء .

(1) Milton Friedman, Note on Lag in Effect of Monetary Policy, The American Economic Review, Sept. 1964, PP. 759 — 761.

(2) Leonall C. Andersen and Gerry &. Jordan, Monetary and Fiscal Actions : A test of their Relative Importance in Economic Stabilization, Federal Reserve Bank of St. Louis, Review 50, Sept. 1968, PP. 11 — 24.

(3) Phillip Cagan and Anna Jacobson Schwartz, How Feasible IS A Flexible Monetary Policy, Selden, Capitalism and Freedom, Uninesity Press of Virginia, 1975, Chalther 9.

٣ - تلقائية السياسة النقدية : -

تعتبر تلقائية السياسة النقدية أو رفض السياسة النقدية الموجهة من أهم ملامح الفكر النقدي لمدرسة شيكاغو . اذ يرون أن توجيه السياسة النقدية يؤدي الى نتائج اقتصادية سيئة . فاذا فرضنا أن السلطات النقدية فرضت بعض الاجراءات بهدف تحقيق الاستقرار السعري ، فان ذلك يمكن أن يؤدي الى حالة من البطالة مما يتطلب الدقة في اختيار التوقيت ، واختيار القواعد النقدية الواجبة التطبيق ، الأمر الذي اكدت تجارب الثلاثينات ، والأربعينات من القرن الحالى صعوبة تحقيقه .

ومما يزيد من صعوبة نجاح السياسة النقدية الموجهة ، تعدد الأهداف ، وتعدد السلطات ، وتعدد الأدوات ، وطبيعة التقدم أو التطور الاقتصادى ، وهو ما يعنى ضالة احتمالات التوصل الى السياسة النقدية المثلى التى تفرضها السلطات النقدية لتحقيق الاستقرار الاقتصادى .

ويعتبر عامل التأخير الزمنى الأداة التى ارتكز عليها (فريدمان) فى رفضه للسياسة النقدية الموجهة . وذلك على أساس صعوبة دقة التنبؤ بالتوقيت الذى عنده تحدث زيادة معدل نمو المعروض النقدي الآثار الاقتصادية المرغوبة . اذ أن نتائج زيادة كمية النقود فى حالة الكساد يمكن معرفتها فى حالة الرواج ، وأن نتائج خفض كمية النقود فى حالة التضخم لا تتضح الا عندما يعقب التضخم حالة من الكساد . وهو ما يعنى مسئولية تغير كمية النقود عن عدم حدوث الاستقرار الاقتصادى . ولذلك نادى (فريدمان) بالعمل على ثبات معدل نمو كمية النقود ، وليس ثبات كمية النقود . اذ أنه فى حالة عدم زيادة كمية النقود عندما يزيد الدخل والنواتج القومى يمكن أن يؤدي هبوط الأسعار الى حالة من البطالة أو الركود ما لم تزد سرعة تداول النقود . ومن هنا تأتى أهمية الحفاظ على معدل نمو ثابت لكمية النقود . بيد أن هذا لا يحقق التغلب على مشكلة عامل التأخير الزمنى بل يؤكد فقط أهميتها .

ويرتبط عامل التأخير الزمنى ، بحالة عدم التأكد من النتائج التى تترتب على تنفيذ سياسة نقدية ما ، ويشكل العاملان حجة هامة لرفض السياسة النقدية الموجهة .

وقد أضاف بعض الاقتصاديين الى الاسباب السابقة أسبابا ذات

طابع سياسى تقوم على أساس أن الحرية الاقتصادية فى الأسواق هى التى تحكم قرارات الأفراد منتجين ، ومستهلكين ، وفرض سياسات نقدية ذات طابع ادارى على هؤلاء الافراد يتعارض مع فكرة الحرية ، ويؤدى الى نتائج سيئة على النشاط الاقتصادى .

(ج) : كيفية تحقيق تلقائية السياسة النقدية : -

يمكن حصر الشروط التى يرى مفكروا مدرسة (شيكاغو) النقدية توافرها لتحقيق تلقائية السياسة النقدية فيما يلى : -

- استقرار مستوى الأسعار المحلية .
 - ثبات معدل نمو المعروض النقدى .
 - رفع كافة القيود الادارية عن الاحتياطات النقدية لدى البنوك التجارية ، وعن سعر الفائدة .
 - الاستفادة من تجارب استخدام السياسة النقدية فى الماضى .
 - وتتناول فيما يلى تفصيل ما أجملناه : -
- ١ - استقرار مستوى الأسعار المحلية : -

يرى أعضاء مدرسة (شيكاغو) النقدية ضرورة العمل على تحقيق استقرار المستوى العام للأسعار المحلية حتى يمكن تحقيق تلقائية السياسة النقدية . ويستند تحليلهم فى ذلك على أساس أن البنك المركزى عادة ما يقبل على شراء الأذون الحكومية عندما يتجه الرقم القياسى للأسعار الى الانخفاض دون مستوى معين ، ويؤدى ذلك الى زيادة كمية النقود مما يؤدى الى خفض القوى الانكماشية فى الاقتصاد القومى . ويمكن أن يؤدى ذلك الى المحافظة على استمرار ارتفاع مستوى الناتج القومى وعدم حدوث تقلبات سعرية عنيفة .

وفى حالة اتجاه الأسعار المحلية الى الارتفاع ، يقوم البنك المركزى ببيع الأذون الحكومية عندما يلاحظ تعدى ارتفاع الأسعار مستوى معين . ويترتب على هذا الوضع انخفاض كمية النقود مما يؤدى الى هبوط المستوى العام للأسعار المحلية . ومن ثم يمكن تبين أهمية المحافظة على استقرار المستوى العام للأسعار المحلية بما يتناسب مع تحقيق استقرار معدل زيادة

المعروض النقدي (١) .

ويرى البعض الآخر من نقديي (شيكاغو) أن الحفاظ على معدل تزايد ثابت لنمو المعروض النقدي هو الذي يحقق استقرار مستوى الأسعار ، وذلك باعتبار أن المعروض النقدي هو المحدد الهام لكل من المستوى العام للأسعار ، ومستوى الناتج القومي ، والعمالة . وذلك يركز على أثر سرعته تداول النقود في تحريك الأسعار والتشغيل في المجتمع (٢) .

ولا شك أن هذه الآراء المختلفة تعنى ببساطة أن المستوى العام للأسعار المحلية كما أنه متغير مستقل ، فانه متغير تابع كذلك ، أي أنه يتأثر بكمية النقود ، ويؤثر في نفس الوقت في تحديد كمية النقود في بعض الحالات التي يتجاوز فيها مستويات معينة بالزيادة أو النقصان . ورغم ما قد يبدو للوهلة الأولى من تعارض الآراء ، إلا أننا لا نجد مثل هذا التعارض . إذ أن الأمر لا يعدو ببساطة أن يكون ضبط المعروض النقدي تبعاً لتغيرات الأسعار راجعاً منذ البداية إلى سوء تقدير البنك المركزي لحجم المصدر من النقود بما لا يتناسب مع مستويات الناتج القومي الحالية والمتوقعة .

ويؤكد (فريدمان) نفس هذا الاتجاه عندما ذكر عام ١٩٥٩ في اللجنة الاقتصادية للكونجرس الأمريكي أنه من الصعوبة ضبط الأسعار المحلية دون ضبط معدل زيادة كمية النقود ، وأنه لا توجد دولة في العالم استطاعت التغلب على مشكلة التضخم دون اللجوء إلى خفض معدل زيادة كمية النقود . واستدل على ذلك بتجارب ألمانيا الغربية ، وإيطاليا ، وبريطانيا ، وفرنسا في أعقاب الحرب العالمية الثانية (٣) .

(1) Henry Simons, Rules Versus Authorities in Monetary Policy, American Economic Association, Reading in Monetary Theory, Irwin. 1951, P. 355.

(2) Harry D. Hutchinson, Money, Banking and The United States Economy, Op — Cit, Chapter 17, P. 425.

(3) Milton Friedman, Fashioning a Wise National Monetary Policy U.S. Congress Joint Economic Committee, Hearings, May 1959.

ومع ذلك ، يسلم (فريدمان) بأهمية دور الجهاز السعري في تحقيق الاستقرار النقدي ، ويشبهه في ذلك بالطائرة (الاتوماتيكية) .
وذلك بالرغم من عدم تمام مرونة جهاز الثمن ، وعدم اتصافه بالحرية التامة (١) .

٢ - ثبات معدل نمو المعروض النقدي :

يعتبر ثبات أو استقرار معدل زيادة أو نمو المعروض النقدي من أهم العوامل التي تتعلق عليها آمال النقديين من أجل تحقيق تلقائية السياسة النقدية . اذ تركز النظريات الحديثة في كمية النقود على وجود علاقة وثيقة بين معدل نمو المعروض النقدي ، ومعدل التغير الاقتصادي في المجتمع ، كما سبق الإشارة الى ذلك . ومن ثم فانه لكي يؤدي استخدام السياسة النقدية تلقائيا الى تحقيق الاستقرار الاقتصادي ، يجب المحافظة على معدل نمو ثابت أو مستقر لزيادة كمية النقود .

ويقرر (فريدمان) أنه لم يقل بوجود علاقة بين تغيرات كمية النقود وتغيرات مستوى الدخل القومي ، لكنه أكد وجود علاقة وثيقة ومتغيرة بين تغيرات كمية النقود والدخل الفردي ، ويظهر أثر هذه العلاقة بعد فترة تأخير زمني . ويضيف (فريدمان) أن النتائج الرقمية تدعم رأيه ، حيث تبين له أن تغيرا قدره ١٪ في معدل التوسع النقدي ، يؤدي الى تغير قدره ٢٪ في معدل نمو القيمة الاسمية للدخل . ويرجع ذلك الى كل من أثر المضاعف النقدي والعلاقة الدائرية التي تؤدي الى حدوث التغيرات الاقتصادية (٢) .

والمتتبع للدراسات النقدية لـ (فريدمان) يلاحظ تأكيد على التفرقة بين كمية النقود ، حجم الائتمان اذ من الممكن زيادة كمية النقود دون زيادة حجم الائتمان . وأن ثمن النقود يتحدد من خلال تأثيرها

(1) Milton Friedman, Has Fiscal Policy Been Oversold ?, The Seventh Annual Arthur K. Salomon Lecture, The Graduate School of Business Administration, New York University, First Edition, 1969, P. 78.

(2) Milton Friedman, Ibid, P. 76.

على مستوى الأسعار ، وليس على سعر الفائدة الذى يعتبر ثمنا للائتمان فقط . بيد أن ذلك لا يعنى أن تغير كمية النقود لا يؤثر على سعر الفائدة . إذ أوضحت دراسات (فريدمان) أن زيادة كمية النقود تؤدي لفترة قليلة نسبيا (حوالى ستة شهور) إلى انخفاض سعر الفائدة ، والعكس فى حالة انخفاض كمية النقود . أى أنه بعد تلك الفترة تعود أسعار الفائدة مرة أخرى إلى الزيادة أو النقص تبعا لزيادة أو نقص كمية النقود على الترتيب (١) .

وفى اعتقادنا أن أخذ أثر سعر الفائدة ، وسرعة تداول النقود ، وعامل التأخير الزمنى فى الحسبان يزيد من قوة الدلالة على ارتباط تغير كمية النقود بتغير مستوى النشاط الاقتصادى ، ويوجب تحقيق ما طالب به (فريدمان) وأعضاء مدرسة (شيكاغو) النقدية من العمل على ثبات أو استقرار معدل نمو كمية النقود كأداة لتحقيق تلقائية السياسة النقدية فى تحقيق الاستقرار الاقتصادى . إلا أننا نود التوقف قليلا عند سعر الفائدة الذى قال (فريدمان) بطردية العلاقة بينه ، وبين كمية النقود بعد فترة قصيرة . إذ أن هذا القول ينطوى على افتراض ارتفاع معدل الطلب على النقود فى حالة زيادة كمية النقود . أو بعبارة أخرى ، تتحدد كمية النقود بالطلب على النقود على نحو يمكن القول معه بتساوى كل من الطلب على النقود ، وكمية النقود . كما يمكن القول بأن نسبة زيادة أو نقص سعر الفائدة تتساوى تماما مع نسبة زيادة أو نقص كمية النقود ، وهو ما نعتبره تناقضا مع قول (فريدمان) بأن سعر الفائدة يمثل ثمنا للائتمان فقط وليس ثمنا للنقود ، إلا إذا كانت كافة النقود تستخدم فى الائتمان وهو ما لا يحدث عمليا .

٣ - رفع كافة القيود عن احتياطيّات البنوك ، وسعر الفائدة : -

اقترح بعض أعضاء مدرسة (شيكاغو) النقدية أن تعمل البنوك التجارية على الاحتفاظ بنسبة احتياطي قدرها ١٠٠٪ من حجم الودائع تحت الطلب المودعة لديها . وبذلك لا تستطيع هذه البنوك أن تقدم ائتمان لأحد ، إلا إذا سمحت السلطات النقدية لهذه البنوك بإصدار الأذون

(1) Ibid, P. 75.

والصكوك النقدية على نطاق كبير . وهو ما يعنى عدم قدرة البنوك التجارية فى هذه الحالة على القيام بأنشطتها المصرفية .

ويستند مقدمو هذا الاقتراح على تجارب الثلاثينات . اذ يرون أن حدوث الكساد وقتها كان مرجعه ضالة نسبة الاحتياطيات النقدية لدى البنوك مما أضعف قدرتها على تقديم الائتمان للمواطنين عندما لم يحدث التوسع المالى ، مما أدى الى افلاس كثير من البنوك وهبوط حجم كمية النقود (١) .

الا أن معظم أعضاء مدرسة (شيكاغو) النقدية لا يوافقون على الأخذ بهذا الاقتراح باعتبار أن تطبيقه يمكن أن يؤدى الى مزيد من عدم الاستقرار الاقتصادى . فضلا عن صعوبة التطبيق من الناحية السياسية بسبب ما يمكن أن يحدث من تدمير رجال البنوك والمقترضين . ويرون أن تلقائية السياسة النقدية تتطلب عدم فرض أى من الاجراءات الادارية التى تعوق أهداف هذه السياسة .

وقد حدث أن لجأت بعض الدول كالولايات المتحدة الأمريكية خلال الستينات الى وضع قيود أو سقوف لسعر الفائدة لا ينبغى تجاوزها . وكان تبريرها مماثلا لتبرير الاقتراح السابق ، اذ يقول التبرير أن تجارب الثلاثينات أوضحت أنه فى حالة عدم وضع سقوف لسعر الفائدة تتبارى البنوك فى زيادة سعر الفائدة على الودائع النقدية لديها بغية الحصول على أكبر نصيب من المدخرات ، مما يؤدى الى زيادة تكلفة الودائع ، وارتفاع معدل الخطر لدى البنوك عند تقديمها للقروض . وينتج عن ذلك انهيار محقق .

ويكاد يجمع اقتصاديو (شيكاغو) على رفض هذا القيد على سعر الفائدة ، وذلك على أساس أن وجود مثل هذا القيد يؤدى الى سوء تخصيص الائتمان بسبب لجوء المودعين الى تفضيل السوق السوداء

(1) John J. Klein, Money and the Economy, Op — Cit, Chapter 26, P. 572.

للحصول على سعر فائدة أعلى ، وعدم التعامل مع البنوك . ويترتب على ذلك حصول بعض القطاعات على ائتمان كبير ، وعجز قطاعات أخرى عن الحصول على حاجاتها من الائتمان من البنوك التجارية .

ويضيف البعض الى ما سبق أن مثل هذه القيود على سعر الفائدة يمكن أن تؤدي الى سوء توزيع الدخل القومي ، نظرا لعدم حصول صغار المودعين على أسعار فائدة مرتفعة على ودائعهم ، في الوقت الذي يدفع فيه صغار المقترضين هذه الأسعار المرتفعة الفائدة . ويزيد من أهمية هذا العامل عدم قدرة صغار المودعين أو المدخرين على دخول السوق السوداء للحصول على أسعار فائدة مرتفعة عن الأسعار العليا لدى البنوك ، وتعرضه في البنوك لدفع بعض الرسوم أو العمولات . وهو ما يهدر عدالة التوزيع في المجتمع (١) .

ويرى (فريدمان) أن مثل هذا القيد السخيف (كما يصفه) ، يؤدي الى وجود فروق جوهرية بين تعاريف كمية النقود المختلفة (٢) . اذ أن الفرق بين M_1 و M_2 يكمن في أن M_2 تشمل على الودائع الآجلة لدى البنوك التجارية . ولذلك فإن وضع حد لسعر الفائدة يمكن أن يؤدي الى الاخلال بالنظرية الحديثة في كمية النقود التي تعتبر أن كمية النقود متساوية مع الطلب على النقود . ففي حالة وجود مثل هذا القيد فإن ذلك يعتبر في نفس الوقت قيذا على زيادة كمية النقود بما يتناسب مع الطلب على النقود .

وبالقياس على ما سبق يمكن أن ندرك كذلك أهمية عدم وضع قيود أو سقف إدارية لحجم الائتمان في بلدان الاقتصاد الحر . اذ أن ذلك يؤدي الى صعوبة تحقيق تلقائية السياسة النقدية في أحداث التغيرات الاقتصادية .

٤ - الاستفادة من التجارب الماضية : -

(1) James Tobin, Deposit Interest Ceilings As a Monetary Control, Journal of Money, Gedit, and Banking, Feb. 1970. P. 9.

(2) Milton Friedman, Has Fiscal Policy Been Oversold ? Op — Cit, P. 77.

حتى تتحقق النتائج المرغوبة من استخدام السياسة النقدية ، لابد من الرجوع الى ، والاستفادة من تجارب الماضى خاصة خلال حقبتى الثلاثينات والأربعينات من هذا القرن . اذ أدت كثير من السياسات النقدية الخاطئة الى نتائج اقتصادية سيئة .

ويشير كثير من الاقتصاديين الى حسن أداء السياسة النقدية خلال الستينات والسبعينات (باستثناء أزمة الركود التضخمى ٧٤ - ١٩٧٥) . الا أن بعض الاقتصاديين يرى أنه رغم هذا التحسن فى الأداء فان الصورة لم تتغير تماما الأمر الذى يوجب عدم اتباع سياسة نقدية موجهة بأى شكل من الأشكال .

ويمكن تبين أهمية الاستفادة من تجارب الماضى النقدية متى علمنا أن النظرية الحديثة فى كمية النقود اعتمدت فى كافة نتائجها ومقترحاتها على تحليل التاريخ النقدى فى الولايات المتحدة الأمريكية لفترات طويلة منذ القرن التاسع عشر حتى عام ١٩٦٠ كما سبق القول . وما زالت الدراسات النقدية التطبيقية تتوالى حول تجارب السبعينات وأوائل الثمانينات .

ويقرر (فريدمان) صراحة أن مهمة الاقتصاديات الموجبة هى الوصول الى تعميم عما حدث ، لا ما ينبغى أن يحدث . وبناء على دراسة ما حدث فعلا يمكن التنبؤ السليم بمتطلبات الظروف المتغيرة . ومن ثم يمكن القول بأن وضع أية سياسة يعتمد بالضرورة على التنبؤ بالمتغيرات المختلفة ، وهو التنبؤ الذى يعتمد بدوره على الاقتصاديات الموجبة (اقتصاديات اختبار الفروض التى تعتمد على دراسة التجارب الماضية (١) .

(1) Milton Friedman, Positive Economice, H.C. Harlan , Readings in Economics and Politics. Op — Cit, Part 12, P. 763.

المبحث الثالث

مدرسة النماذج النقدية القياسية

تمهيد : -

دأب العديد من الكتاب الاقتصاديين على دراسة النماذج النقدية القياسية ضمن دراسة مختلف آراء المدارس الفكرية الأخرى . بيد أننا نفضل الدراسة المستقلة للنتائج النقدية التي يتوصل إليها أصحاب النماذج النقدية القياسية ، وذلك على أساس أن استقراء النتائج التي يتوصل إليها هؤلاء النقاد ، توضح بجلاء أن بعض النتائج التي يتوصل إليها يزعم أصحابها الانتماء للمدرسة الكينزية الحديثة وتتناقض تماما في الجزئيات أو العموميات مع الخطوط الفكرية الأساسية لهذه المدرسة . كما أن بعض النتائج التي يتوصل إليها دعاة النظرية الحديثة في كمية النقود تختلف في الخطوط العريضة ، وبعض التفاصيل عن ملامح هذه النظرية . بل أن بعض النماذج القياسية تختلط لديها النتائج بين الكينزية الحديثة ، وكمية النقود .

ومن النماذج الهامة والشهيرة في مجال النقود ، نتناول فيما يلي بالدراسة نموذج بنك سانت لويس القياس ونموذج (كلاين) ، و (جولاند) ، و (لايدر) ، (سارجنت) .

أولا : - نموذج (سانت لويس) : -

قدم هذا النموذج كل من (ليونيل أندرسين) ، و (كيث كارلسون) وهم من أعضاء بنك سانت لويس الفيدرالي الأمريكي ، وذلك في عام ١٩٧٠ .

ويقوم هذا النموذج على أساس اختبار نتائج السياسة النقدية في الولايات المتحدة الأمريكية ، وذلك بتكوين نموذج يحتوى على ثمانية معادلات .

ويختلف هذا النموذج عن الفكر النقدي لمدرسة (شيكاغو) فيما يلي : -

(أ) يعتبر هذا النموذج المعروض النقدي (M_1) متغيرا مستقلا
توضيحيا .

(ب) عدم تجزئة الناتج القومي الاجمالي الى قطاعات أو مجالات
انفاق .

(ج) عدم وجود دور لسعر الفائدة في تحديد الدخل ، وعدم
الاعتماد في ذلك على السياسة المالية ، وإن أظهرت النتائج ضالة معامل
انحدار هذا المتغير .

(د) اعتبار معدل التضخم متغيرا تابعا يعتمد جزئيا على ضغوط
الطلب المحلي ، التي امكن قياسها بحجم فجوة العمالة الكاملة ، كما
يعتمد جائيا على التضخم المتوقع ، وقد امكن قياسه باستخدام معدلات
التضخم السابقة خلال سبعة عشرة فترة ربع سنوية . وتظهر أهمية هذا
الاعتبار من امكانية التنبؤ بامتداد أمد التضخم حتى بعد توقف ضغوط
الطلب المحلي ، وهو ما يقدم تفسيراً كذلك لازمة (الركود التضخمي)
(Stagflation) (١) .

وواضح أن هذا النموذج ينطوي على انكار دور السياسة المالية في
حدوث تغيرات الدخل . مع التسليم بعدم وجود أي دور لسعر الفائدة
في هذا الشأن أيضا . أي أن هذا النموذج يعزى تغيرات الدخل فقط الى
تغيرات كمية النقود .

وقد تعرض هذا النموذج للكثير من الهجوم والنقد من جانب
الكينزيين الجدد والنقديين المحدثين على السواء . إذ انتقده الكينزيين
الجدد على أساس افتقاده الى تقديم تفاصيل كافية لهيكل الاقتصاد ،
ولذلك يطلقون عليه (الصندوق الأسود) . فضلا عن انكاره لدور السياسة
المالية رغم استخدامه للمضاعف المالي . وقد قام أحد اقتصاديي جامعة
هارفارد الأمريكية باعادة استخدام نفس النموذج ، وتوصل الى نتائج
تؤكد أهميته السياسية النقدية في التأثير على تغيرات الدخل . إذ بلغت

(1) Leonall C. Andersen and M. Carlson, A Monetarist Model
For Economic Stabilization, Federal Reserve Bank of St. Louis Review,
No — 52, April 1970, PP. 7 — 25.

قيمة مضاعف الانفاق الحكومي ما يتراوح بين ١ ، ١ ١/٢ عامى ١٩٧٥ ،
١٩٧٦ . فضلا عن التسليم بأهمية تأثير السياسة المالية فى حالة ثبات
تغيرات كمية النقود (١) .

وقد سارع أصحاب نموذج (سانت لويس) بالرد على ذلك قائلين
بان الاعتماد على بيانات عامى ١٩٧٥ ، ١٩٧٦ هو السبب فى اختلاف
النتائج . كما قام (كارلسون) بإعادة الدراسة باستخدام القيم المطلقة
بدلا من معدلات التغير وتوصل الى نفس نتائج النموذج السابق (٢) .

وانتقد أعضاء مدرسة (شيكاغو) النقدية النموذج على أساس
اعتماده فى تكوين المعادلات على الأسعار المتوقعة ، وكان من الأفضل
الاعتماد على نموذج (توقعات رشيدة) باستخدام النظريات الاقتصادية .
ووجه النقد الى هذا النموذج على أساس اعتماده معدل نمو الناتج المحلى
على معدل التوسع النقدى لفترات طويلة . كما انتقده البعض على أساس
أن قصر فترات التأخير الزمنى فى معادلة الانفاق يتضمن أن مرونة
السياسة النقدية لا تتوافق مع شرط ثبات معدل نمو المعروض النقدى (٣) .

ثانيا : - نموذج تحديد الدخل لـ (جون كلاين) : -

قام الاقتصادى الأمريكى (جون كلاين) من جامعة ولاية جورجيا
عام ١٩٧٨ بوضع نموذج قياسى نقدى لكيفية تحديد الدخل باستخدام
المتغيرات النقدية . ويشتمل هذا النموذج على عشرة معادلات تحتوى
على عشر متغيرات هى ($Y, i, F, G, I, S_b, T, S_p, M_d, M_s$)

(1) Benjamin M. Friedman. Even the St. Louis Model Now Believes in Fiscal Policy. Journal of Money, Credit and Banking, May 1977, P. 365.

(2) Keith M. Carlson, Does The St. Louis Equation Now Believe in Fiscal Policy ? Review, Federal Reserve Bank of St. Louis, Feb. 1978.

(3) Richard T. Selden, Monetarism, Op — Cit, P. 270.

(م ٦ - السياسة المالية)

حيث : -

Ms تعبر عن المعروض من النقود
Md الطلب على النقود ،
Sp المدخرات الشخصية ،
T متحصلات الضرائب ،
Sb مدخرات قطاع الأعمال ،
I نفقات الاستثمار ،
G النفقات الحكومية ،
F صافى الاستثمار الأجنبي (الفرق بين الصادرات والواردات الجارية)
i سعر الفائدة ،
Y الناتج القومى الاجمالى ،
ويمكن تحديد ملامح نموذج (كلاين) النقدى كما يلى : -

١ - يتوقف المعروض النقدى على سعر الفائدة . اذ كلما ارتفع سعر الفائدة كلما زاد حجم المعروض النقدى . (مع ثبات العوامل الأخرى) .

٢ - تتناسب تغيرات المعروض النقدى مع تغيرات القوة الشرائية للنقود . أى أنه فى حالة زيادة أو نقص القوة الشرائية يزيد أو يقل حجم المعروض النقدى على الترتيب . (مع ثبات العوامل الأخرى) .

٣ - يتناسب حجم المعروض النقدى عكسيا مع كل من حجم الاحتياطات اللازمة لمواجهة الودائع تحت الطلب ، ولمواجهة الودائع لأجل ، وسعر الخصم . أى أنه فى حالة زيادة هذه المتغيرات يقل حجم المعروض النقدى ، والعكس بالعكس .

٤ - يتغير حجم المعروض النقدى عكسيا بتغير نسبة العملة المصدرة الى الودائع تحت الطلب ، ونسبة الودائع لأجل الى الودائع تحت الطلب . اذ يؤدي انخفاض نسب هذه المتغيرات الى زيادة حجم المعروض النقدى ، والعكس صحيح ، (مع ثبات العوامل الأخرى) .

٥ - يتحدد الطلب على النقود بمعدل الانفاق على الناتج القومي الاجمالي ، وسعر الفائدة ، واجمالي الثروة ، وأية عوامل أخرى يمكن أن تؤثر في الطلب على النقود .

$$Md = F (y, i, W, X) \quad \text{أى أن :}$$

حيث Md : تمثل الطلب على النقود

y : الناتج القومي الاجمالي ،

i : سعر الفائدة ،

W : اجمالي الثروة ،

X : أية عوامل أخرى تؤثر في الطلب على النقود .

٦ - تتحدد العلاقات بين الطلب على النقود والناتج القومي الاجمالي عن طريق دافعى المعاملات ، والحيطة فى النموذج الكينزى ، دون تفرقة بين أثر كل دافع أو غرض .

٧ - العلاقة بين الطلب على النقود ، وسعر الفائدة عكسية . أى أنه فى حالة انخفاض سعر الفائدة ، يزداد الطلب على النقود ، وفى حالة ارتفاع سعر الفائدة ، يقل الطلب على النقود (مع ثبات بقية العوامل) . ويعتمد (كلاين) فى تفسيره لهذه العلاقة على دافع المضاربة الكينزى . اذ يرى أن انخفاض سعر الفائدة يؤدى الى انخفاض تعويض المستثمرين عن أخطار الاستثمار وهو معدل العائد المتوقع على الأوراق المالية . فضلا عن انخفاض رغبة المقرضين فى الاقتراض لضعف الحافز ، مما يؤدى الى ارتفاع الطلب على النقود . كما أن انخفاض سعر الفائدة يعنى انخفاض تكلفة الاقتراض مما يشجع المستثمرين على التوسع فى الاستثمار نظرا لارتفاع معدلات الأرباح ، وبالتالي زيادة الطلب على النقود . ويضيف (كلاين) أن رخص الائتمان هذا يؤدى أيضا الى تشجيع المستهلكين على زيادة استهلاكهم واقتراضهم بغرض الاستهلاك . ويظهر أثر عامل المضاربة واضحا من تتبع تصرفات المضاربين فى حالة انخفاض سعر الفائدة ، حيث يتجهون الى زيادة طلبهم على النقود والائتمان توقعا لحدوث وضع معاكس فى سوق الائتمان . اذ يتوقعون أن تؤدى زيادة الطلب على النقود بعد فترة معينة الى زيادة

سعر الفائدة مرة أخرى ، عندما يصبح المعروض من النقود أقل بكثير من الطلب على النقود الأخذ فى التزايد .

ويعترف (كلاين) بأن تفسير العلاقة بين الطلب على النقود بدافع المضاربة ، وبسعر الفائدة ضعيف ، ومرفوض من جانب معظم الاقتصاديين فى الوقت الحاضر . ومن ثم فإنه من الأفضل الركون الى التفسيرات المتعلقة بدافعى المعاملات ، والحيطة . ويلاحظ تناقض هذه النتائج مع ما سبق أن قرره (كلاين) من دراسة الطلب على النقود ، وعلاقته بسعر الفائدة دون تفرقة بين الدوافع الثلاث (١) .

٨ - العلاقة بين الطلب على النقود ، واجمالى الثروة موجبة . أى أنه اذا ما زاد حجم الثروة فى المجتمع لدى الأفراد ، زاد بالتالى الطلب على النقود ، والعكس صحيح (مع ثبات العوامل الأخرى) . وتتوقف زيادة الثروة على زيادة كل من الدخل ، والنتاج ، وبالتالى فان الطلب على النقود يزيد فى حالة زيادة كل من الدخل ، والنتاج .

٩ - هناك بعض العوامل الأخرى التى يمكن أن تؤثر على تغيرات الطلب على النقود خلاف العوامل سابقة الذكر ، مثل توقعات الأسعار ، وتوقعات مستوى الدخل، وتوزيع الثروة . وتعتبر هذه العوامل من العوامل المؤثرة على الطلب على النقود فى الأجل الطويل . ويتوقف أثرها على الطلب على النقود تبعا لكل توقع على حدة بالزيادة أم بالنقصان . إذ أن توقعات زيادة الأسعار تؤدي الى انخفاض الطلب على النقود ، نظرا لتحول الناس عن الاحتفاظ بالنقود الى الحصول على أصول أخرى أكثر ضمانا من النقود التى هبطت قوتها الشرائية نتيجة ارتفاع أخرى أكثر ضمانا من النقود التى هبطت قوتها الشرائية نتيجة ارتفاع الطلب على النقود بسبب اتجاه الناس الى الانفاق على شراء السلع والخدمات ، وهكذا يتحول قدر من الطلب على النقود الى نفقات تجارية .

(1) John J — Klein, Money and the Economy, Op — Cit, Chapter 19, PP. 441 — 445, Chapter 80, PP. 443 — 451.

أما توقعات تغير توزيع الثروة فى المستقبل فتؤثر فى الطلب على النقود من خلال منافسة الأصول الأخرى السائلة وغير السائلة للنقود ، اذ أن توقع زيادة هذه الأصول الأخرى يؤدى الى انخفاض الطلب على النقود كاحد الأصول .

وهناك بعض العوامل الأخرى التى تؤثر فى الطلب على النقود ، مثل زيادة أو نقص مدة تقسيط القروض ، أو فترات السماح ، أو زيادة استخدام الائتمان أو بطاقات الائتمان التى تستخدم فى الشراء المباشر (Credit Cards) . اذ تؤدى زيادة أجل تقسيط القروض وفترات السماح ، وغيرها من مظاهر تبسيط وسهولة الائتمان الى زيادة الطلب على النقود . بينما يؤدى زيادة استخدام الائتمان ، وبطاقات الائتمان فى الشراء الى انخفاض الطلب على النقود (مع ثبات بقية العوامل الأخرى) .

١٠ - يتحدد سعر الفائدة طبقا لنموذج (كلاين) بناء على تقاطع منحنى الطلب على النقود مع منحنى المعروض النقدى .

ملاحظات على نموذج تحديد الدخل :-

١ - رغم أن هذا النموذج يقوم على أسس كينزية الا أنه حاول الاقتراب من بعض ملامح النظرية الحديثة فى كمية النقود لمدرسة (شيكاغو) ، اذ يلاحظ أن النموذج أعطى اهتماما كبيرا لقوى السوق الحر فى تحديد سعر الفائدة مثلما يفعل اقتصاديو (شيكاغو) . كما حاول اهدار أثر دافع المضاربة فى تحديد الطلب على النقود ، والاكتفاء بدافعى المعاملات والحيطة كأساس لتفسير تغيرات الطلب على النقود ، غير أنه لم يسلك الطريق الكينزى فى ذلك بل لجأ الى منطق مدرسة (شيكاغو) معتمدا على رأى (فريدمان) القائل بأن النقود تطلب لأنها تؤدى وظيفة معينة ، وليس بالضرورة لاشباع حاجة ، أو بدافع معين . (١) وواضح من ذلك مدى التناقض الذى وقع فيه (كلاين) عندما وافق (فريدمان) على اهدار الدوافع بينما قام ببناء النموذج

(1) John I. Klein, Ibid, Chapter 20, P. 444.

وتفسير المعادلات على أساس الدوافع الثلاث المعروفة كينزيا (المعاملات،
والحيطة ، والمضاربة) .

٢ - يرى (كلاين) أن العلاقة بين كمية النقود ، وسعر الفائدة
طردية ، حيث يزيد المعروض النقدي بزيادة سعر الفائدة ، وهو فى هذا
يتفق مع (مدرسة شيكاغو) التى لا ترى حدوث انخفاض فى سعر
الفائدة فى حالة زيادة كمية النقود (بعد فترة قصيرة جدا) . إلا أن
ما انتهى اليه (كلاين) من أن سعر الفائدة يتحدد بتقاطع منحنى
المعروض من النقود مع منحنى الطلب على النقود ، ينطوى على الكثير
من التناقض . إذ أنه لو كان الأمر كذلك فلا بد من انخفاض سعر الفائدة
فى حالة زيادة المعروض من النقود بمعدل أكبر من معدل زيادة الطلب
على النقود ، بل فى حالة ثبات الطلب على النقود كذلك . ولو أنه
قال بمثل ما قال به (فريدمان) من أن سعر الفائدة ليس ثمنا للنقود ،
وإنما هو ثمن للائتمان ، لكان أكثر اقناعا .

٣ - كيف يتسنى القول بأن العلاقة بين سعر الفائدة والطلب على
النقود عكسية ، بينما العلاقة بين المعروض من النقود ، وسعر الفائدة
طردية ، وفى نفس الوقت التسليم بأن قوى العرض والطلب هى التى
تحدد سعر الفائدة فى سوق النقد ؟! . حقيقة لقد وافق (كلاين) معظم
الكينزيين فى رفضهم القول بتوقف الطلب على النقود على سعر الفائدة ،
إلا أنه اعتبر سعر الفائدة من أهم العوامل المؤثرة فى الطلب على النقود .
ومن ثم نستطيع القول بأن تحليل (كلاين) لا يستقيم إلا إذا كانت
نسبة زيادة المعروض النقدي المترتبة على زيادة سعر الفائدة متساوية
تماما مع نسبة انخفاض الطلب على النقود المترتبة على زيادة سعر
الفائدة . والمعروف أن نموذج (كلاين) لا يتضمن مثل هذا الشرط .

٤ - تناول (كلاين) العلاقة بين تغيرات كمية النقود ، وتغيرات
الدخل القومى من خلال العلاقة بين الدخل ، والطلب على النقود بدافعى
المعاملات والحيطة ، واجمالى الثروة التى تتوقف على الدخل والناتج
وأوضح أن زيادة الدخل تؤدي الى زيادة الطلب على النقود . وقد نظر
النموذج الى الدخل من خلال صورا نفاقة على الادخار ، والاستثمار ،

والاستهلاك ، وصافى الاستثمار الاجنبى (الصادرات - الواردات) ،
ثم ربط بين هذا الدخل وكمية النقود كما يلى :-

$$Y = C + I + G + (EX - IM) = Y_d + S_b + T = PQ \\ = MV$$

وهو ما يعنى أن تغير الدخل يتأثر بتغيرات كمية النقود ، وسرعة تداولها . حيث (M) كمية النقود ، (V) سرعة التداول ، (P) متوسط المستوى العام للأسعار ، و (Q) الناتج القومى فى شكل عيى ، ويلاحظ أن النموذج بهذا يسلك الطريق الكينزى للوصول الى معادلة كمية النقود ، مما يجعله موضع الرفض من جانب كل من الكينزيين المحدثين ، ومعتقدى النظرية الحديثة فى كمية النقود . اذ يعتقد نقديو النظرية الحديثة أن تغيرات كمية النقود هى المحدد الأساسى لتغيرات الدخل بصرف النظر عن العوامل المؤثرة فى الطلب على النقود ، أو مستوى الانتاج أو العمالة التى تؤثر كمية النقود عليها فى الأجل القصير فقط ، أما فى الأجل الطويل فان الأثر ينصرف كلية الى مستوى الأسعار . وبذلك يتضح عدم توافق نموذج (كلاين) مع المدرسة الحديثة فى كمية النقود . كما أنه من المعروف أن الكينزيين المحدثين يرفضون ما قال به الفريق الآخر (المدرسة الحديثة فى كمية النقود) من الاعتقاد فى ثبات سرعة تداول النقود بدرجة كافية مما يعنى عدم الثقة فى اعتبار تغيرات كمية النقود هى المؤثر الهام على الدخل أو الناتج القومى . فضلا عن اعتقاد الكينزيين المحدثين فى وجود علاقة بين الدخل وكمية النقود فى الاتجاه العكسى ، أى أن تغير الدخل يؤدى الى تغير كمية النقود ، وهو مالا يعتقد نقديو المدرسة الحديثة فى كمية النقود ، ومن ثم لا يستطيع الكينزيون الجدد قبول نموذج (كلاين) الذى لم يتعرض لتلك العلاقة ، وينطوى على قبول ثبات سرعة تداول النقود .

٥ - لم يفرق نموذج (كلاين) بين الدخل الحالى ، والدخل الدائم فى علاقته مع كمية النقود ، وان كان واضحا أنه استخدم الدخل الدائم . ولو أنه استخدم الدخل الحالى (على خلاف دراسات مدرسة شيكاغو) لكان أفضل . اذ أوضحت احدى الدراسات النقدية الحديثة أن الموازين النقدية للدخل الحالى تستمر فعاليتها لمدة احدى عشر فترة

ربح سنوية ثم تختفى بعد ذلك ، وإن كانت دراسة أخرى قد أوضحت استمرار الفعالية لمدة نصف عام فقط . (١) .

ثالثا : نموذج (ديناميكي) لكمية النقود (نموذج بلاك) :-

قدم هذا النموذج الاقتصادي الأمريكي (بلاك) في المؤتمر الذي عقدته جامعة مانشستر عام ١٩٧٤ للأساتذة المشتغلين بتدريس الاقتصاد في الجامعات ، وناقشه ، وعلق عليه الاقتصادي (لايدلر) .

وقد استهدف (بلاك) من تقديم نموذج النقود الكشف عن الدور (الديناميكي) لكمية النقود باعتبارها المؤثر الرئيسى والهام على مستوى النشاط الاقتصادى . ومن ثم ، عنى (بلاك) بدراسة التأثير الحقيقى للنقود ، مع اهمال التأثير الكينزى للسياسة المالية ، أو المضاعف الكينزى .

وقد افترض (بلاك) الفروض التالية : (٢)

١ - تمارس النقود دورها في ظل اقتصاد مغلق يتميز بوجود مستوى ثابت نسبيا لمعدل نمو الناتج الحقيقى دون الكشف عن محددات نمو هذا الناتج .

٢ - استبعاد أثر سعر الفائدة تفاديا لمواجهة تعقيدات تعريف وقياس النقود ، وتغيرات القيمة السوقية لقيمة الأوراق المالية .

٣ - يتناسب الطلب على النقود مع الدخل الحقيقى ، ومستوى الأسعار ، كما يعتبر هذا الطلب دالة متناقصة لمعدل التضخم المتوقع ، طالما أن ارتفاع الاسعار يتضمن عائد نقدي سالب .

٤ - افترض نمو المعروض النقدي على الدوام . وفى هذا النموذج يتم معالجة أو اختبار اعتبارات الثبات النسبى لمعدل النمو

(1) Anthony M. Santomers and John J. Seater, Partial Adjustment in the Demand For money, Theory and Empirics, the American Economic Review, Sept. 1981, Vol. 71. No 4, PP. 566 — 576.

(2) J. Black, A dynamic Model of the Quantity Theory, Michael Parken and A. R. Nobay, Op — Cit, Chapter 9, PP. 187 — 799.

أولا ، ثم النمو النسبى للمعروض النقدى كما تحدده الآثار الاسترجاعية
لمتغير آخر .

٥ - استخدام مستوى أسعار عام فقط لمعالجة متغيرات النموذج .
وافترض أن يتم تحديد الأجور كجزء من النظام العام للتسعير ، كما
يشتمل الرقم القياسى للأسعار على كل من أسعار السلع ، وأسعار
الخدمات . كذلك يعالج معدل التضخم فى هذا النموذج بشكل كلى ،
وليس جزئى ، رغم ارتفاع دلالة أو تأثير سوق العمل فى حالة المعالجة
الجزئية المنفصلة .

٦ - يتحدد معدل التضخم السعرى الفعلى (بمعالجة المعدلات
المتوقعة) باستخدام منحنى فيليبس ، فإذا كان معدل الناتج الحقيقى
عند المعدل العادى ، ترتفع الأسعار الفعلية بمعدل مساو لمعدل التضخم
المتوقع ، طالما أن محدودى الأسعار يميلون بصفة عامة الى تحديد أسعار
تتمشى مع مستوى الأسعار التى حددها الآخرون . أما إذا كان الناتج
الحقيقى اكبر من المعدل العادى ، فإن الأسعار تتجه الى الزيادة بمعدل
أسرع من معدل التضخم المتوقع . اذ أن كل من يحدد أسعارا لمنتجاته
يميل الى رفعها بما يتلاءم مع الأسعار الأخرى . وفى حالة انخفاض
معدل الناتج الحقيقى عن المعدل العادى ، تكون زيادة الأسعار بمعدل أقل
من معدل التضخم المتوقع ، طالما أن محدودى الأسعار يميلون الى ضبط
أسعارهم بالانخفاض بما يتناسب مع بقية الأسعار .

٧ - توقعات معدل التضخم تعتبر ذات دلالة أسية سابقة لمعدل
التضخم الذى حدث فعلا .

٨ - كافة الدالات المستخدمة خطية طويلة الأمد ، كما أن المتأخرات
اسية .

التوازن الاقتصادى كما يراه النموذج : -

يتحقق التوازن الاقتصادى طبقا لدرجة ثبات النظام الاقتصادى ،
وليس مجرد الثبات فقط ، وتجدر الإشارة الى أن ثبات النظام

الاقتصادى فى هذا النموذج يتحدد بمدى سرعة استجابة النفقات الحقيقية لزيادة النقود ، ومدى سرعة ضبط توقعات التضخم ، وأثر توقعات التضخم فى انخفاض الطلب على النقود . ويقرر (بلاك) أن ثبات النظام الاقتصادى لا يعتمد على انحدار منحنى فيليبس البالغ التعقيد ، رغم أن هذا الانحدار يؤثر على سرعة ضبط المتغيرات ، والتوقعات .

ويرى (بلاك) أن معدل التضخم فى حالة التوازن يتحدد بالفرق بين زيادة المعروض النقدى بمعدل ثابت نسبيا (g) ، ومعدل نمو الناتج الحقيقى (h) الذى يرتفع عن المعدل (g) أى أن معدل التضخم فى حالة التوازن (P) يكون كما يلى :-

$$P = (g - h)$$

وفى هذه الحالة يكون توازن مستوى الأسعار أعلى منه فى حالة ما إذا كان الطلب على النقود قد تم تخفيضه نتيجة لتوقعات التضخم .

الآثار الاسترجاعية :- (Feedback Effects)

تناول النموذج ثلاثة حالات للآثار الاسترجاعية من جانب الدخل ، ومن جانب التضخم ، ومن ناحية توقعات التضخم . مع بيان الأثر فى كل حالة من هذه الحالات الثلاث على المعروض النقدى ، وأوضح ما يلى :-

١ - حالة الدخل :-

أوضحت دراسة الآثار الاسترجاعية للدخل على كمية النقود ضمان حدوث الثبات الاقتصادى دائما . إذ تبين من دراسة حالات زيادة الدخل بمعدل أعلى من المستوى العادى للدخل تباطؤ نمو المعروض النقدى ، بينما تزداد سرعة نمو المعروض النقدى فى حالة زيادة الدخل بمعدل أقل من مستواه العادى .

٢ - حالة التضخم :-

حيث يفترض النموذج آثار استرجاعية سالبة من جانب معدل

التضخم الجارى ومعدل نمو المعروض النقدي .

وقد تبين أنه يكن تحقيق الثبات الاقتصادى فى هذه الحالة ولكن بشرط أن يزيد الثابت (١) عن الثابت (ب) . أو بعبارة أخرى عندما تزيد سرعة استجابة النفقات الحقيقية لزيادة النقود بدرجة اكبر من سرعة استجابة توقعات التضخم لتلك الزيادة .

٣ - حالة توقعات التضخم :-

أوضح النموذج امكان تحقيق الثبات الاقتصادى فى هذه الحالة شريطة أن يكون $\beta < 1$. أى فى حالة ما يؤدي التضخم الفعلى الى زيادة توقعات التضخم التى تؤدي الى خفض الطلب على الأرصدة النقدية بمعدل اكبر من معدل ارتفاع مستوى الأسعار .

ويرى (بلاك) أن توازن الاقتصاد فى حالة الآثار الاستراتيجية لنتاجة عن الدخل ، يعتبر أضمن وسيلة أو بديل يتلاءم مع ملامح الاقتصاد الذى افترضه النموذج . (١)

النقد الموجه الى النموذج :-

يمكن حصر النقاط التى تناولها نقد الاقتصادى (لايدلر) فى تعقيبه على النموذج فيما يلى : (٢)

١ - رغم توصل النموذج الى عدة نتائج نقدية هامة ، الا أن تناوله لحالات تحقيق التوازن الاقتصادى ، لم تأخذ الاسلوب النقدى الذى يتطلب أن يتميز الاقتصاد الفعلى بالحركية (الديناميكية) ، مع وجود معدل ثابت للتوسع النقدى .

٢ - يترتب على حساب معدل التضخم المتوقع على أساس المتوسط المرجح لمعدل التضخم السابق عليه أن يتخلف معدل التضخم الحالى عن المعدل الفعلى عند نقط تغير أو تحول الدورات . ويؤدى هذا الوضع

(1) J. Black, Ibid, P. 197.

(2) David Laidler, Discussion of the Dynamic Model of the Quantity Theory, Michael Parkin and A.R. Nobay, Current Economic Problems, Op — Cit, P.P — 200 — 201.

الى تباطؤ اتجاه سياسات الاستقرار الى تلك النقط وتسير فى الاتجاه الخاطيء لفترة معينة لا يتحقق فيها التوازن الذى قدمه نموذج (بلاك) .

٣ - يعتبر هذا النموذج حالة خاصة للوضع العام الذى تؤدى فيه سياسة (التحكم المتكامل) (Integral Control) الى عدم الاستقرار الاقتصادى . وهو ما يعنى عدم انطباق نتائج النموذج فى كافة الحالات .

٤ - يعتبر هذا النموذج اكثر تعقيدا من بقية النماذج نظرا لانه لا يتطلب توازن سوق النقد دائما ، ولانه يسمح للطلب على الارصدة النقدية بالتغير العكسى مع معدل التضخم المتوقع .

وبالرغم من أوجه النقد السابقة ، فقد امتدح (لايدلر) النموذج على أساس أنه أضاف جديدا الى الفكر النقدى الذى يتطور بسرعة فى الوقت الحاضر . كما أن كثيرا من النتائج العملية والبحوث التطبيقية تتفق مع نتائج هذا النموذج .

وفى اعتقادنا ان هناك نقدا يمكن ان يضاف الى ما ذكره (لايدلر) ، وهو أنه بالرغم من أن النموذج استبعد مضاعف الانفاق الكينزى من التحليل ، ولجأ الى افتراض توجيه الائتمان الى الوسطاء ، الا أن معالجته لحالات التوازن تكشف عن وجود أثر المضاعف الكينزى فى حالة الاقتصاد المغلق أيضا . الأمر الذى يتضح من صعوبة ضبط التوقعات ، وتأخر حدوث الاستقرار ، مما جعل (بلاك) يقرر فى النهاية ان الآثار الاستراتيجية للدخل الحقيقى على نمو المعروض النقدى أفضل وأضمن البدائل التى تؤدى الى تحقيق التوازن . اذ أنه لو لم يكن هناك أى أثر للمضاعف الكينزى لكانت بدائل الآثار الاستراتيجية لمعدل التضخم ، ولتوقعات التضخم على المعروض النقدى هى أضمن البدائل وأفضلها كما يمكن القول بأن اهمال النموذج لسرعة تداول النقود التى تحدث آثارها أيضا فى حالة الاقتصاد المغلق ، ينطوى على عيب جسيم للنموذج . وفى اعتقادنا أنه اذا ما كان هذا الاعتبار قد أخذ فى الحسبان لاختلفت النتائج الى حد ما .

رابعا : - نموذج للعلاقة بين المعروض النقدى والاسعار السوقية

للاسهم : -

قام ببناء هذا النموذج الاقتصادى البريطانى (جولاند) الذى يعمل ببنك انجلترا ، وقدمه فى مؤتمر المشتغلين بتدريس الاقتصاد فى الجامعات الذى عقد فى مدينة مانشستر عام ١٩٧٤ المشار اليه آنفا .

واستهدف (جولاند) من بناء النموذج اختبار العلاقة بين تغيرات المعروض النقدى ، وتغيرات القيمة السوقية للأسهم ، مع المقارنة بين ما توصل اليه من نتائج ، والنماذج الأخرى الماثلة فى بريطانيا مثل نموذج مدرسة لندن للمعاملات ، ونموذج (بيبر - توماس) الخاص بالأهمية التاريخية للنقود فى بريطانيا ، ونموذج (هول) الخاص بالتنبؤ بتغيرات سوق السندات البريطانى . كما قام (جولاند) بمقارنة نتائج نموذجيه مع نتائج نموذج (هامبورجر - كوتشن) الخاص بمعدل المخاطرة فى سوق النقد فى الولايات المتحدة الأمريكية .

وقد قام بالتعقيب على نموذج (جولاند) كل من (ميلر) ، و (جرانجر) وفيما يلى نتناول بيان ما توصل اليه النموذج والنقد الموجه اليه : -

(١) ملامح ونتائج نموذج (جولاند) : -

استخدم (جولاند) تحليل الظل لدراسة العلاقة بين المعروض النقدى وأسعار السوق للأسهم خلال الفترة (١٩٥٤ - ١٩٧٢) فى بريطانيا . وتحتوى هذه الفترة على (٢٢٨) فترة ربع سنوية تمثل (٢٢٨) ملاحظة كما استخدم (جولاند) تحليل الانحدار لدراسة نفس العلاقة خلال الفترة (١٩٦٣ - ١٩٧٢) أى خلال أربعين فترة ربع سنوية فى بريطانيا أيضا .

وقد توصل (جولاند) الى النتائج التالية : (١)

- ١ - وجود تغير عشوائى فى أسعار الأسهم السوقية .
- ٢ - تغيرات أسعار الفائدة هى التى تحرك تغيرات أسعار الأسهم .
- ٣ - عدم وجود علاقة معنوية بين النقود وأسعار الأسهم . وتؤكد هذه النتيجة أن أية علاقة انحدار تعزى تغيرات أسعار الأسهم الى المتغيرات النقدية تعتبر خاطئة .

(1) D.H. Gowland, The Money Supply and Stock Market Prices, Michael Parkin and A. R. Naby, Current Economic Problems, Op — Cit, chapter 11, PP. 221 — 224.

وفى تعليقه على نموذج (هامبورجر - كوتشن) الخاص بدراسة مدى الخطر فى سوق النقد بالولايات المتحدة ، أوضح (جولاند) عدم انطباق مثل هذه النماذج على الاقتصاد البريطانى لعدم ملائمة محددات التتابع ، والزمن للعلاقة بين المتغيرات المتلاحقة ، والمتسلسلات .

كما انتقد (جولاند) نموذج مدرسة لندن للمعاملات لعدم تفسيرها تغيرات سوق النقد . وانتقد نموذج (توماس - بيير) لاستخدامه القيمة الاسمية للنقود حتى عام ١٩٥٦ ثم استخدام القيمة الحقيقية للنقود بعد ذلك ، فضلا عن غرابة الربط بين القيمة الحقيقية للنقود ومعدلات الأسهم الممتازة (Gilt — edged) الا اذا انعدم تأثير التضخم على سعر الفائدة . وانتقد نموذج (هول) لاعتبارات قياسية (١) .

(ب) النقد الموجه الى النموذج :

انتقد الاقتصادى الأمريكى (ميلر) النموذج للاعتبارات التالية: (٢)

١ - استخدم النموذج متغيرين فقط ، ولم يستخدم عدة متغيرات مستندا على عدم وجود علاقة بين النقود ، والاسعار السوقية للأسهم . وهو سبب غير مقنع . اذ يمكن ادخال المتسلسلات وتكوين دالة ارتباط متقاطع للمدخلات ، وتختلف عن دالة الارتباط المتقاطع الأصلية - وبذلك يمكن .

(١) يتلخص نموذج (هامبورجر - كوتشن) فى أن الاحتفاظ بالثروة يتطلب نوع معين من الدخل يتناسب مع تغير الدورات التجارية ، ويختلف عن الدخل المكتسب ، وأن الدخل المكتسب له دلالة وثيقة بتغيرات المعروض النقدى . ويخلص النموذج الى أن الدخل من الاستثمار لاعلاقة له بالمعرض النقدى . ومن ثم فإن أسعار الأسهم ترتبط بالمعروض النقدى طالما أن زيادة قيمة النقود تؤدي الى تغيرات اقتصادية مما يؤدي الى ارتفاع معدل الخطر وهبوط أسعار الأسهم .

أما نموذج مدرسة لندن للمعاملات فيقوم بدراسة عوائد السندات بغرض التوصل الى معادلة ثابتة لكيفية تكوين رأس المال فى بريطانيا خلال الفترة (١٩٥٩ - ١٩٧٢) . ويعتبر هذا النموذج عوائد السندات متغيرا ذا دلالة معنوية لتغيرات سوق الأوراق المالية .

ويتعلق نموذج (توماس - بيير) بدراسة العلاقة بين النقود ،

(2) Jlid, PP. 234 — 239.

وجود علاقة معنوية بين النقود وأسعار الأسهم السوقية ، ولا يشترط القول بأن سوق الأوراق المالية هي التي تقود ، أو تحرك المعروض النقدي .

٢ - عدم صحة النتيجة التي توصل اليها (جولاند) القائلة بخطأ أى علاقة انحدر بين الأسعار السوقية للأسهم ، والمتغيرات النقدية . إذ أن قصور تحليل الظل الذي استخدمه ، فضلا عن طول أمد البيانات المستخدمة هو الذي أدى الى توصله لهذه النتيجة .

٣ - لم يقم (جولاند) باختبار صحة أو معنوية ما توصل اليه من وجود تغير عشوائى فى أسعار الأسهم السوقية . بل قام باختبار الانحراف عن الاتجاه العام فقط . ومن ثم فإنه باستعمال نفس البيانات التي استخدمها (جولاند) يمكن التوصل الى نتيجة مخالفة تماما لما توصل اليه .

٤ - لا يمكن الاتفاق مع (جولاند) على عدم وجود علاقة بين النقود ، وتغيرات أسعار الأسهم السوقية فى بريطانيا . إذ ان هذه النتيجة تعتبر غير موافقة لعلاقات التتابع الصغرى ، والاتجاه العام بين النقود ، وأسعار الأسهم السوقية التي لا يختلف على وجودها كل من الكينزيين ، والنقديين . وذلك بالرغم من أن نتائج نموذج (جولاند)

وأسعار الأسهم الممتازة ، وأسعار الأسهم العادية ، وبين النقود والنشاط الاقتصادى وينتهى النموذج الى ان التقلبات النقدية محرك هام للدورات التجارية ويؤثر على أسعار الأسهم الممتازة وأسعار الأسهم العادية . وذلك فى بريطانيا خلال الفترة (١٩٥٦ - ١٩٧٢) .

بينما يحاول نموذج (هول) التنبؤ بالتغيرات التي تحدث فى سوق السندات ويستخدم نمو الودائع المصرفية (العملة المتداولة - M 3) ناقصا نمو الأسعار الجارية للنواتج القومى الاجمالى على أساس متوسط التغير خلال فترتين ربع سنويتين على أساس ان هذين المتغيرين يؤثران على معدل أرباح السندات .

يمكن أن تشكل تحدياً لاعتقاد الكينزيين في (ميكانيكية) انتقال آثار السياسة النقدية بواسطة أسعار الفائدة ، وأسعار الأصول المالية .

بينما انتقد الاقتصادى (جرانجر) النموذج لقصر أمد السلاسل الزمنية الأمر الذى يجعل من الصعوبة استخدام التكرارات الصغرى ، خاصة وأن (جولاند) لم يفترض وجود علاقات ثبات طويل الأجل . ومع ذلك يقرر (جرانجر) أهمية هذا النموذج فى إثارة الشكوك بشأن النظريات النقدية الخاصة بالعلاقة بين النقود ، وأسعار الأسهم السوقية فضلاً عن التنبيه الى أهمية استخدام أساليب احصائية سليمة (١) .

خامساً : نموذج (لايدلر) العلاقة بين النقود ، والتضخم : -

استهدف (لايدلر) من بناء هذا النموذج دراسة العلاقة بين المعروض النقدى ، ومعدل التضخم خلال الفترة (١٩٥٣ - ١٩٧٢) فى الولايات المتحدة الأمريكية وقد استخدم (لايدلر) مفهوم (فريدمان) لمعدل التغير الطبيعى ، ومعادلة الدخل الاسمى ومعادلة التوقعات السعرية ويسمح هذا النموذج للنقود بالتأثير على الناتج القومى فى الأجل القصير ، حتى يصبح من السهل توقع تغيرات معدل التضخم وذلك دون التأثير على الناتج القومى فى الأجل الطويل . ويستبعد النموذج أثر تغيرات أسعار الفائدة كلية . ومن خلال هذا النموذج يمكن ملاحظة أثر عامل التأخير الزمنى بين الاضطرابات النقدية ، وتغير معدلات التضخم . وقد قدر النموذج طول فترات التأخير الزمنى بنحو عامين . ويفسر (لايدلر) الارتفاع الكبير الذى حدث فى الأسعار خلال (١٩٧٣ - ١٩٧٤) على أساس أنه حدث نتيجة أثر التأخير الزمنى للتوسع النقدى الذى حدث خلال (١٩٧٠ - ١٩٧٢) (٢) .

(1) C.W.J. Granger, Discussion of The Money Supply and Stock Market Prices, Michael Parkin and A.R. Nobay, Ibid, P. 240.

(2) David Laidler, The Influence of Money On Real Income. and Inflation : A Simple Econometric Model, Manchester School, University of Manchester, Inflation Wokshop Discussion Paper 7306.

النقد الموجه الى النموذج :

انتقد النموذج لعدم التحديد الدقيق الذى يمكن من التمييز بين الآثار المباشرة لزيادة الطلب على الأسعار ، والآثار غير المباشر من خلال عنصر التكلفة وان كانت فترات التأخير الزمنى المستخدم فى النموذج تؤكد أهمية الآثار غير المباشرة فى حدوث التضخم (١) .

• • •

(1) Michael Parkin, The Causes of Inflation : Recent Contributions and Current Controversies. Michael Parkin and A.R. Nobay. Current Economic Problems, Op — Cit, Chapter 12, P. 261.

الفصل الثالث

الفكر النقدي الحديث وتغيرات سعر الصرف

تمهيد : -

فى هذا الفصل نتعرض بالدراسة للجوانب الدولية للفكر النقدي الحديث ، حيث نتناول دراسة نظرة الفكر النقدي الحديث الى تغيرات النقد الدولى ، أو تغيرات سعر الصرف ، واعتبارات السيولة الدولية ، أنشطة المشروعات المتعددة الجنسية . اذ من المعروف أن لهذه الأشياء جوانبها التجارية المتعلقة بالصادرات والواردات ، بالإضافة الى جوانبها النقدية التى سوف نناقشها تفصيلا فى هذا الفصل من خلال دراسة العوامل المؤثرة على المعروض والمطلوب من العملة ، ونظريات سوق الأصول المالية ، والمدخل النقدي لتحقيق التوازن فى ميزان المدفوعات .

المبحث الأول

الفكر النقدي الحديث وتغيرات النقد الدولى

مقدمة : -

يعبر سعر الصرف عن العلاقة بين العملة الوطنية بالنسبة الى بقية عملات الدول الأخرى . أى أن سعر الصرف هو سعر العملة الوطنية مقدرًا بالعملات الأجنبية للدول الأخرى .

وتتحدد قيمة العملة بالعلاقة بين المعروض من العملة ، والطلب عليها . ويلاحظ أن العملة لا تطلب لذاتها وإنما بغرض التبادل الدولى من خلال عمليات الاستيراد ، والتصدير ، والاستثمار فى الدول الأجنبية ، وبغرض المضاربة كذلك فى بعض الأوقات . ومن ثم تؤثر كافة هذه المتغيرات فى تحديد مستوى الطلب ، والعرض من العملة أو النقود . ومن هنا يجىء اهتمام الفكر النقدي الحديث بدراسة العوامل المؤثرة على كل

من المعروض ، والمطلوب من العملة باعتبارها محددات قيمة العملة في سوق النقد الدولي . وهو ما نوضحه كما يلي : -

أولا : العوامل المؤثرة على العرض والطلب على العملة : -

يمكن حصر العوامل المؤثرة على المعروض والمطلوب من العملة فيما يلي : -

- مستوى الدخل المحلى .
 - الدخول فى الدول الأخرى .
 - الأسعار النسبية (الأسعار المحلية بالنسبة الى الأسعار العالمية)
 - أسعار الفائدة النسبية .
 - التوقعات .
- ونوضح ذلك تفصيلا على النحو التالى : -

١ - مستوى الدخل المحلى : -

يؤدى ارتفاع دخول المواطنين فى دولة ما ، الى زيادة طلب هؤلاء المواطنين على استيراد السلع والخدمات التى تنتج فى دول أخرى ، ويعنى هذا زيادة طلب الأفراد على عملات الدول الأجنبية فتتجه قيمتها الى الزيادة . بينما يؤدى الوضع السابق فى الوقت نفسه الى زيادة المعروض من عملة الدولة التى زاد استيرادها نتيجة لزيادة الدخول فيها ، فتتجه قيمة هذه العملة الى الانخفاض مقابل عملات الدول الأخرى .

وفى حالة وجود عجز فى أرصدة العملات الأجنبية فى الدولة التى زاد فيها مستوى الدخل المحلى ، تتجه قيمة العجز الى الزيادة . بينما فى حالة ما اذا كان هناك فائضا ، فان هذا الفائض يتجه الى الانخفاض ولما كانت زيادة الدخل تؤدى الى زيادة الطلب المحلى على استهلاك كل من السلع المحلية والأجنبية على السواء ، فان هذا الوضع يؤدى الى التوسع فى الانتاج المحلى ، مع قلة الطلب الأجنبى على السلع الوطنية . ومن ثم قلة الصادرات بالنسبة للواردات المتزايدة ، ومن ثم اتجاه قيمة العملة الى الانخفاض تبعا لانخفاض الطلب الأجنبى عليها .

وفى الحالة العكسية ، حالة انخفاض مستوى الدخول المحلية ، يحدث انخفاض فى الطلب على السلع ، والخدمات المحلية ، والأجنبية ، ويترتب على ذلك انخفاض الطلب المحلى على العملات الأجنبية ، ويتجه عجز العملات الأجنبية الى الانخفاض ، بينما يتجه الفائض نحو الزيادة . وتستطيع الدولة فى هذه الحالة زيادة انتاج قطاعات التصدير ، وتحدث زيادة فى الطلب الأجنبى على السلع والخدمات المحلية ، وعلى السلع الوطنية فتتجه قيمتها الى الارتفاع .

وينظر النقديون الى العلاقة بين تغيرات الدخل ، وسعر الصرف على أنها علاقة بين كمية النقود الاسمية النسبية ، وسعر الصرف حيث يؤدى أى تغير فى أحدهما الى تغير تعويضى (Compensating change) فى الآخر ، من خلال ميزان المدفوعات . وتقاس التغيرات الحادثة فى أى منهما بالطلب على النقود ، والسياسات النقدية ، وليس بالمرونة السعرية .

وقد قوبل التفسير النقدى لتغيرات الدخل وعلاقتها بسعر الصرف بالمقاومة والرفض بسبب استبعاده للمشكلات التى يهتم بها معظم الاقتصاديين ، وهى المشكلات المتعلقة بالصادرات والواردات ومرونة الطلب على كل منهما . الا ان المنهج النقدى قد ساهم فى وضع اطار للعلاقة بين التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى بطريقة تلقائية (١) .

وتعتبر العلاقة بين تغيرات الدخل وتغيرات سعر الصرف علاقة (ديناميكية) مستمرة . اذ ان الدخل الذى يتحقق من التوسع فى التصدير ، يعاد انفاق جانباً منه على الاستيراد ، ويتوقف ذلك على الميل الحدى للاستيراد . ومهما يكن مصدر زيادة الدخل فانه لابد أن يؤثر ذلك على واردات الدولة وبالتالي على سعر الصرف . لا فرق فى ذلك بين ما اذا كان مصدر النقود هو المعونات الأجنبية ، أو تحركات رؤوس الأموال الأجنبية ، أو ناتجة عن التمويل بالعجز . ولعل هذه العلاقة الوثيقة تفسر سبب تضرر كثير من الدول من تلقى المعونات الأجنبية رغم أهميتها لتنمية اقتصادياتها . اذ تؤثر هذه المعونات على الدخول المحلية ، وقد تنعكس على زيادة الواردات . كما تفسر نفس العلاقة رغبة الدول التى

(١) راجع فى ذلك : Arthur I. Bloomfield and Wilfred Ethier, Developments in International Economics, Sidney Weintraub, Modern Economic Thought, Op — Cit, chapter 26, PP. 526 — 530.

تعانى من اختلال ميزان مدفوعاتها فى خفض المعروض النقدى ، وزيادة المدخرات المحلية . اذ يؤدى ذلك الى انكماش الواردات وتحسن مركز ميزان المدفوعات ، وتحسن قيمة العملة (١) .

٢ - مستوى الدخول فى الدول الأخرى : -

ويعتبر هذا العامل وثيق الصلة بالعامل السابق . اذ تؤدى زيادة الدخول فى الدول الأجنبية الى زيادة طلب هذه الدول على الواردات من الدول الأخرى مثلما تؤدى زيادة الدخول المحلية فى دولة ما ، الى زيادة طلب هذه الدولة على صادرات الدول الأخرى . وهكذا فان صادرات دولة ما تعتبر واردات فى دولة أخرى والعكس بالعكس اذ أن واردات دولة ما تعتبر صادرات للدول التى تم الاستيراد منها .

وتؤدى زيادة الدخول فى الدول الأخرى الى زيادة الانتاج فى الدول التى تقوم باستيراد منتجاتها ، خاصة انتاج قطاعات الانتاج للتصدير ، ويتحسن مركز ميزان مدفوعات هذه الدول وترتفع قيم عملاتها بالنسبة الى قيمة عملة الدولة التى زاد استيرادها نتيجة زيادة الدخول فيها .

ولما كانت زيادة الدخول فى الدول الأخرى ، وما يترتب عليها من زيادة طلب مواطنيها على صادرات الدول الأخرى ، يعنى إمكانية زيادة الدخول فى الدول المصدرة ، فقد ينعكس ذلك بالتالى على توسع هذه الدول المصدرة فى استيراد سلع لا تنتج لديها ، أو لا تنتج بكميات وفيرة . وفى هذه الحالة تتأثر قيم عملات هذه الدول بالنتيجة النهائية: لصافى التدفق من العملات الأجنبية ، أو مركز ميزان المدفوعات .

ويرى (فريدمان) أن التوسع فى الاستيراد فى الدول التى ارتفع فيها الدخل نتيجة السحب على الاحتياطيات ، أو الاقتراض الخارجى أو الداخلى ، يؤدى الى وجود مشاكل تتعلق بمستوى التشغيل . اذ يترتب

(1) Roymond Vernon, Louis T. Wells, Manager in the International Economy, Fourth Edition, Prentice Hall. Englewood Cliffs, New Jersey, 1981, Part 3, chapter 9, P. 167.

على هذا الوضع انخفاض انتاج ، ودخول قطاعات الانتاج للتصدير ، وبالتالي حدوث بطالة . وهو ما يعنى عدم أفضلية اللجوء الى السحب على الاحتياطات أو الاقتراض كوسيلة لتخفيض التوازن الحسابى خاصة فى حالة تعويم سعر الصرف ، وتحرير التجارة الخارجية . (١) وهكذا نستطيع أن نتبين كيف ينعكس هذا الوضع على الدول الأخرى التى تتعامل مع مثل هذه الدول التى تزيد دخولها بزيادة السحب على الاحتياطات ، أو الاقتراض ، حيث يترتب على ذلك تنشيط قطاعات الانتاج للتصدير فى هذه الدول ، وارتفاع قيم عملاتها ، وذلك فى الوقت الذى يتدهور فيه انتاج وقيمة الدول الأخرى ، حتى تلجأ الى التمويل بالعجز على النحو المشار اليه فيما يلى .

٣ - الاسعار النسبية : -

فى حالة اتجاه أسعار منتجات إحدى الدول الى الانخفاض بالنسبة لأسعار المنتجات المثلثة فى الدول الأخرى ، يرتفع طلب مواطنى هذه الدول على منتجات تلك الدولة ذات الأسعار الرخيصة نسبيا ، مما يؤدى الى زيادة طلب هؤلاء المواطنين على عملة تلك الدولة بغرض الحصول على وارداتهم منها . ويترتب على ذلك اتجاه قيمة عملة هذه الدولة الى الارتفاع ، فى الوقت الذى تتجه فيه قيم عملات الدول الأخرى الى الانخفاض فى حدود أثر زيادة طلبهم على الاستيراد على قيمة العملة ، اذ ليس الطلب على الواردات هو العامل الوحيد المؤثر على تغيرات قيمة العملة .

ويحدث العكس فى حالة اتجاه أسعار منتجات إحدى الدول الى الارتفاع بالنسبة لأسعار المنتجات المثلثة فى الدول الأخرى . اذ يتجه الطلب على منتجات مثل هذه الدولة الى الانخفاض ، وهو ما يعنى اتجاه الطلب على عملة هذه الدولة الى الانخفاض . ويؤدى هذا الوضع الى انخفاض قيمة عملة الدولة فى اسواق النقد العالمية .

(1) Milton Friedman, The Case For Flexible Exchange Rates, Edwin Mansfield, Economics, Op — Cit, Chapter 74, P. 407.

بيد ان (فريدمان) يرى أنه من الصعب على دولة ما المحافظة على مستوى منخفض من الأسعار ، دون حدوث بطالة ، أو كساد فى الأجل القصير ، وهو مايعنى توقع تدهور قيمة العملة خلال تلك الفترة (١) .

ويرى (واليش) أن أثر انخفاض الأسعار المحلية فى دفع قيمة الصادرات والحد من الواردات ، ورفع قيمة العملة يعتبر بطيئاً ، فضلاً عن اقتصره على عدد محدود من السلع ، مما يقلل من أهمية نتائجه (٢) .

أما (فيرنون) فيرى أن ارتفاع الأسعار المحلية بالنسبة الى مستويات الأسعار فى الدولة الأخرى ، قد يدفع مواطنى الدولة ذات الأسعار المرتفعة الى زيادة طلبهم على الواردات وزيادة عرض عملتهم ، وبالتالي انخفاض قيمتها فى الأسواق العالمية (٣) . ولاشك أن هذا الرأى يؤكد على مدى المخاطر التى ينطوى عليها التضخم بالنسبة لميزان المدفوعات ، وقيمة العملة ، اذا ما أضيف مثل هذا الأثر الى أثر الأسعار فى تدهور قيمة الصادرات (مع أخذ أثر المرونات السعرية فى الحسبان)

وتجدر الإشارة الى أن تدهور ، أو انخفاض قيمة العملة فى مثل هذه الحالات يؤدى الى المزيد من ارتفاع الأسعار محلياً ، كما يؤثر على مستوى أسعار الدول الأخرى بالزيادة . ويرجع ذلك الى أن أثر خفض قيمة العملة على ارتفاع الأسعار يكون أكبر من الأثر الذى يحدثه ارتفاع قيم عملات الدول الأخرى فى خفض أو استقرار مستويات أسعارها . وهو ما يعنى أن التضخم فى مثل هذه الحالات يشمل دول العالم بأسره (٤) .

(1) Ibid, P. 407.

(2) Henry C. Wallich The Case For Fixed Exchange Rates, Edwin Mansfield, Op — Cit, Chapter 75, P. 413.

(3) Raymond Vernon, Louis T. Wells, Manager in the International Economy, Op — Cit, Chapter 9, PP. 167 — 169.

(4) Peter Kenen, Round Table on Exchange Rate Policy, Robert E. Baldwin, J. David Richardson, International trade and Finance, Little Brown and Company, Boston, Fourth Edition, 1974, Chapter 20 PP. 338 — 341.

وقد عبر (هارى جونسون) عن هذا الوضع بقوله أن (هذا التضخم يعتبر ضريبة على الصادرات ، ودعما للواردات) (١) . ولكن ماذا يحدث اذا ما كانت قيمة العملة محددة بالنسبة الى قيمة عملة أخرى قيادية كالدولار؟ أو محددة بوزن معين من الذهب ، أو فى حالة وجود قيود على سعر الصرف تمنعه من التغير ، تبعا لآثر الضغوط التضخمية فى زيادة المعروض من العملة ، مع قلة الطب عليها ؟

الاجابة ببساطة شديدة ، تنحصر فى اضطراب الدولة التى تعاني من مثل هذه الازمة ، الى السحب على ما لديها من احتياطات سواء من الذهب ، أو من نقد أجنبى ، أو التمويل بالاقتراض المحلى ، والأجنبى ، وبطبع (البنكنوت) . ومن ثم تتجه احتياطات الدولة الى الانخفاض ، وفى مثل هذه الحالة تضطر الدولة الى اعلان تخفيض قيمة عملتها بما يتناسب مع التغيرات التى حدثت فى كل من الواردات والصادرات ، والاحتياطات ، والالجات الدولة الى احكام الرقابة على النقود والتداول لمنع السوق السوداء لبيع وشراء النقد الأجنبى ، وللحيلولة دون الاضرار بقطاع الصادرات .

وتجدر الاشارة الى صعوبة التوصل الى نفس النتائج السابقة فى حالة انخفاض الأسعار أو أزمات الكساد . وذلك يرجع الى أن الازمة فى مثل هذه الحالات تشمل عدد كبير من الدول ، ومن ثم تقل قدرة الدولة على الاستفادة من انخفاض أسعارها فى التوسع فى التصدير ، أو حتى مجرد التوسع فى الانتاج للسوق المحلى . وكما رأى (كينين) أن التضخم فى احدى الدول يمكن أن يشمل العالم بأسره ، يرى (بولدينج) أن الكساد يمكن أن يكون عالميا أيضا . ويوضح ذلك قائلا بأنه اذا ماحدث كساد فى الولايات المتحدة مثلا ، يصبح من الصعب على الدول الأخرى بيع ما لديها من سلع وأوراق مالية فى السوق الأمريكى ، مما يؤدى الى استنزاف احتياطات الدولارات لدى دول العالم الأخرى . وتضطر هذه الدول الى اتخاذ اجراءات انكماشية محلية ، يترتب عليها خفض الدخول وحدوث

(1) Harry G. Johnson, The Case For Flexible Exchange Rates, From : E, Baldwin, J, David Richardson, ibid Chapter 22, P. 374.

البطالة (١) . ويستطيع القارئ ملاحظة اختلاف وجهتى نظر كل من (كينين) ، و (بولدينج) . اذ بينما توصل (كينين) الى أن انخفاض الأسعار أو الكساد ، فى إحدى الدول يؤدي الى ارتفاع الأسعار فى بقية الدول ، نرى (بولدينج) يتوصل الى أن انخفاض الأسعار أو الكساد فى إحدى الدول يؤدي الى انخفاض أسعار وكساد بقية الدول الأخرى . وهو فى هذا الرأى يتفق مع (فريدمان) فى صعوبة المحافظة على استمرار أسعار نسبية منخفضة دون حدوث بطالة أو كساد ، الا أنه تجاوز ذلك الى القول بامتداد هذا الكساد الى الدول الأخرى . ولعل هذا يرجع الى اعتماد (بولدينج) فى رأيه على تجربة الولايات المتحدة خلال الثلاثينات من هذا القرن . وهو ما يمكن أن نعتبره حالة خاصة لا يشترط تعميمها فى معرض التحليل الاقتصادى . اذ ليست كافة الدول مثل الولايات المتحدة وزنا فى التجارة العالمية ، كما أن كساد الثلاثينات يختلف فى أسبابه وصفاته عن أزمات الكساد التى شهدها العالم من قبله ، ومن بعده . وذلك فضلا عن عدم رغبة الولايات المتحدة فى اتباع سياسة التخصص فى تصدير بعض السلع ، الأمر الذى اعتبره (ليستيريسون) سببا رئيسيا لكافة المشاكل الاقتصادية التى تتعرض لها الولايات المتحدة نتيجة تعاملها التجارى مع دول العالم ذات السوق الحر (٢) .

٤ - أسعار الفائدة النسبية : -

ويقصد بأسعار الفائدة النسبية ، أسعار الفائدة فى إحدى الدول بالنسبة الى أسعار الفائدة فى الدول الأخرى .
واذا حدث انخفاض فى أسعار الفائدة فى الدولة (أ) بالنسبة الى أسعار الفائدة فى الدولة (ب) ، فإن هذا يؤدي الى خفض الطلب على عملة الدولة (أ) وزيادة الطلب على عملة الدولة (ب) التى تعتبر

(1) Kenneth E. Boulding, Principles of Economic Policy, Op — Cit, Chapter 11, PP. 275 — 278.

(2) Lester B. Pearson, Reliance Upon International Trade, H.C. Harlan, Readings in Economics and Politics Op — Cit, Part XI PP. 643 — 647.

محفزة للمستثمرين أو المتعاملين فى أسواق النقد الأجنبى ، كما يتجه المعروض من العملة فى الدولة (أ) الى الزيادة (عند أى مستوى لسعر الصرف) ، مما يؤدى الى انخفاض قيمة عملة هذه الدولة .

أما عملة الدولة (ب) التى ارتفع الطلب عليها ، فيتجه المعروض منها الى الانخفاض ، وترتفع قيمتها فى سوق النقد تبعاً لذلك .

وقد تلجأ بعض الدول الى رفع سعر الفائدة على عملتها للحد من زيادة الطلب الكلى فى المجتمع ، وجذب رؤوس الأموال القصيرة الأجل لخفض عجز ميزان المدفوعات . ولكن قد لا تستطيع الدولة تحقيق هدف جذب رؤوس الأموال قصيرة الأجل ، اذا ما اعتقد المضاربون أن الدولة سوف تضطر الى خفض قيمة عملتها فى المستقبل نظراً لقلة احتياطياتها . وفى مثل هذه الحالة لا تؤدى زيادة سعر الفائدة الى زيادة سعر الصرف . وذلك بسبب لجوء المضاربون الى سحب أموالهم الى خارج الدولة بدلا من العمل على زيادة استثماراتهم فى داخل الدولة (١) .

نظرية تعادل أسعار الفائدة : -

تقوم النظرية على الافتراضات التالية : -

(أ) أن سعر الصرف الحالى ، وأسعار الفائدة قصيرة الأجل متغيرات مستقلة .

(ب) أن سعر الصرف الأجل فقط هو الذى يتغير نتيجة تدفق رؤوس الأموال ، وليس السعر الحالى .

(ج) معدل زيادة عوائد أسعار الفائدة المحلية عن العوائد على الاستثمار الأجنبى ، لا تشتمل على مكاسب ، أو خسائر رأسمالية ناتجة من عمليات التبادل التجارى .

(1) Herbert G. Grubel, International Economics, Richard D. Irwin, Inc., 1977, Part 4, Chapter 17, P. 363.

(د) يتساوى معدل زيادة عوائد أسعار الفائدة المحلية عن عوائد الاستثمار الأجنبي ، مع الفرق بين أسعار الصرف الحالية ، والآجلة .
ولذلك فإن مكاسب أو خسائر رؤوس الأموال الناتجة عن التبادل التجارى تمثل نسبة مئوية من سعر الصرف الحالى .

(هـ) معدل زيادة عوائد أسعار الفائدة المحلية عن عوائد الاستثمار الأجنبي (يطلق عليه كذلك هامش تغطية المراجعة - Covered Arbitrage Margin) قد يكون سالبا ، أو موجبا . ويتوقف ذلك على المقادير النسبية لتفاضل سعر الفائدة ، ومدى انتظام أسعار الصرف .

(و) من الممكن أن يؤدى تغير سعر الصرف الآجل بالنسبة الى سعر الصرف الحالى الى خسائر رأسمالية ناتجة عن عملية التبادل التجارى ، مصاحبة لهامش تغطية المراجعة الذى يكون سالبا فى هذه الحالة . ويؤدى ذلك الى نزوح رؤوس الأموال من الدولة رغم الميزة التى تتمتع بها الدولة ، فيما يتعلق بسعر الفائدة فى أسواق النقد .

(ر) تمثل المعادلة التالية تعادل سعر الفائدة الآجل .

$$ع ج = [ف (١) - ف (ب) / ١ + ف (ب)] ص ٢$$

حيث : -

ع ج : تمثل تعادل سعر الفائدة الآجل .

ف : تمثل سعر الفائدة على سندات الخزانة الحكومية خلال تسعون يوما .

١ ، ب : دولتان بينهما تبادل تجارى .

ص : تمثل سعر الصاف الحالى .

وتوضح المعادلة السابقة سعر الفائدة الآجل الذى عنده تصبح الحوافز اللازمة لمراجعة أسعار الفائدة مساوية للصفر ، مع أخذ أسعار الفائدة فى كل دولة ، وسعر الصرف الحالى فى الحسبان .

ويلاحظ أنه من الممكن أن يتساوى سعر الصرف الآجل مع سعر التعادل الآجل للفائدة ، أى عندما يكون السعر الآجل فى حالة تعادل ، وتنعدم حوافز مواجهة عمليات المراجعة لأسعار الفائدة .

(س) تعبر المعادلة التالية عن هامش تغطية عمليات المراجعة : -

$$م ع = [ف (١) - ف (ب) / ١ + ف (ب)] - [ص ج - ص]$$

حيث : -

- ه ع م : هامش تغطية عمليات المراجعة .
- ص ج : سعر الصرف الآجل .
- أ ، ب : دولتان بينهما تبادل تجارى .
- ف : سعر الفائدة على سندات الخزانة خلال ٩٠ يوما .

ويستفاد من هذه المعادلة أن هامش تغطية مراجعة أسعار الفائدة يتأثر بالمعدل التفاضلى لأسعار الفائدة فى دولتين ما بينهما تبادل تجارى، وبالفارق بين سعر الصرف الحالى ، وسعر الصرف الآجل . ويكون المعدل التفاضلى لأسعار الفائدة موجبا عندما يرتفع سعر الفائدة فى الدولة (أ) عن مثيله فى الدولة (ب) ، وسالبا عندما يزيد سعر الفائدة فى الدولة (ب) عن مثيله فى الدولة (أ) . وفى حالة تساوى سعرى الفائدة فى الدولتين (أ ، ب) يكون المعدل التفاضلى صفرا (١) .

ويمكن من خلال نظرية تعادل أسعار الفائدة هذه بيان كيف أن سعر الصرف يتأثر باختلافات سعر الفائدة بين دولة وأخرى ، وذلك من خلال تأثير أسعار الفائدة التعادلية على المعروض والمطلوب من العملة . وبالرجوع الى المعادلة السابقة ندرك أنه فى حالة انخفاض سعر الصرف الآجل عن القيمة التعادلية لسعر الفائدة ، تكون هامش تغطية المراجعة لسعر الفائدة موجبة ، مما يؤدي الى نزوح رؤوس الأموال من الدولة (ب) الى الدولة (أ) ، ومن ثم ترتفع قيمة عملة الدولة (أ) بالنسبة الى قيمة عملة الدولة (ب) ، حتى اذا ما زادت قيمة سعر الصرف الآجل عن قيمة سعر الفائدة التعادلية ، أمكن للمستثمرين تحويل أرصدهم الى الدولة (ب) نظرا لارتفاع حوافز تغطية عمليات مراجعة أسعار الفائدة فى هذه الدولة (٢) .

٥ - التوقعات : -

يتأثر المعروض والمطلوب من العملة بالتوقعات المختلفة لمستقبل الاحداث السياسية والاقتصادية . فاذا توقع المستثمرون أو المضاربون

(1) Ibid, P. 250.

(2) Ibid, 252.

حدوث تغيرات سياسية فى دولة ما فان ذلك يعتبر مؤشرا هاما لديهم على عدم حدوث استقرار اقتصادى فى هذه الدولة . ويدفعهم ذلك الى تحويل ارصدتهم من هذه الدولة الى دول أخرى ، وهو ما يعنى انخفاض الطلب على عملة مثل هذه الدولة وزيادة المعروض منها ، ومن ثم اتجاه قيمة العملة الى الانخفاض .

كما تؤثر توقعات تغير سعر الصرف ذاتها على العرض والطلب على العملة فتحدث مزيدا من التغير فى قيمة العملة . ففى حالة توقع حدوث زيادة فى سعر صرف احدى الدول فى المستقبل ، فان ذلك يدعو المضاربين والمستثمرين الى شراء هذه العملة بالسعر المنخفض لبيعها فى المستقبل بأسعار أعلى ، والحصول على أرباح ، كما أن هذا التوقع يدعو الحائزين للعملة فى الوقت الحاضر الى تأجيل عمليات الاستيراد من الخارج حتى ترتفع قيمة العملة ويحصلون على قيمة أكبر للعملة مقابل عملات الدول الأخرى . أما مواطنوا الدول الأخرى فان طلبهم على العملة المتوقع ارتفاع قيمتها فى المستقبل، يزيد رغبتهم فى الحصول على حاجياتهم من السلع والخدمات بسعر منخفض بالمقارنة بسعر المستقبل . وتؤدى توقعات انخفاض قيمة عملة احدى الدول الى خفض احتياطياتها النقدية ، كما حدث فى الولايات المتحدة الأمريكية عامى ١٩٧٢ ، ١٩٧٣ عندما انخفضت قيمة الدولار مرتين فى خلال ١٤ شهرا عامى ١٩٧١ ، ١٩٧٣ . وفى مثل هذه الحالة يحدث اختلاف فى ميزان المدفوعات ، وتنخفض القيمة الحقيقية للعملة .

وتؤثر توقعات أسعار الفائدة على العرض والطلب على العملة ، وتؤدى بذلك الى حدوث تغيرات فى قيمة العملة بين وقت وآخر . ففى حالة توقع المضاربين ، أو المستثمرين حدوث زيادة أسعار الفائدة فى دولة ما ، فانهم يستجيبون لذلك بزيادة طلبهم على نقود ، وسندات هذه الدولة ، ومن ثم تتجه قيمة العملة الى الزيادة . ويحدث العكس فى حالة توقع هبوط سعر الفائدة فى المستقبل حيث يعمد الحائزين للعملة تلك الدولة الى التخلص مما فى حوزتهم من ارصدة نقدية ، أو أوراق مالية ، فيزيد المعروض من العملة بالمقارنة الى الطلب عليها ومن ثم تتجه قيمتها الى الانخفاض .

ثانيا : - نظريات سوق الأصول المالية : - (Asset Market Theories)

ظهر الاهتمام بدراسة سوق الأصول المالية المختلفة فى بداية السبعينات بعد اتجاه كثير من الدول الى التخلي عن سياسة ثبات سعر الصرف واللجوء الى التعويم الذى أصبح مقننا بموجب التعديل الثانى لاتفاقية صندوق النقد الدولى عام ١٩٧٦ التى بدء سريان مفعولها منذ عام ١٩٧٨ . اذ ادرك دارسو نظريا تسوق الأصول النقدية ، أن النقود تعتبر أصل مثلها فى ذلك مثل كافة الأصول النقدية الأخرى ، كما رأوا أن تحديد القيمة الاسمية النسبية للنقود ، أو بعبارة أخرى قيمة العملة ، يتم بناء على كمية النقود المتاحة فى أسواق النقد بالإضافة الى الأوراق أو الأصول المالية الأخرى ، وعلاقة كافة هذه الأصول بتفضيلات أصحاب الثروات التى توضحها محفظة الأصول المالية . أى ان استخدام رؤوس الأموال الدولية يعتبر من الكفاية بحيث يمكن أن يؤدى الى تحديد قيمة العملة فى أسواق النقد الأجنبى . ويؤكد أصحاب نظريات سوق الأصول المالية أن التوقعات الجارية يتضاعف حجمها نتيجة التدفقات الرأسمالية ، التى يمكن أن تنتج عن ضبط محفظة الأصول المالية . ومن ثم يمكن النظر الى هذا العامل على أنه المحدد الرئيسى لسعر الصرف . وفى هذه الحالة لا يعدو الأمر أن يكون مجرد تطبيق نظرية كمية النقود على الحسابات الرأسمالية للوصول الى قيمة سعر الصرف فى حالة اتباع سياسة التعويم .

ويفترض أصحاب نظريات الأصول النقدية الاحلال التام بين الأنواع المختلفة من الأصول المالية بما فيها النقود ، (أو تمام مراجعة الفائدة على أنواع تلك الأصول المتعددة) . ويرجع ذلك الى صعوبة الفصل بين أنواع الأصول القابلة للاحلال ، وغير القابلة للاحلال ، ولعدم فعالية اجراءات الرقابة على الأصول . الا أن ذلك لا يمنع - كما قال (فولكر) ، و (ماير) من البحث عن أساليب أقرب الى الصحة لتحديد موقف مختلف هذه الأصول من التعريف الشامل للنقود ، سواء باستخدام سرعة التداول ، أو الدخول المتحققة من كل أصل ، أو الترجيح بالنسبة الى العوائد النسبية . فضلا عن امكانية استخدام أساليب أكثر فاعلية للرقابة على الأصول النقدية مثل تقليل حوافز الاحتفاظ بها ، وتقدير أسعار

فائدة على الاحتياطات والحد من امكانية نجاح المستثمرين فى تعظيم أرباح الأصول المالية (١) .

ونعرض فيما يلى لأراء بعض الاقتصاديين الذين استخدموا فكرة الأصول المالية للوصول الى كيفية تحديد سعر الصرف باختصار : -

١ - فرنكل : - (Frenkel)

يرى (فرنكل) أن كمية النقود هى المحدد الرئيسى لمستوى الأسعار المحلية ، بينما تعادل القوة الشرائية هى التى تحدد أسعار الصرف عند المستوى الذى تتعادل عنده مستويات الأسعار الدولية .
وقد استند هذا المفكر الى تطبيق هذا الرأى على ظروف التضخم الجامح الذى ساد ألمانيا فى العشرينات من القرن الحالى .
ويلاحظ أنه من المشكوك فيه افتراض صحة هذا الرأى فى الظروف العادية حيث تتحدد أسعار الفائدة ، وأسعار الصرف الحقيقية دون أى تأثير لمعدلات التضخم .

٢ - نموذج دورنبيوسك : - (Dornbusch)

يفترض هذا النموذج المراجعة الكاملة للفائدة ، أو تمام الاحلال بين الأنواع المختلفة من الأصول المالية ، كما يفترض أن توقعات تغير سعر الصرف تتفق مع توقعات اتجاه سعر الصرف نحو التوازن ، ومع اتجاه فائض الطلب الى التلاشى ، واتجاه الأسعار الى التوازن .
ويتطلب هذا النموذج أن يتساوى المعروض من النقود مع الطلب عليها . ويتم معاملة الدخل على أنه متغير مستقل ثابت القيمة عند مستوى التشغيل الكامل . كما يفترض النموذج تثبيت الأسعار ، أى يتم تحديدها مسبقا عند أى لحظة زمنية . ويعكس مستوى الأسعار سعر

(1) Thomas Mayer, Financial Innovation — the Conflict Between Micro ana Macro Optimality, The American Economic Review, May 1982, Vol. 72, No 2, PP. 30 — 33.

الصرف اللازم لاقناع المستثمرين بتوزيع طلبهم على الأصول المالية المختلفة بالنسبة للمعروض المتاح .

ويلاحظ أنه عندما يكون مستوى الأسعار منخفضاً ، تكون كمية النقود الحقيقية كبيرة ، وهو ما يتطلب مستوى منخفض لسعر الفائدة ، حتى يمكن اقناع المواطنين بالاحتفاظ بكمية النقود بالكامل . ويلزم لتحقيق هذا الأمر مع المراجعة التامة للفائدة ، أن يستشعر المستثمرون حدوث انخفاض لسعر الصرف في المستقبل . وهو ما يتطلب أن يكون سعر الصرف الفعلي أكبر من سعر الصرف التوازني .

وينطوي النموذج على أن أية زيادة في مستوى الأسعار تؤدي إلى تخفيض الطلب المحلي بطريقتين : -

أحدهما : أن زيادة مستوى الأسعار تعمل على خفض الموازين النقدية الحقيقية ، وترفع سعر الفائدة ، ومن ثم تؤدي إلى خفض مستوى الطلب الكلي (أثر خفض الانفاق) .

ثانيهما : - أن زيادة مستوى الأسعار تؤدي إلى خفض مستوى سعر الصرف الحقيقي ، لانخفاض القدرة على المنافسة . (أثر تحول الانفاق) . ويلاحظ أن هذا الأثر يمكن إبطال مفعوله عن طريق زيادة سعر الصرف مهما تغير مستوى الأسعار المحلية وهو ما يعنى التغلب على أثر تحول الانفاق . أما أثر خفض الانفاق فيمكن التخلص منه بتحويل فائض الطلب على السلع والخدمات إلى فائض المعروض منها على نحو يؤدي إلى استمرار الانخفاض التدريجي للأسعار المحلية .

ويلاحظ أنه في ظل هذا النموذج ، لا تمارس أية زيادة في كمية النقود تحدث بشكل فجائي ، ولمرة واحدة ، أية آثار دائمة على الحساب الجاري لميزان المدفوعات . وبذلك عندما يتحقق التوازن الاقتصادي دون وجود فائض طلب ، فإن ذلك يعنى كذلك أن الأسعار النسبية تمارس آثارها في تحديد سعر الصرف ، كما أن تعادل القوة الشرائية يؤثر على تغيرات التبادل التجاري الدولي . ومن ثم فإنه مع كل تغير يحدث في أوضاع التوازن الاقتصادي ، يتحدد سعر جديد لقيمة العملة ، وتوازن جديد في سوق الأصول المالية يتناسب مع التوازن الاقتصادي المتحقق .

ويفرق النموذج بين تغيرات سعر الصرف المترتبة على التوسع النقدي
فى الأجل القصير عنها فى الأجل الطويل . اذ أن سعر الصرف يمكن أن
يستجيب بالزيادة مع كل زيادة فى كمية النقود ، وذلك فى الأجل القصير ،
وهو ما يفسر سبب الزيادات الكبيرة التى تحدث فى سعر الصرف فى
حالة اتباع سياسة تعويم سعر الصرف . وتؤدى تغيرات السياسة النقدية
قصيرة الأجل التى تعتبر مقبولة لدى المتعاملين فى أسواق النقد بصفة
دائمة ، الى تغيرات كبيرة فى سعر الصرف فى الأجل القصير .

وينظر هذا النموذج الى العجز المالى الذى تستخدمه الحكومات
فى تمويل الانفاق العام على أنه أحد المؤثرات الهامة على تحقيق التوازن
الاقتصادى ، وعلى تحديد سعر الصرف . اذ يتطلب العجز المالى الدائم
فى وضع التوازن الجديد أن تتم مواجهته بتدفقات رأسمالية دائمة .
كما يلزم ثبات مستوى الأسعار طالما أن بقية العناصر المؤثرة على دالة
الطلب على النقود لم تتغير . ومن ثم يتحدد وضع التوازن الجديد فى
ظل مستوى الأسعار الأساسى . بينما يتغير مستوى تعادل القوة الشرائية
نظرا لضرورة خفض سعر الصرف الحقيقى لتفادى زيادة الطلب التى
تنتج من التوسع فى التمويل بالعجز المالى (١) .

٣ - نموذج كورى : (Kouri) -

يفترض هذا النموذج أن محفظة الأصول المالية تشتمل على نوعين
نقط من النقود ، أو الأصول ، وأن سعر الفائدة على كل منهما ثابت
(صفر تقريبا) . وبذلك تكون نفقة الفرصة المترتبة على الاحتفاظ بالعملية
تتمثل فى معدل الانخفاض المتوقع فى قيمتها . ويفترض النموذج كذلك
وجود سعر صرف توازنى معلوم لكافة الناس ، وأن أى انحراف عن هذا
التوازن يؤدى الى وجود توقعات تتعلق باحتمال العودة اليه . كما تؤدى
زيادة سعر الصرف الى اقناع المستثمرين بتحويل جانب مما لديهم من
أصول مالية الى عملة محلية والاكتفاء بحيازة كمية ضئيلة من الاحتياطيات
الأجنبية .

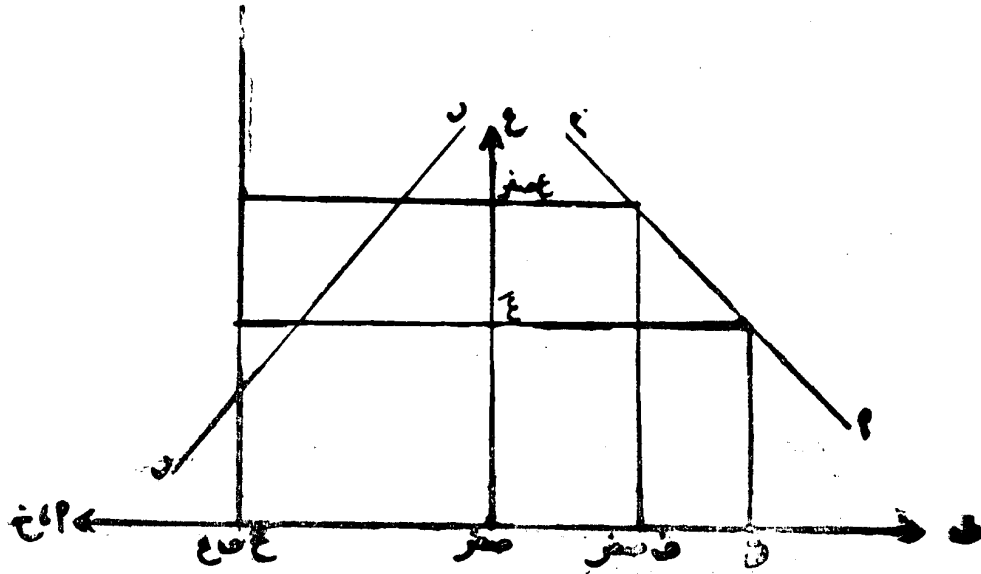
(1) R. Dornbusch, Expectations and Exchange Rate Dynamics,
Journal of political Economy, Dec. 1976.

(م ٨ - السياسة المالية)

ويمثل الشكل البياني رقم (٣) كيفية تحقيق توازن المحفظة المالية طبقاً لنموذج (كورى) : -

شكل رقم (٣)

توازن محفظة الأسهم المالية عند كورى



من شكل رقم (١) يتضح أنه فى حالة وجود كمية من الأصول الأجنبية (ف صفر) يلزم تغيير سعر الصرف (ع) الى (ع صفر) أى الى أعلى . ويتضمن هذا السعر المرتفع ارتفاع مستوى الأسعار المحلية كذلك، ومن ثم ضالة امكانية استيعاب المزيد من النقود وبالتالي وجود فائض فى الحساب الجارى . ولكن فى ظل تعويم سعر الصرف يتضمن مثل هذا الفائض نزوح رؤوس الأموال الى الخارج والتي تشتمل على تراكم

الاحتياطيات أو الأصول الأجنبية . ومن ثم تتجه قيمة هذه الأصول (ف) الى القيمة التوازنية لهذه الأصول (ف) . وبذلك يؤدي زيادة المعروض من الأصول الأجنبية الى انخفاض سعر الصرف .

وينطوى هذا النموذج على أن تغيرات الكميات النسبية للأصول المالية هي التي تؤدي الى تحقيق التوازن بين العرض والطلب ، وليس معدلات العائد على هذه الأصول .

كما يفترض النموذج امكانية عزل أثر التغيرات الدائمة في الدخول ، أو الاسعار ، وعدم امكانية عزل أثر التغيرات المؤقتة . وذلك لتوقع المضاربين في ظل التغيرات المؤقتة ، عودة سعر الصرف الى معدله العادي بعد زوال الآثار المؤقتة . ومن ثم يقبلون على شراء وبيع العملة المحلية ، وتحدث بالتالي تغيرات في محفظة الأصول المالية . ونظرا لأن تغيرات الاسعار المحلية تعتبر من العوامل الدائمة فإن النموذج يرى امكانية ابطال مفعول تغيرات المعدلات المختلفة للتضخم المحلي باتتباع سياسة سعر الصرف المرن . أما تغيرات الدخل الحقيقي فتعتبر تغيرات مؤقتة ومن ثم فإن عوامل السوق لا تسمح لمثل هذه التغيرات بالانحراف كثيرا عن التوازن .

كما يرى النموذج أن عامل التأخير الزمني يجعل من الصعوبة أن يقوم سعر الصرف بالتصدي لأثر تغيرات الدخل على الميزان التجاري في الأجل القصير (١) .

٤ - نظرية اضطرابات أسواق الأصول المالية :

(Market Asset Disturbances)

وتقوم هذه النظرية بدراسة محددات سعر الصرف في الأجل القصير ، مع العمل على ضبط آثار العوامل المؤقتة المؤثرة على سوق الأصول المالية ، للوصول الى تقدير لسعر التوازن في الأجل الطويل . وتعتمد

(1) J. Herin, A. Lindleck, and J. Myhrman, eds., Flexible Exchange Rates and Stabilization Policy, Boulder, Colo., Westview Press, 1977.

الدراسة على أسس نظرية الاحتياطات النقدية فى تحديد سعر الصرف حيث تركّز على الدور التوازنى الذى يقوم به سعر الصرف لموازنة الطلب الأجنبى على الأصول المالية المحلية ، والطلب المحلى على الأصول المالية الأجنبية .

ويلزم لتطبيق هذه النظرية أن تكون قوى السوق الحرة هى المحدد الرئيسى لسعر العملة ، وأن يتسم المتعاملون فى هذه السوق بالبرشد حتى يمكن أخذ أثر توقعات المستقبل فى الحساب .

وتجدر الإشارة الى أنه لم يتم تطبيق هذه النظرية عمليا حتى الوقت الحاضر مع أنها النظرية الوحيدة التى تعتمد بشكل أساسى على قوى السوق الحرة فى تحديد القيمة الخارجية للعملة (١) .

ويلاحظ أن التعديل الثانى لاتفاقية صندوق النقد الدولى الصادر عام ١٩٧٦ قد هياّ المناخ المناسب لتطبيق مثل هذه النظرية بعد أن قنن تعويم سعر الصرف . كما أن اتجاه كثير من الدول الى إلغاء التعقيدات التجارية المعوقة لحرية التجارة كالرسوم الجمركية الحمائية ، وأساليب الحصص ، والكميات ، ونظم اتفاقيات الدفع ... الخ ، يجعل من السهولة تطبيق هذه النظرية ، والوصول الى نتائج سليمة .



(1) Jacques R. Artus, Methods of Assessing the Longer Run Equilibrium Value of An Exchange Rate, Finance & Development, June 1978, Vol. 15, No. 2, PP. 24 — 26.

المبحث الثانى

المدخل النقدى لتحقيق التوازن فى ميزان المدفوعات

مقدمة : -

يمثل ميزان المدفوعات لاية دولة صافى التدفق النقدى بينها ، وبين دول العالم الأخرى ، حيث يترتب على التبادل التجارى صادرا ، وواردا ، سواء أكان سلعيا أم خدميا أم الاثنين معا ، حدوث تغير فى تدفق رؤوس الأموال من ، أو الى الدولة . ونظرا لأن توازن مستوى الأسعار عالميا يؤدى الى تحقيق التعادل بين المعروض العالمى من النقود ، والطلب عليها ، فان النقود تنتقل من الدول ذات الفائض النسبى للمعروض النقدى ، الى الدول ذات الفائض النسبى للطلب على النقود . وذلك على أساس أن النقود ، والدخل يمثلان أهم المحددات الرئيسية لكل من فائض العرض ، وفائض الطلب . ويسجل ميزان مدفوعات الدولة كافة تحركات النقود بين هذه الدولة ، ومختلف دول العالم . ومن هنا جاء اهتمام الفكر النقدى بدراسة كيفية تحقيق التوازن فى ميزان المدفوعات لدرجة أن البعض اعتبر أن السياسة النقدية تحقق نجاحا كبيرا فى تحقيق التوازن الخارجى ، بينما تحقق السياسة المالية نجاحا أكبر فى تحقيق التوازن الداخلى (١) . بينما يرى البعض الآخر أن السياسة النقدية تحقق نجاحا هاما فى حالة اتباع سياسة تعويم سعر الصرف ، بينما تكون السياسة المالية أكثر فعالية فى حالة اتباع سياسة ثبات سعر الصرف . وذلك فى ظل المفهوم التقليدى للاقتصاد المفتوح الذى يفترض تمام احلال رؤوس الأموال ، والاستخدام الكامل لها ، مع اهمال أثر التوقعات ، وتثبيت أسعار السلع والخدمات (٢) .

(1) Arthur I. Bloomfield and Wilfred Ethier, Op. Cit., P 529.

(2) Robert P. Flood, Activist Policy in the Open Economy, The American Economic Review, May 1982, Vol. 72, No. 2, P. 51.

وفيما يلي نتناول بيان معالم الفكر النقدي بشأن تحقيق التوازن الخارجى ، ودور تغيرات المعروض النقدي فى تحقيق ضبط ميزان المدفوعات ، وموقف السياسة النقدية من عدم التوازن المؤقت ، وعدم التوازن الدائم فى ميزان المدفوعات .

أولاً : - ملامح المدخل النقدي لتحقيق التوازن الخارجى : -

يمكن القول بأن أهم الملامح الرئيسية للمدخل النقدي لتحقيق التوازن الخارجى تتمثل فى أهمية دور النقود فى حدوث التقلبات أو الدورات التجارية العالمية . وافترض كمال المنافسة فى كل من أسواق السلع والخدمات ، وأسواق رؤوس الأموال قصيرة الأجل . وافترض قدرة السياسة النقدية على تحقيق كل من التوازن الخارجى ، والتوازن الداخلى .

ونوضح ذلك كما يلى : -

(أ) دور النقود فى حدوث التقلبات أو الدورات التجارية العالمية : -

على المستوى المحلى ، يرى النقديون أن زيادة المعروض النقدي بمعدل ثابت تؤدي الى الحد من استمرار الراج ، نظراً لأن توقعات التفاؤل بشأن أرباح الاستثمارات فى المستقبل ، وزيادة الطلب على الاقتراض تؤدي الى ارتفاع سعر الفائدة ، وهذا بدوره يؤدي الى خفض مستوى الاستثمار الآخذ فى التزايد . كما يؤكد النقديون أنه فى حالة الكساد يؤدي انخفاض سعر الفائدة الى الحد من استمرار حالة الكساد . وفى حالة التحول من دورة الى أخرى ، وما يصاحب كل تحول من توقعات ، يؤدي تغيرات مستوى الأسعار ، وما يتبعها من آثار على القيمة الحقيقية للنقود الى تغير أسعار الفائدة ، المصاحبة لنمو المعروض النقدي بمعدل ثابت .

وعندما يتجه الطلب على النقود الى التزايد ، فانه يمكن مقابلة الطلب الفائض عن طريق استيراد النقود (الاقتراض الخارجى) ، أو الاقتراض الداخلى ، وفى هذه الحالة يتجه فائض ميزان المدفوعات الى

الانخفاض . ويحدث العكس فى حالة زيادة المعروض النقدى ، حيث يمكن للسلطات النقدية اللجوء الى خفض كمية النقود المصدرة ، ويتجه عجز ميزان المدفوعات الى الانخفاض .

ويعتبر البعض أن أحد الأسباب الرئيسية لعجز ميزان المدفوعات يكمن فى الاقدام على خلق النقود بمعدلات سريعة جدا ، وأن معدل التضخم العالمى يتوقف على معدل زيادة المعروض النقدى العالمى فى المتوسط ، وعلى معدل زيادة الدخل العالمى فى المتوسط . وبينما يتضمن ارتفاع معدل نمو الدخل العالمى معدل منخفض للتضخم العالمى (أو معدل كساد مرتفع) ، فإن زيادة القيمة الاسمية للمعروض النقدى العالمى بالنسبة الى القيمة الاسمية للدخل ، تتضمن معدل تضخم عالمى مرتفع (١) .

ويشترط النقديون لصحة تطبيق النتائج المبينة فيما سبق ، أن تعتمد كافة الدول على الاساليب النقدية لتسيير اقتصادياتها ، والسماح للمعروض النقدى بالزيادة بمعدل ثابت يتساوى مع معدل زيادة الناتج الحقيقى فى المتوسط ، وأن تكون الموازنة العامة للدولة فى كل الدول متوازنة طوال كل دورة تجارية .

وفى هذه الحالات تتسم الأسعار فى كل دولة ، وفى العالم بشكل عام بالثبات ، كما تكون أسعار صرف هذه الدول ثابتة فى الأجل الطويل ، وتتضاءل آثار شروط التجارة الدولية على نحو يمكن معه اهمالها طوال فترة الدورة التجارية . وينظر النقديون الى الاختلال أو عدم التوازن فى أسواق النقد الأجنبى بشكل عام على أنه قصير الأجل ، أو مؤقت . وينتج عن تغير الاحتياطيات النقدية فى ظل اتباع كل من سياسة ثبات سعر الصرف ، وسياسة سعر الصرف المرن ، ونتيجة أثر تغير كل من سعر الصرف ، والاحتياطيات من النقد الأجنبى ، فى حالة اتباع سياسة التعويم الإدارى ، أو الموجه لسعر الصرف . ويلاحظ أن افتراض ثبات الأسعار

(1) Herbert G. Grubel, International Economics, Op — Cit, Chapter 19, PP. 397 — 398.

يؤدي الى عدم تغير الاحتياطيات النقدية ، وعدم تقلب سعر الصرف .

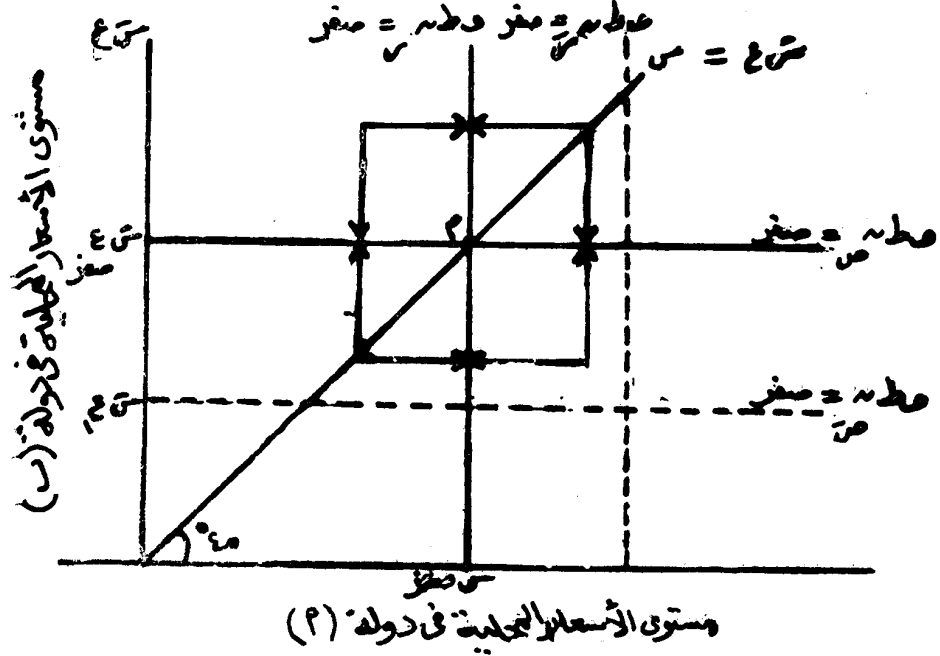
وتجدد الإشارة الى أن مستوى الأسعار العالمية يتحدد بمستوى الأسعار الذي عنده يتساوى المعروض النقدي العالمي مع الطلب العالمي على النقود . وينتقل المعروض النقدي العالمي من الدول ذات الفائض النقدي الى الدول ذات العجز النقدي بالنسبة للطلب على النقود فيها ، وبذلك يتحقق التوازن في كل دولة على حدة . وذلك بافتراض وجود نوع من التكامل النقدي بين دول العالم . وفي مثل هذه الحالة تتساوى مستويات الأسعار المحلية في كافة الدول .

وفي حالة انتقال النقود من دولة ذات فائض نقدي . الى دولة ذات فائض طلب على النقود ، يحدث التوازن في الدولة التي انتقل منها المعروض النقدي الفائض عند مستوى سعر توازني منخفض . بينما يحدث التوازن في الدولة التي انتقل اليها المعروض النقدي عند مستوى سعر توازني مرتفع .

ويوضح الشكل البياني رقم (٤) كيفية حدوث التوازن العالمي بين المعروض العالمي من النقود ، والطلب العالمي عليها .

شكل رقم (٤)

توازن المعروض النقدي العالمي والطلب العالمي على النقد



من شكل رقم (٤) يتضح ما يلي :-

- ١ - المحور الأفقي يعبر عن مستوى الأسعار المحلية في إحدى الدول (أ) . بينما يمثل المحور الرأسى مستوى الأسعار المحلية في دولة أخرى (ب) لها علاقات تجارية مع الدولة (أ) .

- ٢ - فى ظل نظام اقتصاد عالمى متكامل يتعادل مستوى الأسعار التوازنية فى الدولة (أ) مع مستوى الأسعار التوازنية فى الدولة (ب) . ويتحقق التوازن العالمى كما يعبر عنه الخط $S = S$. حيث S تمثل مستوى الأسعار فى الدولة (أ) ، S تعبر عن مستوى الأسعار فى الدولة الأخرى (ب) ، E تمثل سعر الصرف بين الدولتين (أ) ، (ب) .

ويكون الانحدار الخطى س = س' ع = ٤٥ درجة .

٣ - يعبر الخط الرأسى (س صفر م) عن مستوى الأسعار الذى عنده يتساوى المعروض من النقود مع الطلب عليها أى أن فائض الطلب (و ط ن) = صفر فى إحدى الدولتين ، أما الخط الرأسى س_١ المائل الى اليمين من الخط الأول س صفر م فعنده يعتبر مستوى الأسعار مرتفعا جدا ، مما يؤدي الى زيادة القيمة الاسمية للطلب على النقود عن القيمة الاسمية للمعروض النقدي . أى حالة فائض طلب على النقود فى الدولة (١) .

٤ - الخط الأفقى م س' صفر ع يعبر عن مستوى الأسعار فى الدولة (ب) الذى عنده يتساوى المعروض النقدي مع الطلب على النقود ، ويتحقق التوازن فى النقطة (م) . أما الخط الواقع أسفله س' ع_١ فيعبر عن زيادة المعروض النقدي فى الدولة (ب) عن الطلب على النقود . أى حالة فائض عرض وأى خط يقع أعلى الخط م س' صفر ع يعبر عن حالة فائض طلب على النقود وهكذا .

٥ - يتحقق التوازن فى النقطة (م) فقط فى كافة الحالات عندما يتساوى س (مستوى الأسعار فى الدولة ١) مع س' ع (مستوى الأسعار فى الدولة (ب) مرجحا بمستوى سعر الصرف ع) . وعند النقطة (م) يكون مستوى الأسعار المحلية س صفر ، ويكون مستوى الأسعار الاجنبية (فى الدولة الاخرى ب) ع س' صفر . ويكون السعر التوازنى س صفر .

٦ - لايشترط أن يتطابق توزيع المعروض النقدي العالمى مع كل من التوازن العالمى والتوازن فى كل دولة . اذ عندما يتحقق التوازن العالمى عند مستوى الأسعار (س صفر) فان ذلك يعنى وجود فائض عرض نقدي فى الدولة (١) نظرا لوقوع نقطة التوازن (م) على يسار الخط المتقطع س_١ ف ط ن ر = صفر . وفى حالة عدم وجود تكامل نقدي عالمى يلزم أن يرتفع مستوى الأسعار المحلية الى س_١ حتى يحدث التوازن فى أسواق النقد بالدولة (١) . أما الدولة الاخرى (ب) فان نصيبها من المعروض النقدي العالمى يعتبر ضئيلا جدا لاجداث التوازن فى أسواقها النقدية عند مستوى سعر التوازن العالمى (ع س' صفر)

حيث يكون هناك فائضا فى الطلب على النقود . ويقع الخط ف ط ن ص = صفر (خط فائض الطلب الصفرى) أسفل نقطة التوازن (م) .

وتجدر ملاحظة أنه فى ظل هذه الفروض والنتائج فان وجود فائض طلب على النقود فى احدى الدول يعنى وجود فائض معروض نقدى فى الدولة الأخرى ، وأن قيمة فائض الطلب ، وقيمة فائض العرض النقدى متساويتان فى الدولتين . وفى هذه الحالة لابد من اعادة توزيع المعروض النقدى العالمى بحيث ينتقل المعروض النقدى من الدولة ذات الفائض النقدى الى الدولة ذات فائض الطلب على النقود وينتقل خطى ف ط ن = صفر الرأسى والافقى الى اليسار ، وإلى أعلى على الترتيب حتى يتقاطع الخطين فى نقطة التوازن (م) التى عندها ف ط ن = صفر ، ف ط ن م = صفر . وعندها يتحقق التوازن فى أسواق النقد المحلية فى كل من الدولتين ، وفى أسواق النقد العالمية (١) .

ويمكن القول بأن عملية اعادة توزيع المعروض العالمى بين الدول المختلفة على نحو يحقق التوازن على المستوى المحلى ، وعلى المستوى العالمى تعتبر أهم الوظائف ، والمبررات التى تعزز الاقتراح القديم المتجدد

بضرورة انشاء بنك مركزى عالمى ينضم الى عضويته كافة البنوك المركزية فى دول العالم للعمل على تحقيق الاستقرار الاقتصادى العالمى . ولكن البعض لا يؤيد الاخذ بمثل هذا الاقتراح نظرا للصعوبات السياسية التى تحول دون الوصول الى الاهداف المرجوة من انشاء مثل هذا البنك (٢) . بينما يرى البعض الآخر أن انشاء كل من صندوق النقد الدولى ، الجماعة الاقتصادية الأوروبية ، وبنك التسويات الدولية ، التى تمارس بعض وظائف البنك المركزى العالمى ، وتتعامل بوحدة نقد عالمية هى وحدات حقوق السحب الخاصة ، يعتبر خطوات على طريق انشاء

(١) راجع . . Arthur B. Laffer, Marc A. Miles, International Economics In An Integrated World, Scott, Foresman and Company U.S.A., Chapter 12, PP. 243 — 257.

(2) Wilfried Guth The Working of the International Monetary system, the 1977 Per Jacobsson Lecture, Sept. 1977. P. 30.

البنك المركزي العالمي كحل نهائى لازمات النقد الدولي (١) .

(ب) فروض المنافسة الكاملة : -

يشترط المفكرون النقديون سيادة المنافسة الكاملة فى كل من أسواق السلع والخدمات ، وأسواق رؤوس الأموال حتى تستطيع الأدوات النقدية أن تنجح فى تحقيق توازن ميزان المدفوعات .

ويمكن توضيح ذلك كما يلى : -

١ - أسواق السلع والخدمات : -

يرى النقديون أن كمال المنافسة فى أسواق السلع والخدمات يؤدي الى تماثل أسعار سلع التجارة بين كافة الدول من خلال كفاءة وقلة تكلفة عمليات المراجعة ، وذلك فى ظل سعر صرف معلوم . وفى حالة ثبات سعر الصرف فى دولة صغيرة تتبادل كافة ما لديها من سلع وخدمات تزدى زيادة النقود الى زيادة الطلب الكلى فى المجتمع ، مما يؤدي مباشرة الى وجود عجز فى ميزان المدفوعات ، بينما يبقى مستوى الأسعار المحلية ، ومستوى التوظيف بمنأى عن أى تغير . كما يتساوى فائض المعروض النقدى مع النقص فى الاحتياطيات النقدية ، نظرا لاضطرار الحكومات الى تمويل العجز عن طريق التبادل التجارى مع الدول الأخرى . سعر الصرف المحدد . ولكن ليست كل ما تنتجه الدولة من سلع وخدمات يتم تبادلها مع الدول الأخرى ، بل هناك بعض السلع التى لا تدخل فى التبادل الدولى ، وهى التى ترتفع أسعارها مباشرة نتيجة زيادة المعروض النقدى . وهذا يعنى أيضا حدوث انحرافات سعرية ، وتغيرات فى مستوى التوظيف . ومن ثم يعتمد نجاح إجراءات تحقيق التوازن على مقدار السلع التى لا تدخل فى التبادل الدولى ، ومدى الاحلال بين سلع التبادل اندولى ، والسلع التى تدخل فى التجارة الدولية ، ونظرا للتطورات الحديثة التى أدت الى سهولة عمليات التبادل الدولى ، فقد أصبحت

(1) G. J. Marse, The Monetary Crisis of 1971 — the Lessons To Be Learned, The 1972 Per Jacobsson Lecture Sept. 1972, PP. 78 — 79.

نسبة السلع غير الداخلة فى التبادل الدولى محدودة ، مما دفع البعض الى المطالبة بضرورة تعديل الفكر التقليدى القائل بأن أسواق السلع والخدمات الدولية غير كاملة، وأن مستوى السلع غير الداخلة فى التجارة الدولية مرتفع ، ويؤدى مثل هذا التعديل ، وافترض حالة المنافسة الكاملة الى قبول أن التوسع النقدى يمكن ألا يؤدى الى زيادة مستوى التوظيف ، أو زيادة معدل التضخم الذى يتحدد فى الخارج بالكامل فى حالة الدول الصغيرة ذات سعر الصرف الثابت ، وقطاع تجارة صغير الحجم .

ويلاحظ أنه اعتمادا على هذه النتائج يمكن تفادى حدوث العجز التجارى الذى يمكن أن ينتج عن التوسع النقدى ، وذلك باتباع سياسة تعويم سعر الصرف . كما ينصح بعدم اللجوء الى التوسع النقدى للخروج من أزمة البطالة اذا كانت معدلات البطالة عند حدودها العادية ، نظرا لما يترتب على ذلك من ارتفاع حاد فى الاسعار ، وانخفاض قيمة العملة بمعدلات تساوى الفرق بين معدل الزيادة فى المعروض النقدى ، والزيادة فى الناتج القومى الحقيقى .

٢ - الأسواق العالمية لرؤوس الأموال قصيرة الأجل : -

لكى يمارس التوسع النقدى آثاره على أسعار الفائدة ، ومعدلات الاستثمار ، والطلب الكلى فى المجتمع ، لابد من سيادة حالة المنافسة الكاملة فى الأسواق العالمية لرؤوس الأموال قصيرة الأجل . إذ أن مثل هذه المنافسة الكاملة تعتبر ضرورية لتحقيق حرية انتقال رؤوس الأموال تبعاً لتغيرات أسعار الفائدة ، التى أوضح (موندل) أن مرونتها بالنسبة لتغير التدفق العالمى لرؤوس الأموال قصيرة الأجل تعتبر لا نهائية (١) . وفى حالة زيادة المعروض النقدى مع ثبات سعر الصرف ، تنجى أسعار الفائدة الى الانخفاض ، مما يؤدى الى نزوح رؤوس الأموال قصيرة الأجل الى خارج الدولة بمعدل يتساوى تماما مع معدل زيادة

(1) Mundell, Robert, International Economics, Macmillan, New York, 1968, Chapter 10, and Chapter 13.

كمية النقود ، دون حدوث أية آثار على الأسعار المحلية ، أو مستوى التوظيف . أما فى حالة زيادة كمية النقود ، فى ظل اتباع سياسة تعويم سعر الصرف ، فان أسعار الفائدة تتجه الى الانخفاض كذلك ، وتتجه رؤوس الأموال قصيرة الأجل الى النزوح الى الخارج كذلك ، وتتجه قيمة سعر الصرف الى الانخفاض . وهذا الانخفاض فى سعر الصرف يؤدي بدوره الى زيادة معدل نمو الصادرات ، وتحقيق فائض فى ميزان المدفوعات ، وزيادة الطلب الكلى فى المجتمع وزيادة معدلات التوظيف .

وتجدر الإشارة الى أن ارتفاع الأسعار الذى يمكن أن ينتج عن تحقيق فائض فى ميزان المدفوعات قد يؤدي بدوره الى ارتفاع تكلفة السلع الداخلة فى التجارة مما يؤدي الى القضاء على ميزة انخفاض الأسعار النسبية الناتجة عن انخفاض قيمة العملة فى حالة نزوح رؤوس الأموال الى الخارج . وذلك فى الأجل الطويل وعندما يكون معدل البطالة فى الدولة عند مستواه الطبيعى حيث يكون معدل زيادة الأسعار ، ومعدل انخفاض قيمة العملة مساويا للفرق بين معدل زيادة المعروض النقدى ، ومعدل زيادة الناتج القومى الحقيقى .

(ج) قدرة السياسة النقدية على تحقيق كل من التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى : -

يعتقد النقديون أن السياسة النقدية قادرة على تحقيق كل من أهداف التوازن الخارجى ، وأهداف التوازن الداخلى . ويعرفون التوازن الخارجى على أنه مجرد التوازن فى ميزان المدفوعات ، بينما يعنى التوازن الداخلى تحقيق التوظيف الكامل دون حدوث تضخم ، أو ارتفاع غير مرغوب فى المستوى العام للأسعار . ولتحقيق كلا النوعين من التوازن ، يستعين النقديون بأسلحة ثلاثة هى سعر الصرف ، وتنظيم التجارة ، وتغييرات الدخل القومى .

ولتوضيح ما سبق نفترض وجود حالة من عجز فى ميزان مدفوعات إحدى الدول ذات مستوى من التوظيف يقل عن مستوى التوظيف الكامل ، أو حالة بطالة غير مرغوب فيها . للخروج من هذه الحالة يمكن تخفيض

سعر الصرف بدرجة تؤدي الى الحد من الواردات ، وزيادة الصادرات . ومن المناسب فى مثل هذه الحالة الاستعانة أيضا باجراءات مراقبة وتنظيم التجارة الخارجية ، ويؤدى ماسبق الى زيادة مستوى الدخل القومى ، وتوازنه عند مستوى يتوازن عنده الميزان التجارى ، وتصبح قيمة صافى الاستثمار الاجنبى مساوية للصفر . ومتى كان المستوى الذى يتوازن عنده الدخل يحقق التوظيف الكامل فان مشكلة عجز ميزان المدفوعات تختفى بصفة دائمة . كما تتجه الاسعار الى الثبات بعد أن كانت منخفضة قبل بلوغ مرحلة التوظيف الكامل (١) .

ولكن ما هو الحال اذا ما كانت الدولة التى تعاني من اختلال ميزان مدفوعاتها ، لا تعاني من مشكلة بطالة ، بل بلغت مستوى التوظيف الكامل ؟ .

يعتبر النقديون هذه الحالة اكثر صعوبة من سواها . اذ تؤدي السياسات النقدية المقيدة لعجز ميزان المدفوعات ، ودفع الصادرات الى زيادة كل من الاسعار ، والاجور المحلية نتيجة زيادة الدخل القومى . بيد أن ارتفاع الاسعار والاجور فى احدى الدول يؤدي الى زيادة تكلفة الصادرات ومن ثم الحد من طلب الدول الأخرى على منتجات تلك الدولة خاصة اذا كانت الاسعار فى الدول الأخرى لم تتغير ، ونتيجة لما سبق يتراجع معدل زيادة الصادرات الى مستواه الاول قبل استخدام أدوات السياسة النقدية ، وتتجه الاسعار ، والاجور المحلية بعد ذلك ، الى الاستقرار ، أو الثبات . وبذلك يتوازن الدخل القومى عند مستوى التشغيل الكامل . وهكذا يتحقق كل من التوازن الخارجى والتوازن الداخلى معا . وللمحافظة على استمرار حالة التوازن هذه يمكن استخدام ما يسمى بـ (سياسات تقليل الاستيعاب)

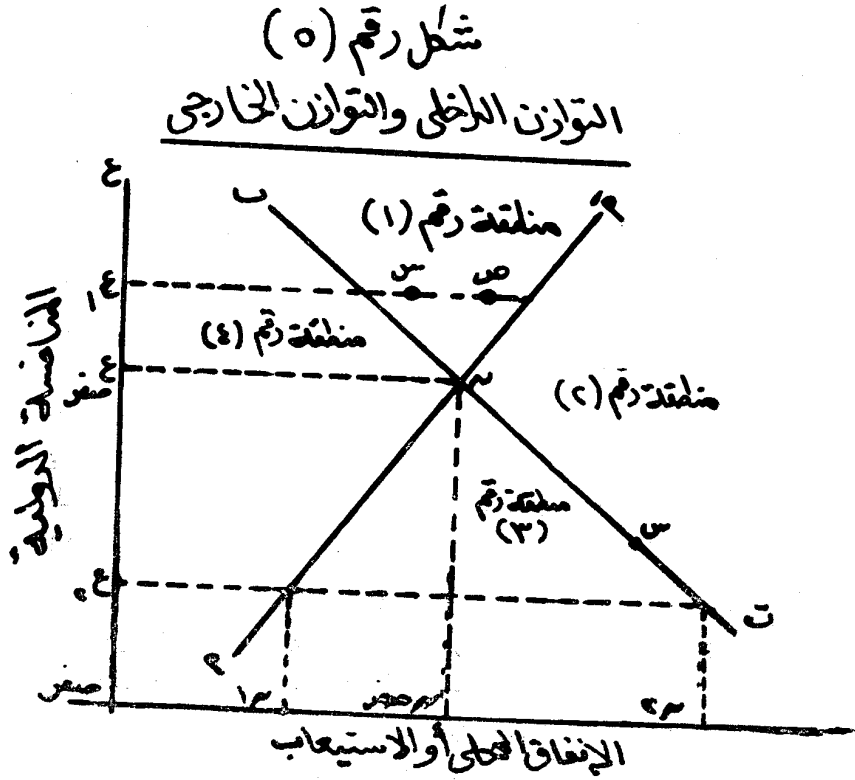
(Policies For Reduced Absorption)

وهى سياسات خفض معدلات الاستهلاك ، والاستثمار ، وزيادة معدل الادخار .

(1) Herbert G. Grubel, International Economics, Op — Cit, Chapter 16, PP. 347 — 350.

وتجدر ملاحظة أثر المرونة فى تحقيق النتائج المرجوة ، اذ من الممكن ألا تؤدي السياسات النقدية المطبقة الى زيادة الصادرات ، وزيادة الدحول إذا انعدمت ، أو ضعفت مرونة أو استجابة الصادرات لهذه السياسات . وبالمثل اذا ضعفت مرونة أو استجابة الواردات لهذه السياسات ، أصبح من الصعوبة علاج عجز ميزان المدفوعات ، وتصبح (سياسات تقليل الاستيعاب) هامة جدا لتحقيق التوازن المنشود .

ويمكن التعبير عن كيفية تحقيق التوازن الداخلى والخارجى معا بيانيا كما فى الشكل رقم (٥) التالى :-



من شكل بيانى رقم (٥) يتضح ما يلى :-

- ١ - يعبر المحور الأفقى عن الإنفاق المحلى فى احدى الدول ، بينما يعبر المحور الرأسى عن موقف هذه الدولة من المنافسة الخارجية معبرا

عنها بسعر الصرف (ع) ويعبر الخط أو المنحنى أ^١ عن نقاط التوازن الخارجى باستخدام كل من سعر الصرف ، والانفاق المحلى ، أو الاستيعاب المحلى للنفقات الكلية ، ويتجه هذا المنحنى من اليسار الى اليمين ولاءلى ، وهو ما يعنى أنه عندما ينخفض مستوى الانفاق المحلى عند نقطة مثل ق^١ ، ينخفض أيضا مستوى سعر الصرف عند ع^٢ نظرا لانخفاض مستوى توازن الدخل ، وانخفاض الواردات الى مستوى الصادرات .

٢ - فى حالة زيادة مستوى الانفاق المحلى الى النقطة (ق صفر) مثلا يرتفع مستوى كلا من الواردات والدخل ، وهنا يتطلب تحقيق التوازن زيادة سعر الصرف من (ع^٢) الى (ع صفر) كما هو مبين فى الرسم . ويؤدى تحقيق مثل هذا التوازن الى زيادة الصادرات ، وتقليل الواردات .

ويلاحظ أن مستويات التوازن الواقعة الى يسار المنحنى أ^١ مثل النقطة (ص) فى الرسم البيانى ، تتضمن تحقيق فائض فى ميزان مدفوعاتها ، حيث يكون سعر الصرف (ع^١) أعلى من سعر الصرف (ع صفر) ، وبالتالي يمكن زيادة مستوى الانفاق المحلى ، وزيادة الواردات ، وتحقيق التوازن الخارجى . وبطبيعة الحال لابد أن يكون مستوى الواردات أقل من مستوى الصادرات .

وبالمثل تكون جميع النقاط الواقعة الى يمين المنحنى أ^١ ممثلة لحالات عجز خارجى .

٣ - يمثل المنحنى ب^١ النقاط التى عندها يتحقق الدخل فى حالة التشغيل الكامل ، أو حالات تحقيق التوازن الداخلى باستخدام كل من سعر الصرف ، والانفاق المحلى . ويتجه هذا المنحنى من اليسار الى اليمين ولأسفل . وذلك يعنى أنه كلما ارتفع معدل الانفاق المحلى كلما قل سعر الصرف لاتجاه صافى الصادرات الى الانخفاض ، وربما تحقيق عجز خارجى فى حالة التشغيل الكامل . يوضح ذلك النقطة (ق^٢) التى التى عندها ينخفض سعر الصرف الى (ع^٢) . أما فى حالة انخفاض مستوى الانفاق المحلى الى نقطة مثل (ق صفر) فان التوازن الداخلى يتحقق عند مستوى سعر صرف أكثر ارتفاعا (ع صفر) من (ع^٢) مثلا .

وتكون قيمة الصادرات أكبر من قيمة الواردات ، مما يؤدي الى زيادة الدخل .

٤ - تمثل جميع نقاط التوازن الواقعة الى يمين المنحنى بب نقاط فائض طلب ، أو ضغوط تضخمية . ففي حالة النقطة (س) مثلا ، يؤدي أى تخفيض للانفاق المحلى ، بفرض ثبات سعر الصرف (ع) ، الى تحقيق توازن داخلى على المنحنى بب . كما تمثل جميع نقاط التوازن الواقعة الى يسار المنحنى بب نقاط انخفاض طلب كلى ، ومستوى تشغيل منخفض .

هـ - لا يتحقق كل من التوازن الخارجى ، والتوازن الداخلى ، الا عند النقطة (ن) حيث يكون سعر الصرف (ع صفر) ، ومستوى الانفاق المحلى (ق صفر) . ومن ثم عندما تكون دولة ما فى حالة تمثيلها أى نقطة أخرى خلاف النقطة (ن) فان تلك الحالة تعبر عن حالة عدم توازن داخلى ، وخارجى . وتصبح مثل هذه الدولة فى منطقة من المناطق الأربع الموضحة على الشكل البيانى وهى : -

- منطقة رقم (١) : منطقة فائض خارجى ، وفائض طلب داخلى .
- منطقة رقم (٢) : منطقة عجز خارجى ، وفائض طلب داخلى .
- منطقة رقم (٣) : منطقة عجز خارجى ، وانخفاض مستوى التشغيل داخليا .
- منطقة رقم (٤) : منطقة فائض خارجى ، وانخفاض مستوى التشغيل داخليا .

ويلاحظ أنه بالنسبة لنقطة التوازن الأولى التى يتحقق فيها فائض خارجى ، وفائض طلب داخلى ، يلزم رفع سعر الصرف ، وخفض مستوى الانفاق ، كما هو فى حالة النقطة (س) فى المنطقة (١) . وذلك لتحقيق التوازن كلا من التوازن الداخلى والتوازن الخارجى . الا أن تحقيق التوازن الخارجى يتطلب ارتفاع كبير فى قيمة العملة الأمر الذى يمكن أن يؤدي الى زيادة الواردات وانخفاض الصادرات ، ومن ثم انخفاض مستوى التشغيل المحلى . وهذا الانخفاض لا يمكن القضاء عليه الا بالجوء الى زيادة مستوى الانفاق المحلى . وبالمثل يمكن وجود حالات عدم توازن

أخرى تتطلب خفض مستوى الانفاق المحلى لتحقيق كلا من التوازن الداخلى والخارجى معا .

ويطلق على الرسم البيانى الموضح فى شكل رقم (٥) شكل (سوان) نسبة الى الاقتصادى الاسترالى (تريفور سوان) (١) .

ثانيا : - النموذج النقدى الكينزى فى تحقيق التوازن الداخلى والخارجى :-

يتناول هذا النموذج بيان كيفية تحقيق التوازن الداخلى عند مستوى التشغيل الكامل ، مع تحقيق التوازن فى ميزان المدفوعات . تتمثل الأدوات المستخدمة لتحقيق هذه التوازنات فى السياسة النقدية ، والسياسة المالية ، وسعر الصرف فى آن واحد ، وذلك فى اقتصاد مغلق .

وتعتمد تحليلات هذا النموذج على دراسة وتحليل منحنيات العلاقة بين سعر الفائدة والدخل (IS) (LM) ، (FF) . حيث يعبر المنحنى (IS) عن العلاقة بين سعر الفائدة والدخل عندما يتساوى المعروض مع المطلوب من السلع والخدمات فى الاقتصاد المحلى . ويشتمل الطلب على السلع والخدمات على صافى الصادرات القومية . وبذلك فانه فى حالة زيادة المعروض المحلى من السلع والخدمات عن الطلب المحلى على السلع والخدمات ، يلزم وجود فائض فى ميزان المدفوعات ، أو فائض طلب خارجى على السلع والخدمات المحلية ، مساو للفرق بين العرض والطلب المحلى على السلع والخدمات . وذلك لكى يتحقق التوازن . ويلاحظ أنه عندما ينخفض سعر الفائدة ، يرتفع معدل الطلب المحلى على السلع والخدمات ، وهو ما يتطلب زيادة المعروض من تلك السلع والخدمات لمواجهة فائض الطلب .

(1) Swan, Trevor, Longer. Run Problems of the Balance of Payment. H.W. Arndt and W. M. Corden (eds.) The Australian Economy: A Volume of Readings, Melbourne : Cheshire, 1963, Chapter 20.

وتؤثر تغيرات كل من الانفاق الحكومي ، وسعر الفائدة على
تغيرات منحنى (IS) . حيث تؤدي أية زيادة في الانفاق الحكومي
الى اتجاه هذا المنحنى الى أعلى ، وإلى اليمين (كما في شكل رقم
(٤)) . وذلك نظرا لأن زيادة الانفاق الحكومي تؤدي الى زيادة فائض
الطلب المحلي . ولا يمكن الحد من زيادة فائض الطلب الا بزيادة المعروض ،
أو بزيادة سعر الفائدة ، أو بهما معا .

ويؤدي تخفيض قيمة العملة مثلا ، الى اتجاه منحنى (IS)
الى جهة اليمين كذلك بسبب ما يترتب على ذلك من زيادة الطلب على
الصادرات ، وخفض الطلب على الواردات ، ومن ثم زيادة الطلب النهائي
على السلع والخدمات .

ويمثل المنحنى (LM) العلاقة بين الدخل وسعر الفائدة عندما
يتساوى المعروض المحلي من النقود مع الطلب المحلي عليها . اذ تؤدي
زيادة الدخل ، وسعر الفائدة مثلا ، الى انخفاض الطلب على النقد
حيث يؤدي ارتفاع سعر الفائدة الى الحد من أثر زيادة الدخل على زيادة
الطلب على النقود ، وبذلك يختفى فائض الطلب المحلي على النقود .

وتؤثر تغيرات كل من سعر الصرف ، والمعرض النقدي المحلي على
منحنى (LM) . حيث يؤدي أي تخفيض لقيمة العملة المحلية الى
اتجاه المنحنى الى أعلى ، وإلى جهة اليسار نتيجة لزيادة الطلب على
النقود ، وارتفاع مستوى الأسعار المحلية . ويتطلب هذا الوضع اما خفض
الدخل ، أو زيادة سعر الفائدة . ومن ثم يتغير وضع منحنى (LM)
تبعاً لذلك .

كما تؤدي زيادة المعرض من النقود الى اتجاه المنحنى الى أسفل ،
وإلى جهة اليمين . وهو ما يعنى اتجاه الدخل الى الزيادة ، واتجاه
سعر الفائدة الى الانخفاض ، حتى يتم استيعاب زيادة المعرض النقدي .

وتختلف منحنيات (LM) في حالة الاقتصاد المفتوح عنها في
حالة الاقتصاد المغلق ، من حيث مصدر زيادة المعرض النقدي الذي
يمكن أن ينتج في حالة الاقتصاد المفتوح من فائض ميزان المدفوعات .

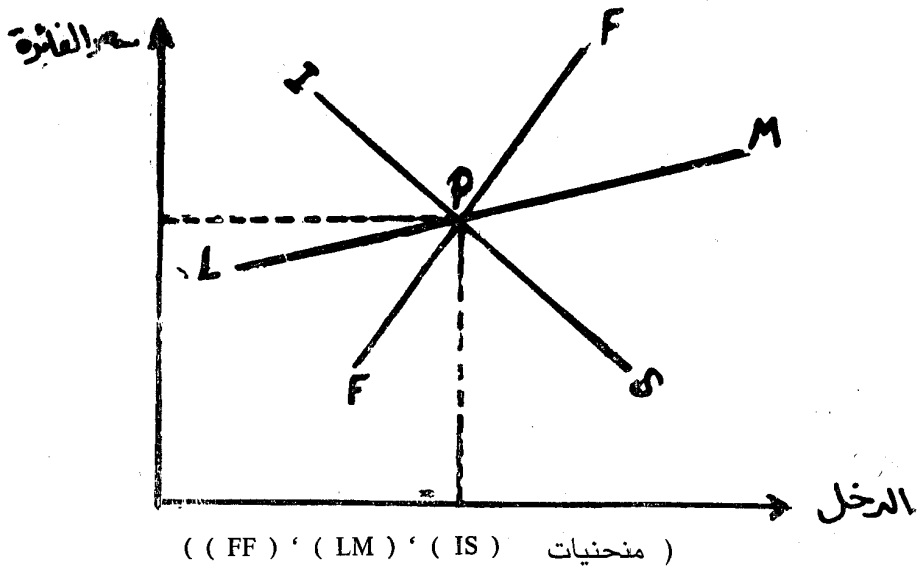
بينما في حالة الاقتصاد المغلق يلزم قيام السلطات النقدية بزيادة المعروض النقدي حتى تحدث تغيرات منحني (LM) .

أما منحنيات (FF) فتعبر عن العلاقة بين الدخل ، وسعر الفائدة في حالة انعدام الفائض أو العجز في ميزان المدفوعات . أي عندما يتم مقابلة فائض أو عجز ميزان العمليات الجارية ، مع عجز أو فائض ميزان العمليات الرأسمالية ، وفي حالة زيادة الدخل يتجه معدل الواردات إلى الزيادة ، ومن ثم زيادة عجز الميزان التجاري . بينما تتجه مدفقات رؤوس الأموال قصيرة الأجل إلى الزيادة نتيجة زيادة سعر الفائدة ، وهو ما يعنى ضرورة اتجاه سعر الفائدة إلى الزيادة لاستعادة التوازن إلى ميزان المدفوعات في حالة اختلاله نتيجة لزيادة مستوى الدخل المحلي .

وتؤثر تغيرات سعر الصرف كذلك على اتجاه منحني (FF)

حيث يؤدي أي تخفيض لقيمة العملة المحلية ، إلى خفض عجز الميزان التجاري ، أو زيادة الفائض التجاري ، إذا ما كان هناك فائضا . ومن ثم اتجاه المدفقات الرأسمالية الواردة إلى الزيادة في حالة العجز ، والمدفقات الرأسمالية الخارجة إلى الزيادة في حالة الفائض حتى يتحقق التوازن في ميزان المدفوعات . وكذلك تتجه أسعار الفائدة إلى الانخفاض . وبذلك فإن منحني (FF) يتجه إلى أسفل ، وإلى جهة اليمين في حالة تخفيض قيمة العملة .

شكل رقم (٦)
منحنيات FF ، LM ، IS



ويوضح الشكل رقم (٦) التقاء كافة المنحنيات الثلاث عند النقطة (Q) حيث يتحقق التوازن دون حاجة الى زيادة الدخل ، وينعدم الفائض أو العجز في ميزان المدفوعات . وهو ما يعتبر توازن قصير الأجل نظرا لتوقف حدوثه على تدفق رؤوس الأموال قصيرة الأجل ، وليس على كمية المعروض النقدي .

ويعيب البعض على هذا النموذج أنه يشترط حدوث تغيرات في الميزان التجاري نتيجة تغير سعر الصرف ، حتى يمكن حدوث التوازن ، وهو ما لم تؤكد الدراسات النظرية والعملية صحته (١) . بيد أننا نستطيع القول بأن وجود مثل هذه العلاقة بين سعر الصرف ، والميزان التجاري

(1) Arthur B. Laffer, Marc A. Mnternational Economics In An Integrated World, Op — Cit., Chapter 16, P. 303, & chapter 17.

لا يمكن إنكاره ، إلا أن حدوثها يتوقف على أثر مرونة استجابة الصادرات والواردات لتغيرات قيمة العملة . فضلا عن وثوق العلاقة بين سعر الصرف ، وسعر الفائدة مما يؤدي امتداد أثر تغيرات سعر الصرف الى ميزان العمليات الرأسمالية كذلك ، وليس الى الميزان التجارى فقط .

ويلاحظ أن استخدام الأدوات طبقا لهذا النموذج يتوقف على الأهداف المرجو تحقيقها ، فإذا أريد تحقيق هدفى التوازن الخارجى ، والتشغيل المأمل مثلا ، يمكن استخدام أداتين فقط ، بينما إذا أريد بالإضافة الى ما سبق ، تحقيق معدل معين من النمو الاقتصادى ، يلزم استخدام الأدوات الثلاث المالية ، والنقدية ، وسعر الصرف .

كما تختلف نتائج تطبيق النموذج فى حالة تطبيقه على دولة ذات اقتصاد صغير أو محدود . إذ فى هذه الحالة تكون مرونة المعروض من رأس المال لا نهائية ، ويكون منحنى (FF) أفقيا تماما . وفى حالة اتباع سياسة ثبات سعر الصرف فى مثل هذا الاقتصاد تنعدم جدوى السياسة النقدية فى التأثير على مستوى الدخل المحلى ، وتضطلع السياسة المالية بهذه المهمة . أما فى حالة اتباع سياسة سعر الصرف المرن ، فتزداد أهمية السياسة النقدية وتقل أهمية السياسة المالية .

وبالإضافة الى ما سبق ، يمكن أن نشير الى ما توصل اليه بعض الاقتصاديين حديثا من أن أية تغيرات ضئيلة فى المعروض النقدى تؤدي الى تغيرات كبيرة فى الدخل المحلى ، وأن الطلب على النقود مستقل تماما عن تغيرات الدخل ، وأن تغيرات سعر الفائدة تؤثر على الطلب على النقود فقط ، فى حالة الرغبة فى الاحتفاظ بالنقود لمواجهة المدفوعات ائداتية . وأن هذا الأثر ، يتوقف على نسبة حجم هذه المدفوعات الى اجمالى المعروض للنقدى (١) . إذ بناء على هذه النتائج يكون من الصعوبة تحقيق كل من التوازن الداخلى والخارجى معا ، ولو فى الأجل القصير .

(1) George A. Akerlof, The Short — run Demand for Money : A New Look at an Old Problem, The American Economic Review, May 1982, Vol. 72, No. 2, PP. 37 — 38.

حيث يختلف ميل المنحنى (LM) ، وميل المنحنى (IS) نظرا
لضالة مرونة لتغيرات الطلب على النقود . كما أن تغيرات سعر الفائدة
تقلل من أهمية أثر (المضاعف الكينزى) فى التأثير على الدخل الذى
ينتظر حدوثه من تغير المنحنى (IS) .

ويضيف البعض الى الانتقادات السابقة لهذا النموذج ، بطء تغير
السياسات المالية ، بسبب الاعتبارات السياسية ، واصدار التشريعات التى
تبعثها الى الوجود . ومن ثم يصعب استخدام هذه الأداة فى الوقت
المناسب وبالقدر المرغوب فيه لتحقيق التوازن المنشود (١) .

ثالثا : - النظرية النقدية الحديثة فى تحقيق التوازن فى ميزان المدفوعات : -

تتناول هذه النظرية دراسة كيفية استعادة الدولة لتوازن ميزان
مدفوعاتها الذى اختل نتيجة الاضطرابات العشوائية ، أو نتيجة عوامل
رئيسية ، مثل تغير معدلات التضخم ، أو تغيرات السكان ، أو معدلات
نمو الانتاجية . وفى هذه الحالات يطلق على الاختلال الحادث فى ميزان
المدفوعات تعبير (الاختلال الجوهري) .

أما التغيرات المفاجئة ، مثل سوء العوامل الجوية التى تؤدى الى
قلة الانتاج الزراعى مثلا ، والتى تؤدى الى اختلال ميزان المدفوعات ،
فيطلق عليها (الاضطرابات العشوائية) .

ولنبدأ التحليل بدراسة كيفية استعادة التوازن فى حالة اختلال
ميزان المدفوعات الناتج عن الاضطرابات العشوائية . فى هذه الحالة
يمكن اللجوء الى الاحتياطات الدولية لتمويل هذا العجز فاذا ترتب على
ذلك فيما بعد عدم اختلال ميزان المدفوعات مرة أخرى ، تكون سياسة
التمويل بالاحتياطات الدولية قد نجحت فى علاج ذلك الاختلال . وفى

(1) Herbert G. Grubel, International Economics, Op — Cit.,
Chapter 17, P. 380.

هذه الحالة لا تحدث تغيرات فى مستوى الاسعار النسبية للسلع الداخلة ، أو غير الداخلة فى التجارة الدولية ، كما يتحقق التوازن دون حدوث آثار جانبية تشكل عبئا على الاقتصاد القومى . بل بنجح الاقتصاد فى انحد من فائض الطلب المؤقت على السلع المستوردة ، والأصول الأجنبية ، عن طريق السحب من الاحتياطيات النقدية الدولية .

وفى حالة عدم حدوث التوازن باستخدام أداة الاحتياطيات الدولية ، يتم اللجوء الى أداة تغيير الانفاق لاستيعاب العجز عن طريق أثر تغير الانفاق على تغير الدخل ، وأثر مضاعف الدخل ، وأثر تغيرات المعروض النقدى المحلى . فاذا كانت التغيرات الاستيعابية هذه لا تتعارض مع هدف تحقيق التشغيل الكامل ، وكانت الطاقة الانتاجية عند مستوى التشغيل الكامل تتعادل مع الطلب الناتج المحلى ، فان التوازن فى ميزان المدفوعات يمكن أن يتحقق ، فى ظل سعر الصرف السائد . ويلاحظ أن هذا التوازن من السهولة تحقيقه كذلك فى حالة ما اذا كان سبب الاختلال فى ميزان المدفوعات راجعا الى دورة رواج ، أو الاسراف فى استخدام السياسات النقدية ، والمالية التوسعية .

ولكن اذا لم يتحقق هدف التشغيل الكامل ، فان استمرار السلطات المالية ، والنقدية فى اتباع سياسات مناسبة لتحقيق التوازن التلقائى فى مستوى الدخل ، يمكن أن يؤدى الى تحقيق التوازن ، ولكن بعد فترات متعددة ، حيث يؤدى أسلوب التمويل المتبع الى المحافظة على تدفق الدخل دون تحويل ، أو تغيير توزيع الموارد المتاحة ،

واذا لم يتحقق التوازن فذلك يعنى أنه بعد مضي عدة فترات تغير ، يكون مستوى الاحتياطيات الدولية قد انخفض كثيرا . وفى مثل هذه الحالة ، لابد من اللجوء الى سياسات (تحويل الانفاق) المتمثلة فى استخدام أساليب الرقبة المؤقتة ، أو الاعانات ، وتغيرات سعر الصرف التى تؤدى الى تغيرات ضمنية فى مستوى الاسعار النسبية ، وتغير معدل الاستيعاب من خلال أثر إعادة توزيع الدخل ، وتأثير الثروة ، وخداع النقود (التغيرات غير الحقيقية فى قيمة الأصول المالية) . إذ يؤدى استخدام هذه الأدوات الى تغير منحنيات العرض والطلب بالنسبة للتبادل الأجنبى . وهكذا يخفف العجز فى ميزان المدفوعات دون حاجة الى استخدام الاحتياطيات النقدية الدولية . ويلاحظ أنه اذا تم استخدام

أساليب الرقابة لفترة قصيرة ، وأدت التغيرات العشوائية الى تحسين ميزان المدفوعات فان تغيرات كل من الدخل ، وسعر الصرف تؤدي الى تخفيض فائض الطلب على السلع والخدمات الأجنبية ، وتحل مشكلة اختلال ميزان المدفوعات . ولكن في حالة استخدام أساليب الرقابة ، أو الإعانات لفترة طويلة ، أو على فترات متعاقبة ، تؤدي تغيرات قوى السوق الى عدم فعالية هذه الأساليب ، وبالتالي يمتنع حدوث التوازن في ميزان المدفوعات . ويتطلب الأمر حينئذ استخدام المزيد من أساليب التمويل السابقة (التمويل عن طريق الاحتياطات ، أو التمويل عن طريق تغيير الانفاق ، أو التمويل باستخدام سياسات تحويل الانفاق) على النحو السابق بيانه ، مع تكرار تغيير سعر الصرف . اذ يؤدي تخفيض قيمة العملة الى تغيير التكاليف النسبية للسلع المحلية والأجنبية ، فيزيد الطلب على السلع والخدمات المحلية ، ويقل الطلب على السلع والخدمات الأجنبية . كما يؤدي تخفيض سعر الصرف الى تخفيض الميزان ائحدى للاستيراد من الدخل المحلي ، وإلى ارتفاع الأسعار المحلية ، وحدوث خداع النقود ، وإلى إعادة توزيع الدخل المحلي ، وتخفيض قيمة النقود المتداولة . وبذلك من الممكن أن تؤدي هذه التغيرات الى استعادة التوازن الى ميزان المدفوعات . بيد أن هناك احتمالاً يقضى بعدم حدوث التوازن اذا ما أدت السياسات الاجتماعية الحكومية الى تقليل حدوث خداع النقود لدى المواطنين ، وإلى الحد من إعادة توزيع الدخل ، وإظهار الموازين النقدية الحقيقية . وبالتالي تقل فعالية سعر الصرف في استعادة التوازن الى ميزان المدفوعات . ويصبح من الضروري اللجوء الى استخدام أسلوب تغيير الانفاق ، أو أسلوب تحويل الانفاق المشار اليهما فيما سبق مرة أخرى ، في ظل سياسات نقدية ، ومالية مناسبة . وبلا حظ أنه من الممكن أن تؤدي زيادة الأسعار المحلية الناتجة عن استخدام تلك الأساليب ، الى زيادة التكلفة الاجتماعية بدرجة أكبر من خفض مستوى استيعاب الانفاق ، عن طريق اتباع سياسات نقدية ، ومالية مقيدة ، مما يؤدي الى القضاء على الاضطرابات العشوائية التي تسببت منذ البداية في حدوث عجز ميزان المدفوعات .

ولكن ما هو الحال اذا ما كانت الدولة تعاني من وجود فائض في ميزان مدفوعاتها نتيجة اضطرابات عشوائية ؟

فى مثل هذه الحالة يمكن اتباع الأساليب العكسية للأساليب المتبعة
فى حالة عجز ميزان المدفوعات ، وهى خفض الانفاق ، وزيادة قيمة
العملة ، واللجوء الى زيادة الضرائب بدلا من الاعانات مع ملاحظة
ما يلى : -

١ - الاقلال من استخدام أساليب تحويل الانفاق ، اذا ما كان
استخدام هذه الأساليب يؤدى الى تراكم الاحتياطيات النقدية الدولية .
اذ أن عملية التراكم لا يشترط لها حدود فعالية معينة بعكس خفض
الاحتياطيات النقدية التى لا يمكن السماح بخفضها عن مستوى الصفر .

٢ - فى حالة اتباع أسلوب زيادة قيمة العملة للحد من الفائض ،
فان الاعتبارات السياسية تتطلب أن تؤدى زيادة الدخل ، ومستوى
الاستيعاب الى زيادة معدل التشغيل فى المجتمع ، ولا تسمح لهذه القوى
بالعمل فى الاتجاه العكسى ، أى الى خفض مستوى التشغيل .

٣ - فى ظل سياسة التعويم الإدارى لسعر الصرف يمكن تفادى
الصعوبات الاقتصادية والسياسية التى تنتج عن رفع قيمة العملة فى أعقاب
انخفاض قيمة الاحتياطيات النقدية ، وارتفاع تكلفة ضبط قيمة العملة ،
مثلما هو الحال فى حالة اتباع سعر التعادل (١) .

ويلاحظ أنه لكى تكون النظرية الحديثة فى توازن ميزان المدفوعات
سليمة ، وقابلة للتطبيق العملى ، لابد من تحقيق الاحلال التام بين
السلع المحلية ، والأجنبية القابلة للتجارة ، من ناحية ، وبين السلع
المحلية القابلة للتجارة ، والسلع المحلية غير القابلة للتجارة من ناحية
أخرى . وبذلك يمكن أن تؤدى السياسات التوسعية التضخمية فى احدى
الدول الى تحول الموارد من انتاج السلع القابلة للتجارة ، الى انتاج
السلع غير القابلة للتجارة . ومن ثم حدوث عجز فى ميزان المدفوعات ،
وهو ما يتطلب خفض قيمة العملة الذى يمكن أن يؤدى الى حدوث بطانة

(1) Herbert G. Grubel, International Economics, Op — Cit.,
Chapter 20, PP. 419 — 420.

فى قطاع السلع غير القابلة للتجارة . وذلك فى حالة وجود عجز فى ميزان المدفوعات ، أما فى حالة وجود فائض فى ميزان المدفوعات ، فإن رفع قيمة العملة الناتج عن اتباع سياسات انكماشية ، يمكن أن يؤدى إلى حدوث بطالة فى قطاع السلع القابلة للتجارة ، وبالتالى إمكان التخلص من فائض ميزان المدفوعات . كما أن زيادة قابلية النظرية للتطبيق العملى يتطلب افتراض الاحلال التام بين الائتمان المحلى ، والائتمان الأجنبى . وذلك حتى يؤدى اتباع سياسات نقدية انكماشية إلى خفض مستوى التشغيل عن طريق زيادة صعوبة ، أو استحالة وجود مصدر تمويل محلى (١) .

رابعاً : - العلاج النقدى لعدم التوازن الدائم فى ميزان المدفوعات : -

يعبر الاختلال الدائم لميزان المدفوعات عن اختلال جوهري فى المتغيرات أو المؤشرات الاقتصادية الهامة مثل مستوى التشغيل ، أو معدل نمو الناتج القومى ، أو الارتفاع الحاد فى المستوى العام للأسعار ، أو معدل نمو السكان بالنسبة لمعدل نمو الموارد المتاحة .

وتستخدم السياسة النقدية لعلاج الاختلال الدائم عن طريق تغيير المعروض النقدى بالنسبة لمعدل نمو الناتج القومى الحقيقى فى الأجل الطويل ، وتغيير سعر الصرف . فإذا كانت دولة ما تعاني من اختلال دائم ، وتحاول تقليل معدل البطالة لديها ، والمحافظة على توازن ميزانيتها العامة خلال دورة تجارية كاملة ، فإنها يمكن أن تلجأ إلى زيادة المعروض النقدى بمعدل يزيد على معدل نمو الناتج القومى الحقيقى فى الأجل الطويل . وفى هذه الحالة إذا كان الاقتصاد مغلق ، فإن معدل التضخم المتحقق فى الأجل الطويل يتساوى مع معدل زيادة المعروض النقدى ، وترتفع القيمة الاسمية لسعر الفائدة عن قيمته الحقيقية ، ونتاجية رأس المال بنفس نسبة زيادة المعروض النقدى . غير أن مستوى

(1) Harry G. Johnson, The Theory of the Balance of Payments
Robert Baldwin, I. David Richardson, International Trade and Finance,
Op — Cit., Chapter 24, P. 410.

البطالة يصبح عندئذ عند معدله الطبيعي . وينطوى دور المعروض النقدي في هذه الحالة على أن تغيرات كمية النقود ليست لها آثار هامة على كمية رأس المال ، ومعدل التفضيل الزمني لدى الأفراد ، والأجور الحقيقية ، وتفضيل العمال للمراحة . أما في حالة الاقتصاد المفتوح فيؤدي التضخم المحلي المتحقق ، إلى فائض طلب ثابت ودائم على السلع والخدمات الأجنبية ، في ظل اتباع سياسة التعويم الحر لسعر الصرف . بيد أن هذا الأثر يقلل من أهمية اتجاه قيمة العملة إلى الانخفاض بنفس نسبة زيادة المعروض النقدي ، نتيجة ارتفاع مستوى الأسعار الناتج عن زيادة كمية النقود ، كما تختفى المزايا النسبية للمسلع القابلة للتجارة ، وينعدم وجود نفقات استيعابية في الأجل الطويل .

ويلاحظ أن المشكلات الاجتماعية التي يمكن أن تترتب على حدوث التضخم الناتج عن زيادة المعروض النقدي ، يمكن أن تعجل بعملية تغيير مستوى التشغيل حتى يصل معدل البطالة إلى مستوى أقل من المعدل الطبيعي ، ومن ثم وضع حد لاستمرار زيادة المعروض النقدي .

كما تجدر الإشارة إلى أنه في حالة اتباع الدولة لسياسة التعويم الإداري لسعر الصرف ، بدلا من التعويم الحر إذ يتم تمويل فائض الطلب على السلع والخدمات الأجنبية الناتج عن زيادة المعروض النقدي ، وزيادة الأسعار ، عن طريق السحب من الاحتياطيات النقدية . ويترتب على هذه الحالة خفض مستوى الاحتياطيات النقدية دون المستوى المرغوب فيه ، ومن ثم الاضطرار إلى تخفيض قيمة العملة ، وحدوث نفس النتائج السابق بيانها في حالة اتباع سياسة التعويم الحر لسعر الصرف . حيث تتجه قيمة العملة إلى الانخفاض بسبب زيادة معدل نمو المعروض النقدي .

ويرى البعض أن هذه التغيرات يمكن أن تفسر ما حدث في الولايات المتحدة الأمريكية خلال السبعينات ، حينما قامت بتمويل العجز في ميزان مدفوعاتها ، عن طريق السحب من الاحتياطيات النقدية . إذ نتج عن ذلك ، زيادة الاحتياطيات الدولية لدى كثير من دول العالم ، ومن ثم ارتفعت معدلات التضخم لدى هذه الدول ، لأن الاحتياطيات النقدية تقوم بنفس الدور الذي تقوم به النقود ، بافتراض أن العالم ككل يعبر عن حالة اقتصاد مغلق يتبع التعويم الإداري لسعر الصرف (١) .

(1) Hrebert G. Grubel, International Economics, Op — Cit, chapter 19 P. 401.

المبحث الثالث

السياسة النقدية وتدفق رؤوس الأموال الدولية

مقدمة : -

عنى النقديون بدراسة أسباب ونتائج تدفقات رؤوس الأموال العالمية ، ومعدل العائد على استثمار هذه الأموال ، والمخاطر التي تعوق تدفق هذه الأموال ، دور الشركات متعددة الجنسية فى هذا الشأن .

وفيما يلى نتناول بيان مختلف هذه الاعتبارات ، كما تناولها بالدراسة والتحليل النقديون فى العصر الحديث .

أولا : - أسباب تدفق رؤوس الأموال العالمية : -

يرى النقديون أن معدل العائد على استثمار رأس المال هو المحرك الرئيسى الذى يترتب عليه تدفق رأس المال عالميا . إذ يعتمد المستثمرون الى تعظيم هذا المعدل على مآلديهم من أصول مالية ونقدية . كما يضاف الى هذا العامل عاملا هاما آخر هو مدى المخاطرة التى يمكن أن يتعرض لها انتقال رأس المال ، أو عنصر الأمان .

ونوضح ذلك كما يلى : -

(١) معدل العائد على رأس المال : -

طبقا لمفهوم هذا العامل ، يقدم المستثمرون فى احدى الدول على شراء الأصول المالية أو النقدية من دولة أخرى ، اذا ما كان هذا الشراء يعود عليهم بعائد أكبر من العائد الذى تحققه لهم الأصول المالية ، والنقدية المحلية التى يحوزونها .

ويرجع الفرق بين العائد الذى يتحقق من امتلاك الأصول الأجنبية ، والعائد الذى يحققه الاحتفاظ بالأصول المحلية طبقا لنموذج (هيكشر - أوهلين) ، الى الاختلافات النسبية لعناصر الانتاج ، والأسعار . وترجع

هذه الاختلافات النسبية اما الى تقييد حرية التجارة الدولية لفترة معينة ،
أو الى اختلاف معدل نمو رأس المال المحلى ، والعمل بين دولة وأخرى .

وبفرض أن لانتاجية الحديد لرأس المال فى كلتا الدولتين متساوية
مع أسعار الفائدة على الأصول المالية والنقدية فى الدولتين ، فى ظل
المنافسة الكاملة التى تتميز بها أسواق رأس المال فى هاتين الدولتين ،
تدفع رأس المال من احدى الدولتين الى الدولة الأخرى . وذلك فى حالة
اتباع سياسات ضبط ميزان المدفوعات على النحو السابق. بيانه فى المبحث
السابق .

ويلاحظ أن الاتجاه الحديث لرأس المال نحو الاستخدام المباشر فى
الاستثمار الأجنبى بدرجة أكبر كثيرا من الاستثمار فى امتلاك الأصول
المالية ، يؤدى الى تغيير الفكر النقدي التقنيدي الذى كان يفترض أن
انتقال رأس المال يكون بالدرجة الأولى بغرض حيازة الأصول المالية ،
أو النقدية مرتفعة العائد . ومن ثم تحدث عمليات تدفق لرأس المال الى
الخارج ومن الخارج فى آن واحد فى الدولة ذات رأس المال الكبير مثل
الولايات المتحدة الأمريكية مثلا . وفى إطار هذا المفهوم الحديث نلاحظ
أن عمليات شراء وبيع الأصول المالية فى أسواق النقد تكون مصحوبة
بعمليات استثمار إنتاجى أو تجارى فى الدولة التى يرتفع فيها معدل
العائد على رأس المال . ويتم تمويل هذا الاستثمار من حصيلة بيع الأصول
المالية لتلك الدولة فى الدول ذات العائد المنخفض على رأس المال . كما
أن ارتفاع العائد على رأس المال قد يؤدى من ناحية أخرى الى اقصاد
المستثمرين على الاستثمار المباشر فى دولتهم بدلا من بيع ما فى حوزتهم
من أصول . وبالتالي يمكن أن تنعدم التدفقات النقدية الخارجة من تلك
الدولة فى حالة ارتفاع مستوى انتاجية رأس المال فيها .

ولعل هذا الاتجاه يرجع ، بالإضافة الى العوامل السابقة ، الى
تطور التكنولوجيا السريع الذى نتج عنه سهولة المواصلات ، والنقل ،
وتوافر المعلومات ، كما يرى (كندلبرجر) . وهو نفس الوضع الذى
حدث فى نهاية القرن التاسع عشر ، عندما ظهرت بعض الاختراعات
الحديثة التى أدت الى سهولة المواصلات والنقل ، مما أسفر عن اتجاه
معظم المستثمرين الى استخدام مالديهم من رؤوس أموال فى بناء وتشغيل

مشروعات انتاجية مرتفعة العائد على رأس المال . ويضيف البعض الى ذلك ، افتقار الدول التى ينزخ اليها رأس المال الى المديرين أو المنظمين الكفاء فى بعض الدول . ومع ذلك يسلم بضعف أهمية هذا العامل من الناحية العملية فى الوقت الحاضر (١) .

(ب) تنوع المخاطر :-

يمكن تبين عدة مخاطر تواجه المستثمر ، وتؤثر على قرار الاستثمار بالإضافة الى معدل العائد على الاستثمار . وهذه المخاطر تتمثل فى تقلبات الدورات التجارية ، أو التغيرات الاقتصادية الادارية الجوهرية التى تقوم عليها بعض الحكومات ، وسوء الادارة ، وتغيرات أذواق المستهلكين ، والاختراعات العلمية المتجددة ، وثورة التكنولوجيا المستمرة ، وغيرها . اذ أن هذه المخاطر ، تؤثر على مستوى أرباحية الاستثمار ، ومن ثم على معدل العائد على رأس المال المستثمر سواء بشكل مباشر ، أو فى صورة أسهم وسندات . حيث يتأثر مستوى سعر الفائدة على هذه الأصول جميعا . ويضاف الى المخاطر السابقة ، خطر افلاس بعض الشركات أو المشروعات ، أو لجوء بعض الحكومات الى مصادرة رأس المال أو تأميم بعض المشروعات ، أو تجميد الاموال . وفى كافة هذه الحالات يصل معدل الخطر الى أقصى معدلاته . ولذلك يعكف المستثمرون على دراسة مختلف هذه الاحتمالات ، قبل اتخاذ قرار الاستثمار فى احدى الدول ، أو فى نوع معين من أنشطة الاستثمار . ويؤثر القرار المتخذ على اتجاه تدفق رأس المال بين دول العالم ، وعلى نشاط الأسواق المالية العالمية . اذ يقوم المستثمر بعمل جدول توزيع احتمالى لكل نوع ، أو مجال من مجالات الاستثمار ، يوضح كلا من معدل العائد ، ودرجة أو احتمال المخاطرة ، مع ملاحظة أن معدل العائد يعتبر أيضا من مقاييس درجة المخاطرة .

وطبقا لنظرية المحفظة المالية ، لابد من تحديد أفضل مكونات

(1) Ibid, chapter 25, P. 530 — 531.

المحفظة المالية ، الأمر الذى يجعل المستثمرين يقدمون على تقدير معامل الارتباط بين تقلبات عوائد مختلف أنواع الأصول المالية ، أو النقدية .
اذ أن الارتباط السالب مثلا ، بين تقلبات عوائد أحد الأصول ، وأصل آخر تعنى أنه اذا كان معدل العائد على أحدها فوق المتوسط ، يكون معدل العائد على الآخر أقل من المتوسط . وبذلك تلغى تقلبات عوائد الأصول بعضها البعض الآخر .

ويلاحظ أن فائدة تنوع المخاطر بالنسبة للأصول التى تشتمل عليها المحفظة المالية تقل أهميتها اذا ما كان الارتباط بين تغيرات عوائد الاستثمار فى مختلف الأصول المالية أو النقدية ضعيفا .

وترتفع قيمة معامل الارتباط بين عوائد الاستثمار فى أنواع الأصول التى تشتمل عليها المحفظة المالية فى الدولة الواحدة ، عن قيمة معامل الارتباط بين عوائد الاستثمار فى أصول مالية فى أكثر من دولة . ولذلك يرتفع مستوى الرفاهية التى تحققها حدود كفاءة الأصول المالية التى تشتمل على أصول أجنبية عن تلك التى تحققها حدود كفاءة الأصول المالية المحلية فقط . ومن ثم يكون من الأفضل للمستثمرين استخدام بعض نقودهم فى امتلاك أصول أجنبية للحصول على مستوى مرتفع من الرفاهية . وبذلك يتحقق فى نفس الوقت انتقال رؤوس الأموال عبر الدول المختلفة .

ويفسر مبدأ « تنوع المخاطر » اقدام كثير من المستثمرين على الحصول على بعض الأصول المالية الأجنبية رغم انخفاض معدل العائد عليها ، وذلك لانخفاض معدل الخطر بالنسبة للمحفظة المالية ككل .

ويعتبر ثبات العائد على الاستثمار ، أو عدم حدوث تقلبات كبيرة فى قيمة عوائد الاستثمار ، أهم المقاييس التى يستند اليها المستثمرون للحكم على درجة الخطر ، أو الأمان الذى يتحقق من حيابة الأصول المالية ، أو من الاستثمار المباشر لرؤوس الأموال فى الخارج . وبذلك تؤثر درجة ثبات العائد المتحقق ، فى حركة رؤوس الأموال العالمية ، وتتأثر درجة ثبات العائد المتحقق بتقلبات الدورات التجارية ، وتغير تكاليف العمل ، والانتاج ، والأسعار المحلية ، والسياسات الحكومية .

ومن ثم يمكن القول بأن حافز تنوع المخاطر يدفع المستثمرين الى تنوع مجالات استثمار أموالهم ، وتنوع أماكن الاستثمار ، وانتقال رؤوس الأموال عالميا ، يعتبر مفهوما اقتصاديا فى المقام الأول ، وليس سياسيا ، أو اجتماعيا ، كما قد يبدو للبعض .

وتجدر الإشارة الى صعوبة التنبؤ بدرجة المخاطرة التى قد يتعرض لها المستثمر فى المستقبل ، من استثمار أمواله فى نوع معين من الأصول ، أو فى حالة الاستثمار المباشر . إلا أنه يمكن استخدام بيانات فترات سابقة كأساس لتنبؤ تقريبي لاحتمالات الخطر فى المستقبل فى ظل عدم التاكيد الذى يتميز به الواقع فى العالم ككل . وذلك مع التسليم بانخفاض درجة المخاطرة فى حالة تنوع أنواع الأصول التى تشتمل عليها المحفظة المالية لدى المستثمر .

ثانيا : - نتائج تدفق رؤوس الأموال العالمية فى الفكر النقدي الحديث : -

أهتم العلماء النقيديون بدراسة نتائج أو آثار التدفق العالمى لرؤوس الأموال من ناحية الآثار المتعلقة بدرجة الرفاهية التى تتحقق للمستثمرين ، وشروط التبادل الدولى ، ومستوى التشغيل فى المجتمع ، ودرجة المنافسة فى الأسواق ، ومستوى التكنولوجيا ، وبراءات الاختراع ، وتوافر الخبرات ، والمعرفة (Know — How)

وفىما يلى نتناول بيان ذلك تفصيلا : -

١ - الأثر على مستوى الرفاهية : -

تناول الفكر النقدي التقليدى دراسة أثر تدفق رؤوس الأموال عالميا على مستوى الرفاهية ، ووضع لذلك عدة افتراضات نظرية هى : -

- كافة الدول تتمتع بمستوى تشغيل كامل .
- عدم قيام الحكومات بفرض ضرائب ، أو بانفاق عام .
- انقضاء أية آثار لانتقال رؤوس الأموال على شروط التجارة الدولية .

- كمال أسواق السلع ، وأسواق عوامل الانتاج .
- الاستثمار فى الأسهم هو الصورة الوحيدة للاستثمار .
- عدم وجود متغيرات خارجية تتضافر مع الاستثمار .
- يتم انتقال الموارد الحقيقية بين الدول بحرية تامة وبالكامل دون أية مشاكل .

وفى ظل هذا النموذج ينتقل رأس المال من الدولة ذات المعامل المرتفع لرأس المال / الى العمل ، والمعدل المنخفض للانتاجية الحدية لرأس المال الى الدولة التى ينخفض فيها معامل رأس المال / العمل ، ويرتفع فيها معدل الانتاجية الحدية لرأس المال .

والاذا ما كان رأس المال المتدفق حديا من حيث الحجم بالنسبة الى كمية رأس المال المتاحة لاية دولة ، فان تدفق رؤوس الأموال يترتب عليها زيادة صافية فى الناتج الحقيقى العالمى يتساوى مع الفرق بين الانتاجية الحدية لرأس المال فى الدولتين . وتعتبر هذه الزيادة فى الناتج الحقيقى دليلا على حدوث زيادة فى مستوى الرفاهية نظرا لارتفاع معدل استخدام الموارد المتاحة ، وحسن توزيع أو تخصيص تلك الموارد .

اما اذا كان رأس المال المتدفق غير حدى ، فان زيادة الناتج الحقيقى فى العالم عادة ما تصاحبها مشاكل متعددة نتيجة اختلاف مستويات أسعار الفائدة فى الدولتين ، مما يؤدى الى انتقال رؤوس الأموال من الدولة ذات المستوى المنخفض لسعر الفائدة الى الدولة ذات المستوى المرتفع لسعر الفائدة بصفة مستمرة حتى يحدث التوازن عندما تتعادل مستويات أسعار الفائدة فى الدولتين .

وعادة ما تكون زيادة الناتج الحقيقى فى العالم مصحوبة بآثار على توزيع الدخل ، وعلى اعادة توزيع الدخل . حيث تتوزع زيادة الناتج الحقيقى بين الدولتين خاصة اذا ما تساوت مرونة الانتاجية الحدية لرأس المال فى الدولتين .

وفيما يتعلق بالدولة التى نرح منها رأس المال فإن إعادة توزيع الدخل تحتمها تغيرات دخول العاملين ، وعائد رأس المال فى هذه الدولة .
أذ يرتفع سعر الفائدة وينخفض معدل الأجور نظرا لانخفاض معامل رأس المال الى / العمل ، وبذلك ينخفض دخل العاملين ، فى الوقت الذى ترتفع فيه خسائر أصحاب رؤوس الأموال فى هذه الدولة . بينما ترتفع دخول العاملين ودخول المستثمرين فى الدولة التى تدفق فيها رأس المال .

وهكذا تؤدى التدفقات العالمية لرؤوس الأموال الى زيادة الناتج الحقيقى الصافى فى العالم ، وفى نفس الوقت تؤثر على توزيع ، وإعادة توزيع الدخل فى العالم . وتنتج بعض الآثار الجانبية التى يجب معالجتها بأساليب خاصة سياسيا واقتصاديا دون التأثير على انتقال رؤوس الأموال بحرية فى العالم .

٢ - الأثر على شروط التجارة الدولية :-

يؤثر تدفق رؤوس الأموال الأجنبية ، على شروط التجارة الدولية بالنظر الى نتيجة تصدير ، واستيراد رؤوس الأموال ، وهو ما يؤثر بالتالى على نتيجة ميزان المعاملات الرأسمالية ، وميزان المدفوعات .

وأود الإشارة فى هذا الصدد ، الى أن تحليلات الاقتصاديين لهذا الأثر ، تتصف بالاعتماد على تحليل اتجاهات أسعار منتجات القطاعات أو الموارد التى تتجه رؤوس الأموال الى الاستثمار فيها . أى أن الاستثمار المباشر فى انتاج وتصدير المواد الأولية مثلا ينعكس على شروط التجارة الدولية من خلال خفض أسعار هذه المواد بالنسبة الى أسعار السلع النامية الصنع التى عادة ما تتجه الى الارتفاع نظرا لارتفاع معدل زيادة الطلب العالمى عليها . وفى مثل هذه الحالة تكون شروط التبادل الدولى فى غير صالح الدول المنتجة لتلك المواد ، وهى الدول النامية غالبا . ويؤدى اتجاه رؤوس الأموال الى الاستثمار فى مجالات انتاج وتصدير السلع النامية الصنع الى زيادة المعروض من هذه المنتجات ، ومن ثم اتجاه أسعارها الى الانخفاض واتجاه شروط التبادل الدولى الى غير صالح الدول المنتجة والمصدرة لهذه المواد ، وهى الدول المتقدمة عادة .

ويلاحظ صعوبة قياس الأثر الصافي لحركة رؤوس الأموال العالمية على شروط التجارة الدولية بين كل من الدول النامية ، والدول المتقدمة ، نظراً لضرورة أخذ العوامل المؤثرة الأخرى فى الحسبان ، مثل الطلب على الواردات ، والميل الحدى للاستيراد ، وأثر الاكتشافات الجديدة للمواد الأولية ، ومعدل التكوين الرأسمالى . وذلك فى كافة الدول على السواء .

وتجدر الإشارة، إلى امكانية بيان أثر صور التدفقات الأخرى لرؤوس الأموال عالمياً مثل الاستثمار فى الأسهم والسندات ، ووثائق التأمين ، وغيرها . وذلك عن طريق المقارنة بين أسعار أو تكلفة التدفقات النقدية الداخلة أو المستوردة ، وأسعار أو تكلفة الدفعات النقدية الخارجة ، أو الصادرة ، فى كل دولة على حدة . وذلك باعتبار تدفق رؤوس الأموال الصادرة ، والواردة ، لا يختلف عن تدفق السلع والخدمات المنظورة ، وغير المنظورة . وفى هذه الحالة يمكن الاعتماد على مقارنة أسعار الفائدة على التدفقات الداخلة بأسعار الفائدة على التدفقات الخارجة .

ومع ذلك ، يرى البعض أن التطبيقات العملية ، أثبتت ضآلة أثر تدفق رؤوس الأموال على شروط التجارة الدولية ، بالنسبة إلى أثر هذه التدفقات على المتغيرات الاقتصادية الأخرى (١) .

٣ - الأثر على مستوى التشغيل :

تمارس تدفقات رؤوس الأموال آثارها على مستوى التشغيل من خلال تأثيرها على مستوى الطلب ، وعلى قدرة الدولة على التوسع فى الانفاق العام فى حالة نزوح رؤوس الأموال إلى الخارج . وفى هذه الحالة يصعب زيادة الانفاق العام ، ومن ثم صعوبة التغلب على مشكلة البطالة فى المجتمع ، وذلك بعكس التدفقات الداخلة التى تؤدى إلى زيادة الطلب الكلى فى المجتمع . حيث يزيد المعروض النقدى الملحق ، ومن ثم يمكن الحد من البطالة . ويلاحظ أن مستوى الطلب يرتفع تلقائياً فى حالة الاستثمار الأجنبى المباشر ، نظراً لطلب المشروعات الأجنبية

(1) Ibid, chapter 25, P. 546.

العاملة فى الدولة المضيفة لعمل العمال ، وشراء العقارات ، والمواد الخام ، والخدمات ، والمرافق . . . الخ . ومن ثم يحدث توسع اقتصادى فى الدولة ، وتغيرات فى الدورة التجارية .

ويلاحظ ، أنه بالنسبة للدول التى تعاني من اختلالات جوهرية تؤدى الى البطالة ، يرتفع أثر تدفق رؤوس الأموال الى هذه الدول على الحد من البطالة ، أو نقص التشغيل . ويتم تشغيل العاملين منخفضى الانتاجية فى بعض مجالات الأنشطة قليلة الأهمية مثل أنشطة الخدمات ، وأنشطة العمل الزراعى التقليدى . ويرتفع بالتالى أثر انتقال رؤوس الأموال على زيادة مستوى الرفاهية فى الدولة التى ينزح اليها رأس المال ، وعلى المستوى العالمى . ولذلك نجد أن النموذج الكلاسيكى لتحليل الأثر انتقال رؤوس الأموال على مستوى الرفاهية ، لا يتلاءم مع ظروف الدول التى تعاني من البطالة الناتجة عن اختلالات جوهرية فى الاقتصاد المحلى ، إذ أن هذا النموذج يتناول تحليل الاختلال المؤقت ، قصير الأجل فى أسواق العمل .

٤ - الأثر على المنافسة :

يؤثر انتقال رؤوس الأموال الدولية ، على المنافسة ، من خلال أثر الاستثمار الأجنبى المباشر على زيادة المنافسة فى حالة لجوء الحكومات الى فرض الرسوم الجمركية على الواردات ، وتنظيم أسواق العمل ، ورأس المال المحلى . إذ أن مشروعات الاستثمار الأجنبى لا تخضع لمثل هذه القيود ، ومن ثم تستطيع تهيئة مناخ المنافسة فى الأسواق المحلية من خلال كثرة ، وسرعة تغيير أسعار بيع منتجاتها ، أو تسويق سلع ذات جودة ، وأذواق أفضل بنفس أسعار بيع المنتجات المحلية المثيلة . وعادة ما يترتب على مثل هذه المنافسة تخصيص أفضل للموارد المتاحة ، وخفض عوائد عناصر الانتاج .

ويلاحظ أن الاستثمار فى انشاء وإدارة المصارف المحلية برأس مال أجنبى ، قد استطاع أن يكسر جمود القيود التى تفرضها المصارف المحلية الاحتكارية المنشأة قبل انشاء البنوك الأجنبية فى كثير من الدول . وبذلك استطاع رأس المال الأجنبى أن يؤدى الى شيوع المنافسة فى هذا المجال

أيضا . وذلك عن طريق جذب العمالة الماهرة ، وحسن تأدية الخدمات المصرفية ، وارتفاع العوائد التى تدفعها هذه المصارف على الودائع المحلية والأجنبية ، وبالتالي استطاعت فى كثير من الحالات جذب الكثير من العملاء التقليديين للمصارف المحلية القديمة . وتزيد درجة المنافسة كلما كانت المصارف المنشأة برأس مال أجنبى بمنأى عن الخضوع للقوانين أو التشريعات الحكومية التى تحكم عمل المصارف القائمة ، وتشكل قيودا على أنشطتها .

٥ - الأثر على انتقال التكنولوجيا والخبرة (Knowledge Capital)

تؤدى التدفقات العالمية لرؤوس الأموال ، سواء فى صورة استثمار أجنبى مباشر ، أو فى أية صورة أخرى ، الى انتقال التكنولوجيا الحديثة ، والخبرات ووسائل المعرفة الحديثة العلمية ، والعملية بين مختلف دول العالم . اذ أن الدولة التى يتدفق رأس المال الأجنبى إليها ، تتلقى قدرا كبيرا من المعلومات بالأساليب ، والوسائل التكنولوجية الحديثة ، وتدفع ثمن هذه المعلومات فى صورة أسعار مرتفعة كثيرا عن أسعار العوامل المستخدمة فى إنتاج السلعة ، وتجنى بذلك أرباحا كثيرة فى الأجل القصير ، عندما تصبح التكلفة الحدية للمعرفة التكنولوجية مساوية للصفر . ويرتفع معدل العائد النسبى من انتقال أساليب المعرفة عن التراكم الرأسمالى الحقيقى ، ويحدث المزيد من الانفاق على الترويج لبيع منتجات التكنولوجيا الحديثة وعلى تطويرها . ويتوقف مثل هذا الانفاق متى تساوى التراكم الرأسمالى الحقيقى مع العائد النسبى من نقل التكنولوجيا . وفى هذه الحالة ، تعكس زيادة قيمة السلعة التكنولوجية الحديثة عن تكلفة العوامل المستخدمة فى إنتاجها وتصديرها ، التكلفة الحدية لتوافر المعرفة التكنولوجية فى الأجل الطويل . ولكن مثل هذه الزيادة لا تساوى عوائد تصدير المعرفة التكنولوجية فى الأجل الطويل .

وفيما يتعلق بالدولة التى ينتقل إليها السلع التكنولوجية الحديثة فإنها تستطيع تطوير ، وتطوير السلع التكنولوجية المستوردة بما يتلاءم مع ظروفها الانتاجية والبيئية المحلية مما يؤدى الى تحسين وسائل الانتاج لديها ، وحسن استخدام عناصر الانتاج لديها ، وضبط التكلفة . فضلا عن امكانية الاستفادة من الأساليب الحديثة فى الادارة والتسويق ،

والتمويل ، والانتاج ، وتطبيقها فى المشروعات المحلية القائمة . وبذلك ترتفع الانتاجية الحدية لرأس المال فى الدولة المستوردة لرأس المال الاجنبى ، وتؤثر بالتالى على حسن تخصيص الموارد المحلية ، وتوزيع الدخل ومستوى الناتج المحلى عند مستوى التوازن المتحقق بعد الاخذ بمثل هذه التغيرات أو الاساليب التكنولوجية الحديثة .

ومما سبق نستطيع ادراك زيادة مستوى الرفاهية نتيجة انتقال رؤوس الاموال فى الدول المستوردة ، والمصدرة لرؤوس الاموال ، والتكنولوجيا الحديثة على السواء . ومن ثم حدوث نفس الآثار على المستوى العالمى .

وتشكل الآثار التى يحدثها انتقال رؤوس الاموال عالميا على كل من شروط التجارة الدولية ، ومستوى التشغيل ، والمنافسة ، ونقل المعلومات . أو الاساليب التكنولوجية الحديثة ، وما ينتج عن ذلك من آثار على مستوى الرفاهية المحلية ، والعالمية أسس النظرية الحديثة فى تحليل العلاقة بين انتقال رؤوس الاموال ، ومستوى الرفاهية .

ثالثا : - انتقال رؤوس الاموال الأجنبية فى صورة معونات : -

يختلف تدفق رؤوس الاموال الأجنبية فى صورة معونات عن تدفق رؤوس الاموال الأجنبية فى صورة استثمار مباشر ، أو استثمار فى صورة أوراق مالية ، أو صور الاستثمار الأخرى التى تشتمل عليها المحفظة المالية ، من حيث أن المعونات ، تكون مدفوعات متدفقة لا ترد ، ولا ينتظر مانحها الحصول على عائد أو مقابل محدد . وفى هذه الحالة يكون أثر تدفق رؤوس الاموال فى صورة معونات على مستوى الرفاهية ، أو مستوى العمالة ، أو شروط التجارة ، أو المنافسة فى الاسواق ، أو انتقال التكنولوجيا ، واساليب المعرفة ، والخبرة مختلفا عنه فى حالة تدفق رؤوس الاموال الأجنبية فى الصور الأخرى . ويظهر هذا الاختلاف واضحا بالنسبة لكل من الدول المانحة ، والدول المتلقية للمعونة على السواء .

فبالنسبة للأثر تدفق رأس المال على مستوى الرفاهية الذى يرى النموذج التقليدى قياسه بالزيادة المتحققة فى الناتج القومى الحقيقى .
والتي تتساوى مع الفرق بين الانتاجية الحدية لرأس المال فى كل من الدولتين المانحة والمتلقية فى حالة الزيادة الحدية لرأس المال ، فانه فى حالة المعونات لا يختلف عنه فى حالة صور التدفق الأخرى . أما اذا كانت الزيادة فى رأس المال غير حدية ، فان المشاكل التى تترتب على زيادة الناتج القومى الحقيقى فى حالة صور التدفق الأخرى ، لا تحدث فى حالة المعونات ، اذا ما كانت المعونة فى صورة سلع رأسمالية أو فى شكل عينى ، أو فى صورة استثمار مباشر فى تنمية مشروعات قائمة ، أو انشاء مشروعات جديدة دون تملك المشروع ، أو انتظار مقابل مادي معين . بينما فى حالة تدفق المعونات فى صورة نقدية ، فان اختلاف مستويات سعر الفائدة بين الدول المانحة ، والدول المتلقية يؤدى الى حدوث نفس المشاكل والآثار السابق بيانها على توزيع ، واعادة توزيع الناتج القومى ، والموارد الاقتصادية بين دول العالم .

وفيما يتعلق بالأثر على شروط التجارة الدولية ، فانه لا يختلف فى حالة المعونات كذلك ، اذ أن المعونات قد تستخدم فى زيادة انتاج بعض القطاعات الانتاجية ، كالمعادن أو الثروات الطبيعية التى يؤدى زيادة المعروض منها الى انخفاض أسعارها . ومن ثم تدهور شروط التجارة الدولية للدول المنتجة لها . وكذلك الحال فى حالة اتجاه المعونات الى التوسع فى انتاج سلع صناعية .

ولا يشترط حدوث نفس الآثار العكسية التى تحدث نتيجة أثر تغير شروط التجارة الدولية على تدفق رؤوس الأموال الأجنبية ، وانتقال دولة ما من دولة مصدرة لرأس المال عند أسعار تجارة معينة ، الى دولة مستورة لرأس المال عند أسعار تجارة أخرى ، خاصة فى حالة تخصص الدولة فى انتاج سلع معينة ، وعند مستوى تكنولوجيا معين . اذ ليس من الضرورى أن يؤدى الارتفاع فى الأسعار النسبية لسلع معينة الى أن تصبح الدولة مانحة المعونة ، دولة طالبة للمعونة ، ثم الى دولة تقدم المعونة مرة أخرى ، مثلما هو الحال فى حالة الصور الأخرى لتدفق رؤوس

الأموال الأجنبية . ونظرا لأن تغيرات شروط التجارة الدولية تكون أكبر تأثيرا من تغيرات العائد على رأس المال في التأثير على تدفق رؤوس الأموال الأجنبية بين مختلف دول العالم (١) ، فإن هذا الأثر في حالة المعونة يكون أكبر منه في حالة تدفق الصور الأخرى لرؤوس الأموال الأجنبية . ويرجع ذلك إلى أنه في حالة المعونة ينتفى وجود عائد مادي ملموس يحصل عليه مانح المعونة ، وبذلك تؤثر المعونة على تغيرات الأسعار النسبية ، أو على شروط التجارة الدولية ، بينما ينعهد أثر العائد على رأس المال في حدوث أية آثار عكسية . ولا تختلف العلاقة بين شروط التجارة الدولية ، ومعدل العائد على رأس المال بالنسبة للدولة المانحة للمعونة عن العلاقة بين شروط التجارة الدولية ، والعائد على رأس المال في حالة صور التدفق الأخرى لرؤوس الأموال . إذ تتحدد هذه العلاقة في الحالتين بمستوى التكنولوجيا ، ومستوى الموارد المتاحة في كل من الدول التي يتدفق منها رأس المال ، والدول التي يتفق إليها رأس المال . بيد أنه في حالة اشتراط اتفاق مبلغ المعونة على استيراد سلع وخدمات من الدولة المانحة ، فإن الأمر يختلف بعض الشيء . ويرجع ذلك إلى زيادة الطلب على سلع تلك الدولة ومن ثم اتجاه أسعارها إلى الارتفاع ، وبالتالي تحسن شروط التجارة الدولية في الدولة المانحة ، ويرتفع مستوى الرفاهية فيها ، ومستوى التشغيل . ومن الممكن في هذه الحالة أن يؤدي تحسن شروط التجارة الدولية إلى المزيد من تدفق رؤوس الأموال الأجنبية إلى الدولة المانحة للمعونة من دول متعددة . وفي هذه الحالة يمكن أن تتوقف هذه الدولة أيضا عن تقديم المعونات ، عندما يرتفع معدل العائد على رأس المال لديها بالنسبة لمستوى العائد في الدول الأخرى ، إلى أن يتم التعادل بين مستوى العائد على رأس المال فيها ، ومستويات العوائد في الدول الأخرى . ولذلك فإنه يجب النظر إلى العلاقة بين تغيرات شروط التجارة الدولية ، وتغيرات الناتج القومي العالمي على أنها علاقة أكثر قوة في الأجل الطويل منها في حالة الأجل القصير . وبذلك فإن

(1) R. W. Jones and R. Ruffin, Trade Patterns With Capital Mobility, Michael Parkin and A.R. Nobay, Current Economic Problems, Op — Cit, Chapter 14. PP. 307 — 328.

هذه العلاقة يمكن أن يترتب عليها تحقيق المساواة بين العوائد على رأس المال المستثمر في قطاعات متماثلة في عدة دول ، وليس في الدولة الواحدة . (١) . ألا أن البعض يعترض على ذلك ، نظرا لأن حرية التجارة الدولية لن تؤدي إلى تحقيق المساواة بين أسعار عوامل الإنتاج ، ومن ثم يوجد حافز لانتقال رؤوس الأموال ، وبالتالي عدم تساوى عوائد رأس المال ، خاصة مع اختلاف مستويات التكنولوجيا بين دول العالم . ومن ثم يرى أفضلية استخدام دالة الإنتاج بدلا من استخدام مستوى التكنولوجيا . وذلك نظرا لضالة اختلاف نمط الإنتاج في حالة تنوع سلع التجارة فقط ، الأمر الذى يمكن معه قبول أثر اختلاف دالة الإنتاج في تحقيق التخصص في التجارة الدولية . أما مستوى التكنولوجيا فليس من الضروري أن يختلف بين دولة ، وأخرى . كما أن التخصص يحدث بعد حدوث التجارة الدولية ، وليس قبلها ، فضلا عن عدم التسليم بافتراض عدم وجود قيود على شروط التبادل الدولى (٢) .

ويلاحظ أنه في حالة المعونات ، تؤدي زيادة الطلب الناتجة عن تدفق المعونة في الدولتين المانحة والمتلقية ، إلى الحد من مدى تغير شروط التجارة الدولية ، شأنها في ذلك شأن كافة صور التدفق الأخرى لرؤوس الأموال الأجنبية . غير أنه في حالة اتفاق مبلغ المعونة في شراء سلع وخدمات من الدولة المانحة ، فإن مدى تغير شروط التجارة الدولية يكون أكثر اتساعا . إذ تحدث زيادة الطلب في هذه الحالة في كلتا الدولتين على السواء . خاصة عندما يتم استخدام السلع المشتراة في دعم الصناعات القائمة في الدولة المتلقية للمعونة ، وزيادة قدرتها على التصدير ، وزيادة قدرة المنتجين في الدولة المانحة على استيراد ما يلزمهم من مستلزمات إنتاج ، وبيع معدنية ، أو مواد خام من الدول الأخرى .

(1) R. Shone, Discussion of the 'Trade Patterns With Capital Mobility' Op — Cit., PP. 329 — 331.

(2) Hind

وأخيرا ، تجدر الإشارة الى أنه فى حالة ما اذا كانت المعونة المقدمة تأخذ شروط القرض الميسر من حيث طريقة السداد ، وسعر الفائدة ، أو غيرها ، فان المعونة فى هذه الحالة لا تختلف عن الصور الأخرى لتدفق رؤوس الأموال من حيث آثارها على مستوى الرفاهية ، والتشغيل ، والمنافسة ، وشروط التجارة الدولية ... الخ .

★ ★ ★

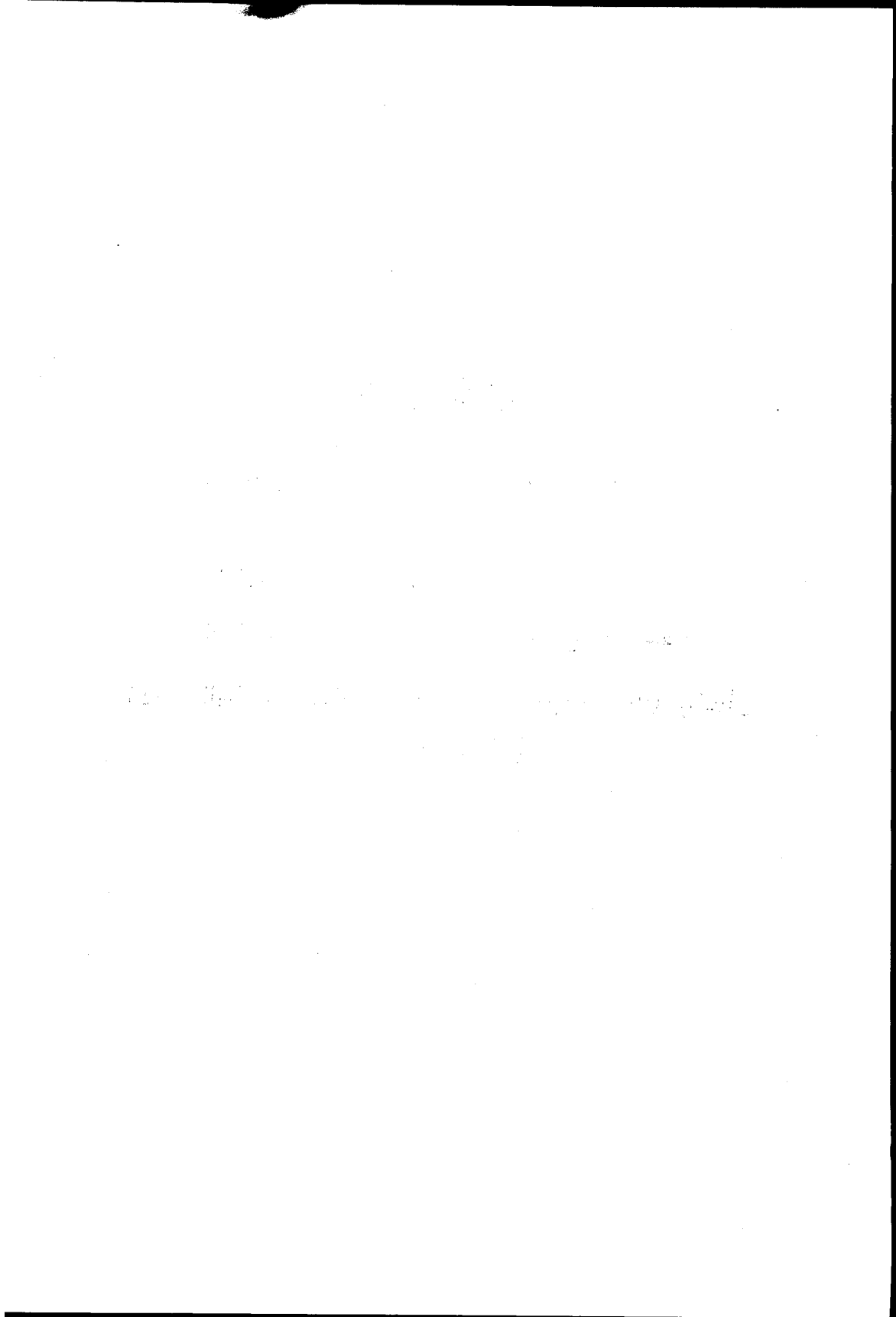
الباب الثانى

السياسة المالية بين الماضى والحاضر

الفصل الرابع : - نشأة السياسة المالية

الفصل الخامس : - السياسة المالية فى الوقت الحاضر

الفصل السادس : - الجدل بين أنصار السياسة المالية وأنصار
السياسة النقدية



الفصل الرابع

نشأة السياسة المالية

مقدمة :-

ترتبط نشأة الفكر المالى الى حد كبير ، بنشأة نظم الحكم حينما تتولى هيئة ، أو فئة معينة ، أو فرد معين ادارة شئون الدولة السياسية ، والاجتماعية ، والاقتصادية . وذلك بهدف تنظيم العلاقات المختلفة بين الافراد وبعضهم ، وبين الافراد ، والفئة الحاكمة ، وبين المجتمع ، والمجتمعات الأخرى المجاورة ، أو التى يمكن الاتصال بها بأى صورة من صور الاتصال ، وتنظيم ما قد ينشأ نتيجة لهذا الاتصال من معاملات ، أو تبادل .

والواقع ينبئنا بأن نظم الحكم نشأت منذ أن خلق الله الانسان ، فلم توجد قبيلة ، أو جماعة ، أو مجتمع دون وجود حاكم ، أو نظام للحكم ، ثم تطورت نظم الحكم ، وتغيرت صورها ، وفلسفاتها منذ ذلك الحين حتى اليوم .

وبذلك نستطيع أن ندرك أن الفكر المالى قديم النشأة ، عن الفكر النقدى ، اذ يمكن - كما أخبرنا التاريخ - أن توجد الجماعات والقبائل دون وجود عملات ، أو نقود تتداول بين الناس . اذ أن ايجاد مثل هذه العملة ، أو الوسيلة يمكن اعتباره أحد مهام الحاكم ، أو نظام الحكم القائم ، وقد مضى وقت طويل حتى أمكن للحكومات المختلفة التوصل الى عملات مناسبة ، ونظم تحكم تداولها . ويلاحظ أن الاهتمام ببحث ودراسة المسائل المالية للمجتمع ، ارتبط الى حد كبير بمدى تدخل الحكومات فى ادارة الشئون الاقتصادية ، والاجتماعية ، وهو مالم يحدث على نطاق كبير الا فى العصور الحديثة . بيد أنه يمكن تلمس بعض أوجه البحث ، والاهتمام بالفكر المالى من خلال الكتابات الفلسفية النظرية منذ غابر التاريخ ، مثل أعمال (هيراكليتس) ، و (ديموكريتس) ، و (سقراط) ، و (أفلاطون) ، و (أرسطو) ، و (توماس الاكوينى) ، وغيرهم .

وفيما يلي نتناول بالدراسة الجذور التاريخية للفكر المالى منذ عصر فلاسفة اليونان ، حتى العصر الحديث . حيث نستعرض آراء فلاسفة اليونان ، والفيزيوقراط ، ثم آراء المالين فى عصر التجاريين ، ثم الأفكار المالية لـ (آدم سميث) ، و (ريكاردو) ، و (جون ستيوارت ميل) ، و (ألفريد مارشال) فى مبحث خاص . ثم نتعرض بالدراسة بعد ذلك للفكر المالى لكينز ، وهيكس ، من خلال مؤلفاتهم ، وأبحاثهم الشهيرة .

المبحث الأول

الفكر المالى لفلاسفة اليونان القدامى

تمهيد :-

من أهم الكتابات المتميزة لفلاسفة اليونان القدماء ، كتابات (هيراكليتس) (٥٣٥ - ٤٧٥ ق م) الذى اهتم بفكرة تنظيم الاسواق ، واعتبر أن (الحرب هى أب لكافة الأشياء) ، مشيراً بذلك الى نضال القوى العكسية لتحقيق التوازن ، والنظام الاقتصادى . حيث يمكن فهم الشيء بنقيضه . وهى نفس الفكرة التى توصل اليها (هيجل) فى القرن الثامن عشر ، واعتمد عليها الفكر الماركسى فى هدم النظام الرأسمالى .

وهناك أيضا كتابات (ديموكريتس) ، (٤٦٠ - ٣٧٠ ق م) الذى اهتم ببيان قوى الطلب والعرض ، وأوضح أن فرض القيود على الطلب يجعل الثروة مرادفة للفقر ، وأن قلة عدد السلع المرغوب فيها ، يجعل هذه السلع تبدو كأنها كثيرة . وهو بذلك يقترب من فكرة الندرة . كما أوضح أن الدخل المتولد من الملكية العامة يعطى أشباعاً أقل ، ويجعل النفقات أقل عبثاً عن ذلك الدخل المتولد من الملكية الخاصة . وقد تأثر بهذه الأفكار كل من (أرسطو) ، و (ايبكيورس) ، وكذلك من جاء بعدهم من فلاسفة .

وتجدر الإشارة الى أن أهم الكتابات الفلسفية التى تحتوى على الكثير من مبادئ الفكر المالى يمكن استخلاصها من أعمال كل من

(أفلاطون) ، و (أرسطو) بصفة خاصة ، وهى الأفكار التى كان لها أثر كبير على مسيرة الفكر المالى حتى الوقت الحاضر ونتناول بيان ذلك كما يلى : -

أولاً : - الفكر المالى فى (جمهورية أفلاطون) ، وفى (قوانينه) : -

تقوم جمهورية (أفلاطون) على أساس النظام الطبقي الهرمى انذى يتربع على عرشه ، الفلاسفة ، ويجىء فى قاعدته العمال الذين يحصلون على أجور مقابل ما يبذلونه من قوة عضلية فى العمل ، بينما تخلفهم من الناحية الذهنية ، يحول دون أن يشملهم المجتمع المثالى الذى تصوره (أفلاطون) . ولذلك فإن الفلاحين ، والتجار ، والعمال بالأجر ، والخفراء ، يجب أن يدخلوا الى نطاق الأسواق بحيث يتاح لهم أن يستخدموا ما يحصلون عليه من أجور فى شراء ما يحتاجون اليه من سلع وخدمات الآخرين الذين يعرضون ما لديهم للبيع . وأوضح (أفلاطون) أن التخصص ، وتقسيم العمل يسهل من أداء السوق لوظيفة التبادل . ويمتد فكر (أفلاطون) ليشمل أهمية الواردات ، والصادرات لاستمرار عملية التبادل ، وان كان تركيزه بالدرجة الأولى قد اهتم بضرورة توفير الواردات اللازمة للدولة من المجتمعات أو الدول المجاورة . (١) وهكذا يبدو تحليل (أفلاطون) ذا طابع حركى (ديناميكى) ، يصلح كأساس لبناء فكرة المضاعف الكينزى الشهير . ويعزز من أهمية ذلك ، ما أوضحه (أفلاطون) من أن التخصص ، وتقسيم العمل يؤدى الى زيادة الانتاج ، وتحسين جودته . وهى نفس الفكرة التى تبناها آدم سميث فيما بعد عندما تعرض لدراسة أسباب ، وطبيعة ثروة الشعوب .

ولا تسمح (جمهورية أفلاطون) لكل من الفلاسفة ، والجنود بالاشتغال بأعمال معينة ، بل لابد من تفريغهم للمهام المنوطة بهم . كما لا يسمح لهم بالملكية الخاصة ، بل يشتركون فى الاستهلاك الجماعى ،

(1) Henry William Spiegel, The Growth of Economic Thought, Prentice — Hall, New Jersey, 1971, Chapter 1, P. 16.

ولا يسمح لهم بحيازة النقود حتى لا تفسدهم أخلاقيا . وبذلك تتولى الفئات العاملة بالأجر فى المجتمع الانتاج ، الذى يؤول الى جماعة الفلاسفة ، والجنود . ويوضح ذلك فكر (أفلاطون) بشأن توزيع الناتج القومى . اذ يحصل جماعة الحاكمين الفلاسفة ، والجنود على النصيب الأعظم من الدخل المتولد فى المجتمع ، بينما لا يحصل العمال والفلاحين ، والصناع ، والتجار والفنانين ، الا على أجر ما يقومون به من أعمال ، وخدمات . كما يتم الانفاق على الحروب ، ورئاسة الدولة ، والعدالة ، والتعليم من الموارد الجماعية .

ويرى (أفلاطون) أهمية الاعتداء على الدول المجاورة ، واحتلال أجزاء منها ، لكى يمكن الحصول على ثرواتها ، وخيراتها ، وتوفير لدخول اللازمة لمعيشة الأعداد المتزايدة من الخدم ، والخفراء ، والنساء ، وكل من يؤدون خدمات لا تحقق عائدا ماديا منظورا . اذ أن امكانيات الجمهورية الأفلاطونية لا تسمح باستيعاب الأعداد المتزايدة من هؤلاء الفئات .

ويعتبر (أفلاطون) أن تراكم الثروة يؤدى الى الترف الذى يؤدى بدوره الى البطالة ، والكسل ، ثم الى الفقر . ولذلك يرفض أن يكون الحكام فى جمهوريته من أصحاب الثروة ، أو الملكية الخاصة . ويضيف أن حدوث الفقر يمكن أن يؤدى الى تحقيق الديمقراطية ، وحينئذ يفضل الناس الحرية عن الثروة التى لم يتحقق لهم الاشباع من حيازتها . وبذلك يتحقق المجتمع غير الطبقي . ولا يصبح هناك فرق بين حاكم ، ومحكوم ، ويتساوى السادة ، والعبيد . ثم يحدث صراع بين فئات العاطلين من الشعب والأغلبية المكونة لشعب الجمهورية ، حتى يظهر بطل يتولى الحكم ، ويخوض حربا طويلة داخلية ضد الفئات المعادية له ، ثم حربا ضد الدول المجاورة له ، تؤدى الى الفقر لأغلبية الشعب الذى لا يستطيع حينئذ أن يحصل على رغيف الخبز . ومن ثم عزوفه عن الاهتمام بأمور السياسة ، وهكذا يتضح أن (أفلاطون) يرفض أن تؤدى الحكومة الديمقراطية الى تحقيق الثروة ، والتقدم ، بل لابد أن تقترن بالفقر . ولعل هذا يرجع الى افتراض (أفلاطون) الثابت أن الفئة الحاكمة تبعد مالية الدولة فى الانفاق على الحروب الداخلية ، والخارجية على السواء .

بينما تقوم الفئة الحاكمة لجمهوريته ، وهم الفلاسفة ، ويليهم الجنود بالدخول فى الحرب الخارجية لتوفير المزيد من الدخل والثروات ، اللازمة للانفاق الجماعى على الفئات الحاكمة ، ودفع أجور الصناع والحرفيين ، وأصحاب الخدمات ، والعاطلين من النساء والأطفال ، وغيرهم .

القوانين : -

أوضح (أفلاطون) فى كتابه (القوانين) أفضلية قيام المجتمع بالاشتراك فى ملكية كل شىء ، واستخدام كل شىء (بما فى ذلك النساء) فى شكل جماعى بروح الصداقة ، يقضى على كلمة الملكية تماما ، ويستوى الجميع فيما يعود عليهم من سعادة ، أو شقاء . أى أن (أفلاطون) يبادى بفكرة الانتاج والاستهلاك الجماعى ، وعدالة التوزيع بين جميع أفراد المجتمع دون فروق . (القانون الأول) .

ويتمثل (القانون الثانى) لأفلاطون ، فى ضرورة أن يتناسب عدد السكان فى المجتمع مع الموارد المتاحة باستمرار ، بحيث يتم المحافظة على ثبات عدد السكان ، وعلى عدم اختلاف ما يحصل عليه أفراد المجتمع المحدود . ولتحقيق ذلك ينصح (أفلاطون) بارسال الأفراد الزائدين عن الامكانيات المتاحة ، الى المستعمرات القريبة ، أو السماح لهم بالهجرة ، كحل نهائى .

ويرى (أفلاطون) ضرورة سن القوانين ، والتشريعات التى تمنع حدوث فروق بين ما يحصل عليه الأفراد ، واختلال عدالة التوزيع ، وهو ما يؤدى الى انهيار النظام الاجتماعى فى الجمهورية . ولذلك أيضا ، ينصح (أفلاطون) بضرورة الانفاق بسخاء على التعليم الذى يؤدى الى حسن تصرف الأفراد ، وتعليمهم الاساليب المثالية لحياة أفضل ، وتحقيق التوازن بين الخير ، والشر ، بين السعادة ، والشقاء . وهذا هو (القانون الثالث) .

أما (القانون الرابع) الذى وضعه (أفلاطون) للحكم فى جمهوريته فهو عدم السماح للعمال ، والفلاحين بالاشتغال بالتجارة ، والفنون التى

يرى أنها تؤدي الى تنمية رعبات غير نافعة لدى الافراد ، وتفسدهم .
بيد أنه يسمح للأفراد الأجانب المقيمين في الجمهورية بممارسة هذه المهنة ،
إذا كانت لديهم مهارة وخبرة لا تقل عن عشرين عاما ، وذلك نظرا لما
يقومون به من خدمات ترفيهية للفئات العاملة الأخرى . ومن ثم يمكن
القول بأن (أفلاطون) يعترف بأهمية حصول العاملين بقطاع الخدمات ،
على نصيب من توزيع الدخل القومي . كما يمكن استنتاج عدم وجود مانع
لدى (أفلاطون) من حصول قطاع الخدمات على نصيب ما من توزيع
الاستثمارات العامة ، وإن لم يشر الى ذلك صراحة .

ويرى (أفلاطون) ، (بقانونه الخامس) ، أهمية أن تتولى الحكومة
مراقبة الأسعار ، ونوعية السلع المنتجة ، والتجارة الخارجية ، حيث
يسمح بتصدير السلع الفائضة عن الحاجة ، واستيراد السلع الضرورية
فقط ، كما تتولى السلطات الحاكمة تحديد حدود عليا ، ودنيا للثروة
التي يمكن أن يحوزها الأفراد .

وينبه (أفلاطون) الى أهمية عدم تشجيع المعاملات الائتمانية ،
أو الآجلة . وفي حالة القيام بها يحرم نهائيا التعامل بالفائدة . (القانون
السادس) .

وهكذا نستطيع أن ندرك أن الأفكار المالية التي تضمنتها كتابات
(أفلاطون) عن (الجمهورية) ، و (القوانين) ، ذات طابع أخلاقي ،
استهدف منها تحقيق العدالة ، والسعادة ، والتكامل الاجتماعي لأفراد
المجتمع . وحسن توزيع الناتج القومي ، من خلال الانتاج ، والاستهلاك
الجماعي ، وتنظيم علاقات الانتاج ، والأفراد عن طريق سن القوانين ،
ومراقبة السلطات الحاكمة للأسعار ، والتجارة ، ونوعية الانتاج . الخ .

ونستطيع كذلك ، أن ندرك أن (أفلاطون) قد أغفل تماما الحديث
عن استخدام الضرائب ، أو الرسوم سواء على الانتاج ، أو على التجارة .
بينما استخدم سياسات التدخل المباشر من السلطات في مراقبة الأسعار ،
ونوعية السلع بما يمنع الاستغلال ، وتوزيع الناتج في المجتمع بالتساوي
على أفراد المجتمع . فضلا عن الإشارة الى مجالات الانفاق العام ، وهي
الحرب ، والتعليم ، والعدالة والأمن ، ودفع أجور العاملين والحرفيين ،

ومن يؤدون خدمات للمجتمع . فضلا عن الانفاق التحويلي على غير العاملين كالنساء ، والأطفال .

ثانياً : - الفكر المالى لأرسطو : -

عاش (أرسطو) خلال الفترة (٣٨٤ - ٣٢٢) قبل الميلاد ، ويعتبر أئبه تلاميذ (أفلاطون) . فقد برع فى الفلسفة ، وناقش العديد من المسائل الاقتصادية ، والسياسية ، والاجتماعية ، على نحو أكثر واقعية من أستاذه (أفلاطون) ، مما جعل الكثير من الكتاب والفلاسفة ينهلون من فلسفته عبر مختلف العصور ، ويتعرضون لها بالناقشة ، والنقد حتى اليوم .

ويمكن التعرف على الأفكار الاقتصادية لـ (أرسطو) ، من خلال كتبه القيمة تحت عناوين . السياسة ، (الأخلاق) ، و البيان) ، و (العناوين) .

ومن خلال الأفكار الاقتصادية لـ (أرسطو) يمكن التوصل الى أن أهم الأفكار المالية له تنحصر فيما يلى : -

١ - من خلال دفاع (أرسطو) عن الملكية الفردية ، فى مواجهة الملكية الجماعية التى نادى بها (أفلاطون) ، يتضح ، أن (أرسطو) يرى أن عدالة توزيع الدخل القومى تختل فى حالة الملكية الجماعية ، وتكثر شكاوى بعض المواطنين من عدم تناسب ما حصلوا عليه من دخل ، مع ما بذلوه من جهد ، بالمقارنة مع ما حصل عليه البعض الآخر بالنسبة الى ما ساهموا به فى عملية الانتاج ، وتوليد الدخل . أى أن (أرسطو) يرى أن الملكية الفردية هى الضمان لتحقيق عدالة توزيع الدخل بين المواطنين . ويضيف أن قيمة الانتاج أو الدخل تكون أكبر فى حالة الملكية الفردية منها فى حالة الملكية الجماعية . وهو ما يعنى وضع الفرد على منحنى سواء أعلى فى حالتى الانتاج ، والتوزيع .

٢ - تتم المدفوعات التحويلية ، أو الاعانات ، بين الأفراد على أساس فردى دون تدخل من جانب الدولة ، بدافع الحب ، والصدقة ،

والعطف على المحتاجين . كما يمكن اعطاء هذه المدفوعات التحويلية للجماعات بنفس تلك الدوافع .

٣ - أشار (أرسطو) ، الى أن حاجات الأفراد متعددة ، ولا نهائية ، وغير قابلة للاشباع ، مما يؤدي الى الانحراف والجريمة فى بعض الأحيان . ولذلك ، فانه من الضرورى الانفاق على التعليم ، والتدريب ، لأن ذلك يؤدي الى تقليل حاجاتهم وضبط رغباتهم ، وزهدهم فى الحصول على المزيد من الثروة .

٤ - يرفض (أرسطو) تحقيق أى فائض فى الدخل ، لأن زيادة الفائض لدى بعض المواطنين تكون على حساب تحقيق خسائر لدى البعض الآخر . ولهذا يجب وقف التبادل التجارى بمجرد الحصول على القدر الكافى من الدخل . وبذلك أيضا ، يمكن حماية المجتمع من اختلال عدالة التوزيع ، التى تؤدى الى الاضطرابات ، والثورات ، وانهيار المجتمع (١) .

٥ - تتحدد استفادة الأفراد من الانفاق العام الذى تموله الخزانة العامة ، بنفس نسبة مساهمة كل منهم فى تمويل الخزانة العامة . وهو ما يعنى وجود تناسب هندسى ، بين الانفاق ، والموارد ، وبين الأفراد وما يساهمون به (٢) .

ونذكر القارىء بأن مساهمة الأفراد فى تمويل الخزانة العامة اختيارية بدافع الحب ، والتكافل ، والعطف على المجموع . أى أن (أرسطو) مثل (أفلاطون) ، لم يتعرض لموضوع الضرائب ، أو الرسوم من قريب ، أو من بعيد .

(1) George W. Wilson, Classics of Economic Theory, Indiana University Press, Bloomington, 1964, the Introduction, P. 13 .

(2) Henry William Spiegel, The Growth of Economic Thought, Op — Cit., chapter 2, P. 30.

٦ - تتدخل الدولة لتصحيح أسعار البيع ، والشراء ، فى حالة شكوى المواطنين من عدم عدالة البيع فى الأسواق ، بغية الوصول الى السعر العادل ، الذى يتحدد بالمتوسط الحسابى للسعر الذى تم البيع به مضافا اليه السعر الذى يريد المشتري دفعه بدلا من السعر الذى باع به البائع .

٧ - يرى (أرسطو) أنه يمكن للحكومة ، اللجوء الى الاحتكار ، فى حالة الرغبة فى الحصول على المزيد من الموارد العامة . أى أنه وسيلة تمويل مضمونة النجاح . مع ملاحظة عدم السماح للأفراد بالاحتكار تحقيقا للعدالة .

وهكذا يتضح لنا ، أن معالم الفكر المالى لدى (أرسطو) ، لا تختلف فى اطارها العام عن اطار الفكر المالى لأستاذه (أفلاطون) ، من حيث الاهتمام فى المقام الاول بتحقيق العدالة بين المواطنين فى التوزيع ، والأسعار ، ومنع الاستغلال ، أو الاحتكار من جانب المواطنين . أما فيما يتعلق بتخصيص الانفاق العام فقد اتفق كل من الفيلسوفين على أهمية الانفاق على التعليم ، والتدريب . الا أن (أفلاطون) أعطى أهمية كبرى للانفاق على الحروب ، والأمن ، وشئون الحكم ، وهو مالا نجد له مثيلا لدى (أرسطو) . وبينما يرى (أفلاطون) أن التوزيع العادل للناتج يكون بالتساوى ، فان (أرسطو) ، يرى أن استفادة الأفراد من الانفاق العام لابد أن تكون متناسبة مع مساهم به فى تحقيق الموارد العامة . وهو ما يتضمن المعنى الذى يسعى الى تحقيقه فئات المواطنين الذين يدفعون الضرائب للخزانة العامة فى العصور الحديثة . وفى حالة تحقيق هذا المطلب يختل مفهوم التكافل الاجتماعى بالمفهوم المعاصر . الا أن (أرسطو) ، يرى أن تحقيق هذا التكافل يجب أن يتم دون تدخل من جانب السلطات ، وانما بدوافع الحب والاخاء والصداقة ، والعطف .

ويلاحظ أن اختلاف (أرسطو) مع (أفلاطون) بشأن الملكية الخاصة التى دافع (أرسطو) عن أهميتها لتحقيق زيادة الانتاج ، وعدالة التوزيع ، لم يمنع كلا من الفيلسوفين من الاتفاق على ضرورة الكف عن التوسع فى تكوين الثروة ، وتراكمها ، وتحقيق فائض ، نظرا

لما يترتب على ذلك من اخلال بمفهوم العدالة ، والتوازن الاجتماعى .
وبينما يرى (أرسطو) تقديم الاعانات على أساس اختيارى بدافع
الحب ، والصدقة ، وغيرها من المعانى النبيلة ، فقد كان (أفلاطون)
أكثر تحديدا ، وواقعية ، عندما اعتبر الاعانات التحويلية أحد بنود
الانفاق العام . ولعل ذلك ، يرجع الى الفكرة التى دافع (أفلاطون)
عنها بشدة ، وسيطرت على كافة أفكاره ، وهى أهمية ، وأفضلية الانتاج
الجماعى ، والاستهلاك الجماعى دون تخصيص .

ثالثا : - الفكر المالى لـ (ابيوقراط) : -

اهتم (ابيوقراط) بدراسة الحاجات الانسانية ، فقسمها الى ثلاثة
اقسام كما يلى : -

(أ) الحاجات الاساسية : وهى الحاجات الضرورية ، أو الطبيعية .
وهذه الحاجات ، يرى (ابيوقراط) ، أنها تتفق مع طبائع البشر ،
وغرائزهم ، وقدرتهم على الشعور بالمزايا والعيوب . وأوضح (ابيوقراط)
أن الحاجات الطبيعية الضرورية هامة ، وغير ضارة ، ويجب اشباعها ،
نظرا لما ينتج عن هذا الاشباع من سعادة للناس .

(ب) الحاجات الاساسية ، أو الطبيعية غير الضرورية . وهذه
الحاجات لا يجب اشباعها لعدم فائدتها لتحقيق السعادة الانسانية .

(ج) حاجات غير طبيعية ، وغير ضرورية . وهذه الحاجات يحرم
اشباعها ، بل يجب اهمالها تماما .

ولا يعترف (ابيوقراط) بأن الرغبات لانهائية . اذ أن الناس
يستطيعون استخدام عقولهم لتنظيم رغباتهم ، ووضع حدود لها . ويرى
(ابيوقراط) ، أن السعادة ذات شقين : أحدهما ايجابى : ويتمثل فى
العقل السليم ، والجسم السليم ، والاخر سلبى : يتمثل فى عدم الشعور
بالآلم . وللحصول على هذه السعادة لابد من اشباع الحاجات الضرورية ،
والطبيعية .

وتجدر الإشارة إلى أن (ايبوقراط) باعتباره السعادة ، الهدف الذى تسعى الانسانية الى تحقيقه ، طيلة وجودها على الأرض ، يختلف عن كل من (أفلاطون) ، و (أرسطو) ، الذين تعتبر أفكارهم أكثر واقعية ، وتحديدًا من أفكاره . كما يمكن القول بأن (ايبوقراط) قد أهمل دور السلطات الحكومية ، فى القيام بدور هام فى تنظيم الحياة الاقتصادية ، أو العلاقات بين الأفراد وتلك السلطات ، وبين الأفراد وبعضهم البعض (١) .

وهكذا يتضح لنا محدودية الدور ، أو الاسهامات التى قدمها (ايبوقراط) الى الفكر المالى ، رغم أنه عاش العصر التالى لعصر كل من (أفلاطون) ، و (أرسطو) الذين كانوا أكثر اسهامًا منه فى هذا المجال . عاش (ايبوقراط) خلال الفترة (٣٣٦ - ٢٦٤) قبل الميلاد) .

المبحث الثانى

الفكر المالى فى العصور الوسطى

تمهيد :-

تبدأ العصور الوسطى بنهاية العصر القديم ، أى منذ عام ٢٥٦ ميلادية ، عندما بدء الغزو الألمانى لروما . وطبقًا لرأى بعض الكتاب ، والمؤرخين ، فإن بداية العصور الوسطى ترجع الى سقوط الامبراطورية الرومانية عام ٤٧٦ ميلادية . بينما يرى البعض الآخر أن نهاية العصر القديم ، وبداية العصور الوسطى يمكن تحديدها ببداية ظهور الاسلام .

وأيا ما تكون البداية الحقيقية للعصور الوسطى ، فإن هذه العصور تميزت فى أوربا بسيطرة الكنيسة على الحياة المدنية والاقتصادية ، وفرضت الكثير من القيود على حريات الأفراد ، وركدت حركة البحث والثقافة ، فكانت عصور الظلام فى الغرب ، فى الوقت الذى كانت فيه عصور النور والازدهار والثقافة فى الشرق .

(1) Ibid, chapter 2 , PP. 32 - 35 .

ورغم ذلك الظلام والركود الفكرى فى الغرب ، فان بعض الفلاسفة استطاعوا اصدار بعض المؤلفات الفلسفية التى تناولت التعليق على كتابات كل من (أفلاطون) ، و (أرسطو) ، وغيرهم ، مع اضافة بعض الافكار الخاصة بهم ، فى مختلف المجالات التى من بينها يمكن الوصول الى الفكر المالى لهؤلاء الفلاسفة .

وخلال العصور الوسطى ، يمكن تمييز اثنين من أنشط فلاسفة عصرهم هم (توماس الاكوينى) ، و (أورسم) حيث عكفوا على دراسة الفلسفة اليونانية القديمة ، وتحليلها ، مع اضافة وجهة نظرهم الخاصة فى كل مسألة . وما يعنينا هنا ، هو التعرف على جوانب الفكر المالى عند هذين الفيلسوفين ، وذلك على النحو التالى : -

أولاً : - الفكر المالى عند (توماس الاكوينى) : -

عاش (توماس الاكوينى) خلال الفترة (١٢٢٥ - ١٢٧٤) ميلادية ، ويعتبر أمهر فلاسفة العصور الوسطى على الإطلاق ، ولأهمية ما طرحه من أفكار ، فان مؤلفاته ما تزال موضع البحث والدراسة حتى اليوم .

ويمكن القول بأن ملازم الفكر المالى عند (توماس الاكوينى) تنحصر فيما يلى : -

١ - أهمية التدخل الحكومى لتنظيم استخدام الافراد لممتلكاتهم الخاصة بحيث لا تتعارض مع الصالح العام . ويرفض (توماس) قيام الحكومة باعادة توزيع الملكية الخاصة بين الناس ، كما يرفض اعتبار الملكية الخاصة مطلقة ، بل تخضع لما تراه الحكومة ، أو ما تفرضه من نظم ، وقيود على استخدام الملكية .

ويرى (توماس) أنه يجب على الافراد المالكين للثروة أن يشركوا غيرهم من الافراد الذين لا يمتلكون شيئاً ، فى استخدام ما لديهم من ثروة . ذلك أن القوانين الانسانية يمكن مخالفتها فى حالات الضرورة القصوى ، وللصالح العام .

٢ - حق السلطات العامة فى وضع حدود عليا ، ودنيا للأسعار ، ومراقبة وتنظيم السعر العادل فى الأسواق ، وهو ما يؤدى أيضا الى المحافظة على المستوى التقليدى للانتاج فى المجتمع (١) .

٣ - يتولد الفائض الاقتصادى فى قطاع الزراعة ، ويستخدم فى تمويل بقية القطاعات التى تعتبر ، أقل انتاجية من قطاع الزراعة (٢) .

ثانيا : - الفكر المالى عند (أورسم) : -

يعتبر (أورسم) من أبرز فلاسفة العصور الوسطى الذين كان لهم اسهامات فكرية اقتصادية واضحة . ورغم أنه عنى بالدرجة الاولى بدراسة النقود ، ووظائفها ، ودور الحكومة فى اصدارها ، وتبديلها . . . الخ ، إلا أن اسهاماته الفكرية المالية لا يمكن اهمالها . ويمكن القول بأن أهم هذه الافكار هى ما يلى : -

(١) يختل توزيع الدخل القومى فى المجتمع ، نتيجة ممارسة عمليات تغيير وتزييف العملات النقدية المتداولة ، حيث يتمكن البعض من جنى أرباح على حساب البعض الآخر والذين يحققون خسائر نقدية ، وتنخفض دخولهم .

(ب) صعوبة تحديد الضرائب بدقة على الدخل المتولدة فى المجتمع نتيجة ممارسة عمليات تغيير وتزييف المعادن التى تصنع منها النقود .

(ج) لا يجوز فرض الضرائب ، أو تحديد مقدارها الا بمعرفة ، وموافقة ممثلى فئات الشعب المختلفة ، رجال الدين ، والنبلاء ، وعامة الشعب .

(د) يجب أن تتصف الضريبة بالعدالة ، واليقين ، والسهولة ، والاقتصاد ، وهى نفس الصفات التى أشار اليها (آدم سميث) فيما بعد .

(1) Henry William Spiegel, Ibid, chapter 3, PP. 58 — 63.

(2) George W. Wilson, Classics of Economic Theory, Op — Cit, The Introduction, PP. 15 — 17.

(هـ) عدم جواز لحوء الحكومات الى مصادرة الملكيات وادارتها بنفسها ، وان تم ذلك بدعوى الصالح العام . اذ يفترض (أورسم) دائماً حدوث تصرفات الحكام لمصلحتهم الشخصية ، دون نظر الى الصالح العام بالدرجة الاولى كما يدعون . وقد استند (أورسم) فى ذلك على سوء تصرفات النبلاء ورجال الكنيسة الذين صب جام غضبه ، ونقده عليهم فى حضرة البابا عام ١٣٦٣ ميلادية ، وحقق بذلك شهرة فائقة (١) .

المبحث الثالث

الفكر المالى فى العصر التجارى

تمهيد : -

يمتد العصر التجارى من عام ١٦٠٠ - الى عام ١٦٦٧ ميلادية ، الى مايزيد على نصف قرن من الزمان . وقد تميز هذا العصر بالتوسع فى النشاط التجارى بين دول أوروبا الشرقية ، ودول أوروبا الغربية ، وبين الشرق ، والغرب بصفة عامة كذلك . اذ حدث ذلك نتيجة لاختراع السفن ، وتحسن المواصلات ، وازدياد حركة الصيرفة ، وازدياد المعاملات بصفة عامة ، والتحرر التدريجى من الطابع الزراعى الذى سيطر على فكر ، واقتصاد أوروبا فى العصور القديمة ، وفى العصور الوسطى كذلك .

وقد تأثر الفكر الفلسفى بمختلف هذه التطورات ، واتجه الى التحليل الاقتصادى للتبادل التجارى ، وتداول النقود ، ودور الدولة فيما يتعلق بالتمويل ، والاشراف على ، أو ادارة النشاط الاقتصادى فى المجتمع . ومن خلال مناقشات ، ودراسات وآراء فلاسفة هذا العصر يمكن التعرف على معالم الفكر المالى خلال تلك الفترة .

ونظرا لما لوحظ من أهمية آراء ، وأفكار ، ودراسات اثنين من فلاسفة هذا العصر ، هما (ويليام بيتى) ، و (توماس من) فى مجال الفكر المالى بصفة خاصة ، فإننا نستطيع تناول الأفكار المالية لهما بالدراسة

(1) Henry William Spiegel, The Growth of Economic Thought, OP — Cit, chapter3 , P. 74 .

فيما يلي ، كفلاسفة تحدد أفكارهم المالية معالم الفكر المالى فى العصر التجارى .

أولاً : - الفكر المالى لـ (توماس من) : -

عاش (توماس من) خلال الفترة (١٥٧١ - ١٦٤١) ميلادية ، فى انجلترا وسجل أفكاره الاقتصادية فى مؤلفاته حول (التجارة بين انجلترا ، والهند الشرقية) عام ١٦٢١ ميلادية ، و (كنز انجلترا عن طريق التجارة الخارجية) ، الذى نشره ابنه عام ١٦٦٤ ميلادية ، وأعيد طبعه عدة مرات حتى عام ١٧٥٥ ميلادية ، لأهميته .

وما يعنينا التعرف عليه فى هذا المبحث من أفكار (توماس من) ، هو أهم الأفكار المالية له ، والتي يمكن بيانها كما يلي : -

١ - يرى (توماس من) ، أن الضرائب تؤدى الى اضطراب النشاط الاقتصادى ، الا أنه بعد أخذ كافة الاعتبارات فى الحسبان ، يمكن التسليم بأهمية فرض الضرائب للمصالح العام .

٢ - يجب انفاق حصيلة الضرائب على تمويل الحروب ، والمنافع العامة التى يستفيد منها مجموع الشعب .

٣ - تؤدى زيادة الضرائب ، أو الرسوم على السلع الضرورية للفقراء ، الى ارتفاع فى أجور العاملين بنفس معدل الضريبة ، أو الرسم .

٤ - فى حالة استخدام الضرائب للحصول على دخول غير عادية للدولة ، فان زيادة الضريبة يجب أن تكون بالتساوى بين المواطنين منعاً لشيوع روح العداء بين الشعب ، واختلال عدالة توزيع الدخل القومى .

٥ - لا يتحدد دخل الحاكم بالفرق بين إيراداته ، ونفقاته ، ولكن بالفرق بين الصادرات ، والواردات . ويمثل الفائض المتحقق فى هذه الحالة أقصى دخل يمكن أن يدخل الى خزانة الحاكم خلال سنة مالية .

٦ - يحذر (توماس من) من تمادى الحاكم فى فرض الضرائب عن الحد الأقصى لما حصل عليه من دخل ، نظراً لما يترتب على ذلك

من تدهور النشاط الاقتصادي والثروة لدى الأفراد ، ولدى الحاكم كذلك .
ومن ثم فإن زيادة الدخل عن طريق زيادة فائض التصدير ، هو أنسب
الطرق للحصول على الموارد المالية اللازمة .

٧ - ضرورة توزيع الدخل ، والفائض المتحقق على كافة أفراد
المجتمع ، والا ترتب على عدم توزيعه فساد الهيكل الاقتصادي ، وسرعة
انهيار الاقتصاد ، شأنه في ذلك شأن المعدة في جسم الإنسان ، اذا لم
يتم توزيع ما فيها من طعام على جميع أعضاء الجسم ، انهيار الجسد
بالكامل .

٨ - اعتبر (توماس من) مالدی الحكام من مجوهرات وحلى
ذهبية ، وفضية مصدر تمويل احتياطي لا يقل أهمية عن الدخل العادي
ويمكن اللجوء الى الانفاق منها على تمويل النفقات غير العادية ، كالحروب
الضارية التي يرى (توماس من) ، أنها تؤدي الى استنزاف موارد
الخزانة بالكامل مثلما حدث في أسبانيا في ذلك العصر .

٩ - تنحصر موارد تمويل الخزانة العامة في الدخل المتولد من
التصدير ، وحصيلة الضرائب ، والمجوهرات ، والحلى ، والمعادن
الثمينة ، وحصيلة الخدمات غير المنظورة المتعلقة بالتجارة الخارجية ،
مثل خدمات النقل ورسوم الملاحة ، والرسوم المفروضة على الواردات .

١٠ - تخصيص الإيرادات المتولدة من الضرائب ، أو الرسوم المفروضة
على الواردات في تعويض نقص الإيرادات الناتج عن دفع الرسوم
المفروضة على الصادرات (١) .

ثانيا : - الفكر المالي لـ (ويليام بيتي) : -

يمكن التعرف على أهم الأفكار المالية لـ (ويليام بيتي) من خلال
كتابه عن (الضرائب ، والمساهمات) الصادر عام ١٦٦٢ ميلادية .
ويمكن القول بأن تلك الأفكار يمكن حصرها كما يلي : -

(1) Henry William Spiegel, Ibid, chapter 6, P. 111.

(أ) يعتبر الفائض المتولد من قطاع الزراعة ، أهم مصادر تمويل الخزانة العامة .

(ب) يجب فرض ضريبة على ايجار الاراضى الزراعية ، خاصة فى الدول التى تكتشف حديثا ، وهو ما يؤدى الى الحصول على حصة هامة من الضرائب للدولة ، كما يؤدى الى خفض أسعار الاراضى الزراعية . وذلك بعكس الحال فى الدول القديمة التى تتوقف الآثار التى تنتج عن فرض الضريبة فيما على ما اذا كان الايجار طويل الأجل أم قصير الأجل . وفى حالة الأجل القصير ، يؤدى فرض الضريبة الى قيام صاحب الأرض الزراعية برفع قيمة الايجار ، كما يرفع المستأجرون أسعار بيع المنتجات الزراعية . أما فى الأجل الطويل فلا يستطيع المالك أن ينقل عبء الضريبة على المستأجر ، وطالما أن قيمة الايجار لم تزد فإن الضريبة المدفوعة كنسبة مئوية من الايجار تكون أقل منها فى حالة الأجل القصير . ويستمر المستأجرون فى البيع بالأسعار المرتفعة التى حددتها قوى السوق فى الأجل القصير ، وبذلك يستفيدون من فرض الضريبة بالنظر الى أوضاعهم المالية قبل فرض الضريبة .

(ج) يجب أن تتميز الضريبة بالتناسب ، والا تكون لها آثار على توزيع الثروة فى المجتمع . اذ أن الأفراد لا يعينهم زيادة مقدار الثروة بقدر ما يعينهم أولا تغير أوضاعهم النسبية . فاذا ما كانت الضريبة تتناسب مع الدخل أو الثروة ، لا يترتب على فرضها معاناة ، أو فقدان للثروة .

(د) توزيع الدخل أو الثروة يجب أن يتم باجراءات مختلفة دون استخدام الضرائب . وذلك مثل التشريعات والاجراءات الاجتماعية والسياسية التى تحقق التكافل الاجتماعى ، وانصاف الفقراء .

(هـ) يمكن أن يؤدى فرض بعض الضرائب الى زيادة الثروة ، أو الدخل ، وليس الى نقصهما . وذلك فى حالة انفاق حصة احدى الضرائب على تحسين الاراضى الزراعية ، وزيادة الانتاج ، واستخراج المعادن ، والصيد ، والتصنيع . وهو ما يمكن أن نستنتج منه أيضا أن (ويليام بيتى) قد حدد أوجه الانفاق العام فى المجالات المذكورة .

بالإضافة الى الاعانات التحويلية .

(و) امتدح (ويليام بيتى) نظام الضرائب الألمانى الذى يفرض الضرائب على الانفاق ، وليس على الدخل ، أو الثروة .

(ر) تعتبر الاعانات الاجتماعية للعاطلين ، والشحاذين بمثابة ضريبة سالبة على الدخل ، ويجب أن تخصص لها نصيب من حصيلة الضرائب سنويا لمنع التسول والجريمة ، وعدم الاضرار بالانتاج ، والمجتمع .

(ع) ناقش (ويليام بيتى) فكرة مضاعف الانفاق عندما أوضح أن بعض الفئات العاملة فى المجتمع مثل التجار الذين يحصلون على أموالهم من الملاهى ، والتسلية ، والزينات ، وأقواس النصر ... الخ ، بينما تذهب هذه الأموال الى أصحاب المهن النافعة مثل الخبازين ، والترزية ، وصناع الأحذية ... الخ ، وهكذا تسير دورة الانفاق . إلا أنه لم يذكر صراحة أنه يعالج موضوع مضاعف الانفاق ، أو دورة الدخل أو النفقات ، بل تعرض لهذا الموضوع فى سياق مناقشة النفقات غير النافعة ، أو غير الضرورية (١) .

المبحث الرابع

الفكر المالى من (آدم سميث) الى (مارشال)

تمهيد : -

نناقش فيما يلى الأفكار المالية لكل من (آدم سميث) ، و (ريكاردو) ، و (ستيوارت ميل) ، و (الفريد مارشال) ، وهم يمثلون المدرسة الكلاسيكية القديمة . وقد كان لهؤلاء جميعا آراء مالية عامة تتعلق بموضوعات الضرائب ، والانفاق العام ، ودور الدولة فى إدارة النشاط

(١) راجع كل من :

George W. Wilson, Op — Cit, The Introduction, PP. 20 — 21

Henry William Spiegel, The Growth of Economic Thought, Op - Cit., chapter 5, PP. 128 — 134.

الاقتصادى ، وإعادة توزيع الدخل القومى ، وفكرة مضاعف الانفاق ...
انج . وقد عاش جميع هؤلاء الاقتصاديين خلال الفترة (١٧٢٣ - ١٩٢٤) .

أولا : - الفكر المالى لـ (آدم سميث) : -

يعتبر مؤلف (بحث فى طبيعة ، وأسباب ثروة الشعوب) الصادر عام ١٧٧٦ المرجع الرئيسى للتعرف على آراء (آدم سميث) الاقتصادية بصفة عامة ، والمالية بصفة خاصة .

وفى مجال تدخل الدولة فى النشاط الاقتصادى ، أو توجيه حركة الأسواق ، أبدى (آدم سميث) معارضته لاية قيود تفرضها الحكومة على حرية الأسواق . وأوضح أن وظائف الحكومة تنحصر فى توفير الحماية ، والأمن ، والعدالة ، والمنافع العامة للمواطنين ، وإصدار النقود ، وإدارة المشروعات العامة فى مجالات المواصلات ، والتعليم ، وإصدار القوانين الخاصة بالربا ، وحقوق الطبع ، وحقوق الاختراع . ومنح حقوق الاحتكار للشركات العاملة فى التجارة الخارجية فى المناطق أو الدول النائية .

واعتبر (آدم سميث) أن قدرة الحكومة على تحقيق الأرباح يعتبر المعيار الرئيسى للحكم على حقها فى ملكية وإدارة المشروعات .

وقد تعرض (آدم سميث) لموضوع الضرائب ، فأوضح أن هناك أربعة صفات يجب أن تتصف بها الضريبة وهى : الاقتصاد ، والمساواة واليقين ، والملاءمة .

وعند مناقشة موضوع المساواة فى فرض الضريبة أوضح (آدم سميث) ، أن الضريبة يجب أن تفرض تبعا لمقدار ما لدى الفرد من دخل ، أو قدرته على الدفع ، وتحمل عبء الضريبة .

كما أوضح أن عدم اليقين عند فرض ، أو تحديد الضريبة يضع الممول تحت رحمة السلطات المختصة بجباية الضريبة ، ويفتح الباب أمام الفساد الإدارى . ولذا يجب تحديد مقدارها ، ووقت جبايتها ، وطريقة التحصيل ، بوضوح لجميع أفراد المجتمع .

(م ١٢ - سياسة مالية)

وفى معرض الحديث عن الضرائب على الاستهلاك طالب (آدم سميث) ، بأن تكون الضريبة على السلع الاستهلاكية الفاخرة أو الكمالية فقط . وأوضح أن هذا النوع من الضرائب يعتبر أكثر وضوحاً وملاءمة للمستهلك من الضرائب المباشرة ، حيث يدفعها الممول فى شكل دفعات قليلة القيمة فى كل مرة يقوم فيها بعملية الشراء ، فضلاً عن حرите فى الشراء من عدمه ، وبالتالي التعرض للضريبة أم لا .

ويرى (آدم سميث) أن فرض الضريبة يجب ألا يؤدى الى مصادرة الدخول من أجل تمويل الخزانة العامة . إذ أنه من الممكن أن يؤدى فرض الضريبة الى خفض دخول الأفراد بقدر كبير من الزيادة التى يحدثها فرض الضرائب فى الموارد العامة فى الحالات الآتية : -

١ - ارتفاع تكلفة التحصيل نتيجة زيادة عدد الموظفين الذين يقومون على جباية الضرائب ، وزيادة ما يحصلون عليه من أجور ، أو مرتبات ، والتى يمكن أن يؤدى التحديد المسبق لها الى احتمال فرض ضريبة إضافية على المواطنين .

٢ - عندما يؤدى فرض الضرائب الى فرض أعباء جسيمة على المشروعات الانتاجية والتجارية ، مما يؤدى الى عدم تشجيعهم على التوسع فى الانتاج وزيادة عدد العاملين لديهم . بل يمكن أن يؤدى فرض مثل هذا النوع من الضرائب بشكل اجبارى الى الحد من الأنشطة التجارية والانتاجية وتدهورها .

٣ - المحاولات غير الناجحة لتفادى الضريبة ، والتهرب منها بمختلف محاولات التزوير ، تؤدى الى تعرض هؤلاء الذين حاولوا التهرب للعقوبات ، ومن ثم القضاء على أنشطتهم كلية ، وحرمان المجتمع من الفوائد التى يمكن أن تعود عليه فى حالة استمرار تلك الأنشطة ، والأعمال .

٤ - تكرار زيارة الموظفين الذين يفحصون ، ويقدررون ربط الضرائب على المشروعات الانتاجية ، والتجارية يؤدى الى تعطيل العمل ، أو إرباكه ، أو اضطرابه دون مبرر ، وهو ما يترتب عليه خفض معدل العمل والانتاج والدخل ، وارتفاع تكلفة التحصيل .

وفى كافة هذه الحالات يؤدي فرض الضرائب الى الاضرار بدخول الافراد بدرجة أكبر مما تؤدي الى زيادة الايرادات العامة .

وقد تناول (آدم سميث) موضوع الانفاق العام ، وحدد النفقات العامة التي يجب أن تلتزم بها الحكومة وهى : نفقات الدفاع ، ونفقات العدالة ، ونفقات المنافع العامة ، والمؤسسات العامة .

وبالنسبة لنفقات الدفاع ، أشار (آدم سميث) الى أن نفقات القوات المسلحة لا يمكن التغاضى عنها سواء فى أوقات الحرب ، أو السلم ، وتختلف هذه النفقات من مجتمع الى آخر ، ومن فترة زمنية الى أخرى . بيد أن عدد أفراد القوات المسلحة يجب ألا يزيد عن عدد الأفراد المدنيين العاملين فى المجتمع الذين يتحملون نفقات تدريب الجيش ، ونفقات الحروب .

وفيما يتعلق بنفقات العدالة أوضح (آدم سميث) أهميتها لتحقيق النظام والمحافظة على ممتلكات الأفراد ، وأنفسهم ، وشعورهم بالأمان والاستقرار ، وحماية الفقراء من جور الأغنياء ، أو اعتداءاتهم . وأشار الى أن نفقات العدالة تتمثل فيما يدفع من مكافآت ، أو أجور للقائمين على شئون القضاء . وأعتبر (آدم سميث) هذا النوع من النفقات من أوجه الانفاق التى تدر عائداً فى الأجل الطويل . وقرر أن هذه النفقات تمثل نسبة ضئيلة جداً من اجمالى الانفاق العام فى المجتمعات المتحضرة . كما أن رسوم القضاء التى تحصلها المحاكم من المواطنين تقلل من أعباء نفقات العدالة على الخزنة العامة . ويرى (آدم سميث) كذلك أنه يجب ألا يتوقف تحديد مرتبات رجال القضاء على قوة الاقتصاد ، أو ضعفه ، طالما أنه من الأفضل تحقيق استقلال السلطة القضائية عن السلطة التنفيذية .

ولدى تناوله للانفاق على المرافق العامة أشار (آدم سميث) الى أن مقدار النفقات يختلف من فترة الى أخرى فى المجتمع الواحد ، كما أوضح أن هذه النفقات تنقسم الى نوعين : يتعلق الأول منها بالانفاق على المرافق التى تتولى تسهيل حركة التجارة ، أما النوع الثانى فيشمل الانفاق على مؤسسات التعليم والتدريب .

وتشتمل المرافق العامة التى نضطلع بمهمة تسهيل حركة التجارة ، على الطرق ، والكبارى ، والقنوات الملاحية ، والموانئ ... الخ . ويختلف الانفاق العام على هذه مرافق من فترة لأخرى تبعا لتغير الانتاج ، أو كمية السلع المنتجة التى يتم نقلها من خلال هذه الأنواع من المرافق . كما أن تقوية الكبارى ضرورية كلما زادت حركة ، وكمية السلع التى تحملها وسائل النقل عبر هذه الكبارى . وكذلك الحال بالنسبة للموانئ ، وقنوات الملاحة . وفى كافة هذه الحالات يتغير معدل الانفاق العام على هذه المرافق العامة . بيد أنه يلاحظ أن معظم هذه المرافق يدر قدرا من الموارد للخزانة العامة ، مما يخفف من أعباء الانفاق العام على هذه المرافق . بل إن بعض المرافق لا يحمل الخزانة شيئا ، وإنما يعتبر مصدر دخل لها .

وهناك نوع من الأعمال العامة التى تتطلب نفقات غير عادية ، وتتعلق بتسهيل حركة التجارة مثل نفقات التمثيل التجارى ، والسفراء ، أو رعاية المصالح التجارية فى مختلف الدول ، وحل النزاعات الطارئة بين الشركات الأجنبية ، والمواطنين أو الحكومات . ويلاحظ أن (آدم سميث) يحبذ تخصيص الإيرادات الناتجة عن تحصيل الرسوم الجمركية التى تفرض بغرض حماية التجارة ، والانتاج ، للانفاق على مثل هذا النوع من النفقات غير العادية الهادفة الى حماية التجارة وحل مشكلاتها .

وانتقل (آدم سميث) بعد ذلك ، الى الحديث عن نفقات تعليم الشباب ، فأكد أهميته ، واعتبره من أنواع الانفاق المدرة للدخل ، أو العائد فى الأجل القصير ، وفى الأجل الطويل . إذ عادة ما تحصل منشآت التعليم رسوما دراسية من الطلاب ، فضلا عما تحصل عليه من إعانات ، أو تبرعات . وأوضح أن أهمية الانفاق على التعليم ترتفع فى المجتمعات المتحضرة عنها فى غيرها من المجتمعات ، وبالتالي يزيد الانفاق فى المجتمعات الأولى عنها فى الأخيرة .

أما الانفاق على مؤسسات تعليم الكبار من مختلف الأعمار ، فيتم تمويله عن طريق المساهمات ، أو العطايا التى يقدمها التلاميذ لأساتذتهم ، أو عن طريق استخدام القانون لفرض ضرائب على الأراضى الزراعية ، والمرتببات ، وغيرها . إلا أن الجزء الأكبر من التمويل يأتى عن طريق

التبرعات الذاتية ، حيث أن التعليم فى مثل هذه المؤسسات عادة ما يكون دينيا ، يعد الأفراد للحياة الآخرة .

وتناول (آدم سميث) بعد ذلك ، نفقات المحافظة على هيئة ، وكرامة السلطة الحاكمة ، فأوضح أنها تختلف تبعا لنوع ، أو طبيعة الحكومة ، وباختلاف الأزمنة ، أو العصور ، حينما يتزايد عدد الأفراد سنة بعد أخرى ، وتتغير أذواقهم ، وممتلكاتهم ، وملابسهم ، وأدواتهم ، مما يضطر الحاكم الى تغيير أنماط سلوكه ، وملابسه ، وممتلكاته ، للمحافظة على هيئته ، أو كرامته . ومن ثم ترتفع النفقات التى تفرضها كرامة ، وأهمية الحاكم . وهو ما يطلق عليه فى الوقت الحاضر نفقات الجلالة ، فى النظم الملكية ، ونفقات الرئاسة فى النظم الجمهورية .

وتجدر الإشارة الى معارضة (آدم سميث) لفكرة الإعانات ، أو الضريبة السالبة على الدخل ، نظرا لأن ذلك يؤدى الى عدم تراكم الثروة ، بن الى الفقر ، فضلا عن تشجيع العاطلين عن العمل ، والكسالى على الحصول على دخل دون مقابل . واعتبر (آدم سميث) أن تبذير الحكومات يؤدى الى قلة الانتاج ، والصناعات ، والدخل ، وتدهور التجارة ، وبالتالي قلة التراكم الرأسمالى (١) .

ثانيا : - الفكر المالى لـ (ريكاردو) : -

عاش (ريكاردو) خلال الفترة (١٧٧٢ - ١٨٢٣) فى لندن بالملكة المتحدة ، وأصدر عدة مؤلفات اقتصادية ، حيث صدر مؤلفه الأول (مقترحات لتحقيق الاقتصاد ، والأمان للعملة) عام ١٨١٦ ، كما صدر مؤلفه الثانى (مبادئ الاقتصاد السياسى والضرائب) عام ١٨١٧ ، بينما صدر مؤلفه الثالث بعد وفاته بعنوان (خطة لإنشاء بنك قومى) عام ١٨٢٤ . وذلك بالإضافة الى عدة كتيبات ، ومقالات عن الأرباح ، والأسعار ، والنقود ، والبنوك فى سنوات متفرقة .

(1) Smith, Adam, The Wealth of Nations, Edwin Connan, New York, Random House, Inc., Modern Library. 1937.

وللتعرف على آراء (ريكاردو) المالية ، لابد من الرجوع الى مؤلفه عن مبادئ الاقتصاد السياسى ، والضرائب ، وبعض مقالاته عن الأرباح . ويعتبر (ريكاردو) أول من أفرد دراسة عميقة عن الضرائب ، وهو ما يؤهله ليكون أول من تناول دراسة المالية العامة بمفهومها القديم الذى يعنى بالدرجة الأولى بدراسة موضوع الضرائب (١) .

ويلاحظ أن (ريكاردو) لم يهمل موضوع الانفاق العام ، وإنما تناوله بدراسة أقل عمقا من تناوله لموضوع الضرائب . فقد أوضح (ريكاردو) ، أن الانفاق العام دائما ما يكون على حساب الانفاق الخاص لمجموع أفراد المجتمع ، أى أن زيادة الانفاق العام بمقدار وحدة نقد معينة ، يؤدي الى نقص الانفاق الفردى بنفس المقدار . كما أشار (ريكاردو) ، الى أن الانفاق على الحروب ، والنفقات العادية للدولة ، أو الانفاق على العمال غير المنتجين ، يؤدي الى انخفاض الدخل القومى ، وانخفاض رؤوس الأموال . وذلك نظرا لأن هذه النفقات يتم تمويلها عن طريق فرض الضرائب على القطاعات الصناعية المنتجة فى الدولة .

وقد تناول (ريكاردو) موضوع الضرائب ، ف أوضح أن فرض الضرائب على ربع الأراضى الزراعية ، يؤدي الى عدم تشجيع الانتاج الزراعى . وأوضح أن هذا النوع من الضرائب لا يستطيع المالك أن ينقل عبئه الى المستهلك ، طالما أن أسعار المنتجات الزراعية لا ترتفع الى معدلاتها الحدية .

ويرى (ريكاردو) ، أن بقية الأنواع الأخرى من الضرائب يمكن نقل عبئها ، اما الى المستهلك ، أو الى أولئك الذين تؤول اليهم الأرباح . بالنسبة للضرائب على الأجور ، يتم نقل عبئها على الأرباح ، طالما أن الأجور تظل عند مستواها الفعلى . أما الضرائب على منتجات الأراضى الزراعية ، أو على الأراضى ذاتها فيتم نقل عبئها على المستهلك مثلما يتم نقل عبء الضريبة على أرباح بعض المنتجين . ومع ذلك ، يؤدي فرض ضريبة على أرباح كافة التجار الى خفض مقدار الأرباح .

(1) Henry William Spiegel, The Growth of Economic Thought, Op
— Cit., chapter 14, P. 333.

ويعرف (ريكاردو) الضريبة بأنها جزء يقتطع من ناتج الأرض ، أو العمل فى الدولة ، وذلك بواسطة الحكومة . وعادة ما يدفع هذا الجزء إما من الدخل ، أو من رأس المال . فإذا كان اتفاق الحكومة يتم تمويله عن طريق فرض ضرائب إضافية ، مع زيادة الانتاج ، أو خفض اتفاق الأفراد ، فإن عبء الضرائب يقع فى هذه الحالة على الدخل دون مساس برأس المال . أما فى حالة عدم زيادة الانتاج ، أو خفض نفقات الاستهلاك غير المنتج بمعرفة الأفراد ، فإن عبء الضرائب يكون على رأس المال . ومن ثم خفض الاتفاق على الاستهلاك الضرورى ، أو المنتج للأفراد ، وتدهور الانتاج بصفة عامة ، وخفض الدخل ، ثم قلة حصيلة الضرائب . ويجادل (ريكاردو) ، فيضيف أن فرض الضرائب لابد أن يقلل حتما من معدل التراكم الرأسمالى ، ومهما يقال فى هذا الشأن فمن المؤكد أن زيادة رأس المال تكون أكبر قبل فرض الضرائب عنها بعد فرضها . وذلك إذا ما نظرنا الى الأثر الكلى النهائى لفرض الضرائب . وينبه (ريكاردو) الى أنه ليس من الضرورى أن تفرض الضريبة على رأس المال لكى توصف بأنها ضريبة على رأس المال ، أو على الدخل حتى توصف بأنها ضريبة على الدخل ، ذلك أن أثر فرض الضريبة يمتد الى كل من رأس المال ، والدخل فى نهاية المطاف ، إذ أن مجرد فرض الضريبة يقلل من الحافز على الاستثمار (١) . ويدلل (ريكاردو) على ذلك بما حدث فى إنجلترا عندما فرضت الضريبة على وثائق الوصايا ، ونقل الملكية ، والهبة فى ذلك الوقت ، وأدى الى نقص رأس المال ، والدخل لضعف الحافز الناتج عن فرض الضريبة . وقد يدفع فرض هذه الضريبة كثير من الملاك الى بيع أراضيهم ، والبحث عن مجالات أفضل لتوظيف أموالهم فيها مثلما أشار (ساي) الى ذلك ، فإذا وجد هؤلاء من يشتري منهم تلك الاراضى توقعوا لتحسن العائد فى المستقبل ، فإن الدخل الكلى يتزايد بصفة عامة لتحسن دخول كل من البائعين ، والمشتريين . أما إذا لم يحدث مثل هذا التبادل ، فلا تحدث أية زيادة فى الدخل الكلى .

(1) Ricardo, David, Principles of Political Economy and Taxation, Reprinted in : Wilson, Classics of Economic Theory Op. Cit, PP. 239 —307.

ولقد تعرض (ريكاردو) لاستخدام المالية العامة بغرض توزيع الدخل القومى ، عندما أشار فى مقالاته عن الأرباح الى أن مصالح الملاك غالبا ما تتعارض مع مصالح العمال ، ومع مصالح كافة فئات المجتمع . ولذلك فإن الدخل المتحقق من الانتاج الكلى بعد دفع أجور العمال ، يعود على أصحاب الأراضى ، وعلى الذين يستفيدون من حصيلة الضرائب ، والعشور (١) . أى أنه يمكن استنتاج أن (ريكاردو) يشير الى إعادة التوزيع باستخدام المدفوعات التحويلية ، أو الضرائب السالبة على الدخل ، التى تستقطع من أصحاب الدخل ، أو الملاك الزراعيين ، ويستفيد منها سائر فئات المجتمع . كما يلاحظ أن إشارة (ريكاردو) الى العشور ، تعنى توجيه جزء من الدخل الى المنشآت الخيرية ، والدينية ، فى إطار عملية التوزيع .

ثالثا : - الفكر المالى لـ (ستيوارت ميل) : -

ولد (ستيوارت ميل) عام ١٨٠٦ ، وتوفى عام ١٨٧٣ ، وأصدر عدة مؤلفات أشهرها (مبادئ الاقتصاد السياسى) الذى صدر عام ١٨٤٨ . وذلك بالاضافة الى مؤلفه بعنوان (مبدأ المنفعة) الصادر عام ١٨٦٣ ، وعدة مؤلفات ، ومقالات فى الفلسفة ، ومؤلف عن سيرته الشخصية صدر بعد وفاته بقليل عام ١٨٧٣ .

وبصفة عامة يمكن القول أن (ميل) لم يتناول موضوع المالية العامة ، أو الضرائب مثلما فعل (ريكاردو) ، وإنما عرج على دراسة دور الدولة ونفوذها فى المجتمع ، وتنظيم استخدام الموارد المتاحة بين الافراد . كما تناول دراسة كيفية توزيع الدخل القومى ، ودور الدولة فى ذلك . ونوضح ذلك كما يلى : -

١ - دور الدولة : -

يرى (ميل) أن الانسان هو وحده الذى يستطيع أن يحافظ على

(1) Piero Saraffa and M.H Dabl, Ricardo, David, the works and 'Correspondence, Op — Cit, Vol. 9.

مصالحه ، وينظم شئونه ، ومن ثم يجب على الدولة عدم التدخل فى شئون الأفراد ، الا من خلال اصدار القوانين ، والتشريعات التى تحمى ممتلكاتهم ، ونتاجهم ، وتنظيم توزيع ثروات الطبيعة على الأفراد للاستفادة بتلك الثروات ، وهذا يعتبر أدنى درجات التدخل الحكومى فى المجتمعات المتحضرة . وذلك فضلا عن تدخل الدولة لاجبار المواطنين على تنفيذ تعاقدهم ، ومنع التهرب ، أو الانحراف . ولذلك يجب أن تتحمل الحكومة أعباء توظيف الجنود ، والشرطة ، والقضاة ، والادارة المدنية للفصل فى المنازعات ، أو التحكيم ، وحفظ سجلات المواليد ، والوفيات ، والزواج والعقود المدنية أو المستندات القانونية . ويقرر (ميل) أن كافة هذه الوظائف لا تتعارض مع القول بأن الفرد هو أفضل من يحافظ ، أو يدافع عن مصالحه .

وبصفة عامة يرى (ميل) أن على الحكومة أن تتولى اصدار النقود نيابة عن الأفراد ، حتى لا يتحملوا مسئولية أو أعباء الوزن ، والتقييم ، والفحص بين آونة وأخرى . كما يجب على الحكومة أن تضطلع بمهام تمهيد ، أو تعبيد الطرق ، وإضاءة ، ونظافة الطرق ، وتنظيم المرور فى تقاطعاتها ... الخ . وذلك بالإضافة الى إنشاء ، وتحسين الموانى ، والفنارات ، والقيام بأعمال الحصر ، والمسح الجغرافى لعمل خرائط دقيقة عن الدولة ، وزيادة ، أو نقص منسوب مياه البحار ، أو الأنهار ، بواسطة السدود ، ووسائل التحكم (١) .

ورغم أن (ميل) لم يذكر صراحة ، أهمية توجيه الانفاق العام الى تلك المجالات ، الا أنه من البديهي استنتاج ذلك . اذ طالما أن الحكومة تقوم بهذه الوظائف نيابة عن الأفراد فلا بد أن تحصل من الأفراد على مساهمات مالية أيا كانت طريقة جبايتها لتدخل الى خزانة الدولة ، ومنها يتم الانفاق على أعباء تأدية الوظائف المذكورة .

(١) راجع : John Stuart Mill, Principles of Political Economy,

Reprinted in : Wilson, Classics of Economic Theory, Op — Cit, PP

309 — 378.

٢ - التوزيع :

أوضح (ميل) أن توزيع الثروة بين أفراد المجتمع يتم بواسطة القوانين ، والعرف ، أو العادات التي يقرها مجموع الأفراد . أما قواعد التوزيع فتعتمد على آراء ، ومشاعر الفئة الحاكمة للمجتمع التي تتولى وضع هذه القواعد . وتختلف هذه القواعد من دولة الى أخرى ، ومن عصر الى آخر ، وبما يراه البشر بصفة عامة .

ويرى (ميل) أن في حالة ملكية كافة أراضي الدولة لفرد واحد ، أو للحكومة مثلما كان الحال بالنسبة للدولة الشرقية ذات النظام الملكي ، فإن هذا الفرد أو الحكومة هو الذي يتحكم في عملية التوزيع . وبالنسبة لتحديد الربح في مثل هذه الحالة ، فغالبا ما يختلط الأمر بينه ، وبين الضرائب .

وعندما تناول (ميل) الحديث عن الاشتراكية ، اتفق مع الكتاب الاشتراكيين الذين يعتقدون أن كثيرا من الأفراد بقدسون الحرية ، والتخلص من تحكم أصحاب رأس المال الذين يفرضون على المستثمرين دفع مبالغ من النقود في شكل ضريبة ، مقابل استخدام رأس المال . فضلا عن امتلاك رأس المال ، واستثماره لمصلحتهم بالكامل (١) . أي أنه يمكن القول بأن (ميل) يعتقد بعدم وجود ضرائب في ظل النظام الاشتراكي ، وأن التوزيع يجب أن يتم عن طريق القوانين ، والتشريعات ، والاجراءات الحكومية ، في كل من النظام الرأسمالي ، والنظام الاشتراكي . لكنه لم يذكر صراحة ما اذا كانت التشريعات الضريبية ضمن تلك الاجراءات أو القوانين ، والتشريعات أم لا .

رابعاً : - الفكر المالي لـ (مارشال) : -

عاش (الفريد مارشال) خلال الفترة (١٨٤٢ - ١٩٢٤) ، وشغل

(1) John Stauart Mill, Essays On Some Unsettled Questions on Political Economy, The London School of Economics and Political Science, 1948, PP. 132 — 185.

كرسى الاقتصاد السياسى بجامعة كمبروج بالمملكة المتحدة عام ١٨٨٥ .
ومن أشهر مؤلفاته فى علم الاقتصاد كتاب (مبادئ الاقتصاد) الصادر
عام ١٨٩٠ ، وطبع ثمانية مرات آخرها عام ١٩٢٠ ، وصار مرجعا لدراسة
الاقتصاد فى مختلف جامعات أوروبا ، وأمريكا لسنوات عديدة .

ويمكن القول بأن أهم الأفكار المالية لـ (مارشال) هى ما يلى :

(أ) يجب توجيه الانفاق العام بما يتفق مع مصالح الطبقة العاملة
فى المجتمع ، ورفع مستوى المعيشة بوجه عام . وفى هذا الشأن تبرز
أهمية الانفاق العام على التعليم والتدريب ، وعلى مجالات الصحة العامة ،
والصحة الوقائية ، وتقديم المساعدات الى الفقراء من أبناء الطبقة العاملة
بصفة خاصة ، على نحو يؤدى الى حسن اعادة توزيع الدخل القومى .

(ب) يتزايد الانفاق العام ، كلما تزايدت الاعداد السكانية ، ولذلك
يكون من الضرورى مراجعة معدل نمو السكان كل فترة زمنية معينة ،
حتى يمكن المحافظة على مستوى معيشة مناسب للسكان .

(ج) فى مجال تدخل الدولة فى الحياة الاقتصادية ، أوضح
(مارشال) أن على الحكومة أن تعمل على تحديد حدود دنيا للأجور ،
ومنع تشغيل النساء . والقيام بدراسة احصائية عن أعداد العاملين الذين
لا يساوى عملهم الحد الأدنى للأجور ، ومنحهم معونات مالية من خزانة
الدولة . ويفضل دفع هذه الاعانات للأسر التى يعولونها مباشرة .

وأشار (مارشال) الى أن كثيرا من الثروات التى حققها الأفراد
فى عصره فى بريطانيا ، جاءت نتيجة المضاربة ، وليست نتيجة الاستثمار
فى مجالات انتاجية ، أى أنها تكونت على حساب مصالح المجتمع ،
وأهدافه . ولذلك يجب أن تخضع أنشطة المضاربة لمراقبة الحكومة ،
ولكن يجب عدم التسرع فى ذلك قبل بحث أنسب الوسائل الفعالة فى
هذا الشأن .

(د) النظرة المتعمقة لأراء (مارشال) بشأن توزيع الدخل
القومى ، توضح أن (مارشال) قد أدرك أهمية الضرائب فى هذا
الإنسان ، باعتبارها وسيلة للحصول على المال من الأغنياء ، ودفعها الى

الفقراء من أبناء الطبقة العاملة من خلال الانفاق العام الذى يوجه الى مجالات يستفيد بها الفقراء بدرجة أكبر من الأغنياء ، مع منح المساعدات المالية لهم ، ولأسرهم بدرجة قد نؤدى الى القضاء على شرور ، وآثام الفقراء من على وجه الأرض (١) .

الا أن (مارشال) يعارض ملكية الحكومة لوسائل الانتاج باعتبار أنها تؤدى الى تثبيط الهمم ، وإعاقة التقدم الاقتصادى ، الا اذا وجد نوع من البشر المجريدين من دوافع الأنانية ، والعمل لخدمة المصالح العامة ، وهما يعتبر نادرا نسبيا .

(هـ) يمكن للحكومة أن تعمل على تراكم الثروة أو الدخل بهدف إنفاقه فى المستقبل لصالح الطبقة العاملة ، الا أن ذلك ينطوى على خطر التحكم فى كافة الموارد والثروات الطبيعية ، خاصة فى الدول الديمقراطية (٢) . وبذلك نستطيع القول بأن (مارشال) لا يحبذ وجود فائض كبير فى ميزان الدولة ، نظرا لأن ذلك يعكس زيادة دور الدولة فى توجيه الموارد الاقتصادية ، أو التحكم فيها ، وهو ما ينطوى على خطورة كبيرة جعلت (مارشال) ، يرفض الملكية العامة لوسائل الانتاج ، كما سبق القول .

(و) يعارض (مارشال) التوزيع المتساوى للدخل القومى ، نظرا لأن ذلك يؤدى الى فقدان الموارد الاقتصادية ، وعدم تحسن أحوال أغلبية الشعب ، وبالتالي عدم الوصول الى المستوى الذى يتوقعه الاشتراكيون للمجتمع ، مستوى العصر الذهبى للاشتراكية . الا أن ذلك لا يعنى عدم اتخاذ الحكومة للإجراءات التى تحقق القضاء على عدم التساوى ، ولكن بما لا يتعارض مع دوافع حرية وقوة الشخصية الفردية التى تحقق الانطلاق ، وبما لا يؤدى الى القضاء على الرفاهية الاجتماعية .

(1) Alferd Marshall, Principles of Economics, Reprinted in Wilson Classics of Economic Theory, Op — Cit, PP. 567 — 637.

(2) Ibid, P. 632.

ونستطيع فى نهاية هذا المبحث أن نقول بأن كافة الآراء المالية لأعضاء المدرسة الكلاسيكية القديمة بدء من (آدم سميث) الى (مارشال) ، لم تتصف بعمق التحليل المالى الذى يرقى الى مرتبة علم المالية العامة ، باستثناء تحليل (ريكاردو) لموضوع الضرائب ، الذى كان أكثر عمقا من كافة الكلاسيكيين القدماء حول هذا الموضوع .

كما يلاحظ سهولة ادراك أن كافة هؤلاء الاقتصاديين ، قد اتفقت آراءهم على عدم تجاوز الحكومة لموقف الحياد فيما يتعلق بالتدخل فى إدارة وملكية النشاط الاقتصادى . ومع ذلك لا يمكن انكار أن آراءهم بشأن توزيع الدخل القومى لم تستبعد تدخل الدولة ، وان كان بشكل غير مباشر لتقليل الفجوة بين طبقات المجتمع ، ورفع مستوى الطبقة العاملة فى المجتمع .

المبحث الخامس

الفكر المالى الكينزى

مقدمة : -

نتناول فى هذا المبحث دراسة الفكر المالى لـ (جون ماينارد كينز) ، و (جون هيكس) باعتبارهما أول من وضع اللبنة الأولى للفكر المالى الذى على أساسه قام البناء الحالى للفكر المالى الحديث . اذ تعتبر الثورة الكينزية التى وضعت نهاية غير سعيدة للفكر الكلاسيكى القديم بداية مرحلة جديدة ، ومجيدة فى تاريخ الفكر الاقتصادى بصفة عامة ، والفكر المالى بصفة خاصة . اذ اتخذ المفكرون المالىون الفكر الكينزى نقطة انطلاق للتوصل الى رؤى جديدة ، وربما شبه نظريات حديثة فى الفكر المالى ومازالت الدراسات تتوالى حتى اليوم متخذة من فكر (كينز) بداية وأساسا ، بعد أن كان المفكرون ينطلقون فى دراساتهم المالية والاقتصادية من ركائز الفكر التقليدى (الكلاسيكى) .

أولا : - الفكر المالى لـ (جون ماينارد كينز) : -

فى عام ١٩٣٥ وضع (كينز) مؤلفه الشهير (النظرية العامة

للعمالة والفائدة ، والنقود) ، والذي كان له صدى هائل لدى علماء الاقتصاد فى ذلك العصر . اذ كان بمثابة ثورة على الفكر الاقتصادى التقليدى ، غيرت كثيرا من المفاهيم التقليدية ، وقدمت أفكارا ، ومداخل جديدة لعلاج المشاكل الاقتصادية عامة ، ومشكلة البطالة التى سادت أوروبا ، والعالم خلال الثلاثينات من القرن الحالى بصفة خاصة . ويعتبر عنوان الكتاب الذى صدر حاملا عبارة النظرية العامة ، ودعوة (كينز) فى مقدمة الكتاب الى ممارسة ، أو تطبيق هذه النظرية للوصول الى حلول للمشاكل المستعصية فى ذلك الوقت ، من أهم العوامل التى نبهت الاقتصاديين ، والسياسيين الى القيمة الحقيقية التى ينطوى عليها ذلك المؤلف . ثم جاءت نتائج التطبيق بعد ذلك موافقة فى الكثير لما احتوته النظرية ، وساعدت على الخروج من أزمة الكساد العالمى الكبير . ومنذ ذلك الوقت لا تزال نظرية (كينز) المرجع الأول لدراسة الفكر المالى وأداة دعاء السياسة المالية فى الجدل حول فعالية هذه السياسة ، مثلما هو أداة دعاء السياسة النقدية فى النقد ، والهجوم على السياسة المالية ، فضلا عن كونه بالطبع أداة أولئك الذين يعتقدون فى أهمية استخدام السياستين المالية ، والنقدية معا .

وما يعنينا فى هذا البحث هو دراسة الآراء التى اشتمل عليها المرجع المذكور خاصا بالسياسة المالية ، وكيفية استخدامها للخروج من الازمات الاقتصادية بصفة عامة ، وأزمة البطالة بصفة خاصة ، وفكرة مضاعف الانفاق ، وكيفية استخدامها لتحقيق التوظيف ، وزيادة الدخل الحقيقى ، وتحقيق الثروة . ثم نوضح الاطار العام للنظرية العامة للتوظيف كما عرضها (كينز) فى كتابه المشار اليه . وهو ما نتناول بيانه ، كما يلى :-

١ - الطلب الفعال - كأداة مالية لتحقيق التشغيل فى المجتمع :-

عرف (كينز) الطلب الفعال بأنه قيمة الطلب المتحقق عندما تتقاطع دالة الطلب الكلى مع دالة العرض الكلى . وأوضح (كينز) أنه عندما تكون دالة الطلب أكبر من دالة العرض ، فانه يوجد حافز لدى المنظمين لزيادة العمالة الى مستوى أكبر من عدد العمال الموظفين فعلا فى عمليات الانتاج . كما يمكن للمنظمين كذلك زيادة التكلفة من خلال

المنافسة بينهم للحصول على عناصر الانتاج الى النقطة التى يتحقق عندها توظيف العمال فى حالة تعادل الطلب الكلى مع العرض الكلى . وتعتبر هذه النقطة هى الحالة التى يتوقع المنظمون عندها الحصول على أقصى معدل ممكن للأرباح . وأشار (كينز) الى أن الطلب الفعال لا يعبر عن قيمة توازن فريدة بين العرض ، والطلب ، وانما يعبر عن مدى معين تتحقق خلاله عدة قيم متساوية ، ومقبولة . كما أن كمية العمالة لا تتحدد ، الا عندما توجد حدودا قصوى للتوظيف ، تفرضها الاضرار ، أو عدم النفع الحدى لتوظيف المزيد من العاملين . أى أن التنافس بين المنتجين ، أو المنظمين ، تؤدى دائما الى المزيد من التوظيف ، والتوسع فى الانتاج ، الى النقطة التى عندها تنعدم مرونة المعروض من الناتج ، ولا تؤدى زيادة قيمة الطلب الفعال ، الى أية زيادة فى الناتج . وينطبق نفس هذا التحليل على حالة التوظيف الكامل التى تعبر عن حالة تنعدم فيها مرونة التوظيف الكامل نتيجة زيادة الطلب الفعال على الناتج المتحقق من هذه الزيادة .

ويرى (كينز) أن زيادة التوظيف تؤدى الى زيادة الدخل الكلى الحقيقى ، كما تؤدى زيادة الدخل الكلى الحقيقى ، الى زيادة الاستهلاك ، ولكن ليس بنفس نسبة الزيادة فى الدخل ، وانما يتوقف ذلك على الميل للاستهلاك فى المجتمع . ولذلك فان توازن مستوى التوظيف (المستوى الذى عنده يتوقف المنتجون عن زيادة ، أو نقص التشغيل) يعتمد على كمية الاستثمارات الجارية ، والتى تعتمد بدورها على الرغبة فى الاستثمار . وتتوقف هذه الرغبة على العلاقة بين الكفاءة الحدية لرأس المال ، وأسعار الفائدة على القروض . وهكذا نجد أن توازن مستوى التشغيل يتوقف على كل من الميل للاستهلاك ، ومعدل الاستثمارات الجديدة ، حيث يتساوى ثمن العرض الكلى من الناتج المحلى مع ثمن الطلب الكلى . بينما لا يحدث مثل هذا التساوى عند أى مستوى تشغيل آخر . ويلاحظ أن هذا المستوى لا يمكن بأى حال أن يتخطى مستوى التشغيل الكامل ، وذلك لأن معدل الأجر الحقيقى لا يمكن أن يقل عن الضرر أو عدم المنفعة الحدية للعمل . ويشير (كينز) الى أنه ليس هناك ما يدعو الى أن يتساوى ذلك المستوى من التشغيل (التوازن) مع مستوى التشغيل الكامل . ذلك أن تضافر الطلب الفعال مع التوظيف الكامل يعتبر حالة خاصة ، طالما أن هذا لا يحدث الا عندما توجد علاقة خاصة بين الميل

للاستهلاك ، والرغبة فى الاستثمار . اذ فى ظل هذه العلاقة يؤدى الاستثمار الجارى الى زيادة فى الطلب تتساوى مع زيادة ثمن المعروض الكلى من الناتج المتحقق من التشغيل الكامل عن الانفاق الاستهلاكى للمجتمع فى حالة التشغيل الكامل .

وأوضح (كينز) أن جوهر نظريته العامة فى التوظيف يتمثل فى التوصل الى أن التوظيف فى حالة التوازن يتوقف تحقيقه على : (١)

— دالة العرض الكلى

— الميل للاستهلاك

— حجم الاستثمار

ويحدد كل من الميل للاستهلاك ، ومعدل نمو الاستثمارات الجديدة -معا حجم النوظف فى المجتمع عند مستوى معين من الأجور الحقيقية . فاذا نتج عن الميل للاستهلاك ، ومعدل الاستثمارات الجديدة عدم فعالية الطلب ، فان المستوى الفعلى للتوظيف يعجز عن استيعاب المعروض من العمل عند مستوى الأجر الحقيقى الفعلى . كما يرتفع توازن الأجر الحقيقى عن الضرر ، أو عدم المنفعة الحدية لتوازن مستوى التشغيل . وذلك نظرا لأن مجرد عدم فعالية الطلب بدرجة كافية ، يؤدى غالبا الى زيادة التشغيل ، قبل الوصول الى مرحلة ، أو مستوى التشغيل الكامل . ورغم أن الناتج الحدى للعمل يظل أكبر من القيمة الحدية للضرر ، أو عدم منفعة التشغيل ، فان عدم كفاية الطلب الفعال تعوق حركة الانتاج . وأشار (كينز) الى أن الفجوة بين الانتاج الفعلى ، والانتاج الذى يمكن تحقيقه تزيد فى المجتمعات الغنية عنها فى المجتمعات الفقيرة ، نظرا لزيادة الميل الحدى للاستهلاك فى المجتمعات الفقيرة عنه فى المجتمعات الغنية ، ولارتفاع معدل التراكم الرأسمالى فى المجتمعات الغنية ، مما يقلل من جاذبية فرص الاستثمار مالم يحدث انخفاض سريع فى أسعار الفائدة يؤدى الى زيادة دوافع الاستثمار .

(1) John Maynard Keynes, The General Theory of Employment-Interest, and Money, Op — Cit, Chapter 3 PP. 23 — 34.

وقد أوضحت بعض الدراسات توافق دالة الطلب على الاستهلاك على مستوى القطاع العائلى ، مع دالة الطلب على الاستهلاك على المستوى القومى ، وأن كلا من الميل المتوسط للاستهلاك ، والميل الحدى للاستهلاك يتجهان الى الانخفاض مع زيادة الدخل . بينما أوضحت الدراسات الأخرى عكس ذلك تماما فى حالة استخدام الدخل المنفق فعلا ، وليس دالة الدخل القومى كما فى نظرية (كينز) (١) . بيد أن البعض استطاع التوفيق بين هذه النتائج المتعارضة موضحا أنه فى الأجل القصير يقل الميل الحدى للاستهلاك بشكل ملحوظ ، وبذلك يصبح ما قال به (كينز) سليما تماما . كما أن الاتجاه الزمنى الموجب للاستهلاك الحقيقى للفرد ، يمكن تفسيره على أنه تحول ، أو اتجاه لاعلى بشكل ثابت . وبذلك يمكن فهم دالة الاستهلاك الكلى على أنها تتجه لاعلى باستمرار خلال تغير دالة الاستهلاك . أى أن النتائج التى تحدث فى الأجل الطويل (النتائج المخالفة لنظرية (كينز)) ، ما هى الا مجموعة نتائج لعلاقات قصيرة الأجل بين الدخل والاستهلاك . ولذلك استطاعت الدراسات القطاعية التوصل الى نتائج موافقة للنظرية ، بينما تعارضت نتائج الدراسات التطبيقية طويلة الأمد التى أجراها كل من (كيزنيت) ، على الاقتصاد الأمريكى منذ عام ١٨٦٩ ، حتى أوائل الثلاثينات ، و (كولين كلارك) على الاقتصاد البريطانى ، خلال الفترة (١٩٢٨ - ١٩٣١) مع تلك النظرية (٢) .

وأخيرا يجدر الإشارة ، الى أن (كينز) قد أولى اهتماما كبيرا باخضاع اتجاه الميل للاستهلاك ، والعلاقة بين مستوى الدخل الحالى ، ومستوى الدخل المستقبلى ، لأثر التوقعات التى يحكمها قانون (سيكولوجى) رئيسى . الا أنه يعتقد فى أهمية أثر التوقعات على العلاقة

(1) Ronald G. Bodkin, Keynesian Econometric Concepts : Consumption Function, Investment Functions, and the Multiplier, Sidney Weintraub, Modern Economic Thought, Op — Cit, chapter, 4 PP. 69 — 70.

(2) Arthur Smithies, S. Morris Livingston, and Jacob L. Masak, Forecasting Postwar Demand, I, II and III Econometrica 13, No. 1. Jan. 1945. PP. 1 — 37.

بين الدخل الحالى ، والدخل المستقبل فى بعض الحالات الفردية فقط ، وليس على المستوى القومى (١) .

٢ - المضاعف :

تناول (كينز) فكرة المضاعف عندما نعرض بالدراسة المسهبة للميل الحدى للاستهلاك ، والمضاعف فى الفصل العاشر من مؤلفه المشار اليه . حيث أوضح أنه يمكن التوصل الى المضاعف من دراسة العلاقة بين الدخل والاستثمار فى ظل اعتبارات معينة ، والعلاقة بين التوظيف الاجمالى ، والتوظيف المباشر فى مجال الاستثمارات ، وهو ما أطلق عليه (التوظيف المبدأى) (Primary Employment) . وبذلك يعبر المضاعف عن علاقة بين اجمالى التوظيف ، والدخل ، ومعدل الاستثمارات ، فى وجود ميل معين للاستهلاك فى المجتمع .

ويعترف (كينز) أن فكرة (المضاعف) ليست من عندياته ، وإنما سبقه اليها الاقتصادى (كاهن) Kahn عندما نشر دراسته عن العلاقة بين الاستثمار المحلى ، والبطالة موضحاً أن التغير فى حجم التوظيف يعتبر دالة للتغير الصافى فى حجم الاستثمار ، فى ظل ميل معين للاستهلاك . ومن ثم يمكن التوصل الى مبدأ عام لتقدير العلاقة بين الزيادة الصافية فى الاستثمار ، والزيادة الصافية فى حجم التوظيف الناتج عن الزيادة الصافية فى الاستثمار . بيد أن مضاعف (كينز) ، والذي أطلق عليه (مضاعف التوظيف) يختلف عن مضاعف (كاهن) من حيث أن (كينز) يرى أن الزيادة الصافية فى الاستثمار ، تؤدي أولاً الى زيادة فى التوظيف المبدأى فى الاستثمارات الصناعية ، ثم الى زيادة صافية فى اجمالى التوظيف فى المجتمع .

وأوضح (كينز) أنه لا يوجد سبب يدعو الى الاعتقاد بأن مضاعف التوظيف يتساوى مع مضاعف الاستثمار الذى يساوى مقلوب الميل الحدى للاستهلاك . ويرجع ذلك الى أنه ليس من الضرورى أن تتساوى نسبة

(1) John Maynard Keynes, The General Theory, Op — Cit, chapter 5 P. 50.

زيادة التوظيف فى مجموعة معينة من الصناعات الى زيادة الطلب الذى أدى الى تلك الزيادة فى التوظيف مع مثل هذه النسبة فى مجموعة أخرى من الصناعات . ولعل هذا يرجع بدوره الى عدم تشابه دالة العرض الكلى للأنواع المختلفة من الصناعات فى المجتمع .

واستطرد (كينز) ليبين أنه اذا أدت الدوافع النفسية للأفراد الى استهلاك تسعة أعشار الزيادة المتحققة فى الدخل مثلا ، فإن المضاعف يكون (١٠) ، وأن اجمالى التوظيف الناتج عن زيادة الأشغال العامة مثلا تكون عشرة أمثال التوظيف المبدأى الذى نتج عن الأشغال العامة ذاتها ، بفرض عدم خفض الاستثمار فى المجالات الأخرى . وفى حالة عدم تغيير المجتمع لمستوى الاستهلاك رغم زيادة التوظيف ، وما ينتج عنها من زيادة الدخل الحقيقى ، فإن هذا يعتبر قييدا على زيادة التوظيف الاجمالى التى من المفروض أن تنتج عن زيادة التوظيف المبدأى الذى ينتج بدوره من الأشغال العامة .

ويلاحظ أن (كينز) يرى أن زيادة اجمالى التوظيف يمكن أن تحدث أيضا فى حالة خفض الميل للاستهلاك نتيجة بعض الدوافع النفسية ، وفى أعقاب الحروب بصفة خاصة ، حيث تكون زيادة التوظيف فى القطاعات التى تنتج سلعاً غير استهلاكية ، وعلى حساب قطاع انتاج السلع الاستهلاكية . وهو الاتجاه الذى تحاول الدول النامية الأخذ به عند وضع خططها الاقتصادية فى الوقت الحاضر .

وهكذا نجد أن (كينز) قد سلك هذا الاتجاه الفكرى للوصول الى دور الادخار ، الواجب توفيره من أجل الوفاء باحتياجات التشغيل من الاستثمارات المناسبة مبينا أن المضاعف هو الأداة التى يمكن أن توضح لنا مدى احتياجات المجتمع من التوظيف الذى يكفى لزيادة الدخل الحقيقى اللازم لتوفير المدخرات الاضافية التى تستخدم فى عمليات التوظيف التالية .

وأود الإشارة هنا ، الى أنه بالرغم من أن (كينز) ، اعتبر أن المضاعف دالة للدوافع النفسية للأفراد ، الا أنه أوضح كذلك عدم جواز اغفال أن المضاعف كذلك يعتبر دالة لأحوال الانتاج المادية فى القطاعات

الاستثمارية ، والاستهلاكية على الترتيب (١) .

من ناحية أخرى يرى (كينز) أنه فى حالة عدم انخفاض الميل الحدى للاستهلاك كثيرا عن الواحد الصحيح ، فإنه أية تغيرات قليلة فى الاستثمار تؤدي الى تغيرات كبيرة فى التوظيف ، ولكن فى نفس الوقت ، تؤدي الزيادة الأقل نسبيا فى الاستثمار الى الوصول الى التوظيف الكامل . أما فى حالة ما اذا كان الميل الحدى للاستهلاك لايزيد كثيرا عن الصفر ، فإن تغيرات قليلة فى الاستثمار تؤدي الى تغيرات قليلة فى التوظيف ، على نحو يمكن معه لزوم زيادة كبيرة فى الاستثمار للوصول الى حالة التشغيل الكامل .

وفى حالة بلوغ مرحلة التوظيف الكامل ، فإن أية زيادة فى الاستثمار ، تؤدي الى الاتجاه نحو زيادة أسعار النقود ، بصرف النظر عن الميل الحدى للاستهلاك . وبذلك تحدث حالة من التضخم فى المجتمع ، مع وجود زيادة فى الدخل الحقيقى الاجمالى . وهنا نلاحظ أن (كينز) لايربط بين ارتفاع الأسعار وانخفاض القوة الشرائية للنقود ، عند الحديث عن التضخم الذى يرى أنه مجرد ارتفاع فى الأسعار دون التأثير على القيمة الحقيقية للدخل القومى . وهذا الفهم للتضخم يتنافى مع الفهم الحديث للتضخم الذى يتضمن انخفاض القوة الشرائية للنقود ، والذى يجد تأييدا من أنصار المذهب النقدي نظرا لما ينطوى عليه من ملاءمة لاعتبارات الأجل الطويل التى تناسب تحليلاتهم ونتائجهم (٢) .

وحول آثار المضاعف على معدلات الاستثمار ، أوضح (كينز) أن ما يترتب على زيادة التوظيف من زيادة الأعمال ، وارتفاع الأسعار يمكن أن يؤدي الى زيادة سعر الفائدة ، وبالتالي الحد من الاستثمار مالم تلجأ السلطات النقدية الى اتخاذ اجراءات عكسية . وفى نفس الوقت تؤدي زيادة تكلفة إنتاج السلع الرأسمالية الى خفض الكفاءة الحدية للاستثمار الخاص ، وهو ما يتطلب خفضا مناسبا لسعر الفائدة لمواجهة ذلك الخفض .

(1) Ibid, chapter 10, P. 117

(2) Richard Lippy, Government and Inflation, The American Economic Review, May 1982, Vol. 72, No. 2, PP. 68 — 69.

وأشار (كينز) الى أنه فى حالة الاقتصاد المفتوح على العالم الخارجى من خلال العلاقات التجارية ، والاقتصادية ، يمكن أن يؤدى المضاعف الى زيادة معدلات التوظيف فى الدول الأجنبية طالما أن جزء من زيادة الاستهلاك يتم اشباعه من الاستيراد من تلك الدول فى حالة عدم كفاية الانتاج المحلى . كما قد يؤدى المضاعف فى تلك الدول ، الى زيادة التوظيف فى الاقتصاد المحلى للدول الأخرى التى تتعامل معها تجاريا ، واقتصاديا لنفس الأسباب .

ومع ذلك ، فان الميل الحدى للاستهلاك يتجه بالتدريج الى الانخفاض مع زيادة التوظيف ، وزيادة الدخل ، وبالتالي تتجه قيمة المضاعف الى الانخفاض . اذ أن قيمة المضاعف لا تظل ثابتة عند كافة مستويات التوظيف . أى أنه متى انخفضت قيمة المضاعف ، انخفضت بالتالى زيادة الاستهلاك ، ويقل أثر المضاعف على اقتصاد ، وتشغيل الدول الأجنبية .

وهناك بعض العوامل الأخرى التى تؤثر على قيمة المضاعف ، أولها : أن زيادة التوظيف تؤدى من خلال أثر قانون الغلة المتناقصة ، الى زيادة ذلك الجزء من الدخل الذى يؤول الى المضاربين ، أو المنظمين الذين يقل ميلهم الحدى للاستهلاك . وثانيها : أن البطالة عادة ما يصاحبها ادخار سالب ، أو اقتراض سواء من الأفراد ، أو المؤسسات العامة . ومن ثم فان إعادة التوظيف الى الاقتصاد تؤدى بالتدريج الى خفض هذه المدخرات السالبة ، ولذلك فان زيادة الميل الحدى للاستهلاك الناتجة عن زيادة الدخل تكون أسرع فى هذه الحالة منها فى الحالات الأخرى ، وان تساوت معدلات الزيادة فى الدخل فى كافة الحالات .

ويقرر (كينز) بأن قيمة المضاعف تكون كبيرة فى حالة الزيادة وهو ما يتطلب استخدام متوسط الميل الحدى للاستهلاك للوصول الى قيمة متوسطة للمضاعف ، وذلك فى حالة الرغبة فى احداث تغييرات جوهرية فى معدلات التوظيف .

ولاستخدام المضاعف للخروج من البطالة الاجبارية ، أوضح (كينز) أن اللجوء الى القروض الاستثمارية العامة ، والخاصة لتمويل الانفاق

العام يؤدي إلى اتجاه المجتمع نحو التوازن . وحيد (كينز) الانفاق على مختلف أوجه النشاط سواء الهامة ، أو غير الهامة طالما أن المضاعف سوف يؤدي إلى حدوث التشغيل في المجتمع . ومن ثم يمكن للمجتمع الانفاق على الحروب ، أو بناء الأهرامات ، أو ما ينتج عن الزلازل ، أو ردم الحفر القديمة ثم تسليم الحكومة هذه الحفر إلى الأفراد كي يعيدوا حفرها لاستخدامها كمناجم للفحم دون تدخل من السلطات في هذا الشأن . إذ أن دورة الانفاق تؤدي إلى زيادة التشغيل ، وزيادة الدخول الحقيقية ، وزيادة الثروة ، ويتم القضاء على البطالة . ويعترف (كينز) أن الانفاق على المنشآت الهامة للمجتمع مثل المساكن ، وغيرها يعتبر أكثر نفعاً للمجتمع من أوجه الانفاق السابق ذكرها ، ولكن إذا حالت الاعتبارات السياسية ، والصعوبات العملية دون ذلك ، فإن الانفاق على المجالات الأخرى المذكورة يكون أفضل من لاشيء . كما أشار (كينز) إلى أن الانفاق على استخراج المعادن الهامة مثل الذهب يعتبر أكثر فائدة للاقتصاد القومي من أوجه الانفاق التي سبق ذكرها . وذلك للثبات النسبي لقيمتها بالمقارنة لقيمة ، أو عوائد أوجه الاستثمار الأخرى .

وقد استدل (كينز) على ذلك بأن ثروة مصر القديمة الهائلة تحققت بفضل الانفاق على بناء الأهرامات ، والبحث عن المعادن النفيسة التي يمكن استخدامها في الانتاج دون تأثير قيمتها نتيجة الوفرة (١) .

٣ - الاطار العام للنظرية العامة للتوظيف :

حدد (كينز) المتغيرات المستقلة في نظريته في : - الميل للاستهلاك ، والكفاءة الحدية لرأس المال ، وسعر الفائدة . أما المتغيرات التابعة فهي حجم التوظيف ، والدخل القومي مقدراً بوحدات أجر .

ويمكن النظر إلى المتغيرات المستقلة في بعض الحالات على أنها :-

(1) John Maynard Keynes, The General Theory of Employment, Interest and Money. Op, — Cit, chapter 10, P. 131.

(١) العوامل النفسية الثلاث ، وهى الميل النفسى للاستهلاك ، والرغبة النفسية فى السيولة ، والتوقعات النفسية لعوائد الأصول الرأسمالية فى المستقبل .

(ب) وحدة الأجر كما تحددها المفاوضات بين العمال ، وأصحاب الأعمال .

(ج) كمية النقود ، كما تحددها سياسات البنك المركزى .

وتحدد تلك المتغيرات مستوى الدخل القومى ، وحجم التوظيف . ولكنها تخضع لمزيد من التحليل ، مثلها مثل بقية العوامل المستقلة الأخرى .

ويبدأ (كينز) محاولته للربط بين المتغيرات المختلفة بالإشارة الى علاقة كل من الكفاءة الحدية لرأس المال ، وكمية النقود ، والرغبة فى السيولة ، بتحديد معدل الاستثمارات الجديدة . ثم يتطرق الى توضيح العلاقة بين معدل الاستثمارات الجديدة ، ومعدلات الاستهلاك على أساس أنها علاقة طردية بمعنى أنه كلما زاد ، أو نقص معدل الاستثمارات الجديدة ، يزيد ، أو ينقص معدل الاستهلاك . ويرجع ذلك الى تصرفات الأفراد فى المجتمع بصفة عامة الذين يرغبون اما الى زيادة ، أو الى نقص الفجوة بين الدخل ، والاستهلاك تبعاً لزيادة ، أو نقص الدخل القومى . وان كانت زيادة أو نقص الاستهلاك تكون بمقدار أقل من زيادة ، أو نقص الدخل . بينما تتوقف زيادة ، أو نقص الاستهلاك الناتجة عن نقص ، أو زيادة الادخار على مقدار الميل الحدى للاستهلاك . وبذلك تتوقف العلاقة بين زيادة الاستثمار ، وزيادة الدخل الكلى (مقدراً بوحدة أجر) على مقدار مضاعف الاستثمار .

وفى حالة افتراض ، أن مضاعف التوظيف يساوى مضاعف الاستثمار ، فان أثر مضاعف الاستثمار على زيادة ، أو نقص مستوى الاستثمار من خلال العلاقات المشار اليها يؤدى الى زيادة ، أو نقص مستوى التوظيف . وبذلك يمكن تحديد مستوى التوظيف فى المجتمع .

ويؤدى زيادة ، أو نقص التشغيل فى المجتمع ، الى زيادة ، أو

نقص حالات تفضيل السيولة ، وهو ما يؤثر بالتالى على تغيرات الطلب على النقود ، طالما أن قيمة الناتج تزيد عندما يزيد التوظيف ، وإن لم تتغير الأجور ، والأسعار . كما يؤدي تحسن أحوال التوظيف الى زيادة الأجور ، وتكون زيادة الناتج مصحوبة بزيادة الأسعار المحلية (مقدرة بوحدة أجر) ، نظرا لاتجاه تكاليف الانتاج الى الزيادة فى الأجل القصير .

ومما سبق يتضح أن تحقيق التوازن الاقتصادى فى المجتمع يتأثر بعدد من العوامل التى تتغير بين آونة ، وأخرى ، فضلا عن العوامل الأخرى ، المستقلة ، والتابعة السابق بيانها .

وقد تناول (كينز) بالشرح كيفية تحقيق النظرية العامة لاستقرار التوظيف فى أربعة حالات على النحو التالى : -

١ - الحالة الأولى : - عندما تكون قيمة المضاعف أكبر من الواحد الصحيح ، ولكن فى حدود مقبولة ، يقوم المضاعف بتحديد العلاقة بين الميل الحدى للاستهلاك ، والناتج القومى ، ومستوى التشغيل . وعندما يزيد الدخل الحقيقى يقل ضغط الحاجات الحالية ، ويرتفع مستوى المعيشة بصفة عامة . ولذلك يكون من المفضل زيادة الاستهلاك الجارى عندما يزيد مستوى التوظيف ، ولكن بمعدل أقل من معدل زيادة الدخل الحقيقى ، لا فرق فى ذلك بين الأفراد ، والحكومات طالما أن الحكومات تضطر فى حالة البطالة الى التوسع فى الانفاق من الأرصدة المقترضة . ويعتمد (كينز) على أثر الدوافع النفسية للقول بأن أية زيادة فى الاستثمار مهما قل معدلها ، تؤدي الى زيادة كلية فى الطلب الفعال حتى يصل الاقتصاد الى مرحلة التشغيل الكامل . بينما يؤدي انخفاض الاستثمار الى نقص كلى فى الطلب الفعال حتى ينعدم التشغيل تماما . ويقرر (كينز) أن الواقع العملى يمثل حالة وسطى بين هاتين الحالتين المتطرفتين ، غير أن المدى بين حالتى التطرف يعتبر ضئيلا . كما يلاحظ أن المضاعف فى هذه الحالة لا يكون عاديا ، طالما أن تغير الاستثمار لا يتضمن تغيرا كبيرا فى معدل الاستهلاك .

٢ - الحالة الثانية : - فى هذه الحالة تؤدي التغيرات المتواضعة فى

عائد رأس المال ، أو سعر الفائدة الى تغير حالات الكفاءة الحدية لرأس المال ، على نحو لا يؤدي الى حدوث تغيرات كبيرة فى معدل الاستثمار . وقد أرجع (كينز) السبب فى ذلك الى زيادة تكلفة الناتج باستخدام أدوات الانتاج المتاحة ، فإذا كان الاقتصاد القومى يتمتع بفائض كبير فى الموارد الاقتصادية اللازمة لانتاج الأصول الرأسمالية ، فان عدم استقرار التوظيف يكون كبيرا خلال مدى معين وعندما يتم استخدام الموارد الفائضة بمعدلات كبيرة ، يتجه عدم الاستقرار الاقتصادى الى التلاشى . وفى ظل هذه الحالة يلاحظ كذلك وجود حدود لعدم الاستقرار الناتج عن التغيرات السريعة فى العائد على الأصول الرأسمالية التى تحدث بسبب التقلبات الحادة فى مناخ الأعمال ، أو فى الاختراعات الحديثة ، سواء أكانت هذه التقلبات لأعلى ، أو لأسفل .

٣ - الحالة الثالثة : - وهى الحالة التى تتميز بأن أية تغيرات ضئيلة فى مستوى التوظيف لا تكون مصحوبة بتغيرات كبيرة فى الأجور النقدية . فهى حالة استقرار الأسعار وليس استقرار التوظيف . اذ تؤدي دوافع انخفاض المنفعة الحدية لأجور العاملين فى حالة زيادة التوظيف ، وزيادة القوة التفاوضية للعاملين ، واستعداداتهم للمخاطرة نتيجة تحسن موقفهم المالى ، الى المطالبة بزيادة أجورهم النقدية فى حدود معينة . ومن ثم فان تحسن مستوى التوظيف يؤدي الى زيادة مقبولة فى مستوى الأجور النقدية ، كما أن انخفاض الأجور النقدية فى حالات البطالة يكون فى حدود معقولة كذلك . ويرجع ذلك الى أنه فى حالة زيادة المنافسة بين العمال المتعطلين للحصول على العمل ، فان انخفاض الأجور النقدية بمعدلات كبيرة يمكن أن يؤدي الى عدم استقرار عنيف فى مستوى الأسعار . بل ، انه من الممكن أن ينعدم تحقيق أى وضع توازنى خلاف مستوى التشغيل الكامل ، طالما أنه يكون من الضروري خفض وحدة الأجر النقدى دون حدود حتى يتحقق ذلك المستوى الذى عنده تؤدي زيادة كمية النقود مقدرة بوحدات أجر ، الى خفض سعر الفائدة ، ومن ثم ، الى استعادة مستوى التوظيف الكامل .

٤ - الحالة الرابعة : وهى الحالة التى تنطوى على استقرار ضئيل فى التشغيل ، نظرا لافتراض أن الأصول الرأسمالية آجال استخدامها مختلفة ، وتستهلك ، أو تهلك بفعل الزمن ، ولا تعمر كثيرا . وبذلك

فإذا انخفض معدل الاستثمار عن حد أدنى معين ، فلا بد من مرور فترة معينة من الزمن حتى ترتفع الكفاءة الحدية لرأس المال ، وتؤدي بالتالي تحسن مستوى الاستثمار ، وزيادته عن الحد الأدنى . وبالمثل ، إذا ارتفع معدل الاستثمار عن مستوى معين ، فلا بد من مرور فترة زمنية معينة حتى تنخفض الكفاءة الحدية لرأس المال ، ويتجه الاقتصاد الى حالة كساد ، ما لم يتم استخدام سياسات تعويضية أخرى .

ويقرر (كينز) أن فكرة التأخير الزمني هذه ، تنطبق على كافة حالات الاستقرار الثلاث الأخرى ، حيث يبدأ حدوث الآثار العكسية للمتغيرات بعد فترة زمنية كافية ، ما لم يعترضها التغيرات الناتجة عن عوامل أخرى .

وقد أشار (كينز) ، الى أن الحالات الأربعة الموضحة في نظريته العامة تعبر عن التغيرات ، والظرف السائدة في الواقع العملي ، وليس ما ينبغي أن يكون . كما تعبر هذه الحالات الأربعة عن مستويات استقرار التوظيف دون مستوى التوظيف الكامل ، وأعلى من الحد الأدنى للتوظيف الذي إذا انخفض مستوى التوظيف عنه يحدث انهيار اقتصادي محقق (١) .

وتجدر الإشارة الى أنه ما أن صدر مؤلف (كينز) متضمنا نظريته العامة حتى تناولها الكثير من علماء ، وأساتذة الفكر الاقتصادي بالدراسة ، والتحليل ، والنقد مثلما فعل كل من (هيكس) ، و (كالدور) ، و (ساميولسون) ، و (لانج) ، وغيرهم . بل أن الدراسات الحديثة في علم الاقتصاد ، وفي علم المالية العامة ، ما يزال مرجعها الأول (النظرية العامة للتوظيف ...) التي أصدرها (كينز) وتناولنا ما اشتملت عليه خاصة بالفكر المالي في الصفحات السابقة . وتشكل هذه الدراسات ، والأبحاث ، وما اشتملت عليه من إضافات قيمة وضعت الأساس لعلم المالية العامة ، معالم الفكر المالي الحديث في إطار علم مستقل للمالية العامة ، لم يكن معروفا من قبل . وهو ما نتناوله في الفصل القادم .

الفصل الخامس

السياسة المالية فى الوقت الحاضر

مقدمة :

لعل القارئ قد أدرك من الفصول السابقة من هذا الباب أننا عندما نتحدث عن الفكر المالى ، والماليين ، فإننا نتناول بالدراسة السياسة المالية ، ومدى نجاحها فى تحقيق الاستقرار الاقتصادى ، أو علاج الازمات . وبذلك فليس يعنينا فى هذا الفصل دراسة علم المالية العامة بفروعه المختلفة التى أفردت لها الكثير من المجلدات العربية ، والأجنبية . بل يهمنا بالدرجة الأولى التعرف على وجهة نظر الماليين فيما يتعلق بكيفية علاج الازمات المختلفة ، وتحقيق الاستقرار الاقتصادى فى المجتمع باستخدام الأدوات المالية ، التى تلجأ اليها السلطات الحكومية فى تعاملها مع المتغيرات الاقتصادية المحلية ، والعالمية . وذلك فى ضوء ما انتهت اليه أحدث الدراسات ، والبحوث المالية فى الوقت الحاضر .

وبناء على ما سبق ، فإننا فى هذا الفصل سوف نتناول بشئ من التفصيل ، دراسة آراء الماليين المحدثين لتفسير ، وتطوير ما جاء به (كينز) . أو بمعنى آخر التعرف على الرؤية الحديثة للكينزية الجديدة التى يحمل لواءها الماليون الملقبون بالكينزيين المحدثين ، أو أصحاب المدرسة الكينزية الحديثة ، وذلك فيما يتعلق فقط بالجوانب المالية (Fiscal) . اذ سبق دراسة رؤاهم النقدية فى الباب الأول من هذا المؤلف . ومن ثم فإننا سوف نخصص مبحثا لدراسة الرؤية الكينزية الحديثة لفكرة المضاعف ومبحثا آخر لدراسة الرؤية الكينزية الحديثة للطلب الكلى الفعال ، ومبحثا ثالثا لدراسة الرؤية الكينزية الحديثة لتحقيق التوازن العام . وذلك كما يلى : -

المبحث الأول

~ الرؤية الكينزية الحديثة لمضاعف الانفاق

تقديم :

لعل من أهم ما يمكن ملاحظته من دراستنا السابقة لمضاعف الانفاق كما عرضه (كينز) ، أن المضاعف الكينزى يحدث آثاره بصفة مستمرة ، دون فترة تأخير زمنى . وهو ما يعنى وجود عدد كبير من مضاعفات الانفاق ، كما يقود الى استنتاج عدة حالات توازن تنتج عن آثار كل مضاعف فى الاقتصاد الحركى (الديناميكى) . ورغم أن (كينز) قد عالج فكرة المضاعف فى اطار اقتصاديات السكون ، فإن المحاولات الناجحة لتطبيق نفس الفكرة فى اطار الاقتصاديات الحركية (الديناميكية) التى قام بها كل من (هارود) ، و (ماكلوب) أدت الى التوصل الى خصائص جديدة لفكرة المضاعف . اذ أمكن تطبيق فكرة المضاعف فى مجال التجارة الخارجية ، وآثار ميزان المدفوعات على الاقتصاد المحلى . كما أجريت بعض الدراسات ، أو الأبحاث لتمييز أثر مضاعف الانفاق الحكومى عن مضاعف انفاق الأفراد . ونوضح ذلك على النحو التالى :

أولاً : مضاعف الانفاق فى ظل الاقتصاد الحركى المفتوح :

تسمح حالة الاقتصاد الحركى المفتوح ، بادخال كل من الصادرات والواردات فى التحليل . حيث تعتبر التجارة الخارجية ذات تأثير قوى ، وهام على الدخل المحلى لا يمكن تجاهله . وبذلك فإن التحليل الحركى يتطلب دراسة أثر مضاعف التجارة الخارجية على الدخل القومى ، وعلاقة ذلك بتحقيق التوازن .

ويبدأ التحليل الحركى لأثر المضاعف بتوضيح أن الدخل القومى

يتساوى مع كل من الاستهلاك ، والاستثمار ، ومستوى الانفاق الحكومى ،
والصادرات الذاتية ، مطروحا منها الواردات الذاتية . أى أن

$$(١) \quad Y = S + T + C - V$$

حيث Y : الدخل القومى ، S الاستهلاك الكلى ، T : الاستثمار المحلى
الفردى ، C : مستوى الانفاق الحكومى ، V : الصادرات الذاتية ،
 T : الواردات الذاتية .

ولما كانت الواردات تتوقف على الدخل القومى فان :

$$T = (Y)$$

$$(٢) \quad T = T \text{ صفر} + T \text{ (معادلة خطية)}$$

كما أن دالة الاستهلاك تكون :

$$(٣) \quad S = S \text{ صفر} + S \text{ ي}$$

وبتعويض المعادلة (٢) ، والمعادلة (٣) فى المعادلة (١) ينتج :

$$Y = (S \text{ صفر} + S \text{ ي}) + T + C - V = (T \text{ صفر} + T \text{ ي}) + C - V$$

$$(٤) \quad Y = \frac{(S \text{ صفر} + T + C - V)}{T + X}$$

حيث $X = (1 - T)$ أو الميل الحدى للادخار .

$$(٥) \quad \frac{1}{T + X} = \frac{1}{\text{الميل الحدى للادخار} + \text{الواردات الذاتية}}$$

وبذلك توضح المعادلة (٤) الدور الذى يلعبه المضاعف للتأثير على
كل من الاستهلاك الكلى ، والاستثمار الفردى ، والانفاق الحكومى ،
والتجارة الخارجية ، وما يترتب على ذلك فى النهاية من آثار على
الدخل القومى .

وبلاحظ في حالة الاقتصاد الحركى المفتوح ، أن قيمة المضاعف تنخفض طالما أن الواردات تؤدي الى زيادة قيمة مقام المضاعف . كما يؤدي ادخال التجارة الخارجية في التحليل ، الى زيادة قيمة ما يتم تضعيفه ، أو ضربه في قيمة المضاعف ، وذلك بمقدار الفرق بين الصادرات الذاتية ، والواردات الذاتية .

وتجدر الإشارة الى أن انخفاض قيمة المضاعف في حالة الاقتصاد الحركى المفتوح ، ترجع الى أن الواردات شأنها شأن الادخار ، كلاهما يعتبر تسربا من تيار الدخل القومى المتدفق في الاقتصاد القومى . وهذا يعنى أن مستوى معين من الدخل القومى يولد انفاقا قليلا في حالة الاقتصاد المفتوح عنه في حالة الاقتصاد المغلق . غير أن هذا لايعنى أن مستوى توازن الدخل القومى في حالة الاقتصاد الحركى يقل عنه في حالة الاقتصاد المغلق . إذ أن أخذ الصادرات في الحسبان يؤدي الى زيادة الأثر النهائى على الدخل القومى في حالة وجود فائض تجارى مع العالم الخارجى . كما يؤدي وجود عجز تجارى في ميزان المعاملات الخارجية ، الى انخفاض أثر المضاعف على الدخل القومى .

وإذا فرضنا أن الرمز (α) يمثل المكون المحلى من الاستثمار الذاتى ، وأن (ب) تمثل مستوى الضرائب المباشرة (صافى المدفوعات التحويلية) ، وأن (ب) دالة في الدخل أى : $ب = ب(ي)$ فإن :

$$ي = س(ي - ب(ي)) + (١ + ث(ي، ن)) \times ح + ص - ت(ي)$$

حيث : ١ : تمثل العوامل الأخرى المؤثرة على الاستهلاك مثل الثروة ، والسيولة ، ومعدلات الاستهلاك والدخل في فترات سابقة ، وسعر الفائدة ، وكيفية توزيع الدخل القومى .

و ن : تمثل العوامل الأخرى المؤثرة على دالة الاستثمار مثل سعر الفائدة ، وحجم رأس المال المبدأى ، وغيرها من العوامل خلاف الدخل القومى ذاته .

ويمكن التعبير عن قيمة المضاعف فى هذه الحالة كما يلى :-

$$\frac{dY}{d\alpha} = \frac{dY}{d\alpha} (1 - \alpha) + \frac{dY}{d\alpha} \alpha + \frac{dY}{d\alpha} (1 - \alpha) \alpha + \frac{dY}{d\alpha} \alpha^2 \quad (v)$$

أو :-

$$\frac{dY}{d\alpha} = \frac{dY}{d\alpha} (1 - \alpha) + \frac{dY}{d\alpha} \alpha + \frac{dY}{d\alpha} (1 - \alpha) \alpha + \frac{dY}{d\alpha} \alpha^2$$

$$1 = \frac{dY}{d\alpha} (1 - \alpha) + \frac{dY}{d\alpha} \alpha + \frac{dY}{d\alpha} (1 - \alpha) \alpha + \frac{dY}{d\alpha} \alpha^2$$

حيث : م ح س : تمثل الميل الحدى للاستهلاك

، م ح ب : تمثل معدل الضرائب الحدية

، م ح ث : تمثل الميل الحدى للاستثمار

، م ح ت : تمثل الميل الحدى للاستيراد

وبذلك يتضح من هذه المعادلات السابقة أن زيادة الصادرات عن الواردات مثلا يمكن أن تعوض أثر انخفاض معدل الاستثمار المحلى . وهو ما يمكن أن ينتج عن استخدام السياسات العامة كذلك مثل الانفاق الحكومى . ويتوقف الأثر النهائى للمضاعف على الدخل القومى فى حالة التجارة الخارجية على الميل الحدى للاستيراد ، وعلى مستوى الصادرات الذاتية . وتعتبر الصادرات متغيرا خارجيا يؤثر على مستوى دخل الدول المصدرة ، بينما تعتبر متغيرا داخليا ، أو تابعا بالنسبة لمستوى دخل الدول التى تذهب اليها هذه الصادرات . ومن ثم فإن وجود حالة رواج فى تلك الدول المستوردة يؤدي الى زيادة صادرات الدول المصدرة ، وبالتالي زيادة مستوى الدخل ، و حدوث اتعاش اقتصادى . ولعل هذا هو ما دفع البعض الى اعتبار أن الدورة التجارية تعتبر ظاهرة عالمية بدرجة أكبر مما يمكن اعتبارها ظاهرة محلية (١) . ومع التسليم بأهمية التجارة الخارجية على اقتصاديات الدول ذات الاقتصاد الحركى المفتوح ، الا أننا لانستطيع

(1) John Williamson, The Open Economy and the world Economy
Op — Cit, chapter 8, PP. 145 — 146.

التسليم بأن الدورات التجارية ظاهرة عالمية قبل أن تكون محلية . ذلك أن أهمية حجم قطاع التجارة الخارجية أو وزنه النسبى بالمقارنة الى وزن القطاعات الاقتصادية الأخرى هى المحدد الرئيسى فى هذا الشأن . وإذا أمكن ملاحظة ارتفاع الأهمية النسبية لقطاع التجارة الخارجية لبعض الدول فإن ذلك لا يجيز لنا التعميم ، نظرا لاتجاه معظم دول العالم الى تنويع قطاعات توليد الدخل القومى ، والاخذ بما يعرف بـ (النمو المتوازن) (١) .

ثانيا : مضاعف الانفاق الحكومى ، ومضاعف الضرائب ، و مضاعف الموازنة العامة : -

من أهم التطورات التى حدثت فى تحليل فكرة المضاعف الكينزى ، التفرقة بين آثار ، واعتبارات مضاعف الانفاق الحكومى ، ومضاعف الضرائب ، ومضاعف الموازنة العامة للدولة عندما تكون فى حالة توازن . ونوضح ذلك كما يلى : -

١ - مضاعف الانفاق الحكومى ، والضرائب : -

يعتمد تحليل مضاعف الانفاق الحكومى على أساس أن تغير الانفاق الحكومى ، يؤدى الى تغيير مستوى التوازن العام ، بغرض ثبات العوامل الأخرى . اذ قد تؤدى زيادة الانفاق الحكومى الى زيادة الحصيلة الصافية من الضرائب ، نتيجة حدوث توسع اقتصادى ، وزيادة الدخل القومى بمعدل أكبر من معدل زيادة الانفاق الحكومى . ويمكن التعبير عن هذا الأثر كما يلى : -

$$\frac{\Delta Y}{\Delta G} = \frac{S}{S - 1}$$

(1) Jere R. Behrman, Development Economics, Form Sidney Weintraub, Modern Economic Thought, Op — Cit, Chapter 27, PP. 537 — 574.

حيث :

Δ ى : تمثل التغير فى الدخل القومى .

Δ ٦ ع : تمثل التغير فى عجز الإيرادات العامة نتيجة تغير حصيله الضرائب .

، س : تمثل الميل الحدى للاستهلاك .

ويلاحظ أن زيادة الدخل لا يمكن أن تؤدي إلى حدوث زيادة فى الحصيله الضريبية لتعويض أثر انخفاض أسعار الضرائب ما لم تحدث زيادة فى كل من الاستثمار الفردى ، والانفاق الحكومى ، والميل الحدى للاستهلاك ، أو المؤثرات الأخرى للعوامل المؤثرة فى هذا الشأن (الثوابت) .

ومن ذلك يتضح أن مضاعف الانفاق الحكومى يمكن تعريفه على أنه النسبة بين التغير فى الناتج القومى فى حالة التوازن ، إلى التغير فى قيمة الانفاق الحكومى (١) .

وتجدر الإشارة إلى أنه فى حالة ثبات الميل الحدى للاستهلاك (س) يكون المضاعف متغيراً مستقلاً عن الضرائب . كما أن خفض حصيله الضرائب بمقدار معين يؤدي إلى زيادة الدخل بمقدار يتوقف تحديده على قيمة الميل الحدى للاستهلاك . ومع ذلك ، فإن أثر المضاعف على زيادة الدخل فى حالة زيادة الانفاق العام ، يكون أكبر من أثره فى حالة خفض الحصيله الضريبية . ويرجع ذلك إلى أن جزءاً من الزيادة فى الدخل القابل للانفاق والناتجة عن خفض الضرائب يتم ادخاره ، ويخرج من دائرة الانفاق فتقل قيمة مضروب المضاعف ، ويقل الناتج تبعاً لذلك .

ويمكن ملاحظة نفس النتيجة السابقة فى حالة المقارنة بين أثر المضاعف فى حالة زيادة الانفاق العام ، وأثر المضاعف فى حالة

(١) راجع فى ذلك : John A. Carlson, Macroeconomic Adjustments Holt, Rinehart and Winston, Inc., U.S.A., 1970, chapter 8, PP. 124 — 127.

المدفوعات التحويلية التى تعتبر ضريبة سالبة . اذ تنتج زيادة فى الدخل ناتجة عن زيادة الانفاق العام ، يضاف اليها زيادة الدخل نتيجة زيادة المدفوعات التحويلية . وهو نفس الأثر الذى يمكن ملاحظته فى حالة زيادة كل من الانفاق العام ، وزيادة الحصيلة الضريبية ، مع ملاحظة أن الآثار فى هذه الحالة تكون عكسية . اذ بينما يؤدى المضاعف فى حالة زيادة الانفاق العام الى زيادة الدخل ، فان المضاعف فى حالة زيادة الضرائب يؤدى الى خفضه . بيد أن النتيجة النهائية تكون زيادة صافية فى الدخل القومى (١) .

ويجادل (مسجريف) حول الفرق بين أثر المضاعف فى حالة الانفاق الحكومى ، عنه فى حالة الانفاق الخاص ، فيقرر أن زيادة الدخل الناتجة عن الانفاق الحكومى تكون أكبر من زيادته فى حالة الانفاق الخاص . وقد أرجع ذلك (مسجريف) ذلك الى أن الميل الحدى لاستهلاك الحكومة يكون دائماً مساوياً للواحد الصحيح ، بينما يقل الميل الحدى لاستهلاك الأفراد عن الواحد الصحيح . كما يوضح (مسجريف) أنه يجب أخذ أثر إعادة انفاق الدخل الذى يحصل عليه الأفراد من الحكومة فى الحسبان عند دراسة أثر المضاعف على تغير الدخل . اذ أن الأثر فى هذه الحالة يتساوى مع الخسارة أو النقص الناتج عن خفض انفاق دافعى الضرائب ، وبذلك تحدث زيادة صافية فى الدخل القومى (٢) . ورغم ما سبق ، فقد يصحب خفض حصيلة الضرائب انخفاض فى الانفاق الحكومى . ويتوقف ذلك على ما اذا كانت نسبة تغير الانفاق الحكومى الى تغير حصيلة الضرائب أقل من ، أو أكبر من الميل الحدى للاستهلاك . وبذلك فان خفض الانفاق الحكومى ، مع خفض الحصيلة الضريبية لاتكون له أية آثار توسعية ، الا اذا كان تغير الانفاق الحكومى أقل من تغير الحصيلة الضريبية مضروباً فى الميل الحدى للاستهلاك . مع ملاحظة أن الأثر فى هذه الحالة يختلف عن الأثر فى حالة وجود عجز بالموازنة العامة راجعاً

(1) Richard A. Musgrave, The Theory of Public Finance, Mc Graw Hill Book Company, U.S.A., Part Four, chapter 18, PP. 429 — 434.

(2) Ibid, chapter 18 P. 432

الى زيادة الانفاق الحكومى الذى تكون له آثارا توسعية على الدخل
بصفة دائمة .

ويلاحظ كذلك أنه فى حالة تساوى الميل الحدى للاستهلاك لدى
دافعى الضرائب ، ومن يحصلون على المدفوعات التحويلية فان زيادة
كل من من المدفوعات التحويلية ، ومتحصلات الضرائب بمعدل متساوى
يؤدى الى أن يلاشى كل منهما أثر الآخر نظرا لأن اشارة المضاعف تكون
موجبة فى حالة المدفوعات التحويلية ، وسالبة فى حالة متحصلات
الضرائب .

ويجب التفرقة كذلك بين أثر المضاعف فى حالة اختلاف الميل
الحدى للاستهلاك لدى الفئات المختلفة لدافعى الضرائب . فاذا فرضنا
وجود فئتين من فئات ممولى الضرائب مثل الفئة (أ) ، والفئة (ب) ،
وافترضنا اختلاف الميل الحدى لاستهلاك الفئة (أ) عن الميل الحدى
لاستهلاك الفئة (ب) ، فان زيادة الدخل الناتجة عن زيادة الانفاق
العام تتحدد بالمعادلة التالية :

$$\frac{\Delta Y}{\Delta C} = \frac{1}{1 - \alpha(1 - s) - \beta(1 - \alpha)(1 - s)}$$

حيث : س تمثل معدل الضريبة المفروضة على الدخل لكل من الفئتين .
كما يمثل الطرف الايسر من المعادلة قيمة المضاعف .

وفى حالة افتراض ثبات حصيلة الضرائب التى تدفعها كلا من
الفئتين (أ) ، (ب) من دخل كل منهما فان الأثر على الدخل ،
والمضاعف يكونا على النحو التالى :

$$\frac{\Delta Y}{\Delta C} = \frac{1}{1 - \alpha - \beta(1 - \alpha)}$$

حيث يمثل الطرف الايسر من المعادلة قيمة المضاعف فى هذه الحالة .

٣ - مضاعف الموازنة العامة المتوازنة : -

تتميز الموازنة العامة المتوازنة بزيادة كل من النفقات الحكومية ، وإيرادات الضرائب فى آن واحد ، وقد تكون نسبة زيادة إيرادات الضرائب مساوية تماما لنسبة زيادة النفقات الحكومية . ويحدث ذلك بصرف النظر عن تغير بقية العوامل مثل الميل الحدى للاستهلاك ، أو قرارات الاستثمار . الخ .

وفى مثل هذه الحالة تؤدى زيادة النفقات الحكومية الى زيادة الدخل ، دون التأثير بالزيادة الحادثة فى إيرادات الضرائب ، وتكون زيادة الدخل بنفس نسبة زيادة النفقات الحكومية . ويحدث العكس فى حالة خفض الانفاق الحكومى حيث تنتج آثار انكماشية ، ويقل الدخل بنفس نسبة انخفاض الانفاق الحكومى بصرف النظر عن حدوث انخفاض فى إيرادات الضرائب بنفس نسبة انخفاض الانفاق الحكومى (١) .

ولعل تفسير ما سبق يمكن فى أن الدخل القابل للانفاق يظل ثابتا فى حالة الزيادة ، أو النقص المتوازن الذى يحدث فى كل من الانفاق الحكومى وإيرادات الضرائب . ونتيجة لهذا الثبات الحادث فى الدخل القابل للانفاق فان معدل انفاق الافراد لا يتغير طالما أن دالة الاستهلاك لم تتغير ، وطالما أن صافى الاستثمار لم يتغير . وبذلك تستطيع الحكومة زيادة انفاقها على شراء السلع والخدمات دون أن يكون ذلك على حساب انفاق المستهلكين ، أو المستثمرين ، طالما أن هناك موارد عاطلة فى المجتمع تحتاج الى التشغيل ، أو التوظيف . أما فى حالة وصول الاقتصاد الى مرحلة التوظيف الكامل ، فان زيادة الانفاق الحكومى غالبا ما تكون مصحوبة بارتفاع الأسعار ، وانخفاض الناتج الحقيقى لدى كل من المستهلكين والمستثمرين ، وانخفاض قيمة الدخل الحقيقى تبعا لذلك .

(1) John A. Carlson, Macroeconomic Adjustments, Op — Cit., chapter 8, P. 128.

ويلاحظ أنه في حالة الرغبة في زيادة الدخل القومي نتيجة زيادة الانفاق الحكومي ، يجب أن تتوازن الموازنة العامة عند مستوى أعلى من المستوى الحدى للتوازن . كما يمكن تفادى الزيادة في الانفاق العام الذاتى عن طريق توازن الموازنة عند معدلات منخفضة من كل من الانفاق الحكومي ، وإيرادات الضرائب . وفى هذه الحالة يجب أن يتساوى انخفاض كل من الانفاق الحكومي وإيرادات الضرائب مع تغير الانفاق العام الذاتى مضروباً في قيمة المضاعف .

$$\Delta Y = \frac{1}{1 - S} \times \Delta G$$

حيث Δ هـ تمثل الانفاق العام الذاتى .

ويلاحظ أنه كلما ارتفعت قيمة (س) الميل الحدى للاستهلاك كلما زادت قيمة الخفض اللازم في كل من الانفاق الحكومي ، والإيرادات الضريبية . كما تزداد قيمة الخفض اللازم في الانفاق على السلع والخدمات كلما كان مستوى الدخل القابل للانفاق مرتفعاً . ويرتفع معدل زيادة الإيرادات الضريبية اللازمة كلما ارتفع مستوى الدخل القابل للانفاق ، وكلما انخفض الميل الحدى للاستهلاك . ويجب خفض مستوى توازن الموازنة العامة ، كما ارتفع مستوى الدخل المبدأى القابل للانفاق ، وكلما ارتفع مستوى الميل الحدى للاستهلاك .

ويرى (مسجريف) أن الموازنة العامة المتوازنة تؤدي إلى حدوث زيادة في الدخل في حالة واحدة فقط هي حالة (الخداع النقدي) أو (Money Illusion) وذلك في حالة بلوغ الاقتصاد مرحلة التشغيل الكامل . ويقرر بأن مشكلة الخداع النقدي تتلاشى ، وينعدم ارتفاع الأسعار ، إذا ما تم زيادة معدلات الضرائب بدرجة كافية للمحافظة على عدم تغير النفقات الاسمية أو النقدية في المجتمع ككل . ذلك أن زيادة الدخل النقدي الناتجة عن توازن الموازنة العامة تكون بمعدل أكبر في حالة التوظيف الكامل عنها في حالة مستويات التوظيف الأخرى . بينما لا يتغير معدل الضرائب اللازمة لمواجهة الآثار التوسعية لزيادة الانفاق الحكومي في حالات البطالة ، أو نقص التشغيل عنه في حالة التشغيل الكامل (١) .

(1) Richard A. Musgrave, The Theory of Public Finance, Op — Cit, chapter 18, P. 452.

المبحث الثانى

الرؤية المالية الحديثة للطلب الكلى الفعال

تمهيد : -

لا يزال البحث جاريا حتى اليوم حول الطلب الفعال ، وعلاقته بوصول الاقتصاد الى مرحلة التوازن . ذلك بالإضافة الى التفسيرات المختلفة لما كان (كينز) يقصده عندما طرح فكرة الطلب الفعال للوصول الى مرحلة التوظيف الكامل . وفى هذا المبحث نتناول بيان ذلك تفصيلا على النحو التالى : -

أولا : - المفهوم الحديث للطلب الفعال : -

يعتمد المفهوم الحديث للطلب الفعال على الربط بين حدوث التبادل التجارى ، وفعالية الطلب ، حتى يمكن تحقيق التوازن الاقتصادى . اذا أنه دون حدوث ذلك التبادل التجارى ، لا يمكن ضبط الأسعار بالسرعة اللازمة للتخلص من حالة عدم التوازن . بيد أن محدودية كميات سلع التبادل التجارى لدى بعض التجار يقلل من فعالية الأثر النهائى للتبادل على ضبط الأسعار ، وذلك بالمقارنة لما يكون عليه الحال فى حالة عدم وجود مثل هذه المحدودية (١) . ومن ذلك يتضح أن أصحاب هذه الآراء يؤمنون بوجود حالة ازدواج فى الأسواق .

وهناك من يرفض وجود مثل هذا الازدواج فى أسواق التبادل السلعى ، ويرى أن الازدواج لا يوجد الا فى حالة أسواق خدمات العمال فقط مما يؤدي الى تعذر ضبط أسعار خدمات العمل (الأجور) بالمعدل

(1) Clower, R. W, The Keynesian Counter — Revolution : A Theoretical Appraisal, F. H. Hahn and F.P.R. Brechling (eds), The Theory of Interest Rates, St Martin Press, New York, 1965 Ch. 3, PP. 176 — 179.

اللازم لتحقيق التوازن الاقتصادى . ويضيف أصحاب هذا الرأى أن القول بوجود حالة الازدواج فى قطاع تبادل خدمات فقط يؤدى الى تبسيط الفكرة حيث يوجد فى هذه الحالة سوق واحدة تتميز بالاختلال ، وبذلك يسهل الوصول الى ضبط الأسعار . أما فى حالة القول بوجود عدة سلع تخضع للقيود عند التبادل ، فإن الأمر يصبح أكثر تعقيدا . أضف الى ما سبق ، أنه فى حالة وجود قيود على سوق العمل فقط يمكن الوصول الى حالة توازن مؤقت تختلف عن حالة التوازن لدى (فالراس) من حيث أن اختلال السوق يؤدى الى منع بعض البائعين من تصريف منتجاتهم ، وبالتالي عدم قدرتهم على الشراء . كما يلاحظ أنه رغم اختلال السوق ، يمكن الوصول الى تحقيق عدة حالات توازن ، مثل توازن الانتاجية الحدية نتيجة شراء البعض لخدمات العمل غير الخاضعة للقيود الكمية ، وتوازن الاستثمار ، .. الخ (١) .

وهكذا يتضح أن ازدواجية السوق تؤدى الى وجود ازدواجية فى الطلب ، مما يؤدى فى النهاية الى الحد من فعالية الطلب الكلى الفعال بالدرجة الكافية لضبط الأسعار ، وحدوث عدم التوازن . بيد أن هناك حالة واحدة لا تحدث فيها مثل هذه الازدواجية ، وهى حالة الاقتصاد الذى يعتمد فى توظيف العاملين فيه على دور (وكلاء تأجير العمال) Rent - A - Man . إذ أنه فى مثل هذه الحالة يقوم الوكلاء بدفع أجور للعمال بصرف النظر عما اذا كانت خدماتهم مطلوبة فى السوق أم لا . وقد يلجأ هؤلاء الوكلاء الى الاقتراض نسياد العجز بين دخولهم ، وقيمة الأجور المدفوعة للعمال . وبذلك تؤدى القوة الشرائية لما يحصل عليه العمال من نقود الى زيادة حركة شراء السلع فى الأسواق وحدوث التشغيل . غير أن هذا لا يمنع من وجود حالة بطالة تتمثل فى عدد العمال الذين يحصلون على أجور من الوكلاء دون أن يطلب خدماتهم أحد . كما يلاحظ أنه رغم انخفاض مضاعف الاستثمار فى مثل هذه الحالة إلا أن طاقة التشغيل لا تهبط الى الصفر مثلما يفترض التحليل الكلاسيكى . كما أن التحليل فى هذه الحالة يختلف عن تحليل (فالراس)

(1) C.I. Bliss, The Reappraisal of Keynes' Economics, Op — Cit., PP. 206 — 207.

الذى يفترض عدم وجود قيود على التشغيل سوى قيود الميزانية (١) .

وعلى النقيض مما سبق نجد (سرافا) يجرّد الطلب من أى تأثير على تحديد الأسعار ، وينكر وجود أى دور لقوى العرض والطلب فى هذا الشأن ، أو فى الوصول الى تحقيق التوازن الاقتصادى . وعنده ، أن هذا التوازن يتحدد نتيجة تساوى معدلات الأرباح فى القطاعات المختلفة ، وهو ما يجسد روح الفكر الكلاسيكى القديم . كما يعترض (سرافا) على الفكر الحدى الذى يحاول تحقيق كل من توازن الأسعار ، والانتاج فى آن واحد متفقا فى ذلك مع الفكر الماركسى . وقد اعتمد (سرافا) على العلاقة بين أسعار الانتاج ، وعوائد توزيع العمل (الأجور) ، والمخاطرة (الأرباح) ، كهدف فى تحليله ، بينما افترض ثبات المتغيرات الأخرى مثل التكنولوجيا ، ومستويات الناتج ، وهيكّل المؤسسات الانتاجية لكافة الصناعات القائمة . ورغم أن (سرافا) لم يحاول تقديم حلول جديدة تحل محل المفاهيم الحدية ، أو الكينزية ، إلا أن البعض يرى أن ما قام به (سرافا) من عزل مشكلة أسعار الانتاج عن أسعار السوق دون الاضرار بالعوامل الأخرى ، مثل مستوى الناتج ، ومستوى الأرباح المحققة ، يعتبر متمشيا مع الفكر الكينزى فيما يتعلق بموضوع الطلب الفعال ، ودوره فى تحقيق التوظيف الكامل (٢) .

ولعله مما يدعو الى الدهشة أن نجد أن (سرافا) الذى ينكر دور الطلب فى تحديد الأسعار ، قد ارجع اختلاف تكلفة عناصر الانتاج من صناعة الى أخرى ، الى ندرة هذه العناصر فى حالة تناقص العوائد ، وإلى مزايا الانتاج الكبير فى حالة العوائد المتزايدة . وهذا يعنى الاعتراف الضمنى بأثر الطلب على قيمة ، أو أسعار تلك العناصر فى ظل وجود عرض معين منها . وبدون افتراض ذلك يصعب الموافقة على تمشى فكر (سرافا) مع الفكر الكينزى فيما يتعلق بالطلب الفعال . إذ أنه لا يكفى مجرد عزل (سرافا) لمشكلة أسعار السوق عن أسعار الانتاج مع انكار

(1) Walras, L, Elements of Pure Economics, translated by W. jaffe, Homewood, Illinois, Irwin, 1954.

(2) Alessandro Roncaglia, The Sraffian Revolution, From Sidney Weintraub, Modern Economic Thought, Op — Cit, Chapter 9, PP. 172 — 174.

دور الاسعار من حيث المبدأ فى تحقيق التوازن ، وهو ما لم يقل به أحد من أنصار الفكر الكينزى ، أو معارضيه .

وأود التنويه هنا ، الى أن الكينزيين الجدد فى تحليلهم لدور الطلب الفعال فى تحقيق التوازن ، يفسرون تغيرات مستويات التوازن السعري ، على أنها استجابة لتغير الدوافع النفسية للأفراد . وعندما يتحقق التوازن بين الطلب ، والعرض فى الأسواق ، فإن ذلك يعنى أن هؤلاء الأفراد قد نجحوا فى تعظيم منفعة السلع ، والخدمات لديهم^(١) . ويستفاد من ذلك بالطبع ، أن عدم حدوث التوازن السعري يرجع الى وجود بعض الأفراد الذين لم يلجأوا الى تعظيم المنفعة ، ولو كان عددهم لا يزيد عن فرد واحد . كما يلاحظ أنه اذا لم توجد دوافع أو حوافز تدفع الأفراد الى تغيير طلبهم على السلع المعروضة فى الأسواق ، فإن توازن الأسواق لا يمكن أن يختل . ولا يعنى ذلك عدم وجود محددات على عمل السوق ، وانما يعنى أن مثل هذه القيود خارجة عن ارادة ، أو اختيار الأفراد ، ومتى وجدت ، حدث عدم التوازن . كما يستنتج مما سبق ، أن منحنى الطلب يعكس تماما تعظيم المنفعة لدى كافة الأفراد فى حالة التوازن ، كما يعكس منحنى العرض تعظيم دالة الربح لدى كافة المنتجين . ولا يشترط الكينزيون المحدثون حالة منافسة كاملة فى الأسواق حتى يحدث التوازن . وانما يمكن أن يحدث التوازن فى حالة عدم وجود المنافسة الكاملة ، ويكون مصحوبا فى هذه الحالة بحدوث صراع بين قرارات المنتجين ، ومحاولتهم تعظيم الأرباح ، وقرارات المجتمع فى محاولته لتخفيض التكلفة المتوسطة^(٢) .

ويجادل بعض الاقتصاديين من أشياع المدرسة الكينزية الحديثة ، فيقولون بأن المفهوم الحقيقى للأسعار يجب أن يأخذ فى الاعتبار كلا من الأسعار الرسمية السائدة فى السوق ، ومتوسط التكلفة التى يتحملها الأفراد من أجل الحصول على السلع والخدمات . مثال ذلك ما يتحمله بعض الأفراد من تكلفة نتيجة الشراء بأسعار مرتفعة ، ورفض الوقوف

(1) Lowrence A. Boland, The Foundations of Economic Method, George Allen & Unwin Ltd, London . 1980, chapter 3, PP. 53 — 55.

(2) Ibid, chapter 3, PP. 61 — 62.

في طوابير للشراء بأسعار أقل . ويطلقون على الأسعار الفعلية في هذه الحالة (الأسعار غير المنظورة) (Invisible — Prices) . وفي هذه الحالة يتصف منحى الطلب بالمرونة الكاملة ، طالما أن أى انخفاض في الأسعار يعوضه ارتفاع تكلفة المعاملات في الأسواق . ولا يعدو التوازن طويل الأجل في ظل عدم تمام ، أو كمال المنافسة ، أن يكون توازن منافسة كاملة حقيقى . وفي مثل هذه الظروف لا يجوز النظر الى الأسعار التى يدفعها الأفراد على أنها تنظيم اجتماعى (١) .

وانتقد الكينزيون المحدثون آراء (كينز) المتعلقة بتحقيق التوظيف الكامل في الأجل القصير ، على أساس أن فكرة التوظيف الكامل افتراض لجأ اليه (فالراس) في معرض بحثه عن الظروف اللازمة لتحقيق التوازن العام في ظل تخصيص متوازن للموارد المتاحة . كما أن التوظيف الكامل يعتبر شرطا هاما لتحقيق التوازن في الأجل الطويل في عالم تسوده المنافسة الكاملة بين البائعين . بل أن التوظيف الكامل يمكن تحقيقه اذا ما كانت كافة دوال الانتاج خطية متماثلة . اذ أن تعظيم الأرباح في الأجل الطويل يؤدي الى حدوث التوظيف الكامل طالما أن أى تشغيل اضافى لا يؤدي الى تحقيق منفعة اضافية لأحد ، مالم يؤدي في نفس الوقت الى خفض المنفعة لدى البعض الآخر . ولا يخفى مدى تعارض كافة هذه الاعتبارات مع ما جاء به (كينز) في نظريته العامة الشهيرة . ومع ذلك فإن من يحاولون التوفيق بين هذه الانتقادات ، وما جاء به (كينز) ، يعلقون أهمية كبرى على مدى الفهم الحقيقي للمتغيرات المستقلة أو الخارجية التى اعتمد عليها كل من التحليل الكينزى ، والتحليل الحديث للنظرية الكينزية . اذ أن دعاة الكينزية الحديثة يمكنهم دحض آراء (كينز) فقط ، اذا ما اعتمدوا في تحليلهم على متغيرات مستقلة مؤقتة تستند الى اعتبارات ، أو دوافع فردية مثل الحالات النفسية للأفراد . أما اذا خلت تحليلاتهم من مثل هذه الاعتبارات ، أو الدوافع ، فإن آراء (كينز) تظل صحيحة دائما (٢) . والمعروف كما تقول (مسز روبنسون) أن (كينز) يعتبر القرارات الماضية متغيرا مستقلا بالنسبة

(1) Ibid, chapter 3, PP. 64 — 65.

(2) Ibid, chapter 5, PP. 92 — 93.

للمقرارات الحالية ، ولا دخل للدوافع الفردية ، أو الطبيعية فى ذلك (١) . وبذلك فانه يتعذر افتراض لجوء الأفراد الى تعظيم المنفعة . ولا يخفى أن (كينز) كان مشهورا بالدفاع عن أهمية الاحتمالات الفردية أو غير الموضوعية . وتوقعات الأفراد بشأن المستقبل ، الا أنه انتهى الى حتمية وقوع الأفراد فى أخطاء التقدير ، نظرا لصعوبة اثبات صحة تلك التوقعات (٢) . ورغم استمرار الجدول بين الكينزيين المحدثين حول أهمية مثل هذه الاعتبارات للتحليل الاقتصادي للتوازن ، والتوظيف الكامل ، الا أن البعض يرى أنه لا علاقة نهائيا للدوافع النفسية ، أو الفردية الاستقرائية بالوصول الى قرار اقتصادى رشيد ، وهو ما يعنى استمرار فتح باب المناقشة حول مدى نجاح الثورة الكينزية حتى الآن (٣) .

واذا تركنا الجدل حول الدوافع السيكلوجية المؤثرة على الطلب الفعال جانبا ، ونظرنا الى السياسات التى يفضل اتباعها فى حالة التوظيف الكامل ، نجد أن الواقع العملى يقودنا الى استنتاج أنه حتى الآن لم توجد بعد سياسة متفق عليها للتعامل مع حالة التوظيف الكامل . إذ أن السياسات الرامية الى زيادة الناتج القومى تؤدي الى زيادة معدلات التضخم ، ويصعب تفادى حدوث ذلك . ولعل هذا ما حدث فى الولايات المتحدة الأمريكية فى الستينيات حيث زادت النفقات الفيدرالية اللازمة لتمويل حرب فيتنام ، فى وقت كان فيه الاقتصاد الأمريكى قد وصل الى مستوى توظيف يقترب من مستوى التوظيف الكامل . وبذلك لم تستطع الولايات المتحدة وقتها تحقيق الخطة التى وضعتها هيئة المستشارين الاقتصاديين عام ١٩٦٢ ، والتى تقوم على ضبط كل من الأجور ، والأسعار ، بحيث تتناسب زيادة الأجور ، مع زيادة معدلات الانتاجية على مستوى الاقتصاد القومى ككل . وطبقا لهذه الخطة ينخفض مستوى الأسعار فى الصناعات التى يعتبر مستوى الانتاجية فيها ، فوق المتوسط ، ويرتفع

(1) Robinson, I., History Versus Equilibrium, Thames Papers in Political Economy, 1974.

(2) Shackle, George, Epistemics and Economics, Cambridge University press, Cambridge, 1972.

(3) Lowrence A. Boland, Op — Cit, chapter 5, P. 94.

مستوى الأسعار فى الصناعات التى يكون مستوى الانتاجية فيها دون المتوسط . كما يكون المتوسط العام للأسعار ثابتا . (١) وقد ترتب على صعوبة اتباع سياسة معينة تتناسب مع ظروف التوظيف الكامل ، صعوبة أخرى هى عدم التوصل الى نموذج قياسى يجمع بين الرؤية الكينزية ، والرؤية الكلاسيكية الحديثة ، بحيث يقدم للبحث الاقتصادى منهج يعالج تعظيم السلوك ، أو المسار الاقتصادى الرشيد لظاهرة البطالة فى زمن الكساد الكبير خلال الثلاثينيات (٢) .

ومن ناحية أخرى ، لا يزال هناك جدل حول ما اذا كانت البطالة تعنى عدد الأفراد المتعطلين عن العمل ، أم تعنى عدد الوظائف الخالية فى المجتمع ، أو تعنى كل من عدد الأفراد المتعطلين ، وعدد الوظائف الخالية فى نفس الوقت . وبذلك لابد عند دراسة موضوع الطلب الفعال ، وأثره فى التغلب على ظاهرة البطالة التفرقة بين أثر الطلب الفعال على عدد الوظائف الخالية ، وعلى عدد الأفراد المتعطلين فى نفس الوقت . ويلاحظ أن كثيرا من الدراسات الاقتصادية تفترض أن زيادة عدد الأفراد المتعطلين يعنى زيادة عدد الوظائف الخالية . وبذلك فإن التوظيف الكامل للأفراد يعنى عدم وجود وظائف خالية نهائيا طبقا لهذه الدراسات . بيد أن إحدى الدراسات الحديثة أوضحت أنه من المتوقع أن يؤدي حفر ، أو دفع الطلب الفعال الى أن يتساوى عدد الأفراد المتعطلين مع عدد الوظائف الخالية . ومن ثم فإنه للحكم على فائدة استمرار دفع الطلب للتعامل مع ظاهرة البطالة ، لابد من الحصول على معلومات اضافية عن التكلفة الاجتماعية للمتعطلين عن العمل . إذ أن المعدل الأمثل لنسب كل من الأفراد المتعطلين ، والوظائف الخالية يتحدد بناء على التكلفة الحدية الاجتماعية لكل من المتغيرين معا (٣) . وبصفة عامة ، فإن زيادة عدد

(1) Joseph Pechman, Fiscal Policy and Economic Stabilization from Edwin Mansfield, Economics, Op — Cit, chapter 11, PP. 60 — 61.

(2) J. E. STIGLITZ, Samuelson and Neoclassical Economics, journal of Economic Literature, Vol. xxi, No. 3, Sept. 1983, PP. 997 — 999.

(3) Katharine G. Abraham, Structural / Frictional VS. Deficient Demand Unemployment — Some New Evidence, The American Economic Review, Sept. 1983, PP. 708 — 724.

الوظائف الجديدة يعنى خفض عدد الأفراد المتعطلين ، والعكس غير صحيح . أى أن زيادة عدد الأفراد العاملين لا يعنى زيادة عدد الوظائف الجديدة ، مع أنه يعنى زيادة معدل شغل الوظائف الخالية . ولذلك نستطيع القول بأن تحقيق التشغيل الكامل للأفراد يعنى تحقيق التشغيل الكامل للوظائف المتاحة . ويلاحظ أن ذلك لا يعنى بلوغ مرحلة التشغيل الكامل طالما أنه توجد موارد اقتصادية غير مستغلة ، أو أن هناك مجالا لخلق فرص عمل جديدة . ورغم تسليم كثير من الدراسات الحديثة بأن زيادة الطلب الفعال هى الأداة المثلى لتحقيق التشغيل الكامل للموارد الاقتصادية ، إلا أننا لا نميل الى هذا الرأى طالما أن وجود بعض معوقات تشغيل الموارد المتاحة يمنع من مواجهة زيادة الطلب الكلى الحقيقى . وفى مثل هذه الحالة تنعكس زيادة الطلب الكلى الحقيقى على مرآة المستوى العام للأسعار المحلية فيحدث التضخم ، وإن بقيت البطالة المتمثلة فى عدم تشغيل بعض الموارد المتاحة على حالها دون تغيير .

ولعل كافة الاعتبارات السابقة تجعلنا نتفق فى الرأى مع القائلين بأنه من الأفضل التعامل مع التصرفات الرشيدة للأسواق ، وليس مع التصرفات الرشيدة للأفراد (١) . وفى مثل هذه الحالة نستطيع تلمس معالم واضحة للفرقة بين فكر الكلاسيكيين الجدد ، والكينزيين الجدد بدلا من اعتبارهم فريق واحد تحت لواء المدرسة الكينزية الحديثة . إذ أن الكلاسيكيين الجدد يولون أهمية كبرى كما سبق القول لضرورة تعظيم التصرفات الفردية القائمة على أساس الدوافع النفسية . بينما يولى الكينزيون الجدد أهمية كبرى لتعظيم تصرفات الأسواق ، وتغيرات الأسعار المحلية ، وأسعار التبادل الخارجى ، وذلك كمؤثرات هامة على دور الطلب الفعال لتحقيق التشغيل الكامل ، وتحقيق التوازن كما سبق بيان ذلك فى الصفحات السابقة .

(١) أصحاب هذا الرأى هم : (Gary Becker) و (Armen Alchian)
راجع : Bruce J. Caldwell, The Neoclassical Maximization Hypothesis :
Comment, The American Economic Review, Ibid, PP. 824 — 827.

ثانياً : - العلاقة بين الضرائب والطلب الفعال : -

لم تغفل المدرسة الكينزية الحديثة دراسة العلاقة بين الضرائب المباشرة ، وغير المباشرة ، من ناحية ، والطلب الفعال من ناحية أخرى . اذ أوضحت البحوث والدراسات الحديثة أن استخدام الضرائب المباشرة كأداة لتحقيق الاستقرار الاقتصادى ، يمكن أن يكون فعالاً من خلال الأثر الذى تحدثه الضريبة على ما يتقاضاه العاملين من أجور اجمالية . ويتبع ذلك التأثير على طلب هؤلاء العاملين على السلع والخدمات ، وما ينتج عن ذلك من آثار على معدلات الانتاج ، والتوظيف فى المجتمع . كما يؤثر فرض الضرائب المباشرة على دخول مؤسسات الأعمال ، ومن ثم على معدلات الاستثمار ، والتشغيل ، وطلب هذه المؤسسات على عناصر الانتاج المختلفة ، كتشغيل العمال ، والمواد الخام ، والسلع الوسيطة ... الخ . وتعتبر مثل هذه التغيرات طويلة الاجل ، أما فى الاجل القصير ، فان التغير يكاد يكون منعدماً . وتؤثر الضرائب غير المباشرة على معدلات زيادة الاستهلاك ، الذى يعتبر مقياساً هاماً لحركة زيادة ، أو نقص الطلب ، ومن ثم التأثير على معدلات الانتاج ، والاستثمار ، والعمالة ... الخ .

ونتناول فيما يلى ايضاح ما أجملناه تفصيلاً :

(أ) العلاقة بين ضرائب دخول الأفراد ، والطلب الفعال : -

يلاحظ أن أثر فرض الضرائب على دخول الأفراد ، ينعكس أولاً على مقدار الدخل المتاح للإنفاق ، وبالتالي على مستوى الطلب الكلى لمن يحصلون على هذا الدخل . وفى هذا الشأن يجب الإشارة الى العلاقة الوثيقة بين الدخل ، والاستهلاك . اذ يعتقد بعض الاقتصاديين ، أن الدخل الدائم فقط هو الذى يؤثر على الاستهلاك ، وبذلك يتضمن هذا المفهوم للدخل أثر الدخل المتوقع فى المستقبل على معدلات الاستهلاك . وفى ظل هذا النموذج تكون العلاقة وثيقة جداً بين الدخل ، والاستهلاك ، كما أن زيادة الضرائب على دخول الأفراد تؤدي فى هذه الحالة الى نقص معدلات الاستهلاك ، وبالتالي الحد من الطلب الفعال على المنتجات والخدمات ، وانخفاض مستوى الاستثمار ، ومعدلات الانتاج والتوظيف

بصفة عامة . ويحدث العكس فى حالة انخفاض معدل الضريبة المفروضة على دخول الأفراد . ولا يعنى ذلك أن فرض الضرائب على دخول الأفراد ليس له أثر على الطلب الكلى ، فى حالة الدخل المؤقت . بل يرى هؤلاء الاقتصاديين ، أن الأثر فى هذه الحالة يكون ضعيفا نسبيا على مستوى الاستهلاك ، والطلب الكلى بصفة عامة ، وذلك بالنظر الى الأثر فى حافة الدخل الدائم . ويعزز هذا الرأى حقيقة أن الأثر الذى يحدثه فرض الضريبة على الدخل لا يحدث مباشرة ، بل بعد مرور فترة تأخير زمنى معينة ، يبدأ بعدها الأفراد فى تغيير معدلات استهلاكهم ، أو طلبهم^(١) .

ويلاحظ أن أثر تغيرات معدل الضريبة على دخول الأفراد ، على الاستهلاك ، والطلب ، يكون كبيرا فى حالة الدخل المنخفضة نظرا لارتفاع الميل الحدى للاستهلاك لدى الفقراء عنه لدى الأغنياء . ويستفاد من ذلك أيضا ، أنه إذا ما تم توزيع الدخل القومى بطريقة مناسبة ، فإن ما ينتج عن ذلك هو إعادة توزيع العبء الضريبى على نحو يؤدي الى الوصول الى الأثر المرغوب على معدلات الاستهلاك ، والطلب ، والتشغيل ، والانتاج ... الخ . وفى مثل هذه الحالة يمكن زيادة ، أو نقص معدلات الضرائب على دخول الأفراد لتحقيق الاستقرار الاقتصادى . ذلك أن أثر مضاعف الضريبة يؤدي الى اضافة مزيد من التأثير ، أو الدفع على الدخل الفردى فى حالة خفض معدلات الضرائب ، وبالتالي زيادة الاستهلاك والطلب . بينما يؤدي أثر المضاعف الضريبى الى خفض معدلات الاستهلاك ، والطلب فى حالة زيادة معدلات الضرائب على الدخل الفردية . كما أن خفض مستوى الدخل المتاح للانفاق ، يؤدي تلقائيا ، الى انخفاض حصيلة الخزنة العامة من الضرائب ، ومن ثم امكانية حدوث عجز بالموازنة العامة دون الحاجة الى زيادة الانفاق العام فى فترات الكساد . ويحدث العكس فى فترات الرواج حيث تؤدي زيادة الدخل الى زيادة الحصيلة الضريبية ، وبالتالي امكانية تحقيق توازن الموازنة العامة ، دون حاجة الى خفض الانفاق العام . وذلك هو مضمون

(١) راجع فى ذلك : Joseph Pechman, Fiscal Policy and Economic

Stabilization, Op — Cit, PP. 58 — 59.

نظرية (عجلة التوازن) (١) . ولعل هذه النظرية تنبهنا الى أهمية تحقيق التكامل بين السياسة الضريبية ، وسياسة الانفاق العام للوصول الى الاثر المطلوب على مستوى الطلب الفعال ، والتشغيل فى المجتمع . كما أن التحليل السابق يشير الى أهمية التفرقة بين أثر الضرائب على دخول ، واستهلاك أو طلب الأفراد ، وأثرها على دخل ، واستهلاك ، وطلب الحكومة ، وما ينتج عن ذلك من آثار على الطلب الكلى الفعال فى المجتمع . اذ بينما تؤدي زيادة معدلات الضرائب على دخول الأفراد ، الى امكانية توازن الموازنة العامة ، وزيادة دخل ، واستهلاك ، وطلب الحكومة ، فانها ، تؤدي فى نفس الوقت ، الى خفض دخل ، واستهلاك ، وطلب الأفراد . ومن ثم فان الاثر النهائى على الطلب الكلى الفعال فى المجتمع يتحدد بناء على الاثر الصافى على اجمالى الدخل القومى فى المجتمع الذى يشتمل على كل من دخول الأفراد ، والحكومة . ويحدث العكس فى حالة خفض معدلات الضرائب على دخول الأفراد حيث يزيد مقدار الدخل المتاح للانفاق لدى هؤلاء الأفراد ، وبالتالي يزيد استهلاكهم ، وطلبهم . بينما تقل إيرادات الخزنة العامة وبالتالي الطلب الحكومى ، وهكذا (٢) .

وعلى النقيض مما سبق ، يرى بعض الاقتصاديين ، أن زيادة معدلات الضرائب على دخول الأفراد ، مع زيادة الانفاق العام يؤدي الى نتائج طيبة بالنسبة للاقتصاد القومى . وعلى رأس الفريق الذى ينادى بهذا الرأى الاقتصادى (ألفين هانسن) الذى يستدل على ذلك بحالة الاقتصاد الأمريكى فى الخمسينات من القرن الحالى ، والذى وصفه باقتصاد (أليس فى أرض العجائب) Alice in Wonderland Economy . اذ أدت زيادة معدلات الضرائب ، وزيادة الانفاق العام الأمريكى لتمويل الدفاع ، والحروب الى انتعاش الاقتصاد الأمريكى بصفة عامة فى تلك

(1) Milton Friedman, Fiscal Policy : A Skeptical View, From : Edwin Monsfield, Economics, Op. Cit, chapter 12, PP. 64 — 68.

(2) James Tobin, Deficit, Deficit, Who's Got the Deficit ? From : Edwin Mansfield, Economics, Ibid, chapter 14, PP. 74 — 76.

الفترة ، الا أن استمرار تطبيق نفس الاجراءات فى بداية الستينات ، قد أدى الى حدوث كساد فى الاقتصاد الأمريكى ، وزيادة معدلات البطالة ، وهروب المستثمرين بأموالهم الى أوربا . وهو ما أبطل مزاعم الفريق الذى يتزعمه (هانسن) ، وكذب نظرية (العقم الضريبى) التى كانت سائدة فى ذلك الوقت ، وأعطى مفهوما جديدا لنظرية (العصا ، أم الجزر ؟) التى تمسك بها الاقتصاديون الأمريكيون فى الستينات ، والتى تقوم على ضرورة الموازنة بين الفوائد ، والأعباء التى يمكن أن يفرضها اجراء ضريبى ما . اذ أدرك الاقتصاديون الأمريكيون أنه من الضرورى منح اعفاءات ضريبية للأفراد ، والمستثمرين ، مع ملاحقة الضريبة للدخول التى يحققها الأمريكيون من أعمالهم بالخارج . وفى اطار ذلك كله جاء اصلاح (كيندى) الضريبى فى أوائل الستينات كمحاولة للخروج من الازمة (١) .

ولعله يمكن تفسير الراى الذى قال به (هانسن) ، على أساس أن فترة الخمسينات التى أشار اليها ، أعقبت الحرب العالمية الثانية التى بدورها أعقبت الكساد الكبير الذى ساد الثلاثينيات من القرن الحالى . اذ أمكن استخدام زيادة معدلات الضرائب بغية تمويل الأعباء التى فرضتها ظروف ما بعد الحرب العالمية الثانية ، وما تطلبت من المساهمة فى تعمير ما خربته الحرب فى أوربا ، فضلا عن تمويل الحرب الكورية . وقد صاحب ذلك حركة انتعاش فى الاقتصاد الأمريكى رغم زيادة معدلات الضرائب على الدخول . وقد أدى ذلك الى عدم زيادة الدين العام الأمريكى خلال تلك الفترة . أى أن زيادة الطلب الفعال فى هذه الحالة تحملت أعباءه الموازنة العامة الأمريكية ، بينما ألقى الأفراد من ذلك . أما عندما لجأت السلطات الأمريكية الى خفض الضرائب فى أواخر الخمسينات فقد أتاح ذلك الفرصة لطلب الأفراد للقيام بدور أكبر فى تحقيق التشغيل فى المجتمع ، مع استمرار انخفاض الدين العام الأمريكى لزوال ظروف الحرب ، وانخفاض العبء عن كاهل الموازنة العامة (٢) .

(1) John Doe, The Coming Tax Reform, The Atlantic Monthly, Jan. 1963.

(2) William Fellner, Politics, Economics and Recession, The Yale Review, Autumn, 1958.

ويشير الاقتصادى الشهير (بولدنج) ، الى حقيقة أن متحصلات الحكومة من الضرائب تزيد ، أو تنقص بمعدل أكبر من معدل زيادة ، أو نقص الدخل ، فى الوقت الذى تزيد فيه النفقات الحكومية ، أو تنقص ، بمعدل أقل من معدل زيادة ، أو نقص الدخل (١) . وفى هذه الحالة نستطيع القول بأن قدرة الضرائب على التأثير على مستوى الطلب الفعال تصبح أكبر فى حالة الأخذ بالضرائب التصاعدية على الدخل .

اذ فى مثل هذه الحالة تستطيع الضرائب التصاعدية فى حالة التضخم الجامح مثلا أن تحد من قدرة أصحاب الدخل التى ارتفعت بسبب التضخم ، على التوسع فى الانفاق . كما أنه فى حالة الكساد يعفى من انخفضت دخولهم بسبب الأزمة من الموقع فى شرائح ضريبية مرتفعة ، مما يؤدى الى زيادة قدرة هؤلاء الأفراد على الانفاق والخروج من الأزمة بنجاح . كما يمكن استخدام الموازنة العامة فى مثل هذه الحالات للقيام بدور يتناسب مع دور الضرائب فى التأثير على مستوى الطلب الفعال .

غير أن عنصر التأخير الزمنى الذى سبقت الإشارة اليه يحد من فعالية هذه الآثار ، ذلك أن حصيلة الضرائب فى سنة ما يتم جبايتها عن دخول حدثت فى سنة سابقة ، مما يمنع من امكانية استخدام الضرائب التصاعدية للتعامل مع الطلب الفعال بنجاح فى الحالات المختلفة من الأزمات الاقتصادية . ومع ذلك ففى مثل هذه الحالات يصبح الأمل معلقا على الاستفادة من بطء تغير النفقات الحكومية تبعاً لتغير الدخل للوصول الى موازنة عامة ذات عجز ، أو فائض يتناسب مع نوع الأزمة الاقتصادية . وفى هذا الصدد ، لا ننسى أن الانفاق الحكومى يعتبر فى نفس الوقت دخولا لأفراد آخرين ، كما سبق بحث ذلك فى المبحث السابق ، وفى الفصل السابق .

وينبهننا الاقتصادى البريطانى (بريست) ، الى أن فرض الضرائب المباشرة على دخول العمال يؤدى الى التأثير على مستوى الأسعار (٢) .

(1) Kenneth E. Boulding, Principles of Economic Policy. Op — Cit, chapter 8, PP. 194 — 195.

(2) A.R. Prest, Public Finance in Theory and Practice, Weidenfeld And Nicolson, London 1967, chapter 6, PP. 122 — 124.

وطالما أن العمال هم أحد عناصر الانتاج ، فمن الطبيعي أن يؤدي ذلك الى اعادة توزيع الموارد المحلية لصالح صناعات معينة . اذ يمكن في مثل هذه الحالة نقل عبء الضريبة على أجور العمال الى المستهلك ، ويتوقف ذلك على اعتبارات معينة مثل قوة النقابات العمالية ، ومرونة الطلب على السلع التي ينتجها ، أو الخدمات التي يؤديها هؤلاء العمال ، أي أن الضريبة في هذه الظروف ينظر اليها على أنها أحد بنود التكلفة . فاذا امكن نقل عبء هذه الضريبة الى المستهلك ، فلا بد أن يتبع ذلك آثارا هامة على مستوى الانتاج ودخول المنتجين ، وطلبهم الكلي على الموارد المتاحة .

(ب) اثر الضرائب على دخول مؤسسات الأعمال ، على الطلب الفعال :-

مثلما تؤثر الضريبة على مقدار الدخل المتاح لانفاق الأفراد ، وعلى مستوى طلبهم على استهلاك السلع ، والخدمات ، تؤثر الضريبة المفروضة على دخول مؤسسات الأعمال أو المستثمرين على مقدار الدخل لدى هذه المؤسسات لانفاق على تشغيل عناصر الانتاج المختلفة اللازمة لانتاج السلع ، وإداء الخدمات خلال فترة زمنية معينة تحددها اتجاهات الطلب الكلي على تلك السلع والخدمات . كما تحددها مستويات الدخل المتاحة لشراء هذه السلع ، والخدمات بالإضافة الى العوامل التقليدية التي تحدد دالة الطلب مثل تغير الأذواق ، والعادات ، والتقاليد ، والسلع البديلة ، الموسمية ، وتطور التكنولوجيا ... الخ . كما تؤثر الضريبة أيضا على معدل الأرباح الصافية ، وعلى عائد الاستثمار الذي يحصل عليه المستثمر سواء في شكل أرباح أسهم أو سندات ، أو في شكل سعر فائدة يخضع لضريبة القيم المنقولة . وفي كافة هذه الحالات ينعكس أثر الضريبة على قرارات المستثمرين بشأن التوسع ، أو الحد من ، أو الحفاظ على معدل التشغيل أو الانتاج المتوقع في فترة قادمة . وذلك يعنى التأثير على طلب هؤلاء المستثمرين الفعال على استخدام عناصر الانتاج المتاحة في المجتمع .

ويختلف أثر الضرائب على دخول المؤسسات عن أثر الضرائب على دخول الأفراد ، على الطلب الفعال ، من حيث أن حصيلة الضرائب على دخول تلك المؤسسات أكثر عرضة للتقلبات عن حصيلة الضرائب على دخول الأفراد . ويرجع ذلك بدوره الى أن دخول مؤسسات الأعمال

أكثر عرضة للتقلبات تبعا لتقلبات الدورات التجارية من رواج ، وكساد .
اذ فى فترات الرواج ترتفع الأرباح بدرجة أكبر من ارتفاع ، أو زيادة
بقية أنواع الدخول الأخرى ، وينعكس هذا بالتالى على حصيلة الضرائب،
مع ملاحظة أن الضرائب فى هذه الحالة تشكل قيда على معدل زيادة
دخول المؤسسات . وذلك بعكس الحال فى حالات الكساد حيث تنخفض
معدلات الأرباح ، وتنخفض دخول مؤسسات الأعمال بصفة مطلقة ،
وكنسبة الى اجمالى الناتج القومى . وينعكس هذا الانخفاض على مقدار
الضرائب المحصلة من تلك المؤسسات . وبذلك تساعد الضريبة فى تخفيف
عبء انخفاض دخول المؤسسات ، وهو ما يمكنها من استيعاب ذلك
الانخفاض . وهكذا يمكن ملاحظة أن الضرائب المفروضة على دخول
مؤسسات الأعمال فى حالات الرواج ، تؤدى فى نفس الوقت الى الحد من
فعالية طلب تلك المؤسسات بعكس الحال فى حالات الكساد ، حيث
يساهم انخفاض عبء الضرائب على دخول تلك المؤسسات فى امكانية
انعاش الطلب ، والخروج من الأزمة .

وتلعب الضرائب دورا آخر فى زيادة فعالية طلب مؤسسات الأعمال
على عناصر الانتاج ، أو زيادة معدل الاستثمار ، وذلك عن طريق منح
الاعفاءات الضريبية لبعض البنود مخصصات الاهلاك ، والبحوث ،
والتنمية ، والاحلال ، والتجديد ... الخ .

يضاف الى ما سبق اعفاء بعض المشروعات كلية من الضرائب سواء
لأجل محدد ، أو بصفة مطلقة . وفى مثل هذه الحالات يحدث نوعا من
اعادة تخصيص الموارد فى الاقتصاد القومى ، ويزيد الطلب الفعال لبعض
المشروعات على عناصر الانتاج ، فى الوقت الذى تنخفض فيه فعالية طلب
بعض المشروعات ، أو الأنشطة الأخرى . ويتوقف ذلك على درجة مرونة
كل من العرض والطلب على نوع الانتاج الذى تنتجه تلك المشروعات ،
كما يتوقف ذلك أيضا على درجة كمال الأسواق ، أى اذا ما كانت السوق
تتميز بالمنافسة ، أو الاحتكار بدرجاتهما المختلفة . ولتفسير ذلك نستطيع
القول بأنه اذا كانت المرونة السعرية لعرض المنتجات التى تفرض عليها
الضريبة منعدمة تماما ، فان فرض الضريبة لا يؤثر كثيرا فى هذه الحالة
على المعروض من تلك المنتجات رغم تأثر أسعارها بفرض الضريبة . ويقع

عبء الضريبة فى هذه الحالة على المنتجين دون المشترين . وكذلك الحال عندما تكون مرونة المعروض من المنتجات عديمة تماما ، أى أن المعروض من السلعة لا يتأثر بتغيرات الأسعار . إذ أن المنتجين وحدهم يتحملون عبء الضريبة طالما أنه لا يوجد هناك ما يضطر المستهلكين الى تحمل عبئها . وبنفس التحليل يمكن بيان أنه اذا ما كانت المرونة السعرية للطلب على المنتجات عديمة تماما بمعنى أن المشترين لا تتأثر كمية مشترياتهم بتغيرات الأسعار بعد فرض الضريبة فان العرض من الانتاج لا يتغير . وفى هذه الحالة يتحمل المشترين وحدهم عبء الضريبة (١) . ويلاحظ أنه تبعا للمرونة النسبية لكل من العرض والطلب يمكن تحديد نسبة ما يتحمله كل من المنتجين ، والمستهلكين من أعباء الضريبة . إذ أن عدم المرونة فى هذه الحالات يعنى الرغبة فى استمرار الانتاج بالقدر المعروض فى الأسواق رغم تغير الأسعار ، وبالتالي فاذا ارتفعت رغبة المنتجين فى استمرار الانتاج بدرجة أكبر من درجة ارتفاع رغبة المستهلكين ، اضطر المنتجين الى تحمل عبء الضريبة واستمرار حالة الطلب القائمة دون تغير يذكر . أما اذا ارتفعت رغبة المستهلكين فى استمرار الحصول على قدر معين من المنتجات فانهم يضطرون فى هذه الحالة الى تحمل ارتفاع الأسعار بمقدار الضريبة المفروضة ، وفى هذه الحالة ايضا يستمر حجم الطلب الفعال دون تغير يذكر . ويحدث عكس ما سبق تماما فى حالة المرونة التامة لكل من عرض وطلب المنتجات . إذ يتأثر حجم المعروض بالانخفاض فى حالة انخفاض رغبة المنتجين ، أو المستهلكين فى الاستمرار فى عرض ، أو طلب قدر معين من المنتجات عند أسعار معينة بعد فرض الضريبة . وفى هذه الحالة يتغير حجم الطلب الفعال بعد فرض الضريبة ، ويتحول لصالح المنتجات الأخرى المنافسة للمنتجات التى فرضت عليها الضريبة .

وتجدر الإشارة الى أنه فى حالة ما اذا كانت السوق تتصف بالاحتكار ، أو المنافسة غير التامة ، يستطيع المحتكر نقل عبء الضريبة الى المستهلك ،

(1) Kenneth E. Boulding, Principles of Economic Policy, Op — Cit, Chapter 8, PP. 197 — 200.

مع الاستمرار فى انتاج ، وتصريف نفس الحجم من معروضاته ، وبالتالي لا يتأثر انتاجه ، كما أن أرباحه لا تتغير . إذ أن المحتكر يستطيع تعظيم أرباحه بعد فرض الضريبة على أرباحه مثلما استطاع أن يعظمها قبل فرض الضريبة ، وذلك بفرض عدم انخفاض الطلب على منتجاته بعد ارتفاع أسعارها نتيجة لفرض الضريبة . وفى مثل هذه الحالة يكون طلب المحتكر على عناصر الانتاج متميزا بالثبات ما لم يقل انتاجه تبعا لانخفاض الطلب على منتجاته ان حدث .

وفى حالة احتكار القلة (Oligopoly) تقل قدرة المحتكر على نقل كافة مقدار الضريبة الى الأسعار خوفا من خطورة ذلك على مبيعاته ، وتحسبا لردود أفعال بقية المحتكرين فى نفس السوق . ولذلك من الممكن ألا يؤدي فرض الضريبة على المحتكر فى هذه الحالة الى زيادة الأسعار ، ويتحدد حجم الطلب الفعال بعد فرض الضريبة تبعا لما يستقر عليه قرارات المحتكرين ، وما يستجيب به المشترون لتلك القرارات .

ويلاحظ أنه اذا كان المحتكر مؤسسة حكومية فان مدى قدرتها على رفع الأسعار بعد فرض الضريبة تكون محدودة ، اذا ما كانت تقوم على انتاج سلعة ، أو خدمة هامة لمجموع الشعب . وفى نفس الوقت ليس من الحكمة أن تستمر مثل هذه المؤسسة فى تحمل المزيد من التكاليف بما قد يضر بمركزها المالى . ولذلك غالبا ما يتم اقتسام العبء بين المؤسسة ، والمستهلك تبعا لدرجة المرونة السعرية لكل من العرض والطلب على النحو السابق الاشارة اليه آنفا .

ومع ذلك ، فان البعض يجادل بأنه من الصعوبة الحصول على معلومات شاملة عن مدى تأثير الضريبة على الناتج الكلى ، أو على مستوى الأساليب الفنية المستخدمة فى الانتاج . ولذلك يرى هؤلاء البعض أن النظام الضريبي الجيد هو النظام الذى لا يؤثر كثيرا على انتاج السلع ، والخدمات فى المجتمع (١) . بينما يرى البعض الآخر أنه بالنسبة لمشروعات الفردية الحرة يجب أن تعمل الحكومة على تحقيق ثبات ، أو استقرار القواعد التى تحكم عملها ، ومن أهم هذه القواعد الضرائب .

(1) AFL — CIO, Department of Research, Factors Making For A Good or Bad Tax System, State and Local Taxes, Afl — CIO, Washington 1958.

اذ أن كافة الضرائب غير الشخصية ، تؤثر على اتجاهات الاستثمار الفردي ، وبالتالي فإن النظام الضريبي الذي تطبقه الحكومة على مثل تلك المشروعات يمكن أن يؤدي إما الى تحقيق المزيد من الأرباح لهذه المشروعات ، أو الى خسائر جسيمة (١) . ونحن بدورنا نميل الى هذا الرأي الأخير ، ونضيف بأن فرض الضريبة ، وما قد يترتب عليها من آثار على مالية المشروعات ، يؤثر أيضا على اتجاهات ، أو معدلات الطلب الفعال لكل من المنتجين ، والمستهلكين ، والمجتمع ككل . وقد أوضحت إحدى الدراسات الحديثة حول أثر الضريبة على تكلفة رأس المال ، والحافز على الاستثمار ، أنه ليس من الصحيح أن كافة أنواع الضرائب تؤدي الى تقليل الحافز على الاستثمار ، أو الى ارتفاع تكلفة رأس المال ، سواء لأنها تؤدي الى رفع قيمة الأصول ، أو لكونها تؤثر على العائد المتوقع على رأس المال . لا يعنى ذلك أن الضرائب لا تؤثر على كل من تكلفة رأس المال ، أو مستوى العائد على رأس المال بل يعنى أن الضرائب تؤثر على هذه المتغيرات بوسائل أخرى تختلف من مستثمر الى آخر . وأهم هذه الوسائل تأثير الضريبة على محفظة الأوراق المالية لدى المستثمرين الذين قد تضطربهم الضريبة ، الى شراء أوراق مالية قليلة المخاطر ، وذات العائد المنخفض . كما أنه كلما انخفضت الميزة الحدية للضريبة التى يتحملها المستثمر بالنسبة الى مديونيته ، كلما انخفضت أيضا شريحة الدخل الفردى التى عندها تكون المعاملة الضريبية غير محفزة بالنظر الى المدينين ، وحصص رأس المال بالنسبة لكافة الشركاء المستثمرين . وتشير الدراسة ذاتها الى أنه بصفة عامة لا تؤثر الضريبة على زيادة العائد على رأس المال المتولد فى مؤسسة ما بعد حد معين يمثل حد الأمان وعنده لا تكون هناك مخاطرة على معدل العائد على رأس المال ، وتكون زيادة العائد مساوية للصفر (٢) . أى أنه بعد حد

(1) Henry C. Simons, A Progressive Income Tax and Alternatives, Personal Income Taxation, University of Chicago Press, 1938, P. 320.

(2) Alan I. Auerbach, Taxation, Corporate Financial Policy and the cost of Capital, Journal of Economic Literature, Sept. 1983, Vol. XXI, No. 3 PP. 905 — 937.

الامان تؤثر الضرائب على كل من تكلفة رأس المال ، والعائد على رأس المال . وبالتالي تؤثر على دخول ، وطلب المستثمرين الفعال . وتؤثر الضرائب على قرارات المستثمرين بشأن المفاضلة بين المدينين ، والأوراق الدائنة ، ومكونات محفظة الأوراق المالية . اذ أن المستثمرين الذين يفضلون أن تشتمل محفظة أوراقهم المالية على دائنين فقط ، تضطربهم الضريبة الى قبول أوراق مالية مدينة . حيث أن درجة المخاطرة تكون أكثر ارتفاعا عندما تكون المحفظة مشتملة على أوراق مالية دائنة فقط . ويميل المستثمرون الى حيازة الأوراق المالية قليلة المخاطرة . كما أن المستثمرين الذين يحتفظون بالأوراق المالية المدينة فقط سوف يفضلون الاحتفاظ بالمزيد من الأوراق المالية المدينة لأنفسهم ، فتضطر المؤسسات التي يوظفون أموالهم فيها الى المزيد من الاقتراض . وفى هذه الحالات ينظر الى دور الضريبة من حيث أن المديونية تعتبر أحد بنود الاعفاء من ضرائب الدخل . ويلاحظ أنه فى حالة ما اذا كانت دائنية المستثمرين لرأس المال مصدرها إعادة استثمار الأرباح الموزعة ، فإن أثر الضريبة التي يتحملها المستثمرون على أنصبتهم من الأرباح يمتد بالتالى الى تكلفة رأس المال ، والعائد على رأس المال ، ودخول المستثمرين وطلبهم الفعال . وقد أوضحت دراسة أخرى أن نجاح برامج الاستثمار العام رهن باتباع سياسة ضريبية حكيمة بالنسبة لدخول مؤسسات الاستثمار الفردية ، وأنه ليس صحيحا ما انتهت اليه بعض الدراسات من أنه يمكن لزيادة العائد على رأس المال أن تعوض أثر الضريبة على دخول تلك المؤسسات فى كافة الحالات . كما أنه غالبا ما يؤدي فرض الضريبة على الدخل الناتجة عن الفائدة على رأس المال ، الى وجود حاجز بين عنصر التفضيل الزمنى ، ونفقة الفرصة (١) .

ولاشك أن كافة هذه الدراسات ، وغيرها ، رغم أنها لم تشر صراحة الى أثر الضريبة على الطلب الفعال للمؤسسات ، والأفراد بصفة عامة ، فإنها تعتبر فى جوهرها تأكيدا لهذا الأثر . اذ أنها تناولت بحث أثر الضريبة على حوافز الاستثمار ، وتكلفة رأس المال ، ونفقة الفرصة ،

(1) A.H. Vanags, A Reappraisal of Public Investment Rules, from Michael Parkin and A.R. Nobay, Current Economic Problems, Op — Cit, chapter 7, PP. 119 — 150.

وكلها عوامل مؤثرة على دخول المؤسسات ، والأفراد ، ومن ثم على الطلب الفعال لهم ، وعلى الطلب الكلى فى المجتمع .

(ج) اثر الضرائب غير المباشرة على الطلب الفعال : -

الضرائب غير المباشرة ليست ضرائب على الدخل ، وانما هى ضرائب على صور انفاق الدخل . وعادة ما تتمثل صور انفاق الدخل فى الاستهلاك ، أو الاستثمار . ولذلك فانه يمكن القول بصفة عامة أن الضرائب غير المباشرة هى ضرائب على المعاملات ، أو التداول . ومن ثم تشتمل الضرائب غير المباشرة على ضرائب الانتاج ، والاستهلاك ، والرسوم الجمركية ، وصنور انتقال الثروة بين الأفراد ، أو المؤسسات . وبينما تعتبر الضرائب على الدخل تصاعدية تبعا لمقدار الدخل ، فان الضرائب غير المباشرة على التداول تعتبر ضرائب نسبية (Regressive) حيث تفرض على الاستهلاك ، أو التداول دون أخذ عامل القدرة على الدفع أو تحمل عبء الضريبة فى الحسبان . وبذلك فانه من الممكن أن تصادر الضريبة جانبا كبيرا من الدخل الدنيا ، فى الوقت الذى تصادر فيه جانبا قليلا من الدخل العليا . ويتوقف هذا الاثر على مدى الاعفاءات الممنوحة لبعض السلع المتداولة من الخضوع للضريبة غير المباشرة (مثل بعض انواع الطعام ، والشراب ، والأدوية ، وغيرها) . وينظر البعض الى الضرائب غير المباشرة على أنها ضريبة (اختيارية) طالما أن المستهلك يتمتع بحرية الاختيار بين الخضوع لها عندما يقدم على التداول ، أو المعاملات ، أو عدم التعرض نهائيا للضريبة بالكف عن التماذى فى انفاق الدخل (١) . وفى اطار تلك الصفات التى تتميز بها الضرائب غير المباشرة عن الضرائب المباشرة ، يجىء اختلاف أثر الضرائب غير المباشرة على الطلب الفعال عن ذلك الاثر الذى تحدثه الضرائب المباشرة على هذا الطلب . وبصفة عامة فانه من الصعوبة بمكان القول بأن أثر الضرائب غير المباشرة على الطلب الفعال يقل عن أثر الضرائب المباشرة على هذا

(1) Emerson P; Schmidt, Tax Policy For Growth and Stability,

From : H. C. Harlan, Readings in Economics and Politics, Op — Cit,

PP. 303 — 326.

الطلب ، ذلك أن الضرائب غير المباشرة لا تؤثر فقط على أوجه انفاق الدخل ، بل أيضا على توليد الدخل لدى المستثمرين الأفراد ، والمشروعات ، والذي يعتبر الوعاء الذي تفرض عليه الضرائب المباشرة . من ناحية أخرى ، كما ذكرنا فى الصفحات السابقة ، قد يعتمد المنتجون الى نقل عبء الضريبة المباشرة على المستهلك من خلال رفع أسعار بيع منتجاته بمقدار الضريبة . وفى هذه الحالة تؤثر الضريبة المباشرة بطريقة غير مباشرة على مدى فعالية الضريبة غير المباشرة فى التأثير على الطلب الفعال . اذ أن المستهلك فى هذه الحالة يواجه ، ليس فقط عبء الضريبة غير المباشرة ، وانما عبء كل من النوعين من الضرائب . كما أن الطلب الفعال يتأثر بالضريبتين معا فى آن واحد ، من خلال مضاعف كل ضريبة فى نفس الوقت . ومن المرجح أن يقلل أثر الضريبة غير المباشرة على الطلب الفعال ، من أثر الضريبة المباشرة على هذا الطلب ، فى حالة عجز المنتجين عن استمرار نقل عبء الضريبة المباشرة الى المستهلك . أما اذا استمر المنتجون فى رفع أسعار منتجاتهم لنقل عبء الضريبة المباشرة الى المستهلك ، مع استمرار تعرض نفس المنتجات للضرائب غير المباشرة ، فقد يؤدي ذلك الى ضغط الطلب بدرجة حادة الى أدنى المستويات . وفى هذه الحالة يمكن أن ينتهى الأثر الكلى لكلا النوعين من الضرائب الى كساد محقق فى منشآت أولئك المنتجين .

وتجدر الإشارة الى أن أثر فرض الضرائب غير المباشرة على الطلب الفعال ، يتوقف على درجة مرونة الطلب الكلى على السلع ، والخدمات التى تفرض عليها الضريبة . فاذا كان الطلب على السلع والخدمات الخاضعة للضريبة شديد المرونة فان ذلك معناه أن يؤدي فرض الضريبة غير المباشرة الى تقليل حجم الطلب على تلك السلع ، والخدمات فتقل مبيعات المنتجين ، ودخولهم ، وطلبهم على استخدام المزيد من عناصر الانتاج . أى أن الطلب الكلى الفعال فى المجتمع يتجه الى الانخفاض مالم يعوض نقص الطلب على السلع والخدمات فى قطاع ما ، بزيادة الطلب على السلع والخدمات فى قطاعات أخرى من قطاعات الاقتصاد القومى . أما اذا كان الطلب على السلع والخدمات التى تفرض عليها الضرائب غير المباشرة عديم المرونة ، فان فرض الضريبة ، ورفع الأسعار لا يؤدي الى نقص الطلب على تلك السلع ، والخدمات ، ولا يضار المنتجين . كما أن الطلب الكلى الفعال فى المجتمع يظل ثابتا دون تغيير .

ويلاحظ أنه في حالة احتكار الشراء Monopsony يكون المستهلك أو المشتري في وضع يؤمنه من التعرض لنقل المنتجين أعباء الضرائب المباشرة إليه . إذ لا يستطيع المنتجون في هذه الحالة زيادة أسعار بيع منتجاتهم بمقدار الضريبة المباشرة . بيد أن المستهلك ، أو المشتري لا يستطيع تفادي عبء الضرائب غير المباشرة ، إلا في حالة العزوف عن الشراء ، أو تقليل حجم مشترياتهم عن ذي قبل . ويتوقف أثر الضريبة غير المباشرة على طلب المشتري الفعال في هذه الحالة على مرونة طلبه على السلع ، والخدمات التي يحتكر شراءها .

وعادة ما تقوم السلطات المالية قبل فرض الضرائب غير المباشرة بدراسة وافية عن طبيعة السوق ، ودرجة مرونة الطلب بحيث يكون مقدار الزيادة السعرية بعد فرض الضريبة غير المباشرة ملائماً لحجم الطلب الذي ترغب السلطات المالية في وجوده واشباعه . وفي مثل هذه الحالة يكون كل من الضريبة ، والطلب مخططاً بحيث يواجه ظروفًا اقتصادية تسود المجتمع ، وترغب السلطات المالية في معالجتها .

ويرى البعض أن تغيير الضريبة غير المباشرة من فترة لأخرى ، يؤدي إلى تغييرات طردية في انفاق الأفراد ، وطلبهم على السلع والخدمات . إذ أن توقع زيادة معدل الضريبة غير المباشرة ، يؤدي إلى التسجيل بزيادة الشراء ، أو الطلب قبل فرض الضريبة . كما أن توقع خفض الضريبة غير المباشرة يؤدي إلى تأجيل الشراء ، أو الطلب لفترة قادمة . بيد أنه بعد فرض الضريبة غير المباشرة يحدث أثرها على الطلب الفعال على نحو لا يختلف عن أثر الضريبة المباشرة في هذا الشأن (١) .

ولا يفوتنا أن نتناول بيان أثر الضرائب ، والرسوم الجمركية على الطلب الفعال في كل من الدولة المصدرة ، والمستوردة على السواء . إذ أنه في حالة قيام دولة ما بفرض رسوماً جمركية على الواردات من دولة أخرى تؤدي هذه الرسوم إلى رفع قيمة السلع المستوردة ومن ثم

(1) Joseph Pechman, Fiscal Policy and Economic Stabilization, Op — Cit, PP. 58 — 59.

يقل الطلب المحلى عليها . ويتوقف ذلك على مرونة الطلب على السلع الأجنبية . فإذا كان الطلب على هذه السلع شديد المرونة فإن فرض الضريبة يؤدي إلى خفض الطلب على السلع المستوردة ، فتقل دخول المنتجين الأجانب ويتأثر الطلب الفعال في الدولة الأجنبية . بينما يؤدي فرض الضريبة في مثل هذه الحالة إلى تحويل الطلب إلى المنتجات الوطنية المثلثة ، فيزيد الطلب عليها ، وترتفع دخول المنتجين الوطنيين ، ويزيد طلبهم على استخدام المزيد من عناصر الانتاج . وبذلك يرتفع مستوى الطلب الكلى الفعال في المجتمع بصفة عامة .

ويحدث العكس في حالة ما إذا كان الطلب المحلى على السلع المستوردة عديم المرونة . إذ تقل فعالية الضريبة الجمركية في خفض حجم الواردات الأجنبية بدرجة تذكر . وفي هذه الحالة إذا كان المعروض من الانتاج المحلى المثلث مرنا فإنه يمكن أن يستوعب جانباً من الطلب المحلى بمعدل أكبر من معدل انخفاض الطلب المحلى على الواردات من السلع المثلثة .

ويتوقف أثر الضرائب على التجارة الخارجية على مستوى الطلب الفعال على العلاقة النسبية بين مرونة كل من العرض والطلب في الدولتين المصدرة ، والمستوردة . فإذا كان العرض والطلب المحلى غير مرنين ، بينما يتميز العرض والطلب الأجنبى بالمرونة ، فإن فرض الضريبة يؤدي إلى رفع الأسعار محلياً طالما أن الاستهلاك المحلى لم ينخفض ، كما أن الانتاج المحلى لم يتزايد . وبذلك يتحمل المستهلك المحلى عبء الضريبة الجمركية في الوقت الذى تزيد فيه دخول المنتجين الأجانب ، وتنتعش أعمالهم ، ويزيد الطلب الفعال في الدولة الأجنبية ، ويظل ثابتاً في الاقتصاد المحلى للدولة المستوردة .

ويحدث العكس في حالة كون الطلب ، والعرض المحليين شديدي المرونة ، بينما الطلب ، والعرض في الدولة الأجنبية عديمى المرونة . إذ يكون من الصعوبة أن يؤدي فرض الضريبة الجمركية إلى رفع الأسعار محلياً بنسبة تذكر ، لأن الطلب المحلى على السلع المستوردة يتجه إلى الانخفاض ، كما يتجه الانتاج المحلى إلى الزيادة . وبذلك يقع عبء الضريبة في هذه الحالة على المنتجين الأجانب فتقل دخولهم وطلبهم على

عناصر الانتاج فى الوقت الذى ينتعش فيه الطلب ، والعرض من السلع المحلية المثيلة ، ويزيد الطلب الكلى الفعال فى المجتمع .

ويلاحظ أنه ليس من الصعوبة أن يؤدى فرض الضريبة الجمركية على بعض السلع أو الخدمات التى تدخل فى مجال التجارة الخارجية ، الى زيادة الانتاج العالمى من مثل هذه السلع ، أو الخدمات (١) . ويتوقف ذلك على المحصلة النهائية لأثر الرسوم أو الضرائب الجمركية المفروضة فى كافة دول العالم على السلع والخدمات المتداولة عالميا ، على الاستهلاك العالمى ، والانتاج العالمى ، والدخل العالمى . وينعكس ذلك بالتالى على مستوى الطلب العالمى الفعال خلال فترة زمنية معينة .

ويرى البعض أن تغيير الضرائب غير المباشرة بصفة عامة ، والرسوم الجمركية بصفة خاصة ، يجب ألا يكون كثيرا تحقيقا لقاعدة الاستقرار الضريبى . ولا يعنى ذلك عدم تغيير الضرائب الجمركية بين فترة ، وأخرى ، وإنما يعنى ضرورة مرور فترة زمنية معينة بين كل تغيير حتى تتاح الفرصة للضريبة لآثارها بعد كل تغيير (٢) . ويمكن الاستفادة بهذه القاعدة فى استخدام الضريبة الجمركية لتغيير الطلب الفعال بهدف تحقيق الاستقرار الاقتصادى فى المجتمع بين فترة ، وأخرى تبعا لمستوى النشاط الاقتصادى ، ومستوى الأسعار المحلية .

وهكذا يتضح لنا أن الفكر الكينزى الحديث ينظر الى الضرائب غير المباشرة نظرتة الى الضرائب المباشرة من حيث تأثيرهما على الاستهلاك ، والانتاج ، والاستثمار ودخول المؤسسات ، والأفراد ، والاقتصاد القومى ككل . ولما كان كل من الانتاج ، والاستهلاك ، والاستثمار ، والدخل متغيرات اقتصادية ثبت يقينا تأثيرها على الطلب الفعال للأفراد ، والمستثمرين على السواء ، فإن الضرائب المباشرة ، والضرائب غير المباشرة تترك آثارا هامة على الطلب الفعال للمستهلكين ، ولرجال الأعمال أو المشروعات المختلفة ، كما تؤثران على الطلب الكلى الفعال فى المجتمع .

(1) Kenneth E. Boulding, Principles of Economic Policy, Op — Cit, Chapter 8, PP. 201 — 205.

(2) Henry C. Simons, A Progressive Income Tax and Alternatives, Op — Cit, PP. 322 — 323.

وبعد أن تناولنا فى الصفحات السابقة الرؤية الكينزية الحديثة لكل من مضاعف الانفاق ، والطلب الفعال ، بقى أن نتعرف على نظرة الفكر المالى الحديث لانعكاسات كافة هذه المتغيرات المالية ، والاقتصادية على أوضاع التوازن العام فى الاقتصاد القومى وهو ما نتناوله فى المبحث القام .

المبحث الثالث الرؤية المالية الحديثة لتحقيق التوازن العام

تمهيد :-

تعرضنا فى المبحثين الأول ، والثانى من هذا الفصل الى الرؤية الكينزية الحديثة لبعض جوانب الفكر المالى الحديث مثل المضاعف الكينزى لكل من الانفاق العام ، والضرائب ، والموازنة العامة فى اطار الاقتصاد الحركى ، أو المفتوح . كما تناولنا بالدراسة الآراء والدراسات المالية الحديثة المتعلقة بموضوع الطلب الفعال من حيث المفهوم ، والتطبيق ، ودور الضرائب المباشرة ، وغير المباشرة فى التأثير على اتجاهات ، وحجم الطلب الفعال للأفراد ، والمشروعات ، والاقتصاد القومى ككل .

ان الاقتصاد القومى المفتوح ، أو الحركى تتفاعل بداخله متغيرات عديدة مالية ، ونقدية ، أو اقتصادية ، أو اجتماعية ، تؤدى فى النهاية الى حدوث بعض التغيرات بين فترة وأخرى قد تقرب الاقتصاد ، أو تبعده عن حالة التوازن العام . وبذلك قد يصعب تحقيق الاستقرار الاقتصادى المناسب لاستمرار التنمية الاقتصادية فى المجتمعات النامية ، واستمرار التشغيل الكامل ، والمحافظة على علاقات مناسبة بين قطاعات الاقتصاد القومى فى المجتمعات المتقدمة . ومن ثم فقد عنى أتباع الفكر المالى ، أو أنصار السياسة المالية بتحليل كيفية استخدام السياسة ، أو الأدوات المالية فى تحقيق التوازن العام للاقتصاد القومى . وفى اطار هذه المحاولات يتلمس القارئ المفهوم المالى للتوازن العام الذى يميزه عن المفهوم الذى قدمه أتباع الفكر النقدى وناقشناه فى الباب الأول من هذا المؤلف . كما يلتمس الباحث كيفية معالجة المالىين لتوازن السكون كحلقات فى سلسلة التوازن العام . فضلا عن التعرف على آراء رجال الفكر المالى

فى كىففة تحقىق التوازن العام فى حالتى المنافسة الكاملة ، والاحتكار .
كما ىدرك الباحث كىف عنى المالىون بىبان كىففة تحقىق كل من التوازن
الداخلى ، والتوازن الخارجى باسخدام الأدوات المالية .

وفىما ىلى نتناول بىبان كافة تلك الاعتربارات المتعلقة بموضوع التوازن
العام كما ىراه رجال الفكر المالى الحدىث .

أولا : - المفهوم المالى للتوازن العام :

اتضح لنا فى الصفحات السابقة من هذا المؤلف ، أن المفهوم الكىنزى
للتوازن العام يقوم على أساس افتراض حدوث التوازن العام فى ظل عدم
بلوغ التشغيل الكامل ، أو البطالة . وبىنما ىرى أنصار هذا الرأى امكانية
حدوث ذلك فى الأجل القصىر فقط ، فإن البعض ىجادل بامكانية حدوث
مثل هذا التوازن فى الأجل الطویل ، أى حدوث توازن عام مع استمرار
شیوع البطالة لأجال طویلة (١) . بل أن هناك من ىرى أن توازن الثبات
ىحدث على فترات متقطعة قصیرة الأجل ، وىستمر حدوث مثل هذا
التوازن لأجل طویل . أى أنه توازن ثبات قصىر الأجل ، ىتتابع حدوثه
لأجل طویل (٢) .

إذا كانت تلك هى سمات التوازن العام فى الفكر المالى الكىنزى
أو التقلیدى ، فما هى اذن السمات الحدیثة للتوازن العام عند أنصار
الفكر المالى ، المعروفین باسم « المالىین » ؟ .

ان المتتبع لأحدث الدراسات الاقصادیة المالية سرعان ما ىدرك أن
الفكر المالى الحدىث استطاع التخلص من الاطار الكىنزى التقلیدى القائل
بحدوث التوازن العام فقط فى ظل البطالة الاجباریة . اذ ىجادل الاقصادى
المالى (أولسون) فى أحدث دراساته ، فىقرر أنه لا ىمكن حدوث التوازن

(1) Oliver Hart, A Model of Imperfect Competiton With keynesian Feature, Op — Cit, P. 135.

(2) I. F. Pearce, Monoplistic Comptition and General Equilibrium, Op — Cit, PP. 98 — 101.

العام فى ظل البطالة ، طالما ظلت هناك مجالات يمكن أن يحقق استغلالها بواسطة العاملين مكاسب ، أو أرباح لأصحاب الأعمال ، ولم تستغل بعد . ويعمل وجهة نظره ، فيقول بأن التوازن فى ظل البطالة ، يؤدي إلى زيادة معدل البطالة فى سوق العمل ، فضلا عن أن انخفاض عوائد التشغيل فى حالة البطالة يمكن تعريفه على أنه نوع من البطالة ذاتها . كما أن حدوث بطالة ، أو كساد غير متوقع ، سوف يؤدي إلى زيادة حدة البطالة ، وانخفاض الناتج الحقيقى فى المجتمعات التى يسود فيها نوع من الاستقرار طويل الأمد ، والتراكم الرأسمالى ، بدرجة أكبر مما قد يحدث فى المجتمعات التى لا تتميز بوجود مثل هذا الاستقرار ، أو التراكم فيها . وقد استدل (أولسون) على ذلك بما حدث فى كل من الولايات المتحدة الأمريكية . وبريطانيا فى القرن التاسع عشر خلال الفترة (١٨٣٩ - ١٨٤٣) وذلك بالمقارنة بما حدث خلال الفترة (١٩٢٩ - ١٩٣٣) . إذ بينما كانت البطالة فى الفترة الأولى أكثر حدة منها الفترة الثانية ، إلا أن البطالة فى الفترة الثانية كانت مصحوبة بانخفاض كبير فى الناتج الحقيقى (١) . وهكذا نرى أن التوازن العام عند (أولسون) لا يمكن تحقيقه إلا إذا تخلص الاقتصاد المحلى مما يشوبه من بطالة ، أو نقص فى معدلات التشغيل ، وأن أى نقص فى معدلات البطالة يعتبر تقدما فى اتجاه الوصول بالاقتصاد إلى حالة التوازن العام . غير أن وجهة نظر (أولسون) يعاب عليها أنها تفترض أن التوازن السعري فى ظل عدم نقاء السوق مما قد يشوبها من احتكار ، أو منافسة غير كاملة لا يمكن أن يؤدي إلى حدوث التوازن العام ، بل يؤدي إلى المزيد من البطالة . وبذلك يكون التوازن العام حالة نظرية بحتة ، لا يمكن تحقيقها عمليا طالما أن المنافسة الكاملة لا وجود لها عمليا .

وتجدر الإشارة إلى أن اللالين المحدثين أمثال الاقتصادى (كوري) يرون أنه من الممكن أن تؤدي البطالة إلى المزيد من ارتفاع الأسعار ، أو التضخم ، وذلك فى حالة استخدام عجز الموازنة ، أو طبع النقود لتمويل التشغيل المحلى مثلما حدث فى كثير من الدول النامية ، وبعض

(1) Mancur Olson, Stagflation and the Political Economy of the Decline in Productivity, The American Economic Review, May 1982, PP. 146 — 147.

الدول الأوروبية فى السبعينات من القرن الحالى . (١) وبذلك يمكننا القول بان الفكر المالى الحديث لم يعد يقرن البطالة بانخفاض المستوى العام للأسعار المحلية ، وبالتالي فان التوازن العام يتطلب تحقيقه استقرار المستوى العام للأسعار المحلية . اذ بناء على رأى (كورى) يمكننا استنتاج أن التوازن العام لا يمكن حدوثه فى ظل وجود تضخم ، أو ارتفاع مستمر فى المستوى العام للأسعار المحلية ، مثلما أنه لا يمكن حدوثه فى حالات البطالة طبقا لرأى (أولسون) . ومن ثم لابد من استقرار المستوى العام للأسعار المحلية حتى تنتهى الظروف لحدوث التوازن العام . وتلك تعتبر خاصية هامة من خصائص التوازن العام طبقا للتعريف المالى الحديث للتوازن العام ، تضاف الى الخصائص السابقة التى تجعل التوازن العام توازن طويل الأجل ، يحدث فى ظل سوق تتميز بالنقاء التام .

ومن المفاهيم المالية الحديثة للتوازن العام ما يقوم على أساس أن مثل هذا التوازن يعنى القيام بتخصيص الموارد المتاحة لمواجهة الطلب المتاح على مثل هذه الموارد فى المجتمع ، فاذا حدث مثل هذا التخصيص ، ولم يعد هناك فائض طلب لم يتم اشباعه حدث الاختلال ، أو عدم التوازن . ولذلك يطلق الاقتصاديون على مثل هذا التوازن : توازن التخصيص (Rationing Equilibrium) . وطبقا لهذا التوازن تقوم كافة مؤسسات الأعمال بتعظيم المنافع لديها فى آن واحد . كما تكون هناك حدودا عليا ، ودنيا لما يستطيع الأفراد شراؤه ، أو بيعه من كل سلعة متداولة ، وذلك فى حدود ميزانياتهم الخاصة . وبذلك يمكن أن يتحقق التوازن العام ليس فقط فى حالة تساوى المعروض من السلع والخدمات مع الطلب عليها ، بل يمكن أن يحدث أيضا فى حالة ما اذا كان الطلب يقل عن المعروض من تلك السلع ، والخدمات . وقد تبنى هذا الرأى الإقتصادى (دريز) ، الذى يجادل بأن حدود التخصيص العليا ، والدنيا هى التى تكفل تحقيق التوازن العام الإقتصادى المحلى ، ومن ثم فانه لا يمكن حدوث التوازن العام دون وجودها (٢) . وبذلك

(1) Pentti J.K. Kouri, Macroeconomics of Stagflation under Flexible Exchange Rates, The American Economic Review, May 1982, P. 394.

(2) Dreze, J.H. Existence of An Equilibrium under Price Rigidity and Quantity Rationing, Core Discussion Paper, Jan. 1974.

ندرك أن الاختلال ، أو عدم التوازن العام لا يحدث (طبقا لهذا الرأي) ، إلا إذا كان هناك قصورا في المعروض من السلع ، وخدمات ، بالنسبة للطلب عليها . أى أن الاختلال في هذه الحالة قد يعنى وجود حالة تضخم ، أو ارتفاع في المستوى العام للأسعار المحلية . بينما يرفض هذا الرأي حدوث الاختلال في حالة وجود فائض عرض ، أو كساد ، وهو ما قد يتضمن امكانية حدوث التوازن العام في ظل الكساد ، أو في حالة البطالة مثلما هو الحال طبقا للفكر الكينزى التقليدى . بيد أن فكرة التخصيص التى ابتكرها (دريز) ، وما افترض من حدود عليا ، لدينا لذلك التخصيص ، قد تحول دون انحدار المعروض من السلع ، والخدمات في المجتمع ، الى درجة البطالة ، أو حتى الكساد المزمع .

وقد استطاع بعض الاقتصاديين المحدثين التخلص من عقدة المنافسة الكاملة كشرط لتحقيق التوازن العام . إذ قدم الاقتصادى (بيناسى) نموذجا حديثا لحدوث التوازن العام في حالة الاحتكار ، يقوم على أساس أن المؤسسات المنتجة في المجتمع ، والتى تعتبر محتكرة ، تقوم بتحديد أسعار بيع منتجاتها بطريقة تؤدي الى تعظيم أرباحها (١) . وهو ما يعتبر حالة من حالات التوازن الاحتكارى التى قدمها الاقتصادى (ناش) الذى افترض أن المحتكرين يطبقون (نظرية المباريات) حيث يتبارى كل منهم في تحديد أفضل سعر لمنتجاته يؤدي الى تعظيم أرباحه ، مع أخذ قرارات بقية المحتكرين الآخرين في الحسبان (٢) . وهو ما يعنى افتراض أن قرارات أحد المنتجين تؤثر على أرباح ، وإنتاج ، وأسعار الآخرين . وبذلك يقوم المحتكرون بعملية تخصيص للموارد لأشباع الطلب المتاح في المجتمع ، حتى يتحقق التوازن العام . ويتضح من هذا الرأي ، أن التوازن العام إنما هو عبارة عن عدة حالات توازن متغيرة بتغير قرارات المحتكرين في السوق ، ويساعد على تكرار تغيرها ظروف عدم التاكيد

(1) Benassy, J.P., The Disequilibrium Approach to Monopolistic Price Setting and General Monopolistic Disequilibrium. Review or Economic Studies, No 43, 1976, PP. 69 — 81.

(2) K.H. Kimand F.W. Roush, Competetive Economics : Equilibr, ium and Arbitration, North Holland Publishing Company, North Hollond, 1983. Chapter 3, PP. 68 — 102

لدى المتبارين فى سوق الاحتكار . ويفترض نموذج (ناش) أن المتبارين فى السوق يضعون استراتيجياتهم بحيث تؤدي على الأقل ، الى تفادى المخاطرة بقدر الامكان ، وفى مثل هذه الحالات يتخذون قراراتهم بحيث يحققون أفضل وضع سىء يمكن الوصول اليه . وفى حالة تعارض مصالح المتبارين فى السوق ، فان حالات التوازن المتحققة تتعادل تماما مع حالة التوازن التى يمكن أن تحققها استراتيجية الأمان (Maximin Strategy)

التى تستهدف تأمين المحتكر ضد المخاطرة ، حيث تضمن له تحقيق حد أدنى معين من الأرباح . بيد أن مثل هذه الاستراتيجيات قد تتعارض فى ظل عدم التأكد ، وتعدد التوقعات ، وبالتالي فان نتائجها ليست مضمونة التحقق باستمرار . وقد دفع ذلك بعض الاقتصاديين الماليين ، الى البحث عن استراتيجية أكثر حيطة ، وحذر فى ظروف عدم التأكد ، وكثرة التوقعات فاهتدوا الى ما يعرف بالاستراتيجية الحاكمة ، أو المسيطرة (Dominant Strategy) . وبناء على هذه الاستراتيجية تحدد

المنفعة التى يحصل عليها أحد المتبارين المنافع المتاحة لدى بقية المحتكرين المتنافسين . وبذلك يؤدي تكرار المباريات بين المحتكرين ، الى تغيير المنافع لدى المتبارين ، وهكذا حتى يتحقق تساوى المنفعة التى يحصل عليها كل متبار فى سوق المنافسة الاحتكارية ، ويحدث التوازن العام . ولا يشترط طبقا لهذه الاستراتيجية أن يعرف كل محتكر أية معلومات عن العوائد ، أو الأرباح التى يتوقع بقية المحتكرين الحصول عليها ، أو العلم بكيفية تصرف بقية المحتكرين فى أعقاب ما يتخذونه من قرارات . ورغم أن هذه الاستراتيجية تعتبر أفضل من التوازن الذى قدمه (ناش) ، الا أنها يصعب تحقيقها عمليا دون تصميم جيد للظروف التى يتبارى فى اطارها المحتكرون (١) . ولا يخفى على القارئ الطبيعة المالية التى تنطوى عليها الآراء ، والنماذج السابق بيانها فى تعرضها لكيفية تحقيق التوازن العام ، حيث تتخذ من المركز المالى للمنشآت الاحتكارية المنافسة حجر الزاوية فى أداء المباريات فى سوق الاحتكار . فضلا عن تناول تلك

(1) K. H. Kim and F.W. Roush, Competitive Economics, Op — Cit, chapter 5, PP. 158 — 174.

الآراء ، والنماذج لفكرة المنفعة التي يحققها كل محتكر ، على أنها ما يعود على المركز المالى للمحتكر من عوائد ، أو أرباح .

ولم يقف الفكر المالى الحديث عند النماذج السابقة ، بل أمكن التوصل الى ادخال عنصر التوقعات بشأن المستقبل فى الحساب ، ودورها فى تحقيق نوع من التوازن العام المؤقت ، من فترة زمنية ، الى أخرى على التتابع . بل لقد استطاع بعض المفكرين المالىين تحويل النموذج الكينزى الذى يشرح كيفية حدوث الاختلال فى حالات الكساد ، الى نموذج ديناميكى لشرح كيفية تعاقب حالات التوازن العام ، والانتقال من توازن عام أدنى ، الى توازن عام أعلى . ويعتمد أصحاب هذا الرأى فى ذلك على دور كل من الانفاق الحكومى ، والمدفوعات التحويلية فى زيادة دخول العمال . وبذلك ، فان المالىين المحدثين يضيفون خاصية أخرى الى التوازن العام فى الفكر المالى ، مؤداه أن التوازن العام لا يمكن أن يتصف بالثبات فى الأجل الطويل . كما أن مثل هذا التوازن يمكن حدوثه دون حدوث توازن لمستوى الأسعار على الاطلاق (١) . ورغم أن هذا الرأى يعتبر تأييدا للرأى القائل بأن التوازن العام قصير الأجل المعروف بتوازن الثبات يعتبر ذو طبيعة مالية ، بينما يعتبر التوازن العام الديناميكى فى الأجل الطويل ذو طبيعة نقدية (٢) . إلا أننا لانستطيع السير فى نفس الاتجاه . بل نعتقد بإمكانية تحقيق التوازن العام الديناميكى بالأدوات المالية فى الأجل الطويل ، وأن هذا التوازن يمكن أن يتميز بالثبات لفترة زمنية طويلة . ولما كان تعزيز هذا الرأى ، أو الدفاع عنه يحتاج الى المزيد من البحث ، والدراسة ، فاننا نفضل ارجاعوه الى نهاية هذا المبحث .

وعلى صعيد العرض ، والطلب لا يزال البحث جاريا فى أروقة الفكر المالى للتوصل الى الرؤية العملية التى تحقق تلاقى توازن سوق

(1) C.J. Bliss, Capital Theory and the Distribution of Income, North — Holland publishing Company, U.K., 1975, chapter 2, PP. 15 — 18.

(2) K.H. Kim, and F.w. Roush, Competitive Economics, Equilibrium and Arbitration Op — Cit, Chapter 5. P. 160.

العمل ، مع توازن أسواق كل من عناصر الانتاج ، والسلع ، والخدمات التى يطلبها المستهلكون . فاذا تحقق هذا التلاقى عمليا فانه يمكن حينئذ تحقيق التوازن العام . وفيما يتعلق بسوق العمل فان مرونة الأجور يمكن أن تحقق توازنه فى اطار التشغيل الكامل ، مع تجديد شكل أو مسار منحنى امكانيات الانتاج فى المجتمع . كما أن رجال الأعمال فى محاولاتهم لتعظيم الأرباح التى يحققونها من الانتاج يتحدد موقعهم على منحنى امكانيات الانتاج بناء على النقطة التى عندها يتساوى كل من معدل التحويل الحدى ، مع الأسعار النسبية للمنتجات . وذلك بفرض ثبات العوامل الأخرى مثل أسعار السلع ، والخدمات فى السوق . ويكون المستهلك فى حالة توازن عندما تتعادل نسب الأسعار مع معدل الاحلال الحدى بين السلع والخدمات فى سوق التداول . وعندما يتساوى كل من معدل التحويل الحدى مع معدل الاحلال الحدى ، تتلاقى رغبات كل من المنتجين ، والمستهلكين ، وتتحدد نسب الأسعار على طول منحنى امكانيات الانتاج ، ويتحقق التوازن العام للاقتصاد القومى ككل عند تلك النقطة التى يلتقى فيها ويتساوى معدل الاحلال الحدى مع معدل التحويل الحدى . وفى هذه الحالة أيضا ، يتحقق التخصيص الاجتماعى الأمثل للموارد المتاحة ، طالما أن المنافسة التامة هى التى تحكم قرارات المنظمين ، وأن الأسعار ، والأسواق تمارس عملها بحرية تامة ، كما أن المنظمين يحاولون دائما تعظيم الأرباح ، والمستهلكين يسعون الى تعظيم المنفعة التى تعود عليهم من شراء منتجات المنتجين ، وخدماتهم . وعندما يتحقق هذا التوازن العام يتساوى العرض الكلى من السلع والخدمات مع الطلب الكلى على هذه السلع ، والخدمات ، وهو ما يعنى أن الأسعار النسبية التى يكون المستهلكون على استعداد لدفعها مقابل الحصول على هذه السلع ، والخدمات متساوية تماما مع الأسعار التى يرغب المنتجون الحصول عليها مقابل عرض الكمية التى يطلبها المستهلكون من كل سلعة ، أو خدمة .

وما يزال الاقتصاديون يتجهون دائما لاثبات صحة ما سبق ، الى التحليل الجزئى ، أو القطاعى ، دون اللجوء الى التحليل الكلى ، وذلك بغرض التبسيط ، وافترض ضالة أثر تداخل قطاعات الانتاج المختلفة على التوازن العام ، على نحو لا يؤدي الى تغيير النتائج عنها فى حالة

أخذ هذا الأثر فى الحساب . غير أن هذا لا يمنع من محاولة البحث للتوصل الى الكيفية التى يمكن بها معالجة تأثير التداخل القطاعى على المستوى القومى ، على تحقيق التوازن العام ، وهو ما يعنى أن الباب لا يزال مفتوحا لدراسة هذه النقطة حتى الآن (١) .

ثانيا : - المدخل المالى لمعالجة توازن السكون فى اطار التوازن العام والتوازن المتعدد : -

يعتمد المالىون فى تحليلهم لتوازن السكون كحلقة فى اطار التوازن العام على دراسة الظروف التى تؤثر على قيم المتغيرات المختلفة فى ظل عدم كمال الأسواق ، وتحد من فعاليتها خلال فترات زمنية معينة فى اطار التوازن العام الديناميكى طويل الاجل . وذلك مع ثبات العوامل الأخرى مثل القواعد ، أو الاجراءات التى تحكم عمل قوى السوق . ويمكن حصر الشروط اللازمة لتحقيق توازن الثبات ، فى اطار التوازن العام فى : -

— الكفاءة الانتاجية .

— خفض التكاليف الى أدنى حد مع ثبات أثر الأسعار ، ومستوى الانتاج .

— انخفاض اجمالى أرباح المنشآت الى الصفر .

— اجمالى الربح يعادل الفرق بين الايرادات ، والتكاليف ، وتشمل التكاليف على كل من التكاليف الرأسمالية ، والتكاليف الادارية بأسعار السوق .

— تعظيم المنفعة لدى المستهلك ، وهو ما يعنى أن تكون الأسعار دالة لاجمالى نفقات المستهلكين ، والكميات الاجمالية المطلوبة

(1) Stanly Fischer, Rudiger Dornbusch, Economics, Mc Graw. Hill, Inc., U.S.A., 1983, chapter 22, PP. 517 — 520.

من السلع ، والخدمات (أو الكميات المعروضة من السلع والخدمات .

— سيطرة الحكومة على الأسعار ، لمنع التضخم ، وهو ما يعنى أن تكون قيمة الانفاق الاجمالى الحقيقى فى المجتمع ثابتة .

— التوظيف الكامل لكافة عوامل الانتاج .

ويعترض البعض (١) على شروط انخفاض اجمالى أرباح المنشآت الى الصفر ، على أساس صعوبة افتراض لجوء كافة المستثمرين الى تغيير اسعار بيعهم لتتطابق مع أسعار منافسيهم فى ظل نموذج يفترض وجود علاقات بين المنشآت وبعضها ، والمنتجات ، وبعضها كل على حدة . ومن ثم فإن تحقيق توازن الثبات فى اطار التوازن العام فى الأجل الطويل ، يعنى الربط بين شروط تحقيق توازن الثبات ، والكميات المتداولة من السلع التى تنتجها المنشآت ، وأسعار هذه السلع . وذلك فضلا عن صعوبة افتراض انخفاض اجمالى الأرباح الى الصفر فى حالات زيادة ، أو نقص عوائد عناصر الانتاج . وفى حالة انخفاض تلك العوائد (زيادة التكاليف المتوسطة) ، يمكن للمنشآت أن تخفض حجم الانتاج لتحقيق أرباح دون الحاجة الى زيادة أسعار بيع منتجاتها . كما أن المنشآت الحديثة فى مجال الانتاج يمكنها أن تنتج حجم صغير من الانتاج لتحقيق أرباح موجبة بالرغم من ارتفاع تكاليف انتاج الحجم الصغير وبذلك يتضح صعوبة تلاؤم شروط انعدام الأرباح مع حدوث التوازن بصفة عامة ، وتوازن الثبات فى اطار التوازن العام فى الأجل الطويل بصفة خاصة . وفى حالة زيادة عوائد عناصر الانتاج لا تستطيع المنشآت الحديثة فى مجال الانتاج تحقيق أرباح الا اذا أنتجت نفس الحجم من الانتاج الذى تنتجه المنشآت القائمة ، فضلا عن البيع بنفس أسعار بيع منتجات نفس هذه المنشآت مالم يؤد دخول منشآت جديدة فى مجال الانتاج الى

(1) W. Peters, Discussion of Pearce' s Paper, Current Economic Problems, Op — Cit, Chapter 6, PP. 113 — 117.

القائمة الى أخذه فى الحسبان . وهكذا يتضح أن زيادة عوائد عناصر الانتاج ، أو زيادة غلة الحجم ، وما يدلولى عليه من تحقيق المنشآت للأرباح ، لا يتعارض مع حدوث توازن الثبات ، أو التوازن العام فى الأجل الطويل . اذ أنه ليس هناك ما يضمن أن تحقق المنشآت الحديثة فى مجال الانتاج أرباح ما ، طالما أنه ليس هناك ما يؤكد أن تكون التكاليف المتوسطة لمنتجات المنشآت الحديثة أقل من ، أو قريبة من أسعار البيع فى السوق .

وتتجه بعض النماذج القياسية فى دراسة التوازن العام ، الى افتراض أن هذا التوازن إنما هو عبارة عن عدة حالات توازن ثبات ، أو سكون مقارن فى الأجل الطويل . اذ يتجه العرض الكلى من السلع ، والخدمات الى التساوى مع الطلب الكلى على هذه السلع والخدمات فى الأجل الطويل ، ويسود السوق أسعار توازنية . ومع ذلك يرى البعض (١) أنه ليس من المؤكد حدوث مثل هذا التوازن العام الذى يتكون من عدة حالات توازن ثبات مقارن فى الأجل الطويل ، ويرجع ذلك الى عدم امكانية تطابق الطلب الكلى مع العرض الكلى طبقا للتفسير الشائع لمنحنى فيليبس الذى يعتمد على أهمية ضبط تغيرات الأجور لتحقيق التوازن بين المعروض من العمال ، والطلب عليهم . كما يرجع الى تفرقة بعض النماذج القياسية بين دوال العرض ، والطلب فى الأجل القصير ، ودوال العرض والطلب فى الأجل الطويل ، وبذلك يتم الوصول الى التوازن العام فى الأجل الطويل ، باستخدام التوازنات المتتابعة قصيرة الأجل . ولما كانت هذه الحالات تعتمد على أهمية عامل التأخير الزمنى ، فإنه غالبا ما يتم دراسة حالات الاختلال قصيرة الأجل ، أو المؤقتة ، فى فترات تالية لفترة حدوث التوازن العام فى الأجل الطويل دون حدوث التوظيف الكامل . وهو ما يعنى عدم تطابق فترات حدوث كل من التوازن العام وتوازن السكون .

(1) Pert G.Hickman, Across Section of Global International Economic Models, From : Bert G. Hlobal, Global Inteternational Economic Modals, Elsevier Science Publishers B.V., The Netherland, 1983. Porst and, PP. 18 — 19.

وفى حالة استخدام نماذج المنتج ، والمستخدم لدراسة توازن السكون ، فان أسعار المنتجات الكلية لابد أن تتساوى مع القيمة المضافة بالاضافة الى تكاليف المواد الوسيطة المستخدمة . ويكفل مثل هذا الشرط امكانية حدوث التوظيف الكامل طالما أن أسعار عناصر الانتاج تلعب دورا هاما فى مقابلة كل من العرض والطلب . وبذلك تشترك نماذج المنتج والمستخدم مع النماذج القياسية للتوازن العام فى عدم صلاحيتها لشرح الرأى القائل بأن التوازن العام طويل الأجل ما هو الا عدة حالات توازن ثبات أو سكون قصيرة الأجل ، متتابعة خلال فترة زمنية معينة . ومع ذلك فان بعض النماذج القياسية لدراسة التوازن أوضحت أن وجود حالة توازن واحدة فى خلال فترة زمنية ما ، لا يعنى عدم امكان وجود أكثر من حالة توازن ، أو (توازن متعددة) فى الأجل الطويل . اذ أنه من الممكن وجود عدة حالات توازن سعري ، يمكن ملاحظتها فى أعقاب استخدام السياسات التى تكفل انتهاء حالات الاختلال التى كان يئن منها الاقتصاد المحلى . ومن أمثلة تلك السياسات ، سياسة توزيع الدخل القومى ، وما تحدثه من تأثير على الأسعار المحلية . وبذلك فانه فى حالات التوازن المتعدد أو المقارن ، توجد عدة أسعار توازنية ، كما تلعب تغيرات أسعار الفائدة دورا هاما فى الانتقال من حالة توازن الى حالة توازن أخرى . وفى مثل هذه الحالات ، لا يمكن وصف التوازن المقارن ، أو المتعدد بالسكون ، وانما هو توازن ديناميكى متعدد ، طالما أن الاقتصاد فى حالة نمو ، ولو كان نمو ما يعرف بـ (نمو نصف السكون)

(Semi --- Stationary Growth)

• ويقصد بنمو نصف السكون ، ذلك النمو الذى يحدث فى حالة وجود عناصر انتاج منتجة بشرط أن تكون هذه العوامل ليست ذات أهمية قصوى ، أو كبيرة الحجم بالمعنى التقليدى . كما أن البطالة الناتجة عن مثل هذه الحالة ، تكون بطالة اختيارية ، وليست بطالة اجبارية كذلك التى يشتمل عليها النموذج الكينزى . ولحدوث التوازن فى حالة نمو نصف السكون ، لابد من قبول المستهلكين للأسعار السائدة التى يحددها نظام أسعار السكون ، والذى يعتمد عليه أيضا فى تعظيم

أرباح المنتجين (١) . وبذلك يكتسب التوازن المتعدد ، صفة الديناميكية فى الأجل الطويل إذ لم يعد بناء على الراى الأخير ، مجرد توازن سكون مقارن فى الأجل الطويل ، وإنما أصبح توازن قصير الأجل ، يحدث بين فترة وأخرى نتيجة عمل القوى ، أو المؤثرات الديناميكية المؤثرة على نمو الاقتصاد المحلى فى الأجل الطويل .

ويشترط بعض الاقتصاديين لحدوث التوازن المتعدد ، أو المقارن فى الأجل الطويل ، أن يوجد نظام معلومات سليم ، أو دقيق يعتمد عليه كل من المستهلك ، والمنتج فى اتخاذ قراراتهم بين فترة ، وأخرى . إذ أن مثل هذا النظام يؤدى الى تقليل درجة المخاطرة لدى الأفراد ، فضلا عن امكانية تقارب تصرفات كل من المنتجين ، والمستهلكين . بيد أن وجود المعلومات ، ووضوح الرؤية لدى كل من الطرفين ، لا يعنى أن أى منهما يكون فى وضع أفضل مما يمكن أن يكون عليه فى حالة عدم توافر تلك المعلومات ، بل يمكن أن يحدث العكس (٢) . إذ أن تكلفة الحصول على مثل هذه المعلومات يمكن أن تقلل من العوائد التى يمكن تحقيقها فى حالة حدوث التوازن دون تحمل مثل هذه التكاليف . ومع ذلك فإن توافر نظام المعلومات الجيد لا يعنى حتمية حدوث التوازن المقارن ، أو المتعدد ، طالما أنه من الصعوبة استمرار تدفق المعلومات بصفة سليمة تماما . إذ أن أى تغير ، ولو ضئيل ، فى تكلفة الحصول على المعلومات المناسبة ، يؤدى الى تدهور مستوى المعلومات ، ومن ثم صعوبة استمرار العمل بتقديرات دوال العرض ، والطلب . وبذلك نجد أن عدم كمال نظم المعلومات ، يتفق تماما مع ظروف المنافسة غير التامة . إذ أن عدم كمال المعلومات يجعل المؤسسات فى وضع احتكارى لأجل قصير على الأقل . وبذلك يمكنهم التحكم فى الأسعار ، وفرضها على المستهلكين خلال ذلك الأجل القصير ، ولا يستطيع المستهلكون خفض طلبهم بشكل حاد ،

(1) C.J. Bliss, Capital Theory and the Distribution of Income
Op — Cit. chapter PP. 87 — 91.

(2) J.E. Stiglitz, Information and Economic Analysis, From Michael
Porkin and A.R. Nobay, Current Economic Problems, Op — Cit,
chapter 3, PP. 37 — 40.

وانما يحدث ذلك تدريجيا فى ظل عدم وضوح الرؤية ، وعدم كمال المعلومات لديهم .

ويلاحظ أن حدوث التوازن المتعدد ، أو المقارن فى ظل كمال نظم المعلومات ، وارتفاع درجة التأكيد ، أو قلة المخاطر لدى أطراف التعامل فى السوق ، يكون مصحوبا ببعض الخصائص المميزة لحالة الرفاهية الاقتصادية طبقا لنموذج (باريتو) . وذلك باستثناء بعض الحالات مثل الصناعات التى ترتفع فيها غلة الحجم ، أو الوفورات الخارجية ، أو السلع التى تنتجها المشروعات العامة ، أو حالات توزيع الدخل القومى دون تدخل السلطات الحكومية (١) .

وتجدر الإشارة الى اهتمام رجال الفكر المالى بمعالجة دور التفضيل بين الفرص المتاحة لدى كل من المنتجين ، والمستهلكين ، ومن ثم أثر التفضيل على مستوى الأسعار فى الأسواق . ومن النتائج المثيرة فى هذا الشأن ما توصل اليه الاقتصادى الانجليزى (بريتشنهول) ، من أنه فى حالة تحذب منحنى التفضيل (أى وجود قرار ، أو فرصة واحدة فريدة بين مجموعة الفرص التى يفاضل بينها المتعاملون) يكون هناك سعر توازن ضمنى فريد من نوعه ، وذلك فى حالة وجود اقتصاد حركى مفتوح . ومتى وجد هذا السعر التوازنى الفريد يتحقق التوازن العام لكافة الأفراد المتعاملين فى السوق . وبذلك يتحقق توازن عام ديناميكى نتيجة قيام الأفراد باتخاذ قراراتهم ، وسلوكهم تبعا لظروف السوق ، وليس العكس كما هو شائع فى التحليل الاقتصادى . وفى إطار هذا النموذج فى معالجة العلاقة بين التفضيل بين الفرص المتاحة لحدوث التوازن المقارن فى الأجل الطويل ، يتطلب حل مشكلة عنصر التأخير الزمنى فى اختيار الفرصة المناسبة ، أو اتخاذ القرار الاقتصادى السليم ، فرض بعض القيود على الأسعار المحلية . ولعل هذا النموذج يختلف عن النماذج الأخرى التى لا تشترط كمال التفضيل ، أو عدم فرض القيود بشأنه ، لحدوث التوازن المقارن ، أو التوازن العام . إذ أن هذا النموذج يسمح فقط بتغيير التفضيل بين فترة ، وأخرى ، ومع كل تغير فى

(1) Ibid, Chapter 3, PP. 49 — 50.

التفضيل بين الفرص المتاحة ، يتغير التوازن العام من فترة الى أخرى . مع ملاحظة أهمية عدم قبول حدوث التوازن طالما أن هناك بعض القيود على التفضيل بين تلك الفرص (١) . وهكذا فإن تغير التفضيل بين الفرص من فترة الى أخرى يعتبر العنصر الهام الذى يكفل تعدد التوازن الثابت قصير الأمد فى الأجل الطويل .

ومن الموضوعات الحديثة المرتبطة بموضوع التوازن بصفة عامة ، والتوازن المقارن ، أو المتعدد بصفة خاصة ، والتي تناولها بعض الباحثين حديثا ، موضوع العلاقة بين التوازن ، ونوعية المنتج . إذ أن قرارات المنتجين ، والمستهلكين غالبا ما تتأثر بنوعية المنتج المتداول فى السوق . ومن ثم فإن التوازن الحادث فى السوق فى فترة ما ، إنما يعبر كذلك عن توازن نوعية المنتجات . ويعنى ذلك أن المنتجين قد انتجوا ، وعرضوا السلع ، أو الخدمات بالمواصفات ، أو المعايير التى يطلبها ، أو يرغب فيها المستهلكون . كما أن المستهلكين قد قاموا بشراء كافة السلع ، أو الخدمات التى عرضها البائعون فى الأسواق . ونفترض فى مثل هذه الظروف توازن الكميات والأسعار فى السوق ، وأن أرباح المنتجين تتجه الى الانخفاض لتصير صفرا فى حالة المنافسة الاحتكارية . وتوضح النماذج القياسية التى أجريت لدراسة العلاقة بين التوازن ، ونوعية المنتجات ، أن المستهلكين يقومون بتوزيع انفسهم على نوعيات السلع أو الخدمات المطروحة للتداول طبقا لرغباتهم ، أو تفضيلاتهم ، وبذلك يتصرف المستهلكون على النحو الذى كان يتوقعه المنتجون ، أو البائعون قبل طرح السلع ، أو الخدمات فى السوق . ونفترض مثل هذه النماذج وجود معلومات كاملة لدى المستهلكين عن نوعية السلع المتداولة مما يؤدي الى تطابق تصرفات المستهلكين ، مع منحى الطلب الذى تتوقعه المنشآت المنتجة بشأن توزيع السلع بين المستهلكين طبقا لنوعياتها . ومتى حدث ذلك يحدث التوازن فى الأسواق (٢) . ويلاحظ أن حدوث

(1) C.R. Birchenhall, Incomplete Preference Orderings and Time, From Michael parkin and A.R. Nabay, Current Economic Problems, OP. Cit, chapter 4, PP. 53 — 60.

(2) Steven N. Wiggins and W. . Lane, Ovality Uncertainty, Search and Advertising, The AMERICAN Economic Review, Dec. 1983, PP. 881 — 894.

التوازن المتعدد ، أو المقارن طبقا لمثل هذه النماذج يتوقف على تصرفات المستهلكين بشأن البحث الجاد ، أو الدقيق عن نوعية المنتج قبل الشراء ، كما يتوقف على دقة البيانات أو المعلومات المتاحة لدى المستهلكين ، بغية تقليل عنصر المخاطرة لديهم . ولايضاح ما سبق نقول بأنه كلما كان المستهلك حريصا ، ودقيقا فى اختيار نوعية المنتج ، كلما اضطرت المنشآت المنتجة الى رفع درجة النوعية حتى تضمن تصريف منتجاتها . كما أنه كلما وضحت الرؤية لدى المستهلكين بشأن نوعية المنتجات ، سواء كان ذلك عن طريق الاعلانات ، أو غيرها ، كلما كان من السهولة الوصول الى توازن نوعية المنتجات ، وتوازن السوق . ولحدوث مثل هذا التوازن فى الاقتصاد المحلى ككل ، لابد أن تتطابق كذلك نوعية عناصر الانتاج المتاحة مع رغبات ، أو تفضيلات المنتجين . وهذا بدوره يتطلب توافر معلومات دقيقة ، أو خبرة لدى المنتجين فى اختيار النوعية الجيدة ، كما يدفع من يعرضون خدمات عناصر الانتاج الى رفع درجة جودتها ، أو تحسين نوعيتها بما يرضى رغبات المنتجين . وبذلك فإن حدوث التوازن فى هذه الحالة يعبر عن الاستيعاب التام للحجم المعروض من عناصر الانتاج بالنوعيات المتاحة بواسطة المنتجين الذين تم توزيع المعروض من تلك العناصر بينهم وفقا للنوعية التى يرغب فيها كل منهم . وبصفة عامة لا يمكن الفصل بين النوعية ، وتوافر المعلومات ، والتفضيل لأنه لا يمكن للمستهلك ، أو المنتج اتخاذ قرار ما دون توافر معلومات لديه عن نوعية المنتجات ، أو المعروض من عنصر ما من عناصر الانتاج ، وهو ما يؤدى الى تقليل درجة المخاطرة التى ينطوى عليها عدم التأكد . وبدون توافر مثل هذه العلاقات يصعب الوصول الى توازن الكميات ، والأسعار ، والأسواق ، والاقتصاد المحلى بصفة عامة .

ولعل القارئ بعد ذلك قد أدرك الفرق بين المدخل المالى فى دراسة توازن الثبات فى الأجل الطويل ، والمدخل النقدي فى دراسة هذا التوازن . اذ يعتمد المدخل النقدي فى دراسة توازن الثبات ، أو السكون قصير الأمد فى الأجل الطويل على افتراض ثبات المعروض النقدي ، والأسعار ، وسعر الفائدة . ذلك أن زيادة المعروض النقدي بنسبة معينة يؤدى الى زيادة الأسعار بنفس النسبة . ونظرا لآثر عامل

التأخير الزمني فإن توزيع المعروض النقدي على المتعاملين في السوق يشوبه عادة الاحتلال مما يؤدي الى صعوبة الوصول الى التوازن دون ثبات المعروض النقدي ، والأسعار . ويضيف النقديون ، أن سعر الفائدة المبدأى يتوقف تحديده على توزيع الثروة في المجتمع ، الأمر الذي يتطلب أن يكون هذا التوزيع على نحو يؤدي الى رفع سعر الفائدة الثابت في الفترة الزمنية التالية . ويؤدي سعر الفائدة في هذه الفترة الى إعادة توزيع الثروة بين الحائزين لها في فترات تالية وهكذا (١) . وتعتمد النماذج النقدية الحديثة في دراسة التوازن على الانطلاق من فكرة أنه من الصعوبة وضع قيمة معينة للنقود في النماذج المثالية للتوازن العام . كما يولون أهمية كبرى لمركزية الأسواق التي يتم من خلالها التبادل التجاري . وبذلك فإن التخلص من قيود هذه المركزية يتطلب أن يتحقق التبادل التجاري دون تكلفة ، أو عن طريق فرض المزيد من القيود على التعامل في الأسواق . وهكذا يمكن تهيئة الظروف التي تحقق امكانية معالجة الاختيار النقدي في نموذج التوازن العام (٢) .

أما المدخل المالي في معالجة ، أو دراسة التوازن فكما أوضحنا في الصفحات السابقة فيعتمد على تحليل ظروف اتخاذ قرارات كل من المنتج والمستهلك ، وأثرها على العرض والطلب ومستوى الأسعار في حالات المنافسة الكاملة ، والمنافسة الاحتكارية . وفي صدد بحث هذه العلاقات يتجهون الى بحث مشكلة عدم التأكد ، ودرجة المخاطرة ، وتوافر المعلومات ، وتوازن النوعية ، ومشكلة التفضيل بين الفرص المتاحة ، وأثر ذلك كله على توازن العرض والطلب والأسعار في الاقتصاد المحلي ككل . وبذلك استطاع الماليون التخلص من فروض الثبات أو السكون التي يتطلب النقديون أن يتصف بها المعروض النقدي والأسعار ، وقيود التبادل ، أو مركزية الأسواق .

(1) Sanford Grossman and Laurence Weiss, A Transactions — Based Model of Monetary Transmission, The American Economic Review, Dec. 1983, PP. 871 — 876.

(2) Ronald M. Townsend, Financial Structure and Economic Activity , AME, Dec. 1983 P. 895.

ثالثا : المدخل المالى الحديث فى دراسة العلاقة بين التوازن الداخلى والتوازن الخارجى : -

يرى المالىون المحدثون^٨ أن السياسة المالية قادرة وحدها على تحقيق التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى فى آن واحد بدرجة أكبر كفاءة من قدرة السياسة النقدية على تحقيق ذلك . ويعتمدون فى ذلك على ما تحدثه الأدوات المالية من آثار على كل من مستوى الأسعار ، والتوظيف داخليا ، وعلى الواردات ، والصادرات خارجيا ، فى نفس الوقت . وبعبارة أخرى ، فإن المالىين يرون أن الأدوات المالية أداة ، أو سلاح ذو حدين ، يمكن التعامل به مع كل من الاستقرار الداخلى ، والاستقرار الخارجى معا . ولتوضيح ذلك يتولون أن تغيير مستوى الانفاق المحلى ، وما يترتب عليه من آثار محلية على الأسعار والأجور ، والتوظيف ، وآثار خارجية على مستوى الواردات ، وقيمة العملة يتحقق باستخدام أدوات مالية ، تتمثل فى كل من الانفاق العام ، والضرائب ، والرسوم الجمركية . إذ أن زيادة الانفاق العام ، وخفض الضرائب للخروج من حالة البطالة التى يعانى منها اقتصاد ما ، يؤدى فى نفس الوقت الى زيادة قدرة المواطنين على زيادة طلبهم على كل من السلع والخدمات المحلية ، والأجنبية أو المستوردة نتيجة لكل من زيادة دخول المواطنين بصفة عامة ، وخفض الرسوم أو الضرائب الجمركية ، وهى أداة مالية كذلك . بل إن ما يترتب على خفض الضرائب أو الرسوم الجمركية ، والضرائب الأخرى بصفة عامة ، مع زيادة الانفاق العام ، من آثار على مستويات الأسعار ، والأجور المحلية ، وتكاليف الانتاج بصفة عامة ، يؤدى الى تغيير قيمة الصادرات كذلك ، وإلى تغيير قيمة العملة الوطنية بالنسبة الى العملات الأجنبية . وبذلك يؤثر استخدام الأدوات المالية على التوازن أو الاستقرار الخارجى ، فى نفس الوقت الذى يترك فيه آثارا هامة على مستوى التشغيل المحلى ، والقضاء على ما كان به من كساد . وفى حالة استخدام السياسات ، أو الأدوات المالية للقضاء على التضخم تلجأ السلطات المالية الى خفض مستوى الانفاق العام ، مع زيادة معدلات الضرائب ، وربما تضطر الى تطبيق ذلك أيضا على الرسوم أو الضرائب الجمركية على الواردات . وبذلك نجد أنه فى الوقت الذى يتجه فيه المستوى العام للأسعار المحلية الى الانخفاض فإن انخفاض

دخول الأفراد يؤدي إلى قلة طلبهم على الواردات ، كما تقل الواردات كذلك في حالة زيادة معدلات الضرائب أو الرسوم الجمركية عليها . وبذلك يمكن تحقيق الاستقرار أو التوازن الخارجى فى الوقت الذى يمكن فيه التخلص من أزمة التضخم المحلى . وبالمثل نجد أن ما يترتب على قيمة العملة فى هذه الحالة من تحسن ، يمكن أن يؤدي إلى دعم ما تستهدفه السياسة المالية من توازن أو استقرار فى ميزان التعامل الخارجى ، نتيجة لزيادة دخول المصدرين ، مع فرض ثبات العوامل الأخرى ، مثل آثار المرونة السعرية ، والدخلية على كل من الطلب المحلى على الواردات ، وطلب الأجانب على صادرات الدولة ، وغيرها .

ولا ثبات تلقائية تحقيق التوازن الداخلى ، والخارجى معا ، يرى المليون أنه ليس من الضروري أن تتدخل الحكومة لأول وهلة ، فى عمل السياسة المالية ، بل لابد من انتظار نتائج عمل الأدوات المالية . إذ أن حالة وجود بطالة مع عجز فى الميزان الخارجى للدولة ، تعنى أن مستويات أسعار السلع فى هذه الدولة مرتفعة عن قيمتها الحقيقية مما يتعذر تصريفها . كما يعنى ذلك ارتفاع مستويات الأجور النقدية عما ينبغى الأمر الذى يؤدي إلى عدم توظيف كافة العاملين ، أو ارتفاع معدل البطالة . وفى هذه الحالة لابد من انخفاض مستويات الأجور ليتمكن توظيف المزيد من العاملين . ويعبر العجز الحادث عن زيادة الانفاق القومى ، عن الدخل القومى ، ويستمر هذا الوضع حتى ينفد مالى المواطنين من أموال ، وعندئذ يقل انفاقهم تلقائيا . أى أن هناك قوى كامنة فى الاقتصاد المحلى يمكن أن يؤدي إلى وصول الاقتصاد إلى مستوى التوازن الداخلى ، والخارجى (١) . بيد أن عامل التأخير الزمنى يؤدي إلى طول أمد حدوث مثل هذا التوازن ، وهنا يأتى دور السياسة المالية فى زيادة سرعة حدوث التغيرات اللازمة فى هذا الشأن ، بأقل تكلفة اقتصادية ممكنة . ويحدث ذلك عن طريق لجوء السلطات المالية إلى تغيير كل من مستوى الانفاق ، ومكونات هذا الانفاق المحلية ، والأجنبية ، باستخدام أسلحة الضرائب والانفاق العام كما سبق القول .

(1) Stanly Fischer and Rudiger Dornbusch, Economics, Op — Cit, chapter 34, PP. 829 — 832.

ومن يتعمق فى دراسة الفكر المالى الحديث يدرك أن هناك نظرية
تبين ظروف الدول المتقدمة ، وظروف الدول النامية من حيث إمكانية ،
أو سهولة وسرعة حدوث التلاؤم بين اعتبارات التوازن الداخلى ،
واعتبارات التوازن الخارجى معا . إذ أن ظروف الدول المتقدمة تعتبر
أكثر ملائمة من حيث سرعة عمل قوى التوازن الذاتية فى الاقتصاد القومى
نظرا لما يتمتع به جهاز السوق فى هذه الدول من قدرة على الحركة ،
خاصة فى ظل ضالة حجم القطاع غير الحضرى ، أو الريفى فى هذه
الدول عنه بالنسبة لمثله فى الدول النامية . إذ أن اقتصاديات الحضر
تعتبر أكثر ملائمة لظروف التوازن العام من اقتصاديات الريف (١) .
ولا يعنى ذلك صعوبة تحقيق التوازن العام داخليا ، وخارجيا فى الدول
النامية التى يرتفع فيها حجم القطاع الريفى بالمقارنة بالدول المتقدمة ،
وإنما يعنى أن الوصول الى مثل هذا التوازن فى الدول النامية يحتاج
الى وقت أطول ، وسياسات مالية أكثر كفاءة . وذلك يرجع الى بطء
عمل قوى التوازن الذاتية فى الاقتصاديات النامية عنه فى الاقتصاديات
المتقدمة .

وتجدر الإشارة الى أن بعض الدراسات القياسية فى التوازن العام
أثبتت أن الضرائب المحلية يمكن أن تكون أكثر تأثيرا على التجارة
الخارجية من الرسوم أو الضرائب الجمركية (٢) . إذ اتضح أن فرض
الضريبة المباشرة على الدخول الرأسمالية للشركات الأمريكية التى تنتج
سلعا بهدف التصدير أساسا كان له نفس أثر الضريبة المباشرة على
الصادرات ، وذلك لارتفاع معدل الضريبة على دخول تلك الشركات
بالمقارنة بالضريبة المفروضة على دخول الشركات المنتجة لسلع منافسة
للواردات من الدول الأجنبية . ولذلك ينصح البعض أن تمتد مفاوضات

(1) Lars Eergman, Comments on : General Equilibrium Model For
the world Economy, From : Bert G. Hickman Global International
Economic Models, Op — Cit, part 3, PP. 118 — 119.

(2) John Whalley, General Equilibrium Modeling of Trade —
Liberalization Issues Among Major World Trade Blocks, From Bert G.
Hickman, Ibid, Part 3, PP. 121 — 136.

التجارة الخارجية بين الدول لتشمل الموضوعات المتعلقة بالضرائب المباشرة المحلية على دخول الشركات أو الأفراد المنتجين لسلع تدخل في التجارة الدولية (١) . ولعل هذه النتائج ، أو الآراء تعطى تأكيداً أكبر من ذي قبل على أهمية تأثير الضرائب في مجال التوازن الخارجى بدرجة لا تقل أهمية عن تأثيرها على التوازن الداخلى ، وهو ما يضىء على السياسة المالية أهمية أكبر فى هذا الشأن بالمقارنة بالسياسات الأخرى .

وقد أوضحت بعض الدراسات الحديثة كذلك أن استخدام السياسات ، أو الأدوات المالية التوسعية (زيادة الانفاق العام ، مع خفض معدلات الضرائب) يؤدى الى التخلص من أزمات الكساد ، أو البطالة ، مع زيادة مستوى الأجور الحقيقية الأمر الذى يؤدى الى تغيير شروط التجارة الخارجية للدولة (٢) . ولما كان أثر ذلك على صادرات الدولة يتوقف على درجة مرونة الطلب الأجنبى على صادرات هذه الدولة ، فإن استخدام الأدوات المالية لابد أن يكون فى الحدود التى لاتترك آثار غير مرغوب فيها على ميزان مدفوعات الدولة فى كل من حالة الرغبة فى خفض فائض المعاملات الخارجية فى حالات الفائض ، والرغبة فى زيادة أو تحسين قيمة الميزان التجارى فى حالات العجز للوصول الى التوازن الخارجى مع المحافظة على التوازن الداخلى . ويلاحظ أنه فى حالة تمويل الانفاق الحكومى عن طريق زيادة مديونية الحكومة على نحو يفوق زيادة الطلب المحلى ، فإن استيعاب مثل هذا الانفاق يتطلب زيادة التدفقات النقدية الرأسمالية من الخارج . ويتحقق التوازن الداخلى ، والخارجى فى هذه الحالة عندما يتساوى كل من الدين الحكومى ، وصافى التدفقات النقدية الأجنبية (٣) . وتستطيع الأدوات ،

(1) John Whalley, Ibid, Part 3, P. 135.

(2) Jeffrey Sachs, Stabilization Policies in the World Economy : Scope and Skepticism, the American Economic Review, May 1982, Vol. — 72, No. 2, PP. 59 — 60.

(3) Basant K. Kapur, Traded Goods, Nontraded — Goods, and the Balance of Payments : Comment, International Economic Review, Feb. 1978, Vol. 19 No. 1, PP. 524 — 525.

أو السياسات المالية أن تقوم بدور هام فى هذا الشأن من خلال منح المزيد من التسهيلات أو الإعفاءات الضريبية ، والجمركية على أوجه استثمار رأس المال الأجنبى فى الدولة ، بالإضافة إلى الإعفاءات الضريبية التى تمنح للمستثمرين الذين يحصلون على دخول من الفوائد على ودائعهم بالعملات الأجنبية فى تلك الدولة .

ويلاحظ أنه يمكن استخدام الأدوات المالية لخفض تكلفة انتاج السلع التى تنتجها الصناعات العاملة فى مجال التصدير ، سواء عن طريق الإعفاءات الضريبية ، أو منح الإعانات ، أو الدعم المالى لصناعات التصدير ، أو غيرها فإنه يمكن فى هذه الحالة زيادة الميزة النسبية لسلع التصدير فى السوق العالمية ، وتحسين مركز الدولة التجارى الخارجى . ولعل نجاح صادرات الدول الصناعية الجديدة مثل كوريا الجنوبية والبرازيل ، وهونج كونج ، بالإضافة إلى المركز التجارى المرموق لليابان ، يرجع إلى انخفاض تكلفة منتجاتهم فى السوق العالمى ، بدرجة لم تستطع الدول الصناعية الكبرى مجاراتها ، مما أعطى لمنتجات تلك الدول ميزة نسبية هامة فى السوق العالمى . ولما كان عنصر التكلفة الحاكم فى هذا الشأن هو الأجور المنخفضة فى تلك الدول بالمقارنة لمعدلات الأجور العالية فى الدول الصناعية الكبرى ، فإن دور السياسة المالية لا يمكن انكاره فى هذا الشأن . إذ أن الانخفاض الذى حدث فى معدلات الأجور فى اليابان ، والدول الصناعية الجديدة فى نهاية السبعينات ، يرجع إلى قبول العمال فى هذه الدول خفض مستويات أجورهم الحقيقية دون حدوث بطالة . إذ أن استخدام الأدوات المالية التوسعية للخروج من البطالة ، مع استمرار اخضاع أجور العاملين لمعدلات عالية من الضرائب ، دون نقل عبء هذه الضرائب على قيم المنتجات ، أدى إلى تحقيق التوازن الداخلى بالخروج من الكساد ، مع تحسن المركز التجارى الخارجى لهذه الدول نتيجة التوسع فى الصادرات عالميا . وذلك بعكس الحال فى الدول الصناعية المتقدمة التى لم تستطع خفض مستويات لأجور الحقيقية بها ، وتم نقل عبء الضريبة على أجور العمال إلى أسعار المنتجات للتصدير ، مما أدى إلى عدم قدرتها على منافسة الدول الصناعية الجديدة ، واليابان .

وبذلك يتضح أن الأدوات المالية يمكن أن تلعب دورا هاما فى تحقيق

كل من التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى بوسائل متعددة ، ولذلك يرى المالىيون المحدثون ، أهمية تحديد الاهداف التى تبغى السياسة المالية تحقيقها لمنع حدوث أى تعارض بين التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى عند التطبيق .

واذا أضفنا الى ما سبق ، ما تحدثه السياسة المالية من آثار على المتغيرات النقدية مثل سعر الفائدة ، فان ذلك يعنى أن قدرة السياسة المالية على تحقيق التوازن تستمد قوة اضافية من خلال ما تؤثر به على الأدوات النقدية التى بدورها تؤدى الى حدوث آثار هامة على كل من التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى . فقد أوضحت إحدى الدراسات القياسية الحديثة ، أن مضاعف الانفاق الحكومى قد أظهر آثارا هامة على سعر الفائدة فى كل من الولايات المتحدة الأمريكية ، وكندا ، وبريطانيا خلال الفترة (١٩٦٤ - ١٩٧٥) . كما أوضحت الدراسة أن الانفاق الحكومى التوسعى فى هذه الدول ، قد أدى الى تغبرات تنطوى على خفض القيمة الخارجية لعملاتها خلال فترة الدراسة المذكورة بمعدلات تتراوح بين ٧% فى بريطانيا ، ٢٥% فى كندا . وقد لوحظ أنه رغم ارتفاع أثر الانفاق الحكومى على الناتج المحلى الاجمالى فى الولايات المتحدة الأمريكية عنه بالمقارنة لما حدث فى كندا ، فان انخفاض قيمة الدولار الأمريكى لم تتعد ٥% (١) . ولعل ذلك يرجع الى وجود قوة أخرى ، أو أدوات نقدية أخرى فى الولايات المتحدة الأمريكية تعمل فى الاتجاه المضاد الذى يهدف الى رفع قيمة العملة على نحو يختلف عما حدث فى كندا خاصة الارتفاع المضطرد فى أسعار الفائدة على الدولار الأمريكى خلال تلك الفترة (٢) .

وقد تطرق الفكر المالى لتحليل العلاقة بين التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى ، الى دراسة استخدام الأدوات المالية عامة ، والضرائب خاصة للوصول الى الضريبة المثلى على الصادرات التى تحقق زيادة

(1) Sung Y. Kwack, Richard Berner, Peter clark, Ernests Cata Homard Howe and Guy Stevens, The Structure and Properties of the Multicountry Model, From : Bert G. Hickman; Global International Models, Op — Cit, PP. 80.

(2) Ibid, PP. 82 — 84.

الدخل القومى ، وتوازن ميزان المدفوعات عندما تتمتع الدول بمركز صادرات احتكارى . وتوصل البحث الى أن مثل هذه الدول تستطيع فرض ضرائب على صادراتها ، مع امكانية زيادة معدلها سنويا حتى تساوى مرونة الطلب الاجنبى على هذه الصادرات الواحد الصحيح على الأقل (١) . كما قد يؤدى تحول القوة الشرائية من الدول المستوردة الى المصدرين فى الدولة المصدرة ، الى زيادة استيراد الدولة المصدرة من بعض السلع الاستثمارية من دول أخرى . وفى مثل هذه الحالة تستطيع الدولة المصدرة الحصول على مزيد من الدخول لخزائنها عن طريق الرسوم الجمركية على الواردات . وبذلك يتوقف تحديد أوضاع التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى على النتيجة النهائية لتلك الضرائب على كل من الدخل القومى ، وميزان المدفوعات ، وعلى مستوى الرفاهية العامة ككل فى نهاية الامر . اذ تشير الدراسات التى أحرقت فى هذا الشأن ، الى أن فرض الدولة التى تتمتع بمركز صادرات احتكارى لسلعة ما لضريبة على الصادرات ، وكذلك فرض الضرائب الجمركية بصفة عامة يؤدى الى تقليل الآثار الاقتصادية السيئة التى تنتج من حدوث أزمات عالمية مفاجئة مثل ارتفاع أسعار البترول ، على مستوى الرفاهية الاقتصادية . ويتوقف تحديد هذا الأثر على نسبة الارتفاع الحادث فى أسعار البترول الى مستوى الضرائب أو الرسوم التى تفرضها الحكومات على تجارنها الخارجية (٢) . ويمكن أن نضيف الى ما سبق الأهمية النسبية لكل من صادرات الدولة ، أو وارداتها فى تكوين الدخل القومى . اذ كلما ارتفعت درجة مساهمة التجارة الخارجية فى تحقيق الدخل القومى ، كلما ازدادت أهمية استخدام الضرائب على الصادرات والواردات فى تقليل الآثار السيئة التى يمكن أن يعانى منها الاقتصاد المحلى نتيجة الالتزامات العالمية ، وتقليل أعبائها على الرفاهية الاقتصادية العامة . وذلك فضلا عن إمكان استخدام الاداة الضريبية بنجاح لتحقيق كل من التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى معا . بل يمكن اضافة متغير آخر فى هذه

(1) H. Katrak, Comment On : The Energy Price And World Trade And Payments, From : Michael Parkin and A.R. Nobay, Current Economic Problems, Op — Cit, chapter 15, PP. 348 — 350.

(2) Ibid, P. 351.

العلاقة ، وهو نسبة صادرات الدولة الى وارداتها ، وهو ما يعكس حقيقة المركز الخارجى لمعاملات الدولة مع العالم الخارجى ، وكلما ارتفعت هذه النسبة كلما أمكن استخدام صرائب الصادرات بنجاح لتحقيق التوازن العام . أما اذا ارتفعت نسبة الواردات الى الصادرات فان استخدام الضرائب والرسوم الجمركية يكون ملائما فى هذا الشأن . بل ان الأهمية النسبية للسلع الصناعية الى اجمالى واردات الدولة ، او صادراتها يمكن أن يعطى مزيدا من الضوء على مدى أو امكانية نجاح الضرائب فى التأثير على التوازن العام . إذ وُضحت احدى الدراسات القياسية الحديثة أن نجاح الدول الاشتراكية فى تحقيق التوازن الخارجى ، والاستقرار الاقتصادى الداخلى خلال الفترة (١٩٥٥ - ١٩٧٧) ، يرجع الى ارتفاع معدل صادراتها من السلع انصناعية الى كل من الدول الصناعية المتقدمة ، والدول النامية ، فضلا عن ارتفاع نسبة صادرات الدول الاشتراكية الى وارداتها بصفة عامة خلال تلك الفترة (١) .

وقد استطاع المالىون بيان كيفية تحقيق التوازن العالمى لكافة الدول ، والخروج به من آزمات الكساد ، والتضخم . إذ برون أن استخدام كل دولة على حدة للأدوات أو السياسات المالية لتحقيق التوازن الداخلى يكون على حساب بقية الدول الأخرى . أى أن زيادة معدل ، أو مستوى التشغيل فى احدى الدول يؤدى الى حدوث كساد ، أو نقص فى مستوى التشغيل فى الدول الأخرى . ولذلك ينصحون باستخدام السياسات المالية فى مثل هذه الحالات على مستوى العالم ككل ، وليس بشكل منفرد (٢) . ولعلهم بذلك يشيرون الى أهمية التعاون الدولى للخروج من الأزمات ، على غرار الحوار بين الشمال ، والجنوب . وفى مثل هذه الحالات نتوقع الاتفاق بين دول المجتمع الدولى على سياسة ضريبية وجمركية ، وسياسة انفاق عام مرضية لكافة الدول ، وهو ما يصعب تحقيقه عمليا بدرجة تكفى لتحقيق التوازن العالمى الذى يتطلب أن يتساوى الدخل الكلى العالمى مع الطلب العالمى كافة السلع ، والخدمات . كما نتوقع

(1) Andras Nagy, Structural Changes And Development Alternatives in International Trade, From : Bert G. Hickman, Golbal International Economic Models Op — Cit, Part Six, PP: 283 — 295.

(2) Stanly Fischer and Rudiger Dornbusch, Economics, Op — Cit, Chapter 24, P — 621.

فى هذه الحالة أن تتساوى الصادرات العالمية مع الواردات العالمية . أى
أن معادلة الدخل العالمى تكون كما يلى : -

$$ي = س - ث + ج - (صفر)$$

حيث ي تعبر عن الدخل العالمى ، س تعبر عن الاستهلاك
العالمى ، ث تمثل الاستثمار العالمى فى كافة الدول ، ج تمثل الانفاق
الحكومى فى كافة الدول ، أما الفرق بين الصادرات العالمية ، والواردات
العالمية فهو يساوى الصفر . إذ لابد أن يتساويا معا حتى يتحقق التوازن
العالمى . وبذلك توضح المعادلة أن الدخل العالمى يتساوى مع الطلب
العالمى على استهلاك السلع والخدمات فى العالم بواسطة الأفراد ،
والمستثمرين ، والحكومات . وفى حالة حدوث مثل هذا التوازن العالمى
لا تؤدى صادرات احدى الدول الى زيادة دخلها القومى على حساب الدول
الآخري ، إذ أن الدول المستوردة تستورد احتياجاتها من الدول المصدرة
بالأسعار التوازنية التى لا يخشى معها الاضرار بالمستوى العام للأسعار
المحلية للدول المستوردة ، أو تكاليف انتاجها ، أو الاضرار بميزان
مدفوعات الذى يكون فى حالة توازن .

وقد أوضحت احدى اندراسات الحديثة ، أنه عندما يتحقق كل من
التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى ، لا توجد أية فروق بين أرباح
المؤسسات المحلية ، وأرباح المنشآت متعددة الجنسية ، طالما أن التكلفة
النسبية لتدفقات رأس المال المباشرة عن طريق هذه المنشآت تساوى صفراً .
إذ تؤدى المنافسة بين المنشآت المحلية والأجنبية الى مطاردة الأرباح فى
الأسواق . أما إذا كانت التكلفة النسبية لتدفقات رأس المال المباشرة بواسطة
المنشآت متعددة الجنسية محددة بمعرفة هذه المنشآت ، أو تعتمد على
مستوى الاستثمارات الأجنبية المباشرة ، ففي هذه الحالة يمكن تحقيق
التوزيع الأمثل لمستوى الاستثمارات الدولية بين المنشآت المتعددة الجنسيات ،
مع اختلاف كفاءة التكلفة من مؤسسة لآخري . ويستتبع ذلك توازن
مستويات توازن هيكل رأس المال فى ظل ظروف عدم كمال الأسواق (١) .

(1) Vihang R. Errunza and Lemma W. Senbet, International
Corporate Diversification, Market Valuation, and Size — Adjusted
Evidence, The Annual Meeting of the American Economic Association,
Dec. 1983. PP. 8 — 10.

وتشير نفس الدراسة الى عدم قدرة قطاع المنشآت المتعددة الجنسية وحده على تحقيق متطلبات توازن الجروض من رأس المال على نحو يؤدي الى تحقيق التنوع الأمثل لمحتويات محفظة الأوراق المالية . وبذلك فإنه لا بد من وجود قطاع المنشآت المحلية ، أو قطاع يختص بأعمال الوساطة المالية لتحقيق مثل هذا التوازن (١) .

وهكذا يتضح لنا أن الرؤية المالية الحديثة لتحقيق كل من التوازن الداخلي ، والتوازن الخارجي ، وتحقيق التوازن العالمي قد استطاعت تجاوز حدود تحليل السكون الذي طالما دار فى اطاره التوازن المؤقت ، أو توازن الثبات قصير الأجل الذى عنى بدراسته المليون القدامى ، وغلاة النقديين فى العصر الحديث . إذ تعدى المليون المحدثون هذه الحدود ، وقدموا نماذج فكرية تقوم على أساس الاقتصاديات المفتوحة التى تعتمد فى تطورها على التبادل التجارى العالمى لكل من السلع والخدمات ، ورؤوس الأموال سواء بصورة مباشرة ، أو غير مباشرة ، الأمر الذى يحتم دراسة دور المنشآت المتعددة الجنسيات فى التأثير على حدوث ، أو تحقيق التوازن العام محليا ، وعالميا . وأود الإشارة هنا ، الى أن تناول دور المنشآت متعددة الجنسيات فى هذا الشأن لا يضافى على التحليل الصفة النقدية ، كما قد يتراءى للبعض ، بل انه من متطلبات التحليل المالى الشامل . إذ أن دور هذه المنشآت ، وقدرتها على تحقيق التدفق الرأسمالى الى دولة ما يتوقف بالدرجة الأولى على معاملة السياسة المالية فى هذه الدولة (ضريبة مباشرة ، وغير مباشرة ، وإعانات غير منظورة) لهذه المنشآت . وبذلك تستطيع السياسة المالية زيادة ، أو الحد من دور هذه المنشآت فى التأثير على تدفقات رؤوس الأموال ، وتكلفتها النسبية .

الفصل السادس

الجدل بين أنصار السياسة المالية وأنصار السياسة النقدية

تمهيد :-

تعرفنا فى الفصول السابقة على الملامح الفكرية القديمة ، والحديثة لكل من أعضاء المدرسة النقدية ، وأعضاء المدرسة المالية . وقد رأينا كيف أن كل فريق له آراءه الخاصة التى تميزه عن الفريق الآخر فيما يتعلق بكيفية حدوث الدورات الاقتصادية وكيفية تحقيق الاستقرار الاقتصادى سواء صاحب ذلك التشغيل الكامل أم لا . كما تعرضنا لمفهوم كل فريق فيما يتعلق بتحقيق التوازن الداخلى ، والتوازن الخارجى ، والتوازن العام والعالمى . وقد اتضح لنا أنه ما تزال هناك عدة نقاط فكرية لم يتم حسمها بعد ، وتحتاج من كل فريق الى المزيد من الدراسة ، والبحث ، مثل تحديد المقصود بالنقود بعد لجوء بعض المؤسسات المالية ، وغير المالية الى اصدار وثائق لها قوة النقود ، ومثل تحديد أثر سرعة تداول النقود على قيمة المعروض النقدى ، وعلاقته بالدخل القومى . ومن ذلك أيضا الحاجة الى بحث أثر التداخل القطاعى على تحقيق التوازن العام على المستوى القومى ... الخ .

ويلاحظ القارئ أننا لم نتعرض فى الفصول السابقة لدراسة نظرية أعضاء الفريق النقدى لقدرة السياسة المالية على تحقيق الاستقرار الاقتصادى ، أو الخروج من الأزمات المختلفة . كما أننا لم نتناول كذلك دراسة نظرية أعضاء المدرسة المالية لقدرة السياسة النقدية على التأثير على مستوى النشاط الاقتصادى ، ومعالجة الأزمات . وفى هذا الفصل نتعرض بالدراسة لتلك الموضوعات . بيد أننا قبل أن نتناول دراسة وجهة نظر كل فريق فى آراء ومفاهيم الفريق الآخر ، سوف نقدم لمحة تاريخية عن بداية نشأة الجدل بين النقديين ، والماليين ، والظروف المحيطة به ، وذلك على النحو التالى :-

المبحث الأول : نشأة الجدل

المبحث الثانى : الاطار الفكرى لجدل أنصار السياسة المالية

المبحث الثالث : الأطار الفكرى لجدل أنصار السياسة النقدية

المبحث الرابع : المزج بين السياسات المالية والنقدية

ونتناول دراسة ما سبق تفصيلا كما يلى : -

المبحث الأول

نشأة الجدل

مقدمة :

تكاد تجمع المراجع الاقتصادية الحديثة على أن بداية الجدل النقدى المالى ترجع الى منتصف الخمسينات من هذا القرن على أيدي الاقتصادى الأمريكى (ميلتون فريدمان) من جامعة شيكاغو بالولايات المتحدة الأمريكية . وقد انضم الى (فريدمان) مجموعة من الاقتصاديين الذين أعلنوا إيمانهم العميق بقدرة السياسة النقدية وحدها دون غيرها من السياسات على تحقيق التشغيل ، وعلاج الأزمات ، والوصول الى الاستقرار الاقتصادى . كما عكفوا على دراسة ، وبحث مختلف السبل التى حاولوا بها تجريد السياسة المالية كلية من أية قدرة على التأثير على الناتج القومى ، والخروج من الأزمات ، وتحقيق التوازن العام .

وقد اضطر المالىون بطبيعة الحال الى التصدى لما يدعيه النقديون ، فاتهموا الى دراسة ، وبحث الجوانب الفكرية المالية التى أثارها النقديون فى هجومهم على السياسة المالية ، وما يزالون ينبرون للدفاع عن الفكر المالى ، وقدرة السياسة المالية على التأثير على النشاط الاقتصادى ، والتشغيل ، وعلاج الأزمات . والمالىون وهم يفعلون ذلك ، لم يحاولوا هدم السياسة النقدية ، أو تجريدها من أية فعالية كما يفعل النقديون ، بل انهم يعتقدون بأن السياسة النقدية ضرورية لمساندة السياسة المالية ، لكنها تجيء فى مرتبة ثانوية من حيث الأهمية فى حالة مقارنتها بالسياسة المالية .

ومن خلال محاولات البعض للتوفيق بين وجهتى النظر المختلفتين

المالية ، والنقدية ، نشأ فريق جديد فى الوقت الحاضر ، بتزعم الفكرة القائلة بضرورة مزج ، أو خلط كل من الأدوات المالية ، والأدوات النقدية بنسب معينة حتى يتسنى تحقيق أكبر قدر من الفعالية فى التأثير على مستوى الناتج القومى ، والتشغيل ، والخروج من الازمات ، وتحقيق التوازن العام ، بيد أن النسب التى ينبغى أن يتم بها مزج كل من المياستين المالية ، والنقدية لم يتمكن أحد من تحديدها قطعياً حتى الآن .

وقيل أن نخوض فى توضيح التسلسل التاريخى لما سبق ، أود أن أثير التساؤل التالى :

هل حقيقة أن الجدل النقدى المالى لم يبدأ سوى فى الخمسينات من هذا القرن على أيدي (ميلتون فريدمان) ، ومن شابعه من أعضاء مدرسة شيكاغو النقدية ؟ أم أنه قد بدأ قبل ذلك بكثير ؟

للإجابة على هذا السؤال لابد من تقسيم هذا المبحث الى قسمين :
الأول لدراسة الجذور التاريخية للجدل النقدى المالى قبل (فريدمان) ،
ومن الذى بداه ، والثانى لدراسة التطور التاريخى للجدل النقدى المالى منذ بداية الستينات حتى الآن . وذلك كما يلى : -

أولاً : - الجدل النقدى المالى قبل (فريدمان) : -

ظلت السياسة النقدية تنفرد بالتطبيق فى كافة اقتصاديات الشرق ، والغرب ، دون أن ينافسها فى ذلك أية سياسات أخرى . إذ أن السياسة النقدية هى أقدم السياسات تطبيقاً قبل تبلور ، أو ظهور السياسة المالية فى منتصف الثلاثينات من هذا القرن على أيدي العلامة الانجليزى (جون ماينارد كينز) الذى استطاع تقديم العلاج المناسب ، فى الوقت المناسب عندما كان العالم يئن من أزمة الكساد فى الثلاثينات . وقد أدى ذلك الى ذىاع صيت ، أو شهرة (كينز) بقدر شهرة ، وتفضيل معظم دول العالم لاستخدام السياسة المالية فى الخروج من تلك الأزمة الشهيرة كذلك . وبذلك تهيأت كافة الظروف رسمياً ، وشعبياً لتقبل استخدام السياسة المالية بصفة عامة وحلها محل السياسة النقدية فى علاج ليس فقط أزمات الكساد ، بل كافة أنواع الازمات الأخرى . كما تتابع استخدامها بهدف تحقيق

المشغيل ، والتوازن الداخلى ، والخارجى على السواء . ومنذ ذلك الحين أصبحت آراء (كينز) تلقب فى كافة المراجع الاقتصادية فى كافة دول العالم بالثورة الكينزية .

ولعل وقفة تأمل قصيرة لما ينطوى عليه كلمة (ثورة) ، يمكن أن تقودنا الى التساؤل التالى : ثورة على من ؟ . الاجابة فى الحقيقة فى منتهى البساطة ، وهى أنها ثورة على الفكر التقليدى الذى كان سائرا فى ذلك الوقت ، ولم يستطع أن يقدم علاجا شافيا لما كان يعانى العالم منه فى ذلك الوقت . ان كثيرا من المراجع الاقتصادية تفيد بأنها كانت ثورة على الفكر الاقتصادى التقليدى الذى كان يقوم على أساس تحليل السكون منذ آدم سميث حتى ذلك الحين . الا أن أحدا لم يقرر صراحة ما أود تأكيده فى هذا المبحث ، وهو أن الثورة الكينزية كانت ثورة مالية على الفكر النقدى الذى كان ينفرد بالتطبيق فى ذلك الوقت ، وكان يتميز بطبيعة تقليدية تتخذ من السكون اطارا للتحليل ، وهو ما كان يتنافى مع حقائق الواقع العملى الأمر الذى أدى الى عدم نجاح هذا الفكر فى الخروج من أزمة كساد الثلاثينات .

اننى اعتبر أن بداية الجدل المالى النقدى ترجع الى ظهور كتاب (جون ماينارد كينز) عام ١٩٣٦ بعنوان (النظرية العامة فى العمالة وسعر الفائدة ، والنقود) ، الذى استطاع حقا أن يجرد السياسة النقدية من فعاليتها كوسيلة وحيدة فى علاج الازمات . بيد أن (كينز) لم يعلن صراحة أن السياسة النقدية ليست لها فعالية على الاطلاق ، وانما فعل ما فعله الكينزيون القدامى ، والمحدثون من اعطاء الأهمية الاولى فى التأثير على الناتج القومى للأدوات المالية . بينما أقر للسياسة النقدية بأهمية ثانوية ، أو مساعدة للسياسة المالية . لقد بدأ (كينز) الجدل عندما ربط بين كل من تغيرات سعر الفائدة ، وتغيرات الكفاءة الحدية للاستثمار ، أو العائد على رأس المال ، وذلك فى حالة اتخاذ المستثمرين لقراراتهم بشأن الاستثمار . وبذلك خرج (كينز) عن أهم قواعد الفكر النقدى القديم والحديث ، الذى لا يعترف بأهمية تأثير سعر الفائدة على الانفاق الاستثمارى وحدوث الدورات . كما أن (كينز) لم يتفق مع الفكر النقدى فى أن سرعة تداول النقود ثابتة نسبيا . بل قرر أن سرعة التداول تؤثر على مستوى الانفاق . كما أوضح (كينز) أن حدوث الدورات

الاقتصادية ، وتغيرات الدخل القومى لا ترجع الى تغيرات المعروض النقدي كما كان معروفا فى الفكر التقليدى ، وانما ترجع الى عوامل مالية هي الانفاق العام الذى يشتمل كل من انفاق الافراد ، والحكومات ، ومعدلات الضرائب على دخول الافراد ، والمشروعات . اذ ان زيادة المعروض النقدي مثلا ، لا تستطيع ان تحمل الناس على الانفاق مثلما يمكن للمرء ان يقود فرسا الى مياه البحر ، لكنه لا يستطيع ان يجبره على شرب الماء . وبذلك فانه لا يمكن الثقة فى قدرة السياسة النقدية وحدها على تحقيق التوازن العام ، أو الاستقرار الاقتصادى .

وقد انتقد (كينز) فى نظريته العامة الدراسات ، والنتائج التى اجراها كل من (كينزيت) على الاقتصاد الأمريكى خلال الفترة (١٨٦٩ - ١٩٣٠) ، و (كولين كلارك) على الاقتصاد البريطانى خلال الفترة (١٩٢٨ - ١٩٣١) كما سبق بيان ذلك فى الفصل الرابع من هذا المؤلف . اذ ان هذه الدراسات ، اوضحت عدم وجود علاقة بين الدخل والاستهلاك فى الأجل الطويل بينما يرى (كينز) - كما سبق القول - ان الميل الحدى للاستهلاك يتجه الى الانخفاض ، كلما اتجه الدخل الى الارتفاع . وبذلك هدم (كينز) أحد أعمدة الفكر النقدي فى عصره ، وهو التسليم بقدرة الدخل مقدرا بالنقود على زيادة الانفاق بشكل عام . كما أولى اهتماما كبيرا بأثر العوامل النفسية ، أو الدوافع الفردية على قرارات الانفاق ، أو الاستهلاك .

مما سبق يتضح أن (كينز) هو الذى بدأ الهجوم على الفعالية المطلقة للسياسة النقدية التى كانت تحظى بالتطبيق فى مختلف دول العالم ، ولم تستطع اخراجه من الكساد . بينما استطاعت السياسة المالية أن تقوم بهذه المهمة بفعالية كاملة .

ولكن هل تصدى أحد فى ذلك الوقت لأراء (كينز) مدافعا عن السياسة النقدية فى مواجهة الآراء المالية التى جاء بها (كينز) ، الأمر الذى يجعلنا نقرر بأنه كان هناك نوعا من الجدل بين النقديين ، والماليين فى ذلك الوقت ؟

الحقيقة أنه كان هناك جدل على نطاق ضيق لم يرق الى مستوى

الجدل الحالي بين النقديين ، والماليين . اذ تصدى الاقتصادي الشهير (شومبيتر) لآراء (كينز) . ويعتبر (شومبيتر) من أبرز الاقتصاديين المفكرين الذين عاشوا نفس الجيل الذي عاشه (كينز) . اذ ولد كل منهما عام ١٨٨٣ ، بينما توفى (شومبيتر) بعد (كينز) بنحو أربع سنوات .

انتقد (شومبيتر) آراء (كينز) النقدية ، وعاب عليه إساءة استخدام نظرية كمية النقود ، باستخدامها على نطاق ضيق ، وافترضه حدوث تغيرات واضحة في كل من كميات السلع المستهلكة ، والاحتياجات لدى البنوك التجارية التي تستخدم لمواجهة الاستهلاك ، وليس الاستثمار .

وأعلن (شومبيتر) معارضته التامة لاتجاهات (كينز) الفكرية التي تقصر انفاق النقود على الاستهلاك فقط . وقرر أنه كان يتعين على (كينز) ألا يغفل الانفاق الاستثماري بواسطة رجال الأعمال ، أو المستثمرون (١) . وفي هذه الحالة يمكن للنقود أن تلعب دورا هاما ، ومؤثرا على حدوث الدورات التجارية . ويلاحظ أن (شومبيتر) قد أراد بهذا الرأي تعزيز نظريته في حدوث الدورات التجارية نتيجة الابتكار ، والاختراع ، والتجديد الذي يقوم به المنظمون لتحقيق أرباح عابسة للمستثمرين ، أو زيادة العائد على رؤوس أموالهم .

وقد جادل (شومبيتر) فقرر بأن سعر الفائدة ، والأرباح يتجهان الى الانخفاض التدريجي حتى يتلاشيا تماما (أي أن كل من الأرباح ، وسعر الفائدة تصبح قيمتها صفرا) اذا لم يوجد الابتكار ، والاختراع ، والتجديد . وبذلك يتجه الاقتصاد الرأسمالي الى التدهور أو بنقل من حالة سكون الى حالة سكون أخرى وهكذا . وبذلك نجد أن (شومبيتر) مثل كافة النقديين يعتقد أن تغيرات سعر الفائدة ، وتغيرات الانفاق تعتبر نتيجة - لا سببا - لتغيرات العروض النقدية . وهو في ذلك يختلف مع مضمون نظرية (كينز) ، والفكر المالي بصفة عامة الذي يقرر أن سعر الفائدة ، وتغيرات الانفاق بصفة عامة يمكن أن تكون من الأسباب المؤدية الى حدوث الدورات التجارية . وذلك بالرغم من أنه ليس هناك ما يضمن

(1) Joseph A. Schumpeter, History of Economic Analysis, Op — Cit, chapter 8, P. 1108 — 1110.

حتمية زيادة الانفاق الاستثمارى نتيجة انخفاض سعر الفائدة مثلا . وذلك فى حالة عدم توافر العوامل الأخرى . وفى هذه الحالة تتراكم الاحتياطات النقدية لدى الجهاز المصرفى . كما أنه فى حالة ارتفاع سعر الفائدة ليس هناك تأكيدا صارما على حتمية انخفاض معدلات الانفاق ، أو الاستثمار طالما أن الكفاءة الحدية لرأس المال ما تزال مرتفعة . وذلك بالرغم من التسليم بقدره السياسة النقدية على الحد من الانفاق بدرجة أكبر من قدرتها على زيادة الانفاق .

مما سبق نرى أن الجدل النقدى المالى بدأه (كينز) عام ١٩٣٦ ، وتولى الرد عليه (شومبيتر) فى كتاباته عن الدورات الاقتصادية ، وعن تاريخ التحليل الاقتصادى الذى نشر بعد وفاة كل من (كينز) ، و (شومبيتر) نفسه ، أى فى عام ١٩٥٥ بمعرفة زوجة (شومبيتر) ، ثم أعيد طبعه عدة مرات . وبذلك فإن الجدل المالى النقدى كان محدودا ، أو لا يكاد يذكر نظرا للشعبية ، والاستحسان التى قوبل بهما كتاب (كينز) الذى تضمن نظريته العامة ، وبسبب النتائج الهامة التى أكدت نجاح ، وقدرة الأسلوب المالى على الخروج من الكساد الذى كان يعانى منه العالم فى تلك الأيام . ذلك بالإضافة الى قصر أمد ذلك الجدل ، وعدم تجاوز حدود للنقد الفكرى .

وتجدر الإشارة ، الى أنه كان هناك بعض الجدل قبل (كينز) ، بين من يمكن اعتبارهم من النقيدين أمثال (مارشال) ، و (كلارك) الذين جادلا (هنرى جورج) حول دور الضريبة الوحيدة فى تخصيص الموارد الاقتصادية فى المجتمع . اذ أوضحوا معارضتهم لفكر (هنرى جورج) على أساس أن الضريبة الوحيدة غير قادرة على توفير الدخل الذى يكفى لتمويل الانفاق أنعام ، أو الحكومى ، وعدم تمييز هذه الضريبة بين الدخل المتولد من الأراضى الزراعية ، وذلك المتولد من استثمار رأس المال . وذلك فضلا عن عدم عدالتها . لقد حدث هذا الجدل فى أعقاب نشر كتاب (هنرى جورج) عن التقدم ، والفقر (Progress and Poverty) فى عام ١٨٧٩ ، ونفد من الأسواق فى جميع أنحاء العالم فى وقت قصير جدا ، على نحو لم يحدث لآى مرجع آخر فى الاقتصاد .

من قبل أو من بعد (١) . بيد أن (هنرى جورج) أوضح فى ذلك الوقت أنه طالما أن كلا من قيمة الأرض الزراعية ، ومعدلات الإيجار ، أو الربح تتزايد تبعاً لذلك ، مما يؤدي إلى تزايد فقر الفقراء ، وغنى الأغنياء ، وإغراق التقدم الاقتصادى ، فلا بد من فرض ضريبة على ذلك الدخل الناتج من الأرض الزراعية التى هى من هبات الطبيعة يحصل عليه الملاك دون عناء .

ويلاحظ أن هذا الجدل كان جدلاً يتزعمه اثنان من كبار النقيدين فى ذلك الوقت ، حول أحد أهم أدوات السياسة المالية وهى الضرائب . ومع ذلك فلم يتعرض (هنرى جورج) لنقد السياسة النقدية ، أو يحاول التقليل من قدرتها على مساعدة الاداة المالية شأنه فى ذلك شأن المالىين القدامى ، والمحدثين .

وهكذا نجد أن الجدل بين النقيدين ، والمالىين قبل (فريدمان) كان جدلاً محدوداً حول بعض النقاط ، أو الأدوات المالية ، أو النقدية ، ولم يتعد ذلك إلى المجادلة حول إمكانيات السياسة المالية ككل ، أو السياسة النقدية ككل على التأثير على تخصيص الموارد ، أو زيادة الدخل القومى ، أو الخروج من الأزمات ، أو تحقيق التوازن كما يحدث الآن . أى أنه كان جدل جزئى ، ولفترة زمنية قصيرة فى تاريخ الفكر الاقتصادى الحديث . أما الجدل النقدى المالى الذى يتناول السياسات برمتها ، واختبار فعاليتها ، ويأخذ شكل المناظرات بين فريقين متميزين فلم يحدث إلا منذ تبنى (فريدمان) مهمة إثبات قدرة السياسة النقدية على علاج الأزمات ، والتأثير على النشاط الاقتصادى ، ومحاولة إثبات عدم قدرة السياسة المالية فى هذا الشأن ، وهو ما اضطر المالىين إلى الرد عليه وتوالى البحوث والدراسات فى هذا الشأن حتى الآن ، وهو ما نوضحه فيما يلى : -

ثانياً : الجدل النقدى المالى بزعامة (فريدمان) : -

(1) Milton H. Spencer, Contemporary Economics, Worth Publishers, New York, 1971, part 6, chapter 27, P. 449.

ترجع بداية الجدل النقدي المالى الحالى الى منتصف الخمسينات من هذا القرن عندما نشر (فريدمان) كتابه (دراسات فى نظرية كمية النقود) عام ١٩٥٦ . وقد اتبعه بعدة أبحاث أخرى عن (وضع سياسة نقدية مناسبة) عام ١٩٥٩ ، (الاقتصاديات الموجبة) فى نفس العام ، و (أثر عامل التأخير الزمنى على السياسة النقدية) عام ١٩٦٤ . وذلك فضلا عن الكتاب الذى ألفه بلاشتراك مع (أنا شوارتز) عن التاريخ النقدي للولايات المتحدة الامريكية (١٨٦٧ - ١٩٦٠) الصادر عام ١٩٦٣ ، وكذلك الكتاب الذى كتبه بلاشتراك مع (ميسلمان) عن الثبات النسبى لسرعة تداول النقود ومضاعف الاستثمار فى الولايات المتحدة الامريكية (١٨٩٧ - ١٩٥٨) الصادر عام ١٩٦٣ . وذلك بالاضافة الى الكتابات والأبحاث المتعددة الأخرى التى نشرها بعد ذلك مثل (الدولارات والعجز) الصادر عام ١٩٦٨ ، (السياسة المالية : نظرة شك) ، ناهيك عن الكتيب الذى يحوى المناظرة التى جرت بينه ، وبين الاقتصادى المالى المتعصب (هيلر) عام ١٩٦٩ وذلك فى إطار المحاضرة السنوية السابعة (أثر سالمون) .

ولايزال الجدل حتى اليوم مستعرا بين فريق النقديين المعروف بمدرسة شيكاغو النقدية بزعامة (فريدمان) ، وفريق المالىين بصفة عامة ، وعلى رأسهم (هيلر) فى كافة حلقات الدراسة والبحث من مؤتمرات سنوية ، ومحاضرات تذكارية ، ووسائل اعلام متخصصة فى المال والنقود ، وغير متخصصة .

والذى يتتبع المسار الفكرى للجدل النقدي المالى بزعامة (فريدمان) منذ الخمسينات حتى الآن ، سرعان ما يتبين له أن النقاط الجزئية موضع الجدل التى يبنى عليها النقديون هجومهم على السياسة المالية ، لم تتغير وهى عامل التأخير الزمنى الذى يحول دون سرعة تصدى الأدوات المالية للتغيرات الاقتصادية الحادثة ، وذلك بسبب الاجراءات التشريعية ، والادارية التى تستغرق وقتا طويلا حتى تصبح نافذة المفعول . كما يشير النقديون كذلك الى تغير الظروف الاقتصادية ، والاجتماعية التى ثبت فيها نجاح تطبيق السياسة المالية خلال الثلاثينات ، والرربعينات من القرن الحالى عن الظروف الاقتصادية والاجتماعية الحالية حيث التضخم ، والركود التضخمى ، وعجز ميزان المدفوعات فى معظم الدول الصناعية المتقدمة ، والدول النامية .

(م ١٨ - سياسة مالية)

أما النقاط الجزئية التى يبنى على أساسها المالىون الأهمية الثانوية للسياسة النقدية فهى أكثر تغيراً من فترة لآخرى تبعا للتغيرات الفكرية ، والدراسات الحديثة فى المجال النقدى التى يقوم بها النقديون ، والمالىون على السواء . وأهم النقاط المتجددة فى هذا الشأن الحاجة الى تعديل تعريف ، أو مكونات المعروض النقدى من فترة لآخرى تبعا لما يستجد فى الحقل المصرفى والمالى من استحداث وثائق مالية لها صفة النقود ، وتطور عمليات ونظم اقراض الجهاز المصرفى ، وودائعه ، واحتياجاته . ومن النقاط التى يثور بشأنها الجدل ، ويتطور من فترة لآخرى مفهوم الدخل الذى يقارنه النقديون بالمعروض النقدى .

كما تجدر الإشارة الى عدم تغير الاتجاه العام للجدل النقدى المالى . اذ ان المتقدمين ما يزالوا مصرين على عدم الاعتراف بفعالية السياسة المالية فى علاج الازمات ، أو تحقيق الاستقرار ، أو التوازن العام . بينما نجد أن المالىين لا يزالوا عند موقفهم من عدم الهجوم على السياسة النقدية ، أو الخط من قدرها مثلما يفعل النقديون تجاه السياسة المالية على تحقيق الاستقرار الاقتصادى أو علاج الازمات . زد على ما سبق أن كثيرا من المالىين طالما وجهوا الدعوة الى النقديين للمصانحة ، والاعتراف المتبادل بفعالية كل من السياسة المالية ، والسياسة النقدية ، وتركيز الجدل على النسب المثلثى ، أو المناسبة لمزج الادوات المالية بالادوات النقدية للتوصل الى علاج للازمات المختلفة . ولكن تحقيق مثل هذا الأمل ما يزال بعيد التحقيق ، ولسوف يظل كذلك لأمد طويل .

الجدل النقدى المالى فى الثمانينيات :

يتميز الجدل النقدى المالى فى الثمانينيات بالهدوء ، والموضوعية ، والاعتماد على نتائج الأبحاث ، والدراسات القياسية الحديثة لاثبات ، أو دحض الأفكار . ويعتبر المالىون أكثر اقديما فى هذا الطريق من النقديين الذين ما يزالون يعتمدون على تحليل التاريخ النقدى للدول الغربية خاصة الولايات المتحدة الأمريكية وبريطانيا وهو نفس أسلوب الخمسينات .

بل يجادل النقديون تاريخيا بأن السياسة النقدية لم تنتج لها الفرصة

قط في الولايات المتحدة الأمريكية على الأقل للتطبيق ، وهو ما أعلنته (فريدمان) وبعض زملاءه من مدرسة شيكاغو وذلك في المؤتمر السنوي لجمعية الاقتصاديين الأمريكيين في سان فرانسيسكو في ديسمبر ١٩٨٣ . وكان لي فرصة حضوره . وبذلك يأمل النقديون أن تتاح الفرصة للاخذ بالسياسة النقدية وحدها دون محاولة البنوك المركزية اتخاذ اجراءات تحد من فعاليتها في علاج الازمات . اذ يجادلون بأن تدخل البنك المركزي ، أو بنك الاحتياطي الفيدرالي الأمريكي ، وإن كان حسن النية ، يترتب عليه آثارا سيئة على الانتاج ، والاسعار ، والبعد عن التوازن ، أو الاستقرار . ولذلك يتعين على البنك المركزي المحافظة على معروض نقدي ثابت . اذ لا يكفي المحافظة على معدل نمو قليل للمعروض النقدي ، بلا لابد من عدم السماح بحدوث تغيرات مفاجئة فيه خلال أمد قصير نسبيا . ويشيرون في هذا الشأن الى أنه بالرغم من انخفاض معدل نمو المعروض النقدي في الولايات المتحدة الأمريكية خلال الفترة (١٩٧٨ - ١٩٨١) إلا أن عدم استقرار نمو المعروض النقدي خلال فترات زمنية قصيرة (كل ٦ شهور) قد أدى الى عدم حدوث الاستقرار الاقتصادي المناسب ، أو المنشود (١) .

المبحث الثاني

الاطار الفكري لجدل أنصار السياسة المالية

تمهيد : -

يمكن حصر معالم الاطار الفكري لجدل الماليين بشأن السياسة النقدية في النقاط التالية : -

- ١ - عقم النقود .
- ٢ - نسبة كل من الارصدة النقدية ، ومستوى الاسعار
- ٣ - معالجة النظرية النقدية لمستوى الاسعار

— (1) Stanley Fischer and Rudiger Dornbusch, Economics, Op Cit, Part 3, Chapter 26, PP. 656 — 659.

٤ - تأثيرات النقود

(١) تلقائية انتقال آثار النقود

(ب) دور النقود فى حدوث الازمات أو الدورات

(ج) دور السياسة المالية

(د) الايضاحات التطبيقية لآثار النقود .

(Exogenous)

٥ - النقود كمتغير مستقل أو خارجى

وقد تناول المالىون النقاط السابقة بالشرح ، والتحليل فى محاولتهم لاثبات عدم كفاية الاعتماد على السياسة النقدية وحدها للخروج من الازمات وتحقيق التشغيل أو الاستقرار ، أو التوازن .

كما حظى موضوع البطالة الاجبارية بجزء كبير من الجدل المستمر للماليين حول فعالية السياسة النقدية . اذ يرون أنه ليست كل أنواع البطالة مجرد بطالة اختيارية بل قد يمكن ملاحظة وجود بطالة اجبارية وذلك عندما يكون عدد الوظائف الخالية أكبر من عدد المتعطلين فى سوق العمل الذين يرفضون العمل نتيجة تحديد الأجور ، ولذلك فإن خفض المبالغ المحتجرة من الأجور يمكن أن يؤدي الى خفض معدل زيادة الأجور النقدية مع زيادة الأسعار وزيادة الطلب حتى يتم استيعاب الراغبين فى العمل من المتعطلين . كما يمكن أن يؤدي تثبيت الأجور الحقيقية الى حدوث بطالة اختيارية .

ويشتمل جدل المالىين حول السياسة النقدية على دراسة ، وتحليل آثار الاعانات ، والاعفاءات أو التخفيضات الضريبية فى اطار الـ (Reflation) على منع التضخم . اذ يرون أن حدوث التضخم قد لا يرجع الى زيادة المعروض النقدى بقدر ما يرجع الى زيادة الأجور النقدية التى تؤدي الى زيادة الطلب على السلع والخدمات فترتفع أسعارها على نحو يؤدي الى تخلص المواطنين من النقود ، وتفضيل السلع عليها .

وفيما يلي نتناول تفصيل ما سبق فى خمسة مطالب هى :

- المطلب الأول : - الجدل حول حياد النقود .
 - المطلب الثانى : - الجدل حول النقود ، والأسعار .
 - المطلب الثالث : - الجدل حول العلاقة بين النقود ، والبطالة .
 - المطلب الرابع : - الجدل حول النقود ، والدورات التجارية .
 - المطلب الخامس : - الجدل حول النقود كمتغير مستقل .
- وذلك على النحو التالى : -

المطلب الأول

الجدل حول حياد النقود

مقدمة : -

يقصد بحياد النقود عدم حدوث تغيرات على الاقتصاد القومى نتيجة تغير المعروض النقدى ، أو بعبارة أخرى عدم حدوث آثار لتغير كمية النقود على الأسعار والتوظيف وسعر الفائدة ، وكل من الدخل الحقيقى والأجور الحقيقية .

وفى هذا المبحث نحاول التعرف على رؤية المالىين لمدى فعالية النقود ، والفترة الزمنية التى تستغرقها التأثيرات النقدية على المتغيرات الاقتصادية المختلفة ، كما نوضح بعد ذلك ردود فعل النقديين لجدل المالىين فى هذا الشأن .

أولا : - رؤية المالىين لحياد النقود : -

يرى المالىون أن النقود لا يمكن أن تكون محايدة ، إذ أن أى تغير فى كمية المعروض النقدى يؤدى الى تغير دائم فى أسعار الفائدة ، والدخل والأجور ، والعمالة وذلك فى حالة وجود توازن بطالة فى الاقتصاد المحلى . ولعل القارئ يتذكر أن مضمون هذه الفعالية قد انعكس فى الدراسة التى أجراها الاقتصادى (فيليبس) ونتج عنها المنحنى الشهير

المعروف باسمه ، والذي يوضح العلاقة بين الأجر النقدية ، ومعدل البطالة ويؤمن المليون بأن السياسة النقدية تكون فعالة خلال فترة زمنية طويلة ، وفى حدود أجل تطبيق السياسة العامة التى تتعامل بها السلطات الاقتصادية مع الأزمات . ويستفاد من هذه الرؤية المالية لفعالية النقود ، أن النقود تعتبر عقيمة فقط فى حالات التوظيف الكامل . ويجادل المليون كذلك فيقررون أنه ليس بالضرورة أن تنفق كل زيادة نقدية يحصل عليها الأفراد على أوجه الانفاق المختلفة بل يمكن أن يفضلون الادخار ، وبالتالي لا يتأثر الدخل القومى بزيادة المعروض النقدى .

ويفضل المليون قبول فعالية النقود على الدخل القومى من خلال أثر تغير المعروض النقدى على سعر الفائدة ، وأثر سرعة تداول النقود عن قبول الفعالية المباشرة لتغير المعروض النقدى على الدخل القومى . إذ يرون أن خفض سعر الفائدة يمكن أن يشجع المستثمرين على الاقتراض من المصارف المالية ، والتوسع فى الاستثمار . كما أن زيادة النقود لدى الأفراد يمكن أن تدفعهم الى شراء الأوراق المالية ، ومن ثم ارتفاع أسعارها فيؤدى ذلك الى انخفاض سعر الفائدة عليها ، وهو ما يؤدى الى انتعاش حركة المعاملات المصرفية ، وزيادة المصارف لمعدلات الائتمان ، وبالتالي زيادة الاستثمار .

ثانيا : - ردود فعل النقديين :

يرى النقديون أن الآثار غير الحيادية للنقود تعتبر مؤقتة . إذ أن الاقتصاد عادة ما يصل الى مرحلة بطالة طبيعية ، وسعر فائدة حقيقى طبيعى ، وأى تحول عن هذه الأوضاع يعتبر مؤقت . وفى حالة حدوث زيادة للمعرض النقدى فان الأسعار تتجه فى البداية الى الارتفاع ثم يمتد أثر هذا الارتفاع الى سعر الفائدة الحقيقى والأجر الحقيقى زهى العوائد التى يحصل عليها كل من المقرض أو المدخر والعامل فتتجه هى الأخرى الى الارتفاع . وفى نفس الوقت تنخفض دخول المقترضين أو المستثمرين وأصحاب الأعمال . ونظرا لأن توقعات التضخم لدى كل من المقترضين أو المدخرين والعاملين تكون أقل من حقيقتها فان سعر الفائدة الحقيقى يكون أقل من معدله الطبيعى كما تكون البطالة أقل من معدلها الطبيعى . ويتوقف المدى الزمنى لهذه الآثار المؤقتة على سرعة

حدوث ردود أفعال المدخرين أو المقرضين والعاملين وحدثت تغيرات فى الأسواق المالية ، وأسواق العمل ، كما تتوقف على طبيعة السياسات التى تتخذها السلطات النقدية والمالية للتعامل مع التغيرات الحادثة . وقد حدد (فريدمان) المدى الزمنى لعدم حياد النقود بنحو خمسة أو عشرة سنوات فى الولايات المتحدة الأمريكية ، وأوضح أن تغير معدل نمو المعروض النقدى يؤثر على الأسعار بالدرجة الأولى ، بينما تؤثر الإجراءات النقدية على الناتج القومى بشكل رئيسى (١) .

ويرى النقديون أن العلاقة التى توصل إليها (فيليبس) بين الأجور النقدية ، ومعدل البطالة إنما هى علاقة قصيرة الأجل ، أو مؤقتة طالما أن التغيرات فى المعروض النقدى تؤدي الى تغيرات غير متوقعة فى مستوى الأسعار .

وبطريقة أخرى ، يمكن توضيح أن زيادة معدل التضخم نتيجة زيادة المعروض النقدى يؤدي الى تقليل منفعة النقود لدى الأفراد والمؤسسات مما قد يدفعهم الى تقليل ما يحتفظون به من نقود ، وانخفاض منفعة النقود بشكل عام . ونظرا لأن منفعة النقود تعتبر جزءا من منفعة الدخل الحقيقى للأفراد فإن انخفاض المنفعة يعنى انخفاض الدخل الحقيقى . ويتخذ البعض هذا التحليل لاثبات عكس ما يقول به النقديون إذ أن ارتفاع الأسعار وانخفاض منفعة النقود ، والدخل الحقيقى يؤكد عدم حياد النقود فى الأجل الطويل . ويضيف الى ذلك أنه لو صح قول النقديون فإن تغيرات المعروض النقدى التى تحدثها السلطات النقدية لا يكون لها آثار طويلة الأمد على سعر الفائدة الحقيقى ، أو الناتج القومى الحقيقى ، أو التوظيف . ويحصر أثرها فقط على المستوى العام للأسعار . أما إذا كان ما يقول به المالىيون صحيحا (أى إذا كانت الفترة المؤقتة التى يحدث فيها تأثيرات النقود طويلة الأجل) فإنه يمكن استخدام معدل نمو المعروض النقدى كجزء من برنامج لتحقيق استقرار

(1) Milton Friedman, The Counter — Revolution in Monetary Theory, First Wincott Memorial Lecture, The Institute of Economic Affairs, London, 1970, PP. 23 — 24.

الدخل والتوظيف . ويوضح هذا أيضا أن الجدل حول حياد النقود يتطلب دراسات تطبيقية لا نظرية (١) .

وتجدر الإشارة الى أنه بالرغم من استمرار معارضة كثيرا من النقديين للتغيرات التحكيمية فى المعروض النقدي بسبب عدم سرعة استجابة الدخل لهذه التغيرات وضرورة مرور فترة زمنية طويلة ، وغير محددة الأمد ، فإن أصحاب نموذج (سانت لويس) النقدي يرون أهمية التغيرات التحكيمية للمعروض النقدي حتى يمكن المحافظة على معدل نمو الدخل فى الأجل الطويل . ولعل هذا يجعلنا نتفق مع رأى القائل بأن الدراسات التطبيقية ضرورية لدراسة حياد النقود ، ونضيف أن الدراسات التطبيقية يمكن أن تحقق التقارب الفكرى ، وتقليل حدة الجدل بين الماليين والنقديين حول حياد النقود .

المطلب الثانى

الجدل حول العلاقة بين النقود والأسعار

تمهيد :-

تعتمد رؤية الماليين للعلاقة بين النقود ، والأسعار على تحليل هذه العلاقة فى الأجل القصير ، وعندما يسود الاقتصاد حالة من توازن البطالة كذلك يعتمد تحليل النقديين لتلك العلاقة على ظروف الأجل القصير . ولكن دون التفيد بتوازن البطالة الذى يعتبر من أهم الاعتبارات فى تحليل الماليين . ويلاحظ أن الجدل بين الماليين والنقديين حول النقود ، والأسعار يتركز حول التناسب بين تغيرات النقود ، وتغيرات الأسعار . ونوضح ذلك تفصيلا فيما يلى حيث نتناول دراسة كل من الآراء المالية ، وردود النقديين عليها . وفى إطار هذا الجدل نتعرض للجدل المالى النقدي حول أثر كل من سرعة تداول النقود ، وسعر الفائدة على تغيرات المستوى العام للأسعار .

(1)Gail E. Makinen, Money, Banking and Economic Activity, Acadmic Press,U.S.A., 1981, chapter 14, PP. 424 — 426.

أولا : - آراء المالىين حول النقود والأسعار :

لا يوجد خلاف كما ذكرنا سابقا بين المالىين ، والنقديين حول تأثير النقود على المستوى العام للأسعار المحلية فى الدولة . اذ يرى المالىون أن زيادة المعروض النقدى تؤدى الى توسع دائم فى الناتج الحقيقى ، والدخل القومى مع خفض سعر الفائدة . ويترتب على خفض سعر الفائدة زيادة الطلب على النقود ، أو خفض سرعة تداول النقود بنفس نسبة زيادة الطلب على النقود . كما يترتب على انخفاض سرعة التداول ، وزيادة الدخل القومى ، ألا تؤدى زيادة المعروض النقدى الى زيادة المستوى العام للأسعار بنفس نسبة زيادة المعروض النقدى ، وذلك فى الأجل القصير . وهنا يكن الخلاف ، أو موضع الجدل بين المالىين والنقديين حول موضوع النقود والأسعار ورغم ان المالىين لم يوضحوا ما تكون عليه مثل هذه العلاقة فى الأجل الطويل ، الا انه يمكن توقع اصرار المالىين على نفس الرأى أيضا . وذلك لأن منحنى (فيليبس) اذى يعتمد عليه المالىون فى توضيح هذه العلاقة يمكن أن يمتد نطاق تطبيقه للحصول على نفس العلاقة فى الأجل الطويل (١) .

ويختلف المالىون كذلك مع النقديين فى تحديد المدى الزمنى ، أو الأجل الذى يتحقق خلاله آثار تغير المعروض النقدى على المستوى العام للأسعار . اذ يرى النقديون - كما سنوضح فيما بعد - أن تغيرات المعروض النقدى تؤثر على المستوى العام للأسعار فقط فى الأجل الطويل . ولذلك فان المالىين يرون أنه طالما أن التضخم يعتبر ظاهرة نقدية فى الأجل الطويل ، فان أى تغير نقدى لا يمكن أن يؤثر على المتغيرات الحقيقية ، وهو ما يعنى عدم فعالية السياسة النقدية فى هذه الحالة (٢) .

ويرى المالىون أنه بسبب مرونة سرعة تداول النقود فان المحدد الرئيسى لارتفاع المستوى العام للأسعار للسلع المنتجة هو زيادة الأجور النقدية ، وليس معدل نمو المعروض النقدى ككل . ويستدلون على هذا انزأى بما حدث فى المانيا الغربية من تضخم جامح عام ١٩٢٣ . اذ أدت الزيادة اليومية للأجور الى ارتفاع الأسعار بشكل لم يسبق له مثيل.

(1) Ibid, chapter 14, P. 427.

(2) Sheila C. Daw and Peter E. Earl, Money Matters, Martin Robertson, London 1982, chapter 14, PP. 192 — 195.

من قبل . وأدت زيادة سرعة تداول النقود الى التعجيل بارتفاع الأسعار ، بينما لم تلعب زيادة المعروض النقدي أى دور مؤثر فى هذا الشأن (١) .

ويختلف المالىون مع النقدين حول قدرة اجراءات خفض الأسعار الاسمية سواء عن طريق الدعم ، أو التخفيضات الضريبية ، أو غيرها ، على كبح جماح الأسعار ، ومنع زيادة النقود من احداث تضخم غير مرغوب . اذ يرى المالىون أن مثل هذه الاجراءات المعروفة باسم (Indexation)

تؤدى الى عدم الاستقرار ، والتضخم الجامح فيما بعد . بينما يرى النقديون أن هذه الاجراءات أداة هامة لتقليل توقعات الضغوط التضخمية ، وذلك بسبب ما لهذه الاجراءات من تأثير على زيادة الأجور الحقيقية غير التضخمية .

ويتفرع من الجدل حول النقود ، والأسعار الجدل حول أسباب التضخم . اذ يرى المالىون أن حدوث التضخم يتوقف بالدرجة الأولى على تكلفة العمل ، والعناصر الأخرى المؤثرة على الأرباح التى يحققها المنظمون . أى أنهم يركزون على حدوث التضخم من جانب التكلفة وليس من جانب الطلب أو المعروض النقدي كما يفعل النقديون . اذ أن المالىين يولون التضخم الذى يحدث نتيجة زيادة الطلب أهمية ثانوية . ومن ثم فإن المالىين يعتبرون أن أى شئ يؤدى الى زيادة تكلفة العمل أو ارتفاع الأرباح إنما هو سبب من أسباب التضخم . وبطبيعة الحال فإن الأجور ، يترتب على زيادتها من زيادة تكلفة المنتجات ، تعتبر من أهم مسببات التضخم .

ويجادل الاقتصادى المالى (ساميولسون) فيقول بأنه حتى اذا ما افترضنا ثبات المعروض النقدي فإن تغيرات الميل للاستهلاك ومعدلات الانفاق تؤدي الى تغيرات فى متوسط الأسعار ، أو الانتاج الكلى ، أو كليهما . كما تؤدي أية زيادة فى معدلات الاستثمار أو انفاق مؤسسات

(1) Ibid, chapter 15, PP. 207 — 211.

الاعمال الى آثار منتظمة على الناتج المحلى الاجمالى والأسعار وذلك مع فرض ثبات المعروض النقدى أيضا (١) .

ولشرح العلاقة بين التضخم ، وتكاليف العمل يرى المليون انه فى حالة وجود معدل قليل من البطالة فى المجتمع فان زيادة الطلب على العمال تؤدى الى زيادة الأجور بمعدل اكبر من زيادة انتاجية العاملين مما يؤدى الى ارتفاع تكلفة العمل لوحدة المنتج . وبالتالي الى ارتفاع الأسعار . وتتوقف زيادة تكلفة العمل على ظروف سوق العمل ، ونوع أو درجة مهارة العاملين ، وسنهم ، وجنسهم . . . الخ ، بالإضافة الى دور نقابات العمال . ويركز المليون على أهمية ارتفاع أسعار السلع الاستراتيجية مثل البترول ، وبعض السلع الزراعية فى الوقت الحاضر ، والصلب فى الماضى - فى حدوث التضخم . اذ ان ارتفاع أسعار مثل هذه السلع يؤدى الى زيادة تكلفة العديد من المنتجات ، وبالتالي ارتفاع أسعارها . ونظرا لان المستوى العام للأسعار يتكون من أسعار العديد من السلع المتداولة مرجحة بأوزانها النسبية ، فان بحث أسباب ارتفاع متوسط أسعار كافة السلع يؤدى الى بحث أسباب ارتفاع تكلفة السلع . ويؤدى هذا الأسلوب فى تحليل المستوى العام للأسعار ، الى الخلط بين تغيرات الأسعار النسبية ، وتغيرات أسعار كافة السلع ، مع إهمال أثر الطلب الكلى ، رغم أنه من الأسباب الهامة فى حدوث التضخم .

وفى إطار الفهم الموضح آنفا لأسباب حدوث التضخم ، أو ارتفاع الأسعار عند المالىين ، فان معالجة التضخم عندهم تكمن فى استخدام إجراءات المراقبة على الأجور والأسعار ، أو سياسات الدخل ، أو اقناع العمال بخفض ما يطلبونه من أجور عالية ، وهو أمر يصعب تحقيقه فى ظروف ارتفاع الأسعار . ولكن الحكومة البريطانية اعتمدت على هذا الأسلوب من خلال عقد اجتماعى وذلك فى أعقاب ارتفاع أسعار البترول عام ١٩٧٣ - ١٩٧٤ (٢) .

(1) Paul Samuelson, Reflections on the Merits and Demerits of Monetarism, Issues in Fiscal and Monetary Policy, Chicago, 111, De Paul University, 1971, P. 7.

(2) Gail E. Makinen, Money, Banking and Economic Activity, Op — Cit, Chapter 14, P. 432.

ثانياً ، - ردود النقديين على المالىين : -

يرد النقديون على جدل المالىين بقولهم أنه فى الأجل الطويل لا يمكن أن يتحقق التناسب بين تغيرات المعروض النقدى ، وتغيرات الأسعار نظراً لأن اتجاه سرعة تداول النقود فى الأجل الطويل يتأثر نتيجة التطورات الحديثة فى الحقل المصرفى مثل حسابات التعامل بال شيكات المصرفية ، وتحويلات النقود بالهاتف ، وماكينات الكومبيوتر التى تعمل أربعة وعشرين ساعة يومياً ، ويمكن باستخدامها سحب أو ايداع النقود بصفة مستمرة . ويترتب على هذه المستجدات زيادة سرعة تداول النقود وطالما أن سرعة تداول النقود تخضع لاعتبارات الأجل الطويل فإنه من الصعوبة القول بوجود علاقة نسبية بين تغيرات المعروض النقدى ، وتغيرات الأسعار .

ويجادل النقديون بأن تغيرات سرعة التداول ، والنتائج الحقيقية تعتبر مؤقتة ، ومن ثم فإنه فى حدود درجة حياد النقود يتجه الناتج الحقيقى كلية الى التراجع الى مستواه المبدأى (أو اتجاه نمو الأجل الطويل) ، ويرتفع المستوى العام للأسعار بمعدل أسرع من معدل نمو المعروض النقدى . ولما كانت توقعات التضخم تؤدي الى زيادة سعر الفائدة فإن سرعة تداول النقود تتجه الى الأخرى الى الارتفاع الى مستوى ربما يفوق مستواها السابق ، وتستمر عند هذا المستوى مما يؤدي الى مضاعفة معدل ارتفاع الأسعار بالمقارنة لما يمكن أن تكون عليه فى حالة زيادة النقود فقط دون زيادة سرعة التداول .

ويجادل (فريد مان) فيقول بأن فترة تأخير زمنى تتراوح بين ١٢ الى ١٨ شهراً لابد أن تمر حتى يظهر أثر نمو المعروض النقدى على المستوى العام للأسعار وذلك فى الأجل الطويل . أما فى الأجل القصير الذى يقدره (فريد مان) بنحو ٥ - ١٠ سنوات فإن أثر العديد من التغيرات النقدية يظهر بالدرجة الأولى على الناتج القومى خلال سنوات عديدة .

بينما يظهر أثر زيادة المعروض النقدى أساساً على الأسعار (١) .

(1) Milton Friedman, The counter — Revolution ..., Op — Cit, PP. 22 — 25.

ورغم أن النقديين لا ينكرون دور الأجور النقدية فى حدوث التضخم إلا أنهم لا يعتبرونه السبب الرئيسى فى هذا الشأن . إذ أن زيادة الأجور النقدية ، وتكلفة العمل تعتبر نتيجة ارتفاع الأسعار فى فترة زمنية سابقة بسبب زيادة الطلب الكلى ، وضرورة حماية القوة الشرائية للأجور العمال ، أو بعبارة أخرى العمل على ثبات القيمة الحقيقية للأجور .

ويضيف النقديون بأن ما يثيره المليون من جدل حول النقود والتضخم فى الفكر النقدي يرجع الى الخلط بين السبب والنتيجة . إذ أن عامل التأخير الزمنى الذى يجعل زيادة الأجور النقدية تجيء متأخرة عن الزيادة المبدئية فى الطلب الكلى التى تؤدى الى اندلاع التضخم . ولا يعول النقديون أهمية تذكر على دور نقابات العمال ، أو المنافع العامة فى زيادة المستوى العام للأسعار . ومن يقول بخلاف ذلك يختلط لديه فهم ارتفاع الأسعار ، والأسعار المرتفعة .

وفيما يتعلق بالقول بأن التضخم يرجع الى ارتفاع أسعار بعض السلع الهامة كالبتروول ، وغيره يرى النقديون أن أثر ارتفاع أسعار مثل هذه السلع على الأسعار المحلية يعتبر مؤقتا لأن ارتفاع أسعار هذه السلع يعتبر نتيجة انخفاض المعروض منها . كما أن ارتفاع أسعار السلع الأخرى يرجع الى انخفاض الناتج منها ، ولذلك تتجه أسعار تلك السلع الى الارتفاع طبقا لقواعد العرض والطلب .

من ناحية أخرى ، فإنه فى الأجل الطويل تتطلب زيادة المعروض من العمل قدرا ضئيلا من البتروول مثلا لمساعدتها فى عملية الانتاج . ويترتب على ذلك اتجاه الأجور الى الانخفاض .

ومن ثم فإنه فى الأجل الطويل يحدث تغير فى الأسعار النسبية حيث ترتفع تكلفة السلع التى تستخدم بتروولا بالمقارنة لتكلفة السلع التى تعتمد على استخدام العمالة بكثافة .

وبالنسبة لعلاج التضخم يؤمن النقديون بأنه طالما أن التضخم ظاهرة نقدية ، فلا بد أن يكون علاجها باستخدام الأدوات النقدية . ويضيفون أن فرض القيود ، أو الرقابة على الأجور ، والأسعار أدوات

ضارة بالاقتصاد القومى . اذ أن استخدامها يؤدى الى اللجوء الى الطرق الأقل كفاءة فى زيادة الاجور والأسعار ، وتشجيع الناس على خرق القانون ، والاضرار بالمجتمع .

ويجادل بعض النقديين فيقولون بأنه يمكن التعامل مع التضخم عن طريق حماية القوة الشرائية للمدخرات ، ورؤوس الأموال من التدهور نتيجة التضخم وذلك بالعمل على زيادة قيم هذه المتغيرات بنفس نسبة ارتفاع أسعار التجزئة من فترة الى أخرى . ويمكن تطبيق نفس الفكرة على كل من الاجور ، والدخول الأخرى حيث يمكن زيادة قيمها بنفس زيادة أسعار التجزئة بين فترة وأخرى . وقد تم تطبيق هذه الفكرة فى بريطانيا على كل من شهادات الادخار القومى التى يتم زيادة قيمتها بنفس نسبة زيادة أسعار التجزئة كل شهر وذلك بعد مضى سنة من الحصول عليها ، ومدخرات الأفراد فى اطار خطة الادخار التعاقدى حيث يتم زيادة قيمة المدخرات بعد خمس سنوات من التعاقد بنفس نسبة زيادة أسعار التجزئة الشهرية وذلك عند استرداد الأفراد لمدخراتهم (١) . ولعل هذا الرأى يقترب من الرؤية المالية لعلاج التضخم عن طريق إجراءات الرقابة ، وخفض تكاليف الانتاج أو زيادة الاجر الحقيقى للعمال باستخدام الاعانات ، والاعفاءات الضريبية التى يرفضها النقديون . اذ أن زيادة قيم المدخرات أو رؤوس الأموال أو الدخول بنفس نسب زيادة أسعار التجزئة لا يعدو أن يكون زيادة مصطنعة فى قيمتها لاختلافه فى ذلك عن أثر الاعانات أو الاعفاءات الضريبية الا من حيث مصدر التمويل الذى يقع عبؤه على الموازنة العامة فى حالة الاعانات واعفاءات الضرائب . بينما زيادة قيم المدخرات أو رؤوس الأموال تتحملها البنوك ، أو المؤسسات فتتأثر أرباحها مما يؤدى الى الوصول الى درجة ما من البطالة فى الأجل الطويل .

(1) Jannie Hawthorne, Theory and Practice of Money, Heinemann, London, 1981, chapter 8, PP. 110 — 111.

المطلب الثالث

الجدل حول العلاقة بين النقود والبطالة

مقدمة : -

يتركز الجدل بين الماليين ، والنقديين بشأن البطالة ، حول نوع البطالة . اذ يجادل الماليون بأنه ليست كافة أنواع البطالة اختيارية كما يفترض النقديون ، بل ان هناك البطالة الاجبارية التي يجب أن يتركز حولها البحث والدراسة سواء باستخدام الأساليب أو الأدوات المالية ، والنقدية على السواء . كما يجادل الماليون كذلك بأنه حتى في ظل البطالة الاختيارية ، فان الأدوات النقدية وحدها لا تستطيع أن تتعامل معها بنفس الكفاءة التي تتعامل بها السياسة المالية مع هذا النوع من البطالة .

ويشتمل جانب هام من الجدل المالي النقدي حول البطالة على قدر هام من الجدل حول الأجور النقدية والخروج من البطالة الاجبارية ، والعلاقة بين تثبيت الأجور والبطالة الاختيارية ، وأثر خفض احتياطات الأجور في تخفيض معدل نمو الأجور النقدية وزيادة التوظيف . وفيما يلي نتناول تفصيل ما سبق :

أولاً : - الجدل المالي حول النقود ، والبطالة : -

١ - يرى الماليون أنه ليس صحيحاً أن سعى المتعطلين عن العمل بشكل دائم يعتبر أكثر كفاءة من بحث العاملين عن عمل في حالة توظيفهم في وظائف منخفضة الأجر . وذلك يرجع الى احتمال اعتماد أصحاب الأعمال في تقييمهم للعامل وأجره على ما اذا كان يعمل في وظيفة فعلاً أم لا . وقد يرجع اختيار المتعطلين لوظائف متاحة في سوق العمل الى مجرد أنهم لا يعملون في وظائف أخرى . كما أنه في حالة ارتفاع معدل البطالة تقل فرصة الحصول على عمل لأولئك الذين يعملون فعلاً ، ويأملون في الحصول على أجور أكثر ارتفاعاً نظراً لارتفاع الطلب على العمل في الوظائف الخالية . بل انه في حالة فقد العامل لوظيفته الحالية يكون الأثر الاجتماعي لذلك سيئاً ، وأكثر عبثاً من مجرد خفض الأجر

الحقيقى للعامل مع ابقائه فى وظيفته . وذلك فضلا عن صعوبة حصول العامل على معلومات سريعة عن سوق العمل بحيث يستطيع العامل التقدم الى الوظيفة المرتفعة الاجر فى الوقت المناسب .

٢ - يجادل المالىون فيقولون بأنه ليس فى كافة الحالات يستطيع العمال المهرة الحصول على الوظائف المتاحة على حساب العمال الأقل مهارة ، أو غير المهرة . اذ أن كثيرا من أصحاب الاعمال يرفضون تعيين بعض العمال الممتازين خوفا من انتقالهم بعد وقت قصير للعمل فى مؤسسات أخرى تعطى أجورا أعلى . وبذلك يفقد صاحب العمل ما ينفقه على تدريب العامل ، وما يمنحه له من مزايا . . . الخ . فضلا عن صعوبة احلال عامل جديد محل العامل الذى يترك العمل فى أقصر وقت ممكن دون تعطل ، أو اختلال نظام العمل حتى يتمكن صاحب العمل من تعيين عامل جديد .

٣ - حول وحدة سوق العمل ، ودور اتحادات السلع الصناعية ، وقوة تأثير سوق العمل فى زيادة أجور العمال ، يرى المالىون أنه ليس فى كافة الدول تنعدم وحدة وتنظيم ودور مثل هذه الاتحادات فى زيادة الأجور ، والسعى الى تمكين العامل المتعطل من الحصول على عمل مناسب . اذ ان دور ، وفعالية مثل هذه القوى ، أو الاتحادات فى بريطانيا يعتبر كبيرا ، ومؤثرا على سوق العمل والأجور . وذلك بعكس ما هو عليه الحال فى الولايات المتحدة الامريكية مثلا ، الأمر الذى لا يجوز معه التعميم .

٤ - على خلاف ما يقول به النقديون من أنه ليس صحيحا أن تلجأ مؤسسات الأعمال الى تجميد الأجور فى مواجهة الطلب المتزايد على العمل فى حالات البطالة الاختيارية ، وأنه من الأفضل لأصحاب الأعمال خفض معدل زيادة الأجور النقدية كلما اتجه سوق العمل الى التوسع - يجادل المالىون بأن لجوء مؤسسات الأعمال الى خفض معدلات زيادة الأجور كلما اتجه سوق العمل الى التوسع ، يؤدى الى خفض أرباح هذه المؤسسات . نظرا لتأثير ذلك السئ على معدلات أداء وانتاجية العمال ، وتعاونهم الاختيارى مع زملائهم فى العمل للوصول الى نتائج أفضل اذ ان مثل هذا التعاون يدفع هؤلاء العمال الى أداء أعمال أخرى غير متعاقد

عليها ، ومن ثم فان خفض معدلات زيادة أجور العمال كلما اتسع سوق العمل يؤدي اما الى عزوف العمال عن اداء الأعمال غير المتعاقد عليها ، أو الى ترك العمل كلية . وفى هذه الحالة الاخيرة تتأثر الانتاجية كذلك لتعثر نظام العمل بسبب صعوبة احلال عامل جديد فى أسرع وقت ممكن . وفى كافة الحالات ينعكس أثر ذلك على الأرباح فتتخفض وبذلك تضرر مؤسسات الأعمال الى المحافظة على معدل زيادة الأجر الممنوح للعمال دئلما تفعل المؤسسات الأخرى المنافسة وحتى لا تفقد العمالة الماهرة لديها . وهكذا فان محاولة خفض معدل زيادة الأجور فى حالات البطالة ، ليس من الحكمة فى شىء . ويشير المالىون الى أهمية دور النقابات العمالية فى هذا الشأن حتى يمكن الوصول الى معدل البطالة الطبيعى .

٥ - أوضح المالىون أن كافة الاعتبارات السابق بيانها فى النقاط من (١) الى (٤) تشير الى أنه ليست كافة أنواع البطالة اختيارية كما يفترض ذلك النقديون الذين يعتمدون فى تحليلاتهم على دراسة البطالة الاختيارية الناتجة عن عدم رغبة العمال فى العمل بأجور يترتب عليها خفض قيمة الأجر الحقيقى . ويرى المالىون أيضا أن محاولات بعض العمال غير المهرة الحصول على عمل مقابل أجر ضئيل فى حالات البطالة الاجبارية قد تكون مفيدة فى الخروج من أزمة البطالة بيد أنه ليس هناك ما يضمن نجاحها دائما . ويرجع ذلك الى عدم قدرة هؤلاء العمال على فرض أنفسهم على أصحاب الأعمال والحصول على عمل . أى أنه ليس هناك دائما ما يضمن توظيفهم رغم استعدادهم للعمل بأجور زهيدة .

٦ - يرى المالىون أنه فى حالة خفض ما يحتجز من الأجور ، مما يترتب عليها من خفض معدل زيادة الأجور النقدية ، لا يمكن اعتبار الزيادة المستمرة فى معدل التوظيف نتيجة لخفض معدل زيادة الأجور الذى يؤدي مباشرة الى خفض الأجور الحقيقية . اذ أنه فى حالة ما اذا كان الميل الحدى للاستهلاك فى المجتمع أقل من الواحد الصحيح ، يكون التوظيف الحادث فى هذه الحالة فقط نتيجة لخفض معدل زيادة الأجور النقدية . ويترتب على ذلك خفض معدل زيادة القوة الشرائية وخفض مستوى الأسعار عما يمكن أن يكون عليه فى حالة عدم خفض معدل زيادة الأجور النقدية . ويلاحظ أنه من الممكن زيادة عرض الائتمان المصرفى ، وزيادة الانفاق العام على نحو يكفى لمواجهة أية اتجاهات (م ١٩ - سياسة مالية)

الى الادخار من الدخل الجارى مالم يؤد تحول سرعة تداول النقود الى منع هذه الآثار من الحدوث . ويجدر ملاحظة أنه ليس من الضروري أن يترتب على ما سبق خفض الأجور الحقيقية مطلقا طالما أن معدل التوظيف يتزايد فى الوقت الذى يكون فيه الميل الحدى للاستهلاك منخفضا (١) .

٧ - أوضحت إحدى الدراسات المالية الحديثة أن وجود علاقة ثابتة تماما بين النقود والنتائج القومية الاسمى يعتبر دليلا على النمو التدريجى للمعروض النقدى خلال المراحل الأولى من حالة عدم وجود تضخم - (disinflation) . كما أن المفاوضات التى تتم حول زيادة الأجور بصفة آجلة تعنى أن الانخفاض التدريجى فى المعروض النقدى يؤدى الى السماح للاقتصاد بالسير فى اتجاه معدلات الأجور الآجلة قبل بدء تطبيق الجزء السريع والفعال من برنامج يهدف الى الوصول بالاقتصاد الى مرحلة عدم وجود تضخم . وتضيف الدراسة أنه اذا تبين لمتخذ القرار الاقتصادى أنه من الحكمة تأكيد زيادات الأجور الآجلة حتى يمكن للمتفاوضين على الأجور البدء فى ضبط طلبهم من الأجور فى المستقبل فإنه يكون من الحكمة أيضا تأكيد زيادة الأجور الآجلة فى المستقبل اذا لم يحدث ضبط الطلب على الأجور فى سوق العمل (٢) .

وتعتبر هذه الدراسة ، وغيرها تأكيدا على دور الأجور النقدية فى التأثير على معدلات التضخم ، والبطالة . كما أنها تصلح كذلك للتعامل مع أزمة الركور التضخمى . وذلك بعكس الدراسات الأخرى مثل الدراسات القائمة على فكرة منحنى فيليبس ، والتى تؤكد على دور الأجور النقدية فى الخروج من حالة البطالة على حساب الأسعار ، أو الخروج من التضخم على حساب التوظيف أو زيادة معدلات البطالة . كما تعتبر هذه الدراسة ، وغيرها تأكيدا على أنه لا يجوز افتراض وجود البطالة الاختيارية فى كافة الحالات على نحو ما يذهب اليه النقديون فى تحليلاتهم .

(1) Sheila C. Daw and Peter E. Earl, Money Matters Op — Cit, chapter 15, PP. 204 — 207.

(2) John B. Taylor, Union Wage Settlements During a Disinflation The American Economic Review, Sept. 1983, PP. 981 — 993.

ثانيا : - دفاع النقديين عن آرائهم : -

١ - يرى النقديون أن سوق العمل لا يوجد فيه من يعانون من البطالة الاجبارية لأن الأفراد أو العمال غالبا ما يبحثون عن فرصة عمل أفضل توفر لهم أجرا على مما يمكن أن يحصلوا عليه من الوظائف المتاحة أمامهم في سوق العمل ، ويظلون هكذا بدون عمل . أى أنه كلما توفرت أمام هؤلاء العمال فرصة للعمل فإنهم يرفضونها توقعاً لوجود فرص أفضل في المستقبل . وهم يفعلون ذلك اعتماداً على ما يوجد لديهم من مخدرات نقدية ، وما يتوافر لديهم من توقعات تفاؤلية في حالة تفرغهم التّكامل للبحث عن عمل والذي يعتبرونه أفضل من العمل في وظيفة أقل اجراً مع البحث في نفس الوقت عن فرصة أجر أفضل . وإذا لم يستطع هؤلاء العاطلين الحصول على فرصة العمل والأجر الذي يطمعون فيه فإنهم حينئذ سيضطرون الى التنازل عن بعض هذه الأطماع ، وقبول أول فرصة عمل يرون أنها أفضل الفرص غير الممتازة والتي تقل فيها قيمة الأجر الحقيقي نتيجة ارتفاع الأسعار . وفي مثل حالات البحث عن عمل كهذه لا تتدخل الاتحادات التجارية في التأثير على عرض العمال في سوق العمال . إذ أن هذه الاتحادات ربما تتدخل فقط في التأثير على قيمة الأجور التي تمنحها فرص العمل المتاحة في سوق العمل . ويشترط النقديون لصحة هذا التحليل وجود فرص عمل قليلة الأجر في سوق العمل ، ووجود التوقعات لدى العاطلين بإمكانية الحصول على فرص أفضل . إذ أنه إذا لم توجد فرص العمل قليلة الأجر ففي هذه الحالة يمكن اعتبار ما يحصل عليه العاطلون من مزايا نقدية ، وعينية وإعانات بطالة ... الخ سبباً رئيسياً لتفسير عدم قبول هؤلاء العاطلين لفرص العمل المتاحة أمامهم في سوق العمل والتي تمنح أجوراً منخفضة . ويضيف النقديون أن سوق العمل لا بد وأن يتميز بعدم التوازن على اندوام بسبب تقاعد بعض العاملين ، أو وفاة البعض ، أو تحول البعض الآخر الى وظائف أخرى غير التي كانوا يعملون بها . ويعنى ما سبق وجود وظائف خالية باستمرار في سوق العمل في سواء في الوقت الحالى ، أو في المستقبل ، وفي كافة المستويات المختلفة من المهارة ، والأجر ، والمزايا ... الخ .

٢ - أوضح النقديون أنه في حالة خفض العمال لما يحتجز من أجورهم ، فإنه من السهولة الحصول على وظائف منخفضة الأجر مما هو

متاح فى سوق العمل ، وذلك بسبب المغالاة فى تقدير احتمال الحصول على الأجر الحقيقى المرغوب خلال فترة زمنية وجيزة . وذلك بعكس ما اذا وافق العمال على العمل بأجور منخفضة عما سبق الاعلان عنه . إذ فى هذه الحالة يقتضى الامر خفض الأجور الممنوحة لكافة العمال الذين يؤدون أعمالا مشابهة ، وهو ما يصعب حدوثه عمليا . ولذلك فإن ما يحدث فعلا هو قبول العاطلين فرص العمل المتاحة والمنخفضة الاجر ومن هنا يجادل النقديون بأن تغيير معدل نمو الأجور النقدية يخضع لارادة أصحاب الأعمال ، أو اتحادات التجارة .

٣ - فى حالة زيادة الطلب على منتجات المؤسسات تضطر هذه المؤسسات الى تعيين عمال جدد يتقاضون الأجور الحالية وفى هذه الحالة تحقق هذه المؤسسات عوائد مجزية . بيد أنه سرعان ما يتضح للباحثين عن عمل فى سوق العمل ، زيادة فرص العمل ، وبالتالي زيادة توقعاتهم المتفائلة حول الحصول على عمل افضل . وفى هذه الحالة يخشى هؤلاء الباحثين عن عمل خفض ما يحتجز من أجورهم فى صورة مدخرات ، أما العمال مرتفعى المهارة فانهم يقبلون على خفض محتجزاتهم من الأجور ، وتجد المؤسسات ان انتاجية العمال الذين يتقاضون الاجور الحالية قد بدأت فى الانخفاض . وبذلك تضطر هذه المؤسسات الى زيادة أجور العمال . ويحدث العكس عندما تتجه الانتاجية نحو الانخفاض .

٤ - يؤمن النقديون بأن الاقتصاديات التى تعاني بالفعل من التضخم لابد أن تتجه معدلات نمو الأجور النقدية فيها الى الانخفاض . ما لم تتدخل النقابات بصرامة وعنف . ويدفع هذا الوضع مؤسسات الأعمال الى عدم زيادة الأجور بنفس النسبة التى كان يمكن أن تزداد بها للمحافظة على نوعية العمالة لديها . وذلك اذا لم تكن قد لجأت الى توظيف عدد كبير من العمال . ويتضح لهذه المؤسسات كذلك أن الزيادة فى الأجور الناتجة عن تدخل النقابات اكبر بكثير مما كان ينبغى ، أو ما كان يمكن ان تمنحه للعمال لولا تدخل هذه النقابات . أى أن ذلك يعنى عدم لجوء مؤسسات الأعمال الى تعيين عدد كبير من العمال رغم زيادة الطلب على منتجاتها . ويؤثر هذا الاجراء على العمالة المتاحة للقطاعات الأخرى والتى حينئذ تستطيع الحصول على العمالة المطلوبة دون حاجة الى زيادة الأجور أو تكاليف الانتاج . ويجادل النقديون بأن دور النقابات فى

زيادة الأجور لا يترتب عليه زيادة متوسط تكلفة الأجر فقط بل التأثير على هيكل الأجور فى قطاعات الانتاج المختلفة .

٥ - أوضح النقديون أن زيادة تكلفة الأجور فى قطاعات واحد من قطاعات الانتاج لا يترتب عليها زيادة التكاليف فى كافة القطاعات الاقتصادية الأخرى ، ومن ثم فانه لا يمكن توقع ارتفاع المستوى العام للأسعار فى ظل عدم وجود سياسة نقدية توسعية . وما يحدث فقط هو زيادة الأسعار النسبية . وينفس المنطق يقولون بأن تدخل النقابات أو الاتحادات التجارية لزيادة الأجور فى احد القطاعات لا يترتب عليه زيادة الأجور فى كافة القطاعات . ومن ثم لا يمكن اعتبار النقابات العمالية سببا فى زيادة معدلات الأجور بشكل عام .

٦ - يرى النقديون أنه للخروج من البطالة ، أو زيادة معدل التوظيف فى الأجل القصير لابد من انخفاض الأجر الحقيقى نتيجة اتجاه مستوى الأسعار الى الارتفاع بالنسبة لقيمة الأجور النقدية . وفى نفس الوقت يجب تكييف قوة العمل وفقا للتغيرات الاقتصادية والاجتماعية التى تستجد مثل تغير مستوى التكنولوجيا ، أو الطلب على المنتجات . أو درجة مهارة العمال ، أو تغير معدل استخراج المعادن ، أو تغير الموقع الجغرافى لبعض الصناعات ... الخ . إذ أن تغير قوة العمل لما يستجد من تغيرات يسهل من إمكانية تقليل معدل البطالة . وفى مثل هذه الحالات لا يكون من الحكمة زيادة ، أو انعاش الطلب لأن ذلك يؤدى الى المزيد من الاختناقات وزيادة التضخم (١) . ان العلاج الأفضل فى هذه الحالة يكمن فى مساعدة العمال الباحثين عن عمل على الحصول على أعمال وذلك بتدريبهم ، أو منح بعضهم حوافز تشجعهم على الانتقال من منطقة جغرافية الى أخرى يرتفع فيها الطلب على خدماتهم ، أو مهاراتهم .

٧ - يرجع حدوث البطالة - فى رأى النقديين - الى عدم كمال سوق العمل وليس الى عدم كفاية الطلب على العمال . ويعنى ذلك أن سوق العمل لا يزود العمال بالمعلومات الدقيقة والسريعة التى تمكن

(1) Gail E. Makinen, Money, Banking and Economic Activity, Op — Cit, chapter 12, P. 368.

الباحثين عن عمل من التقدم للحصول على الوظائف المرتفعة الأجر . فضلا عن عدم وجود أساليب مساعدة فعالة فى هذا الشأن مثل تدريب العمال ، وتزويدهم بالنصائح أو الاستشارات حول فرص العمل الأفضل المتاحة ، ومثل التشريعات العمالية المتعلقة بالتراخيص والتوظيف . ويستفاد من ذلك أن علاج البطالة فى الفكر النقدي يعتمد أساسا على مدى النجاح فى تحقيق كمال سوق العمل . ولكن بعض الدراسات الحديثة أوضحت أن علاج البطالة يجب أن يتركز على توظيف الأفراد العاطلين أنفسهم بدلا من التركيز على كمال سوق العمل الذى يعتبر أقل كفاءة من التركيز على الأفراد المتعطلين^(١) . بيد أن هذه الدراسات لم توضح بالضبط المقصود بأقل كفاءة ، أو أكثر كفاءة الأمر الذى يصعب معه الحكم على أهمية هذا رأى .

٨ - يجادل البعض فيقول بأنه لا يوجد أهمية للتفرقة بين البطالة الإجبارية ، والبطالة الاختيارية طالما أنه لم يتم التوصل الى الترتيبات الهامة التى يمكن بها تخصيص مخاطر البطالة بين الأفراد (٢) . كما أن كافة المقاييس المتاحة لآعباء البطالة لا توضح كيفية التفرقة بين البطالة الإجبارية ، والبطالة الاختيارية . فضلا عن أن التميز بين الأسواق التى تتميز بالكمال ، والأسواق غير الكاملة أو التى يشوبها ما يعطل عمل قوى السوق - هو الذى يؤدى الى إبراز دور عدم كمال الأسواق فى حدوث البطالة .

ويلاحظ من دفاع النقاد عن آرائهم حول العلاقة بين السياسة النقدية والبطالة اصرارهم على التعامل مع فرض البطالة الاختيارية فى كافة تحليلاتهم رغم أن الدراسات العملية التى أجريت عن الولايات المتحدة الأمريكية ، وبريطانيا ، وغيرها تعتبر تأكيدا للطبيعة الإجبارية للبطالة . ومع ذلك فإنه فى ظل البطالة الإجبارية حيث يتقاضى العمال أجورا تعتبر أعلى نسبيا مما توفره لهم المبالغ المحتجزة من الأجور ،

(1) Lucas, Robert E., Jr., Unemployment Policy, American Economic Review Proceedings, May 1978, PP. 353 — 337.

(2) Hall Robert E., Turnover in the Labour Force, Brookings Papers on Economic Activity, 1972, PP. 709 — 756.

لا تلعب هذه المبالغ المحتجزة من الأجور أى دور مؤثر فى معالجة البطالة . كما أوضحت إحدى الدراسات الحديثة أن التغيرات الدورية فى معدلات البطالة الجماعية حينما لا يوجد سبب مقنع لتغيرات عرض العمل توضح أن سبب البطالة يرجع إلى تغيرات الطلب على العمل وليس إلى كمال السوق من عدمه (١) . وهذا يوضح لنا أن الأسس التى تنطلق منها تحليلات النقديين حول النقود والبطالة مازالت قاصرة ، وضعيفة أمام الجدل المالى .

المطلب الرابع

الجدل حول النقود ، والدورات التجارية

تمهيد : -

يتركز الجدل المالى بشأن دور النقود ، والدورات التجارية حول أسباب حدوث الدورات ومظاهرها ، وكيفية معالجتها . ويدور قدر من الجدل حول ثبات الاقتصاد ، أو عدم ثباته ، وتوازن البطالة ، أو ما دون التشغيل الكامل . كما يتطرق الجدل ليشمل الأساليب المالية التعويضية كأداة لمعالجة الدورات ، وتحقيق الاستقرار الاقتصادى ، وكيفية استخدام هذه الأساليب عندما يحدث الاختلال فى قطاع اقتصادى معين ، وليس فى كافة القطاعات .

وفى معرض شرح وتحليل النقديين لأرائهم حول النقود ، والدورات التجارية كان لابد من تعرضهم للدفاع عن آرائهم فى مواجهة الانتقادات التى يوجهها المالىون إلى السياسة النقدية . ومن ثم فإننا فى هذا المطلب نتعرض بالبحث لأهم الآراء ، أو الانتقادات المالية لفكر النقديين حول العلاقة بين النقود ، والدورات التجارية . ثم نتعرض بعد ذلك إلى دفاع النقديين عن آرائهم ، وذلك على النحو التالى .

(1) George A. Akerlof and Brian G.M. Main, Measures of Unemployment Duration As Guide to Research and Policy : Reply, The American Economic Review, Sept. 1983, PP. 1151 — 1152.

أولاً : - الجدل المالى حول العلاقة بين النقود ، والدورات التجارية : -

١ - يرى المالىون أن حدوث الدورات التجارية يرجع الى تغيرات الطلب على الاستثمار . فحدوث الكساد ، أو البطالة مثلاً يرجع الى انهيار الطلب على الاستثمار نتيجة التوقعات المتشائمة التى تسود الاقتصاد المحلى . وذلك بعكس التضخم الذى يرجع الى وجود توقعات تفاؤلية فى الاقتصاد حول ظروف المستقبل . ومن ثم فإن تحديد حجم المعروض النقدى اللازم لتشغيل الاقتصاد المحلى يعتمد على هذه التوقعات ، وعلى مستوى الطلب على الاستثمار .

٢ - يؤمن المالىون بأن التوازن العام (أى عندما لا يوجد كساد ، أو تضخم) يتحقق عندما يتساوى حجم الادخار مع حجم الاستثمار . ولما كان هذان المتغيران يعتمد تأثيرهما على كل من الدخل الحقيقى ، وسعر الفائدة فإنه من الضرورى تثبيت مستوى الاستثمار . ويتحقق ذلك من خلال تحديد سعر الفائدة الذى يؤدى بدوره الى عدم استجابة مستوى الاستثمار لتغيرات مستوى الدخل القومى .

٣ - أوضح المالىون أن صفة عدم الثبات التى يتميز بها الاقتصاد بصفة عامة ترجع الى تصرفات المشروعات الفردية النقدية ، وعدم قدرة الرقابة على النقد على التأثير على صفة عدم الثبات هذه . ويقصد بعدم الثبات هنا تغيرات الطلب على الاستثمار الذى يتأثر بعدة متغيرات مثل الطلب على النقود والتغيرات القليلة فى معدل الاستثمار الناتجة عن أثر المضاعف والتى تؤثر على الناتج القومى .

٤ - يرى المالىون أن تحقيق صفة الثبات للاقتصاد المحلى لا يمكن أن تتحقق باستخدام السياسة النقدية فقط ، بل لابد من استخدام السياسة المالية كأداة رئيسية ، ويعاونها فى هذا الأمر الأدوات النقدية . وقبل استخدام أى علاج لابد من عمل تحليل قطاعى تفصيلى للاقتصاد القومى .

لمعرفة ما اذا كان الخلل الذى أدى الى حدوث الدورة التجارية يكمن فى قطاع معين أم لا . وبعد ذلك يتم عزل ومعالجة الخلل الحادث فى ذلك القطاع ، ومن ثم يمكن تحقيق أو استعادة الاستقرار الاقتصادى مرة اخرى .

٥ - أشار المالىون الى أنه لا يمكن انكار دور تغيرات المعروض النقدى فى حدوث الدورات التجارية ، لكن هذا لا يمنع من القول بأن الغالبية العظمى من حالات حدوث الدورات ترجع الى عدم استقرار انفاق القطاع الخاص على السلع الاستثمارية . ولذلك فانه يجب على السياسة المالية أن تعمل بمعاونة السياسة النقدية ، على دعم الانفاق الفردى بحيث تستخدم أدوات مالية ، ونقدية توسعية عندما ينخفض الانفاق الفردى على السلع الاستثمارية . وفى حالة زيادة الانفاق الفردى تستخدم أدوات مالية ، ونقدية انكماشية .

٦ - نظرا لأن النقود تؤثر على النشاط الاقتصادى عن طريق تأثيرها أولا على سعر الفائدة ، فان المالىين يرون أن حجم المعروض النقدى المناسب لتحقيق الاستقرار الاقتصادى يعتمد تحديده على سعر الفائدة أيضا . وفى هذه الحالة يمكن توقع أن يؤدى حجم المعروض النقدى المتداول الى استقرار مستوى الأسعار فى الأجل الطويل (١) .

٧ - يرى المالىون أنه لا يمكن قبول تأثير المعروض النقدى على مستوى النشاط الاقتصادى ، أو حدوث التقلبات ، أو الدورات دون تغير سرعة تداول النقود من فترة الى أخرى كما يرى النقديون . كما أن تغير سرعة تداول النقود يشير بوضوح الى أهمية استخدام أدوات أخرى للتأثير على النشاط الاقتصادى ، وهذه الأدوات هى بالدرجة الأولى الادوات المالية مثل التخفيضات ، أو الاعفاءات الضريبية ، أو تغيرات الموازنة العامة ، وبذلك فان تغير سرعة التداول هو الذى يسمح باستيعاب آثار الادوات المالية . وفى هذا الشأن أوضح (هيلر) فى جدله مع (فريدمان)

(1) Gail E. Makinen, Money, Banking and Economic Activity;
Op — Cit, chapter 14, P. 451.

أن دراسة التاريخ النقدي للولايات المتحدة التي أجراها (فريد مان) بمساعدة (أناشوارتز) تؤكد هذه الحقيقة . إذ توضح دراستهم أن سرعة التداول قد تغيرت خلال فترة كساد الثلاثينات ، وفترة ما بين الحربين العالميتين الأولى ، والثانية (١) . وفى هذا الشأن يرى البعض أنه إذا آمن النقديون بأن سرعة التداول غير مرنة تماما بالنسبة لتغيرات سعر الفائدة فإن آراءهم تتطابق مع آراء الماليين . إذ فى هذه الحالة تؤثر تغيرات الانفاق الاستثمارى ، أو المدخرات على سعر الفائدة دون التأثير على سرعة التداول . أى أن تغيرات الدخل القومى فى هذه الحالة تخضع لتغيرات المعروض النقدي (٢) .

٨ - انتقد الماليون صلاحية السياسة النقدية وحدها لمعالجة الدورات التجارية نظرا لآثر عامل التأخير الزمنى الذى يحول دون سرعة حدوث أثر المعروض النقدي على تغيرات الدخل القومى . إذ أن فترات التأخير الزمنى ذات أمد طويل ، ومتغيرة جدا من فترة الى أخرى ، وتختلف فى حالات الزواج عنها فى حالات الكساد كما أوضحت دراسات (فريدمان) ويفسر ذلك (هيلر) على أساس غياب مؤثرات أخرى لم تتناولها الدراسات التي أجراها (فريد مان) مثل معدلات الضرائب ، والانفاق الحكومى ، والمدفوعات التحويلية (٣) . وهى الأدوات المالية التى تؤثر بفعالية على جانب الطلب ، والتى لو أخذت فى الحسبان لما ظهر أى أثر للتأخير الزمنى فى تلك الدراسات . من ناحية أخرى ، يرى الماليون أن مجرد وجود أو أهمية عامل التأخير الزمنى فى التأثير على نتائج تغيرات المعروض النقدي يجعل من الصعوبة التوصل الى تنبؤات دقيقة حول المستقبل ، وهو ما يحول دون نجاح استخدام سياسة نقدية غير مقيدة فى معالجة الدورات التجارية .

(1) Walter W. Heller, Is Monetary Policy Being Oversold ? Op - Cit, PP. 21 — 22.

(2) Gail Makinen, Money, Banking and Economic Activity, Op - Cit., chapter 14, P. 442.

(3) Walter W. Heller, Is Monetary Policy Being Dversold ?, Op - Cit, PP. 23 — 24.

ثانيا : - دفاع النقديين عن آرائهم : -
يمكن بيان أهم آراء النقديين في دفاعهم عن العلاقة بين النقود ،
والدورات التجارية ، والرد على نقد المالىين لهم فيما يلى : -

(أ) يصر النقديون على القول بثبات سرعة تداول النقود ، والطلب
على النقود ، وأن صفة الثبات هذه لا تعنى عدم تغير سرعة التداول على
الاطلاق بل تعنى أن تغيراتها خلال فترة زمنية معينة يمكن تفسيرها
بعدة متغيرات أخرى مثل سعر الفائدة ، ومعدل التضخم . وبذلك يمكن
ارجاع تغيرات الدخل النقدي الى تغيرات المعروض النقدي . ويرى
النقديون أن تغيرات المعروض النقدي ترجع الى تغير الاساس النقدي ،
وليس الى تغيرات المضاعف النقدي ولايضاح ذلك يقولون بأن تغيرات
المضاعف النقدي ترجع الى تغير الظروف الاقتصادية مثل نسبة العملة
المتداولة الى الودائع تحت الطلب ، أو الى توقعات المستقبل الاقتصادية
مثل تغير نسبة الزيادة المرغوبة في الايرادات الى الودائع تحت الطلب .
وبذلك اذا كان المضاعف النقدي هو الذى يحكم تغيرات المعروض النقدي
ففى هذه الحالة يمكن القول أن تغير القوى غير النقدية هو السبب
الرئيسى فى حدوث الدورات التجارية .

(ب) أوضح النقديون أن البنك المركزى هو المسئول عن حدوث
الدورات التجارية وذلك من خلال العمل على زيادة الاساس النقدي
بمعدلات سريعة جدا ، أو بمعدلات بطيئة جدا ، وما يترتب على ذلك
من آثار متتابة على المعروض النقدي ومن ثم التأثير على النشاط
الاقتصادى (١) .

(ج) يؤمن النقديون أن الاستخدام غير السليم للسياسات العامة
هو السبب الهام فى عدم الاستقرار الاقتصادى ، وليس لتغيرات الانفاق
الفردى أى صلة بهذا الأمر . اذ أن ما يحدث من تغيرات فى الانفاق
الخاص يرجع الى تصرفات الحكومة غير الرشيدة . ويشيرون فى هذا

(1) Allan Meltzer, The Role of Money : Comment, Controlling
Monetary Aggregates, The American Economic Review, Mar. 1977,
P. 29.

الصدد الى سياسات الضرائب ، وسياسات الاتفاق العام ، وتصرفات الهيئات العامة الخاضعة للنظم الحكومية ، وما يترتب عليها من عدم ثبات الائتمان والسياسات المالية ، والتأثير على تلقائية تأثير النقود . وينعكس أثر ذلك كله على الاتفاق الفردى فينعدم استقراره ، وبؤدى هذا أيضا الى عدم التأكد مما يؤدى الى صعوبة حدوث تغيرات المعروض النقدي المرغوبة .

(د) يرى النقديون أن تغيرات المعروض النقدي تؤثر على حدوث التقلبات الاقتصادية وعلى الدخل الحقيقي فى الاجل القصير بينما يظهر أثرها بوضوح على تغيرات كل من الدخل النقدي الاسمى ، ومستوى الاسعار فى الاجل الطويل . أما تخفيض الضرائب فليست له أية آثار توسعية على الدخل الاسمى ، ما لم تتميز السياسات النقدية بالثبات بصفة مطلقة . اذ يؤدى تخفيض الضرائب مع ثبات السياسات النقدية الى رفع سعر الفائدة بدرجة أكبر مما يمكن أن تكون عليه ما لم يحدث هذا الخفض الضريبي . اذ أن خفض الضرائب يترتب عليه زيادة الاقتراض الحكومى ، ومن ثم رفع سعر الفائدة . أما اذا لم يرتفع سعر الفائدة رغم حدوث الخفض الضريبي فذلك يعنى أن السياسات النقدية وراء ما حدث (١) .

(هـ) يعترف (فريد مان) زعيم النقديين بأنه لا يمكن افتراض وجود علاقة ميكانيكية ، أو سببية مباشرة بين تغيرات كمية النقود ، وتغيرات الدخل بل هناك عوامل أخرى تؤدى الى حدوث نتائج تغيرات المعروض النقدي على الدخل القومى مثل المضاعف النقدي الذى يؤدى الى حدوث التغيرات الدورية فى الاقتصاد المحلى .

كما يعترف (فريد مان) بأن وجود أثر التأخير الزمنى يعنى وجود متغيرات أخرى لم تؤخذ فى الحسبان . لكنه لا يرى أن هذه المتغيرات هى الأدوات المالية ، بل هى ادارية مثل المادة رقم (Q) تضع حدا أعلى لسعر الفائدة على الودائع تحت الطلب فى الولايات المتحدة الأمريكية (١) .

(1) Milton Friedman, Has Fiscal Policy Been Oversold ? A Dialouge With W. Heller, Op — Cit., PP. 55 — 56.

(2) Milton Friedman, Has Fiscal Policy Been Oversold ? , Op — Cit., PP. 76 — 77.

ومما سبق يتضح لنا أن كلا من الفرقتين المالى والنقدى يرى العلاقة بين النقود ، والدورات التجارية من منظار مختلف ، ولكن العلاقة نفسها ثابتة لا يغيرها تغير المنظار . اذ فى حقيقة الامر أن كلا من المالىين ، والنقديين يعترف بأن تغيرات المعروض النقدى تؤثر على النشاط الاقتصادى ، وعلى حدوث الدورات التجارية . بيد أن هناك عدة تغيرات تحدث على متغيرات متعددة حتى يحدث التأثير على الدخل القومى ، أو الاقتصاد المحلى . ولدى تحليل هذه التغيرات التى تحدث على هذه المتغيرات التى تتوسط الطريق بين تغيرات المعروض النقدى ، وتغيرات الدخل ، وحدث الدورات ، يتخذ كل فريق طريقة متميزة عما يتخذه الفريق الآخر . وتتطلب كل طريقة افتراضات معينة تختلف عما يفترضه تحليل الفريق الآخر كما رأينا من تحليلات الفريقين . ومع ذلك يلاحظ وجود بعض النقاط التى تناولها الجدل ، وما زالت لم تحسم مثل أثر سرعة التداول وفرض ثباتها من عدمه . كما أن بعض الانتقادات الموجهة الى وجهة نظر النقديين فى شأن العلاقة بين النقود والدورات لم تحظ بردود مقنعة من جانب النقديين مثل أثر عامل التأخير الزمنى على عدم نجاح استخدام سياسة نقدية غير مقيدة فى معاملة الدورات التجارية .

المطلب الخامس

الجدل المالى حول النقود كمتغير مستقل

- مقدمة -

من دراستنا للفكر النقدى فى الفصول السابقة اتضح لنا كيف أن المعروض النقدى يعتبر متغيرا مستقلا بمعنى أنه يؤثر على التغيرات الأخرى التابعة ، ولا يتأثر بها . اذ أنه اذا تأثر المتغير المستقل بتغير المتغيرات التابعة فإن التقديرات ، أو النتائج الحادثة تكون متحيزة ومن ثم لا يكون المتغير مستقلا ، أو خارجيا يتم تحديده بعيدا عن العلاقة موضع الاختبار . بيد أن المالىين لا يوافقون على هذا الرأى وينتقدونه بعنف مصرين على أن المعروض النقدى لا يمكن أن يكون متغيرا تابعا يتأثر بالتغيرات الأخرى بصورة أو بأخرى مثلما هو متغير مستقل فى نفس الوقت .

وفيما يلى نعرض بشكل من التفصيل لانتقادات ، أو جدل المالىين حول هذا الموضوع وردود النقديين عليهم .

أولاً : - المعروض النقدي كمتغير تابع عند الماليين : -

يرتكز جدل الماليين حول هذا الموضوع على أساس إحصائي طبقه للأسباب التالية : -

(أ) تؤدي التغيرات التاريخية في الدخل النقدي الى أن يضطر البنك المركزي الى تغيير حجم المعروض النقدي ، وذلك بهدف التأثير على مجرى الدورات التجارية .

(ب) تؤدي تغيرات الدخل النقدي الى تغير المضاعف النقدي ، الذي يؤدي بدوره الى تغير حجم المعروض النقدي . ويحدث تأثير الدخل النقدي على المضاعف النقدي اما مباشرة من خلال نسبة النقد المتداول الى الودائع تحت الطلب ، أو بطريقة غير مباشرة عن طريق أثر الدخل النقدي على سعر الفائدة الذي يؤدي حينئذ الى تغيير نسبة فائض الاحتياطيات النقدية الى الودائع تحت الطلب .

(ج) أن اعتبار المعروض النقدي متغير تابع لا يقلل من أهمية تأثير المعروض النقدي على الدخل النقدي . إذ أنه في حالة استجابة المعروض النقدي لتغيرات الانفاق العام مثلاً ينعكس أثر ذلك على تغيرات الدخل القومي بصورة مباشرة . أما اذا وجد من القوى ما يمنع المعروض النقدي من التغير فإن الدخل القومي الاسمي لا يتغير هو الآخر ، ويتغير الانفاق العام فقط . إذ يحل مستوى الانفاق العام المستهدف محل الانفاق العام الحالي . وبذلك فإنه في حالة عدم تغير الطلب على النقود رغم تغير سعر الفائدة ، وثبات المعروض النقدي يتغير مستوى الانفاق العام . وهكذا فإنه ليس هناك ما يحول دون تأثير الدخل النقدي بتغيرات المعروض النقدي ، كما أنه ليست هناك علاقة قوية بين السببية ، واستقلال المعروض النقدي (١) .

ثانياً : - دفاع النقديين عن آرائهم : -

يعتمد دفاع النقديين عن آرائهم حول استقلال المعروض النقدي على

(1) Gaild Makinen, Money, Banking and Economic Activity, Op
— Cit., chapter 15, P. 453.

فأساس أن الاتجاهات العكسية للعلاقة بين المعروض النقدي ، والدخل النقدي ضئيلة جدا . أى أن تآثر المعروض النقدي بتغيرات الدخل تكاد لا تذكر . وقد اعتمدوا فى ذلك على إجراء بعض الدراسات الاحصائية ، أو الرياضية لاختبار صحة فروضهم ، والتدليل على أهمية تأثير المعروض النقدي على الدخل النقدي الاسمى .

ويرى النقديون أن أى متغير تستطيع السلطات الاقتصادية التحكم فيه إنما هو متغير مستقل . وطالما أن كلا من المعروض النقدي ، والأساس النقدي يخضعان لرقابة أو تحكم البنك المركزى فانهما يعتبران متغيرين مستقلين تماما . وذلك رغم أن هناك بعض الفترات التاريخية التى لا يتدخل فيها البنك المركزى للتأثير على تغيرات هذين المتغيرين ، مثل فترات الحروب التى يطلق البنك المركزى فيها زيادة المعروض النقدي حتى يمكن مواجهة تمويل النفقات العسكرية عن طريق الموازنة العامة للدولة .

ويلاحظ من الدفاع السابق للنقديين عن آرائهم حول استقلال المعروض النقدي اعترافهم بوجود بعض الفترات التاريخية التى لا يتدخل فيها البنك المركزى فى التأثير على المعروض النقدي ، أو الأساس النقدي . ومع ذلك تحدث تغيرات فى المعروض النقدي ، كما يتغير الدخل النقدي الاسمى ، وهو ما يعنى عدم صحة اعتبار المعروض النقدي متغير مستقل فى كافة الحالات .

وتجدر الإشارة الى أن الجدل المالى النقدي حول النقود كمتغير مستقل يتناول المعروض النقدي الاسمى ، وليس كمية النقود الحقيقية التى تتأثر بتصرفات الأفراد من خلال عادات الانفاق وآثرها على المستوى العام للأسعار .

ولعل القارىء يتذكر أيضا أن الفكر النقدي بزعمامة (فريدمان) يفرق بين الدخل الدائم ، والدخل الحالى ، ويرى أن أثر المضاعف يكون كبيرا فى حالة الدخل الدائم (١) . وهذا يعنى أن الدخل الدائم يؤثر على

(1) Milton Friedman, Has Fiscal Policy Been Oversold ?, Op — Cit., P. 76.

تغيرات المعروض النقدي من خلال المضاعف النقدي ، وأن هذا التأثير يكون كبيرا عنه في حالة تغير الدخل الحالي . أي أن هذا أيضا لا يمنع من القول بأن المعروض النقدي يتغير بتغيرات الدخل الحالي ، والدخل الدائم . ومع ذلك لا يعترف النقديون بأن المعروض النقدي يمكن أن يكون متغيرا تابعا ، وتظل حجتهم ضعيفة في هذا الشأن .

المبحث الثالث

الاطار الفكرى لجدل أنصار السياسة النقدية

تمهيد : -

من يتتبع التحليل الفكرى للنقديين حول مدى فعالية السياسة المالية يدرك بوضوح أن نقاط الجدول تدور حول ما يلي : -

- ١ - مسئولية الحكومة عن حدوث عدم الاستقرار الاقتصادى .
- ٢ - العلاقة بين الضرائب ، والدخل القومى ، وسعر الفائدة .
- ٣ - عجز الانفاق الحكومى عن معالجة البطالة .
- ٤ - السياسة المالية أداة ثانوية مساعدة للسياسة النقدية .

وقد بادر المليون بالرد ، والدفاع عن السياسة المالية كأداة أكثر فعالية من السياسة النقدية في تحقيق الاستقرار الاقتصادى وعلاج البطالة ، والتأثير على الدخل القومى . ولذلك فإننا في هذا المبحث نتناول عرض ودراسة أوجه النقد التى يوجهها النقديون الى السياسة المالية ، ونوضح الردود التى أوردها المليون على النقديون للدفاع عن السياسة المالية مع التعليق عليها من جانبنا .

أولا : - مسئولية الحكومة عن حدوث عدم الاستقرار الاقتصادى : -

يؤمن النقديون بأن عدم الاستقرار الاقتصادى يرجع الى تصرفات الحكومة التى تؤدى الى عدم استقرار انفاق القطاع الخاص . إذ أن الحكومة تحدد الجزء الذى ينفق من الدخل القومى بواسطة الأجهزة الحكومية المختلفة ، وذلك الجزء الذى يتبقى لانفاق القطاع الخاص ،

أو الأفراد . كما أن الحكومة تحدد ذلك الجزء الذى يستقطع من الدخل الفردى فى صورة ضرائب ، ومن ثم تؤثر على ذلك الجزء المتبقى للأفراد والقابل للانفاق . وبذلك تؤدي الى عدم الاستقرار الاقتصادى من خلال كل من الانفاق العام ، والضرائب . ويرى النقديون أن ذلك لا يعنى أن السياسة المالية تؤثر على الدخل القومى بل تؤثر على توزيعه فقط . ويضيف النقديون أن تصرفات الحكومة تؤدي أيضا الى التأثير على نظام توزيع حقوق الملكية الذى يؤثر بدوره على معدل نمو رأس المال الخاص ، ومن ثم يؤثر على معدل التشغيل فى الاقتصاد المحلى .

وتجدر الإشارة الى أن البعض يفرق بين علاقة السياسة المالية بتصرفات القطاع الخاص طبقا للنموذج العادى (Standard Model) وعلاقة السياسة المالية بتصرفات القطاع الخاص فى ظل النموذج الموحد (Consolidated Model) اذ يرون أنه طبقا لنموذج التحليل الأول . الأول لا يؤثر انفاق الحكومة على تصرفات القطاع الخاص مطلقا . بينما تؤثر الضرائب العادية ، والمحتجز من أرباح المؤسسات ، ومدفوعات الحكومة فى صورة فوائد على تصرفات القطاع الخاص . أما طبقا للنموذج الثانى أو الموحد فيؤثر الانفاق الحكومى على تصرفات القطاع الخاص ، ولا يؤثر كل من الضرائب العادية ، والمحتجز من أرباح المؤسسات ، ومدفوعات الحكومة فى صورة فوائد بأى حال على تصرفات القطاع الخاص (١) . وبذلك فإن أيا من النموذجين المذكورين وحده لا يحقق أهداف الجدل النقدي حول مسئولية الحكومة عن عدم استقرار النشاط الاقتصادى . بل لابد من استخدام النموذجين فى وقت واحد حتى يمكن أن يشتمل الجدل على جانبى الانفاق الحكومى والضرائب . أما المدفوعات التحويلية فتؤثر على تصرفات القطاع الخاص فى ظل كل من النموذجين على السواء . كما يلاحظ أن حجم الدين الحكومى الحالى يؤثر على صافى قيمة الثروة المتاحة فى المجتمع طبقا للنموذج العادى ، ولا يحدث أى تأثير عليها فى ظل النموذج

(1) Roger C. Kormendi, Government Debt, Government Spending, and Private Sector Behavior, The American Economic Review, Dec. 1983, PP. 999 — 1007.

الموحد . وفى ظل النموذج العادى يفترض أن القطاع الخاص يعتمد فى استهلاكه على الدخل الفردى القابل للانفاق الذى يتكون من اجمالى الدخل مستقطعا منه الضرائب العادية والمحتجز من أرباح المؤسسات مضافا اليه المدفوعات التحويلية ومدفوعات الحكومة فى صورة فوائد على ديونها الحالية . أما فى ظل النموذج الموحد فان التحليل يتضمن انفاق كل من القطاع العام والخاص ، ويعتمد الانفاق على الدخل الدائم ، ويفترض ثبات الاستهلاك الكلى كجزء من الدخل القابل للانفاق . كما أن المدفوعات التحويلية يتم تمويلها بواسطة حصيلة الضرائب الجارية . وبذلك يمكن أن تؤدى هذه المدفوعات الى اعادة توزيع الثروة بين الأفراد تبعاً لميولهم المختلفة للاستهلاك من الدخل الدائم ، مثلما تؤدى الى التأثير على الاستهلاك الكلى للقطاع الخاص أيضا .

وفىما يتعلق بحدوث الأزمات الاقتصادية لم يعف النقديون الحكومة من المسؤولية خاصة اذا ما استمرت الأزمة لفترة طويلة نسبيا . ومن ثم يوى النقديون أن الحكومة تعتبر مسئولة عن حدوث أزمة التضخم بمعناها الحديث الذى يفرق بين الارتفاع المستمر فى المستوى العام للأسعار ، ومجرد ارتفاع المستوى العام للأسعار مرة واحدة فقط ثم الاتجاه الى الهبوط بعد ذلك فى أجل قصير ، والذى لا يجوز أن نطلق عليه تضخما . اذ يمكن اعتبار الحكومة مسئولة عن حدوث التضخم طبقا للمعنى الحديث . بينما لا يجوز اعتبارها مسئولة عن الارتفاع العارض فى المستوى العام للأسعار (١) .

وفىما يتعلق بحدوث أزمة الكساد يرى النقديون أن مسؤولية للحكومة أساسية أيضا فى هذا الشأن . اذ يؤدى تدخل الحكومة فى الشؤون المالية والاقتصادية فى رأيهم الى ضعف الدور الذى يلعبه القطاع الخاص فى مجالات الاستثمار على غرار ماحدث خلال الفترة (١٩٣٣ - ١٩٤١) فى الولايات المتحدة الأمريكية . اذا انخفضت معدلات الأرباح ، وتضاءل دور القطاع الخاص ، وضعفت الثقة لدى المشروعات نتيجة مااتبعتة حكومة روزفلت من سياسات انكماشية تمثلت فى فرض ضرائب التضامن

(1) Richard Lipsy, Government and Inflation, The American Economic Review, May 1982, P. 69.

الاجتماعى والضريبة على الارباح غير الموزعة ، وتحديد حد أدنى للأجور ،
وتقرير تعويضات للبطالة ، وإصدار سندات عام ١٩٣٣ ، وعام ١٩٣٤
وفرض بعض القيود على الشركات القابضة لمشروعات المنافع العامة ،
وتأميم مناجم الذهب ، وأحداث عجز فى الموازنة الفيدرالية ، والهجوم
على الاحتكارات وعلى ملوك الاقتصاد . الخ (١) .

وقد رد المليون على تلك الانقادات بقولهم أن الحكومة عادة ماتنظر
الى مصلحة الأفراد عند رسم سياساتها الاقتصادية . وفى حالات البطالة
وانخفاض معدل الاستثمار الخاص يؤدي زيادة انفاق الحكومة الى زيادة
دخول الأفراد ، وانخفاض أسعار الفائدة مما يشجع القطاع الخاص على
زيادة الاستثمار زيادات متضاعفة نتيجة لأثر مضاعف الاستثمار ، وأثر
المعجل . ومن ثم يزيد الناتج المحلى والتوظيف وهو ما حدث خلال أزمة
كساد الثلاثينات من القرن الحالى . وفى فترات التضخم تعمل الحكومة
على التأثير على الطلب الكلى بما يتناسب مع ظروف المعروض من السلع
والخدمات . وذلك باستخدام الضرائب والانفاق الحكومى . وبذلك يجىء
التدخل الحكومى لعلاج الأزمات ، وتحقيق الاستقرار الاقتصادى ، وهو
ما حدث فى أعقاب الحروب الحديثة ، وكان نجاحها فى ذلك رائعا (٢) ،

ورغم ما سبق نستطيع القول بأنه هناك بعض العوامل السياسية
والادارية التى تقلل من كفاءة تدخل الدولة لتحقيق الاستقرار الاقتصادى
فى الوقت المناسب . كما نلاحظ أن نجاح تدخل الدولة فى علاج التضخم
ليس على نفس المستوى من الكفاءة التى يتحقق بها علاج البطالة .
اذ أنه من الصعوبة بمكان تخفيض المستوى العام للأسعار دون الاضرار
بالناتج القومى ومعدلات الاستثمار ، وهو ما يمكن أن يقود الاقتصاد الى
حالة بطالة غير مرغوب فيها ، وفى مثل هذه الحالات يمكن القول أن
الحكومة هى المسئول الأول عن ما يحدث من عدم استقرار اقتصادى .

(1) Gail Makinen, Op — Cit., P. 443.

(2) Jennie Hawthorne, Op — Cit., PP. 111 — 114.

ثانيا : - العلاقة بين الضرائب والدخل وسعر الفائدة : -

يؤمن النقديون انه اذا ما قامت الحكومة بزيادة الضرائب بغية الحد من الطلب الكلى فى المجتمع فان ذلك يؤدى الى انخفاض الدخل القومى وحدث نوع من البطالة يترتب عليه انخفاض أسعار الفائدة السوقية . ويترتب على زيادة أسعار الضرائب فى حالات التضخم انخفاض حجم الاقتراض الحكومى من الجمهور بمقدار الزيادة فى حصيلة الدولة من الضرائب وفقا للمعدلات الجديدة الأكثر ارتفاعا عن ذى قبل . وبذلك تتجه الارصدة النقدية الى تيارات الانفاق العام بواسطة الحكومة بدلا من الافراد ، وهو ما يطبق عليه النقديون (Crowdingout) حيث يتزاحم القطاع الحكومى أو العام ، والقطاع الخاص للحصول على الموارد اللازمة لتمويل التنمية الاقتصادية . وفى النهاية ينتزع القطاع العام تلك الموارد من القطاع الخاص .

ويتضح من تحليل النقديين لدور السياسة المالية الانكماشية أن الحكومة عادة ما تلجأ الى بيع السندات الحكومية للأفراد مما يؤدى الى انخفاض القروض المقدمة من القطاع الخاص وهو ما يعنى انخفاض طلب الأفراد على شراء الأوراق المالية التى تغل عائد وبالتالي انخفاض أسعار الفائدة أيضا .

ويرتكز تحليل النقديين فى هذا الشأن على (اقتصاديات العرض) . اذ يؤدى فرض الضرائب - فى رأيهم - الى ضعف الحافز على زيادة التراكم الرأسمالى وانخفاض معدلات الانتاجية . أى أنهم ينظرون الى الضرائب على أنها أحد أهم أسباب انخفاض الدخل وارتفاع معدلات البطالة . ولذلك يطالب هؤلاء النقديين بعدم رفع أسعار الضرائب اذا أرادت الحكومات زيادة معدلات الدخل والتوظيف . وقد أوضحت الدراسة التى قام بها (آرثر لافر) عن العلاقة بين الدخل ومعدلات الضرائب أن حصيلة الدولة من الضرائب تزيد كلما انخفض معدل الضريبة الى حد معين، بينما تنعدم حصيلة الدولة من الضرائب عند معدلات صفر %، ١٠٠ % من الدخل . وبين هذين المعدلين يأخذ منحنى الحصيلة شكل الحرف U (١) ويوضح ذلك أن زيادة الدخل والتراكم الرأسمالى

(1) Paul M. Horvitz and Richard A. Ward, Monetary Policy and the Financial System, Prentice Hall, Englewood Cliffs, New Jersey, 1983, chapter 26, P. 470.

تكون فى أفضل حالاتها عند المعدلات المنخفضة للضرائب . كما يستنتج من التحليل السابق أن أسعار الفائدة نتجة الى الزيادة أيضا فى هذه الحالة نظرا لارتفاع الطلب على أوعية الاستثمار المحلى .

ويرى بعض النقيدين أن الاعفاءات الضريبية تلعب دورا هاما فى تحديد سعر الفائدة الحقيقى على الأوراق المالية . ولذلك فإنه اذا كانت قيمة مالى المستثمر من أوراق مالية سوف يجعله فى شريحة ضريبية نسبتها ٤٠% مثلا فيجب ألا يقل العائد الحقيقى من فوائد الأوراق المالية بعد خصم الضريبة عن ٥٠% (١) . وذلك لتوفير حافز على التوسع فى الاستثمار وزيادة الدخل القومى . أى أن الاعفاء الضريبى يترتب عليه نفس الآثار المترتبة على رفع سعر الفائدة على الأوراق المالية الحكومية عندما ما تقرر الحكومة دعمها تشجيعا للاستثمار المحلى ولزيادة الدخل القومى بصفة عامة . ولذلك ينادى البعض بأن تتحمل الحكومة دعما يعادل ثلث تكلفة الفائدة على سندات الخزنة اذا ما قررت فرض ضرائب على العوائد الناتجة عن هذه السندات (٢) .

وتأكيدا لما سبق فقد أوضحت إحدى الدراسات التطبيقية التى أجريت على عشرين دولة خلال السبعينات بمعرفة خبراء البنك الدولى أن الدول التى سمحت بخصم تكلفة الفائدة من وعاء الضريبة مع اخضاع توزيعات الأرباح والفوائد للضرائب لوحظ ارتفاع أسعار الفائدة بها وانخفاض معدل النمو الاقتصادى فيها خلال السنوات القليلة الماضية . كما أدى التضخم السعري الى زيادات اضافية فى أسعار الفائدة مما ترتب عليه انخفاض الاستثمار والدخل المحلى (٣) . وتشير دراسة أخرى الى أنه فى حالة فرض ضريبة على سعر الفائدة فى اقتصاد يعانى من التضخم فإن سعر الفائدة الاسمى لا يساوى سعر الفائدة الحقيقى مضافا اليه زيادة تعادل نسبة الزيادة فى الأسعار - كما تقرر نظرية (فيشر) - بل يرتفع سعر الفائدة الاسمى بنسبة أعلى من نسبة زيادة الأسعار المتوقعة . ولما كان سعر

(1) Ibid, chapter 12, P. 204.

(2) Ibid, chapter 12, PP. 203 — 204.

(3) Finance & Development, Sept. 1983, P. 43.

الفائدة أحد عناصر تكلفة الانتاج فان زيادة هذا السعر الناتجة عن فرض الضريبة تؤدي الى حدوث آثار تضخمية في المستقبل القريب . كما يمكن أن تؤدي الى جذب رؤوس الأموال الى الداخل ومن ثم زيادة المعروض النقدي وهو ما ينطوي أيضا على آثار تضخمية (١) . بيد أن تدفق رؤوس الأموال خاصة ما هو منها قصير الأجل يمكن أن يؤدي الى خفض أسعار الفائدة كنتيجة لزيادة المعروض النقدي (مع ثبات العوامل الأخرى) ومن ثم زيادة الاستثمار المحلي والدخل القومي وهو ما نعتبره دحضا للقول بضرورة أن يؤدي فرض الضريبة على أسعار الفائدة الى خفض الاستثمار والدخل القومي في كافة الحالات .

ونظرا لأن خفض الضرائب بصفة عامة مع تزايد الانفاق العام بالموازنة العامة للدولة يؤدي الى حدوث عجز بذلك الموازنة يلزم تغطيته بالتوسع في الاقتراض من الداخل ، والخارج ، فان أسعار الفائدة تتجه الى الارتفاع رغم خفض معدلات الضرائب وعدم اخضاع سعر الفائدة لأية ضرائب . ويعنى ذلك أيضا أنه يمكن أن تنخفض معدلات الاستثمار والدخل في هذه الحالة أيضا ما لم يعوض ذلك أثر مضاعف الانفاق العام ومضاعف الضرائب . ولعل ارتفاع أسعار الفائدة الذي شهدته الولايات المتحدة الأمريكية منذ عام ١٩٨١ لم يكن سوى نتيجة لزيادة المديونية الحكومية التي استوجبتها تغطية عجز الموازنة الفيدرالية الذي ساهم فيه تخفيض معدلات الضرائب المباشرة والتوسع في الاعانات والانفاق العام بصفة عامة . وقد تبين من إحدى الدراسات الحديثة التي أجريت على الاقتصاد الأمريكي خلال فترة دراسة قدرها خمسون عاما أن ارتفاع أسعار الفائدة الناتج عن زيادة مديونية الحكومة لا يشترط أن يكون مصحوبا بارتفاع في معدلات انضرائب في اقتصاد نامى (٢) .

وفي إطار ما سبق يمكن فهم تحذير (ليرنر) من اقتراض الحكومة بدون أية أسباب سوى تمويل عجز الموازنة . إذ يؤدي ذلك في رأيه الى

(1) Vito Tanzi, Tax Increases and The Price Level, Finance and Development, Sept. 1982, P. 28.

(2) Robert Anderson, Albert Ando and Jared Enzler, Interaction Between Fiscal and Montary Policy, The American Economic Reivew, May 1984, P. 58.

وفع سعر الفائدة والحد من الاستثمارات . وبذلك فإن الحكومة يمكنها أن تقترض أو تسدد ما سبق لها اقتراضه بغرض تغيير نسب احتفاظ الأفراد بالنقد والصكوك ومن ثم زيادة أو نقص سعر الفائدة وما يترتب على ذلك من الحد من أو تشجيع الاستثمارات .

ويضيف (ليرنر) الى ما سبق تحذيرا آخر وهو عدم التوسع في المديونية نظرا لما يتطلبه خدمة الديون من أعباء ضريبية اضافية تؤدي الى تقليل عائد المخاطرة وبالتالي ضعف الحافز على الاستثمار (١) . وهكذا نستطيع أن نقرر أن الفكر النقدي لا يمكن أن يتعاطف بأى حال مع استخدام السياسة المالية للتأثير على معدل نمو الدخل القومي نظرا لما يترتب على ذلك من الاساءة الى المتغيرات ذات الطبيعة النقدية التى تستخدم لتحقيق أهداف النمو والاستقرار الاقتصادى . وفى إطار الجدل بين المالىين والنقديين قام المالىون بالرد على كافة النقاط التى أثارها النقديون فى مجال العلاقة بين الضرائب والدخل وسعر الفائدة ولا يزالون .

وتتلخص أهم ردود علماء الفكر المالى فيما يلى : -

١ - تحدد درجة الاعتماد الحكومى على القروض كوسيلة تمويلية بالعلاقة بين الوعاء الضريبى ، وخلق النقود ، والانفاق الاستهلاكى الحكومى والمدفوعات التحويلية والقيمة السوقية لصافى التزامات الحكومة الرئيسية . ويستخدم سعر الفائدة الاسمى كسعر خصم لكافة هذه المتغيرات ولذلك نجد أن الحكومة غالبا ما تعتمد على نقود الاصدار الجديد فقط فى شراء البنك المركزى للأوراق المالية من خلال السوق المفتوحة . وهو ما يؤدي الى تساوى قيمة النقود المصدرة مخصوما منها الانفاق الاستهلاكى والتحويلات مع مدفوعات الفوائد الحقيقية على الديون مخصوما منها ما يضاف الى أرصدة المديونية ويمكن تمويله أو سداده بواسطة الموارد الذاتية الحقيقية الناشئة عن النمو الاقتصادى . ولذلك يؤمن المالىون بأنه فى الأجل الطويل يؤدي النمو الاقتصادى الى التعويض عن أعباء المديونية الحكومية والانفاق الاستهلاكى للحكومة ومدفوعات التحويلية معا .

(1) Tibor Scitovsky, Lerner's Contribution to Economics Journal of Economic Literature, Dec. 1984, PP. 1559 — 1961.

وبلاحظ أن المالىين يعولون على التغيرات التى تحدث فى سعر الفائدة الحقيقية وليس السعر الاسمى كما ينجو النقديون ، وهو ما يعنى أخذ أثر التضخم فى الحسبان . وفى هذا الأمر يرى المالىون أن الدراسات التطبيقية التى أجريت فى العديد من الدول لم تثبت حتى الآن أن فرض الضريبة على سعر الفائدة له آثار تضخمية (١) . وذلك يعنى أن فرض الضرائب على سعر الفائدة لا يمكن أن يكون معوقا للتوسع فى الاستثمار ، أو يؤدي إلى الأضرار بالدخل القومى .

٢ - نتائج استخدام السياسة المالية فى الأجل القصير تعتبر على العكس تماما من نتائج استخدامها فى الأجل الطويل . ولذلك فإن التوسع فى استهلاك الحكومة لا يمكن أن يؤدي فى الأجل الطويل إلى نقص استهلاك القطاع الخاص كما يرى النقديون . ويعتبر المالىون أن العجز الرسمى فى الموازنة العامة غالبا ما يكون مصحوبا بنوع من إعادة توزيع حقيقى للثروة بين عدة أجيال فى المستقبل (٢) . ويعنى ما سبق أن أية تخفيضات قصيرة الأجل فى معدلات الضرائب يترتب عليها تراكم لمديونية الحكومة فى الأجل انقصر ، أما فى الأجل الطويل فإن سداد هذه المديونية وفوائدها سوف يتطلب رفع معدلات الضرائب طالما أنه من الصعوبة بمكان خفض الانفاق الحكومى . ومن ثم فإن الجيل الذى ساهم فى تراكم المديونية وحظى بالخفض الضريبى لن يتأثر برفع معدلات الضرائب فى المستقبل أو ربما يتحمل قدرا ضئيلا لفترة قصيرة إذا ما امتد به الأجل . وتنسحب نفس الفكرة على أسعار الفائدة التى يمكن أن ترتفع فى الأجل القصير فقط وتؤثر على الاستثمار والدخل بالتالى فى الأجل القصير أيضا . أما فى الأجل الطويل فيعود الاستقرار إلى أسعار الفائدة نتيجة لارتفاع معدلات النمو الاقتصادى وتعويض أثر المديونية .

٣ - يفرق المالىون بين أثر التوسع فى الاستهلاك الحكومى على الثروة فى حالة تمويل هذا الانفاق بواسطة الضرائب على الدخل عنها فى حالة تمويله بواسطة الضرائب على الأجور ، عنها فى حالة التمويل بواسطة الضرائب على الدخل المتولد من رأس المال ، عنها فى حالة

(1) Finance & Deuclopment, Sept. 1982, P. 28.

(2) Lourence J. Kotlikoff, Taxation and Savings, Journal of Economic Literature, Dec — 1984, PP. 1519.

التمويل من خلال ضرائب الاستهلاك . وقد أوضحت دراسة (كولتيكوف)
التي أجراها على الاقتصاد الأمريكى خلال الفترة (١٩٣٠ - ١٩٨٢) أن
مضاعفة الانفاق الحكومى يترتب عليها خفض متوسط نصيب الفرد من
الثروة فى الأجل الطويل فقط بنسبة ٢٢٪ فى حالة التمويل بالضرائب
على الدخل ، ٥٠٪ فى حالة التمويل بالضرائب على الأجور ، ٢٢٪
فى حالة التمويل بواسطة الضرائب على دخول رأس المال ، (-) ٢٪ فى
حالة التمويل بواسطة ضرائب الاستهلاك (١) . وترجع هذه التغيرات الى ما
يحدث من تغيرات فى معدلات الادخار المحلى فى الأجل الطويل . وتشير
تلك الأرقام الى ارتفاع الأثر السلبى للانفاق الاستهلاكى الحكومى على
الثروة فى حالة التمويل بالضرائب على الدخل المختلفة بصفة عامة
والدخل المتولد من رؤوس الأموال بصفة خاصة . وذلك على العكس مما
يحدث فى حالة التمويل من خلال ضرائب الاستهلاك حيث يكون الأثر
موجبا بمقدار ٢٪ زيادة فى متوسط نصيب الفرد من الثروة ، وهو ما يعنى
أن أثر الانفاق الحكومى على الثروة يتوقف الى حد كبير على وسيله
تمويله .

٤ - يرى المالىون أن التغيرات قصيرة الأجل فى الطلب الكلى هى
المحدد الأساسى للانفاق الاستثمارى ، وأن تغيرات الاستثمار والدخل
تتأثر بكافة أدوات السياسات الاقتصادية على المستوى القومى . وهذا
يعنى أن آثار الضرائب يمكن أن تتضاءل أو تتلاشى نتيجة تلك السياسات
أو الأدوات (التمويل بالعجز مثلا) . ويضيف المالىون كذلك أن معامل
رأس المال / الناتج لا يتأثر كثيرا بتغيرات الضرائب . إذ أن هناك
اعتبارات أخرى أكثر أهمية تؤثر على هذا المعامل مثل الكفاية الحدية
للاستثمار والتكنولوجيا المستخدمة والتوقعات ... الخ (٢) . ويعنى كل
ذلك عدم التسليم بصحة ما يدعيه النقديون من تعويق الضرائب للتوسع
الاستثمارى والنمو الاقتصادى والدخل القومى ... الخ .

(1) Laurence J. Kaltikoff, Taxation and Savings, Ibid, PP. 1610
— 1611.

(2) Charles R. Hulten, Tax Policy and the Investment Decision,
The American Economic Review, American Economic Association May
1984, PP. 236 — 241.

٥ - يرتبط بما سبق ذكره فى (٤) أن المالىين يؤمنون بأنه مالم يكن الادخار المحلى شديد المرونة لتغيرات العائد على الاستثمار فان تخفيض الضرائب يؤدى الى خفض حجم الادخار . ويذكر فى هذا الشأن أن تخفيضات الضرائب التى حدثت فى الولايات المتحدة الامريكية عام ١٩٨١ ، وما تبعها من زيادة سعر الفائدة الحقيقى ، ترتب عليها عدم زيادة الادخار المحلى بدرجة ملحوظة وهو ما اعتبره البعض ضربة موجبة الى أنصار اقتصاديات العرض (١) . ونعتبره نصراً للمدافعين عن اقتصاديات الطلب وهم أنصار السياسة المالية .

ثالثاً : - عجز الانفاق الحكومى عن معالجة البطالة : -

أوضح النقديون أن زيادة الانفاق الحكومى لا تكفل حلاً سليماً لمشكلة البطالة كما يعتقد المانيون . اذ ان أية زيادة فى انفاق الحكومة سوف تؤدى الى زيادة الناتج المحلى فى الأجل القصير فقط وفى نفس الوقت استيعاب البطالة بالنسبة لأولئك الذين لا يستطيعون الصمود أمام ارتفاع الأسعار المحلية . وفى مثل هذه الحالة تهبط معدلات البطالة الى أقل من معدلاتها الطبيعية ويرتفع الناتج المحلى الى مستوى أكثر ارتفاعاً عن مستواه العادى . بيد أنه عندما يدرك العمال أن أجورهم الحقيقية قد اتجهت الى الهبوط تتجه بالتالى معدلات البطالة الى الارتفاع مرة أخرى لتصل الى معدلها العادى ، كما ينخفض الناتج المحلى الى مستواه العادى أيضاً .

وفى الأجل الطويل يرى النقديون أن أثر الانفاق الحكومى على حجم رؤوس أموال الدولة ، ومقدار ما يخصص من نفقات الحكومة للانفاق على الخدمات الاجتماعية يفسر لنا امكانية زيادة معدلات البطالة . اذ عادة ما يترتب على التوسع فى انفاق الحكومة على الخدمات الاجتماعية وانخفاض معدلات اتراكم الرأسمالى زيادة المعدل العادى للبطالة ، وهبوط المستوى الطبيعى للناتج المحلى . وتتجه البطالة من سوء الى أسوأ كلما ساعد تدخل الحكومة فى النشاط الاقتصادى على الانتقال من حقوق الملكية الخاصة وزيادة انخفاض معدلات التراكم الرأسمالى لدى الأفراد ومن ثم ارتفاع المعدل العادى للبطالة (٢) .

(1) Lawrence H. Summers, The After — Tax Rate of Return Affects Private Savings, The American Economic Review, May 1984, PP. 249 — 253.

(2) Gail Makinen, Money ..., Op — Cit., PP. 448 — 450.

وحول أسباب حدوث الكساد الكبير فى الثلاثينات من القرن الحالى يقرر النقديون أن نشأة هذا الكساد نقدية الاصل وليست مالية . اذ تتمثل فى انخفاض الأساس النقدى ومغالاة البنوك فى زيادة نسبة الاحتياطى النقدى وزيادة الطلب على النقود بدافع الاحتياط . ويرفض (فريدمان) وجود أى تأثير لضالة العائد على إذون الخزنة فى حدوث البطالة على أساس أن هذه الأذون لا تؤثر على احتياطيات البنوك لانعدام حساسيتها لتغيرات سعر الفائدة (١) . ويجتهد البعض ليفسر أسباب عدم القضاء على البطالة رغم زيادة فرص العمل الناشئة عن التوسع فى إنفاق الحكومة فيعزى ذلك الى عدة عوامل منها عدم توافق رغبات الباحثين عن العمل مع الفرص المتاحة ، وعدم توافر المهارات اللازمة لدى المتعطلين ، وارتفاع التكلفة الاجتماعية المصاحبة لتعديل العلاقة بين معدل فرص العمل الخالية أو المتاحة / ومعدل البطالة (٢) .

ويختلف النقديون مع الماليين فى أسلوب التحليل ذاته . اذ يركز تحليل النقديين على اعتبارات الأجل القصير وتجزئة المشاكل أو الأزمات الاقتصادية وهو ما يعرف بأسلوب مارشال . ولذلك فإن ظاهرة البطالة عند النقديين تعتبر ظاهرة قصيرة الأجل لا تستطيع الأدوات المالية كالانفاق الحكومى القضاء عليها نظرا لأن تأثير تلك الأدوات لا يتحقق سوى فى الأجل الطويل فكيف يمكن علاج داء قصير الأجل بواسطة دواء لامفعول له البتة فى الأجل القصير ؟ . بل ان ايمان النقديين بأن أثر التوقعات بشأن المستقبل يحد من فعالية الأدوات المالية كالانفاق الحكومى فى الأجل الطويل وما يرتبط بذلك من أثر عامل التأخير الزمنى - جعل النقديين يسلّمون بأنه لا شىء سوى الأدوات النقدية يستطيع معالجة أزمات التضخم أو البطالة .

(1) Milton Friedman, Monetary VS. Fiscal Policy, New York Norton, 1969, PP. 50 — 51.

(2) Katharine G. Abraham, Structural / Frictional VS. Deficient Demand Unemployment, The American Economic Review, Sep. 1983, PP. 708 — 723.

ويوضح (فريدمان) أن أثر الانفاق الحكومي غالبا ما ينعدم نتيجة أسلوب التمويل الذى يؤدي إلى نقص انفاق الأفراد ، فى حالة اقراضهم الحكومة وفى حالة حرمان غيرهم من الأفراد من النقود التى حصلت عليها الحكومة . ويساهم فى ذلك إمكان ارتفاع سعر الفائدة وما يترتب عليه من نقص اقتراض الأفراد وهبوط الاستثمار الخاص . وفى كافة هذه الحالات تعجز زيادة الانفاق الحكومي عن القضاء على البطالة . ويستدل (فريدمان) ببعض دراساته التى أجراها بمعاونة بعض طلابه على الاقتصاد الأمريكى واقتصاديات بعض الدول الأخرى ، والتى أثبتت أنه بالنظر الى الدخل القومى لم يترتب على زيادة الانفاق الحكومي أية آثار توسعية على الإطلاق (١) . وإذا أضيف الى ما سبق ما يصاحب زيادة الانفاق الحكومي من ارتفاع فى الأسعار المحلية مما يترتب عليه هبوط الدخل القومى الحقيقى يتضح لنا كيف يجرد النقديون زيادة الانفاق الحكومي من أية فعالية فى الخروج من البطالة .

وقد قام المليون بالرد على تلك الانتقادات كما يلى : -

(أ) تؤدي زيادة الانفاق الحكومي الى حدوث انتعاش فى الاقتصاد القومى (بفرض ثبات معدلات الضرائب) وذلك عن طريق زيادة مشتريات الحكومة مع السلع والخدمات وانعكاس ذلك على الدخل القومى وهو ما يعرف بأثر الدخل . كما يؤثر انفاق الحكومة أيضا على الثروة . حيث تزيد مطلوبات الأفراد النقدية الصافية لدى الحكومة ويزيد بالتالى الطلب على رأس المال الحقيقى فى محاولة من القطاع الخاص لتنويع محفظة الأوراق المالية . وهو ما يعرف بأثر الثروة . ويلعب كل من المضاعف والمعجل دورا هاما جدا فى تحقيق الآثار التوسعية للانفاق الحكومي ومن ثم الخروج من البطالة .

(ب) لا تستطيع الآثار النقدية القضاء على الآثار المالية للانفاق الحكومي الا فى حالة ما اذا كانت مرونة الطلب على النقود ومرونة

(1) Milton Friedman, Fiscal Policy : A Skeptical View, Op —
Cit., P. 67.

المعروض النقدي تساوى صفرا . وطالما أن الشواهد العملية أثبتت عدم حدوث ذلك فمن الواضح أن الانفاق الحكومي له تأثير هام ومستقل على الدخل القومي ومستوى النشاط الاقتصادي لا يمكن إنكاره (١) .

(ج) يفرق المالىون بين المعدل الفعلى للبطالة ، والمعدل غير المعدل للبطالة

(NONACCELERATING RATE OF UNEMPLOYMENT)

وهو ما يطلق عليه النقديون المعدل العادى للبطالة . بيد أن المالىين يرون أن هذا المعدل يتوافق تماما مع المعدل الثابت للتضخم . وفى حالة ما إذا كان المعدل الفعلى للبطالة مرتفعا عن المعدل غير المعدل للبطالة يتجه معدل التضخم إلى الانخفاض والعكس صحيح . ولذلك فإن الاستخدام السليم للسياسات الاقتصادية الموجهة للخروج من البطالة وتحقيق الاستقرار الاقتصادي يتطلب أن يتساوى المعدل الفعلى للبطالة مع المعدل غير المعدل للبطالة فى الأجل القصير أولا ، وهو ما تفعله سياسة الانفاق الحكومي . أما فى الأجل الطويل فإن دور تلك السياسة يتحقق من خلال أثر مديونية الحكومة على التراكم الرأسمالى لدى الأفراد ، وأثر النفقات التحويلية والضرائب اللازمة لتمويل انفاق الحكومة المتزايد على الأسعار المحلية (٢) . وهكذا يرفض المالىون القول بوجود فجوة بين المعدل الفعلى للبطالة والمعدل العادى للبطالة فى حالة استخدام الأدوات المالية . وبذلك يهدمون أهم أركان جدل النقديين وتشككهم فى فعالية الانفاق العام للخروج من البطالة .

(د) يرفض المالىون زعم (فريدمان) بأن كساد الثلاثينيات حدث نتيجة انخفاض الأساس النقدي . إذ طبقا للأرقام الواردة فى دراسته ارتفع

(1) Warren L. Smith, A Neo — Keynesian View of Monetary Policy. Fed of Boston, Boston, U.S., 1969; PP. 111 — 112.

(2) Robert Anderson, Albert Ando and Jared Enzler, Intersection Between Fiscal and Monetary Policy and the Real Rate of Interest, Op — Cit., PP. 55 — 58.

الأساس النقدي خلال الفترة (١٩٢٩ - ١٩٣٣) حتى بلغت نسبة زيادته نحو ١٠٪ في يوليو ١٩٣٢ عنها في يوليو ١٩٢٩ (١) . وبذلك فإن أسباب حدوث ذلك الكساد لم تكن نقدية وإنما ترجع الى انهيار الطلب على الاستثمار المحلي نتيجة حالة عدم التأكد التي أعقبت فشل العديد من البنوك . ومن خلال أثر المضاعف حدثت آثار انكماشية كبيرة على الدخل المحلي وارتفعت معدلات البطالة .

وقد أشارت إحدى الدراسات القياسية الحديثة الى أنه رغم أن تغيرات النقود بصفة عامة تؤدي في الأجل القصير الى زيادة مبدئية في الناتج الحقيقي والى خفض معدل البطالة الا أن ذلك يتلاشى في الأجل الطويل (٢) . ولعل هذه النتائج تشير أيضا الى أهمية دور الانفاق الحكومي في الأجل الطويل اذا ما أريد الخروج من البطالة طالما أن الأدوات النقدية لا تستطيع ذلك بمفردها .

وقد تبين من دراسة أخرى حول ظاهرة البطالة التي شهدها الاقتصاد الأمريكي خلال الفترة (١٩٧٩ - ١٩٨٢) أنه رغم زيادة المعروض النقدي بمعدلات تفوق كثيرا ما كان مستهدفا لها فقد اتجهت معدلات البطالة والكساد الى الزيادة بمعدلات قياسية ، وهو ما يتطلب استخدام الأدوات المالية وأهمها الانفاق الحكومي والضرائب للخروج من الأزمة (٣) .

وهكذا نجد أن أنصار السياسة المالية قد استطاعوا تقديم مبررات تبدو مقنعة حول عدم جدوى الاعتماد على السياسة النقدية وحدها في معالجة البطالة بشكل خاص ، والأزمات الاقتصادية بصفة عامة الأمر الذي

(1) Gail Makinen, Money, Banking and Economic Activity, Op—Cit., P. 449.

(2) Ritchard G. Sheehan, Money, Anticipated Changes, and Policy Effectiveness, The American Economic Review, June 1985, PP. 524 — 528.

(3) Benjamin M. Friedman, Lessons From the 1979 — 1982 Monetary Policy Experiment, The American Economic Review, 1984, PP. 382 — 385.

يتطلب اللجوء الى الادوات المالية فى هذا الصدد . بل انهم بذلك قد مهدوا الطريق أمام أولئك الذين رفضوا التشيع لآى من الفريقين النقدي والمالى ونادوا بضرورة استخدام السياستين المالية والنقدية معا .

رابعاً : - السياسة المالية أداة ثانوية مساعدة للسياسة النقدية : -

على خلاف أنصار السياسة المالية الذين لا ينكرون أهمية استخدام أدوات السياسة النقدية لمعاونة السياسة المالية فان النقديين يؤمنون بأن السياسة المالية هى التى تعتبر أداة ثانوية غاية ما يمكن أن تلعبه من دور هو مساعدة السياسة النقدية فقط . وهم بذلك يشيرون الى أن السياسة المالية قليلة الأهمية وبمفردها لا تستطيع عمل أى شىء .

وفى إطار هذا الجدل الفكرى يعتقد النقديون أن أثر السياسة المالية يتصف بأنه مؤقت وضئيل ويعتمد بالدرجة الأولى على كيفية تمويل نفقات الحكومة . اذ فى حالة قيام الحكومة بزيادة الضرائب للحصول على موارد مالية للدولة يتجه الطلب الكلى الى الانخفاض . كما ينخفض بالتالى الدخل المحلى الاجمالى ، وأسعار الفائدة الاسمية . بيد أن النقديين يرون أن هذه الآثار لا تزال ضئيلة نظراً لأن انخفاض سعر الفائدة يؤدي الى زيادة الاستثمار ومن ثم زيادة الدخل المحلى الاجمالى وهو ما يعنى ضالة أثر الضريبة كأداة مالية فى تغيير مستوى الدخل المحلى أو التأثير على الطلب الاجمالى . كما يعنى - فى رأى النقديين أيضاً - خضوع أدوات السياسة المالية لسيادة أدوات السياسة النقدية .

وفى حالة حدوث فائض فى الموازنة العامة للدولة بشكل مضطرب يضطر البنك المركزى الى بيع سندات الخزانة مما يؤدي الى انخفاض الأساس النقدي فى الاقتصاد المحلى وانخفاض المعروض النقدي . ومع توالى حدوث ذلك يصبح المعروض النقدي أداة هامة محددة لتغيرات الدخل المحلى ومسيطرة على الأدوات المالية .

ويرى الاقتصادى (فاند) أن السياسة المالية لا تستطيع أن تحدث آثارها الا من خلال تأثيرها على الأدوات النقدية أولاً . اذ يمكن اعتبار السياسة المالية المؤثر الوحيد بشكل دائم على كل من سعر الفائدة والتراكم الرأسمالى ومعدل النمو الاقتصادى فى الأجل الطويل . وذلك فضلاً عن

دورها فى تخصيص الموارد الاقتصادية بين القطاع العام ، والقطاع الخاص (١) .

وتجدر الاشارة الى انه رغم أن أنصار السياسة النقدية يعترفون بأهمية دور الحكومة فى التأثير على النشاط الاقتصادى ، وهو ما يمكن اعتباره اعترافا ضمنيا بدور السياسة المالية فى هذا الصدد - إلا أنهم لايقبلون هذا التأثير إلا بتوسيط أدوات السياسة النقدية .

وفيما يتعلق بأزمات التضخم والكساد يرى النقديون أنها ظواهر نقدية لا يعالجها سوى الأدوات النقدية وكذا الحال بالنسبة للآزمات الناجمة عن ظروف الحرب . ولذلك رفض الرئيس الأمريكى جونسون معالجة التضخم الذى حدث فى الولايات المتحدة الأمريكية خلال الفترة (١٩٦٦ - ١٩٦٩) عن طريق زيادة الضرائب رغم ظروف حرب فيتنام وما تطلبت من نفقات (٢) . وقد سبق أن أوضحنا فى الصفحات السابقة كيف أن النقديين يجردون سياسة أو أداة الانفاق الحكومى من أية فعالية فى معالجة أزمة البطالة .

ومما قيل فى معرض انتقاد أنصار السياسة النقدية للسياسة المالية ما يلى : -

(أ) لتطبيق السياسة المالية لابد من لجوء الحكومة الى اصدار تشريعات مالية وضرائبية تستغرق مناقشتها فى المجالس النيابية وقت طويل حتى صدورها . وبذلك تنقضى فترة زمنية تحدث خلالها تغيرات محلية وخارجية متعددة مما يفقد السياسة المالية سرعة التحرك لتحقيق التغيرات المطلوبة فى التوقيت المناسب .

(ب) تفتقد السياسة المالية الى المرونة حيث يصعب العدول عن استخدام أدواتها عند تغير الظروف دون مرور فترة زمنية . مثال ذلك

(1) David Fand, Monetarism and Fiscalism, Banca Nazionale del Lavoro Quarterly Review, No. 94, Sept. 1970, PP. 23-24.

(2) David Backus and John Driffill, Inflation and Reputation, The American Economic Review, June 1985, p. 537.

عندما تتضمن نفقات الحكومة انشاء بعض المشروعات العامة . اذ يصعب العدول عن هذا الانشاء متى بدء العمل ويتعين الانتهاء من اقامة وتشغيل المشروع .

(ج) يصاحب استخدام السياسة المالية عادة ردود فعل سياسية قد تكون لها خطورتها على السلام الاجتماعى . مثال ذلك زيادة الضرائب ، أو خفض الانفاق الحكومى على الخدمات الهامة والمرافق العامة أو نفقات خفض تكاليف المعيشة كالدعم السلعى والمعاشات والاعانات والأجور ... الخ .

ولعل من أفضل ما قاله النقديون عن السياسة المالية أنها يمكن ان تستوعب أية صدمة أو ظروف اقتصادية طارئة ، لكنها لا تستطيع ان تمنع حدوث الكساد أو التضخم ، كما لا يمكنها القضاء عليهما ، وغاية ما يمكنها عمله هو تخفيف حدة الدورات التجارية (١) .

وقد رد المالىون على الاتهامات السابقة للسياسة المالية بما يلى : -

١ - تركز أفضلية السياسة المالية على السياسة النقدية على دعامتين رئيسيتين هما : -

(١) فى حالة ما اذا كان الانفاق الاستهلاكى أو الانفاق على المعاملات غير حساس لتغيرات سعر الفائدة ، أو اذا ما كان الطلب على النقود شديد المرونة بالنسبة لتغيرات سعر الفائدة فانه يكون من الصعوبة استخدام السياسة النقدية للخروج من أية أزمة اقتصادية .

(ب) قدرة السياسة المالية على تغيير الدخل القابل للانفاق بالنسبة للأفراد ، والتأثير على ربحية المشروعات الرأسمالية يجعل تأثيرها على الدخل القومى وعلى مستوى النشاط الاقتصادى مباشراً وفورياً وأكثر فعالية من تأثير السياسة النقدية التى تؤدى دورها من خلال سعر الفائدة فقط .

(1) Harry D. Hutchinson, Money, Banking and the United States Economy, Op. Cit., P. 497.

٢ - يهمل النقديون فى تحليلاتهم لدور السياسة المالية اثر الضرائب على الادخار والاستثمار . ويرى الكلاسيكيون الجدد أن هذا الأثر يتوقف على ما اذا كان التغيير الضريبى مؤقتا أو دائما ، فإذا كان التغيير مؤقتا كان من السهولة تلاشى أثر خفض الضرائب مثلا على الطلب الاجمالى بواسطة ما يحدث من تغيرات فى معدلات الادخار المحلى . ويحدث عكس ذلك اذا ما كان خفض الضرائب طويل الأجل . ويستشهد المليون على صحة فروضهم بما حدث من انتعاش فى الولايات المتحدة الأمريكية بعد خفض معدلات الضرائب عام ١٩٦٤ . وذلك بمساعدة أدوات السياسة النقدية حيث منع بنك الاحتياطى الفيدرالى الأمريكى رفع سعر الفائدة أو تقييد الائتمان . وبذلك ارتفع معدل التوظيف وانخفض معدل البطالة الى نحو ٤.٥% فقط فى منتصف عام ١٩٦٥ (١) . ناهيك عن دور السياسة المالية فى الخروج من كساد الثلاثينات .

٣ - فيما يتعلق بالحاجة الى صدور قوانين وتشريعات مالية يترتب عليها وجود فترة تأخير زمنى يرى المليون أنه فى عالم تتغير فيه الأسعار والتكاليف ونظم التبادل التجارى وغيرها يترتب على تثبيت معدلات الزيادة فى كمية النقود ، ومعدلات الضرائب وجود عدم استقرار اقتصادى بدلا مما يكون مستهدفا تحقيقه من استقرار . ولذلك فإنه لا مفر من وجود قواعد ونظم وتشريعات مالية أو نقدية لتنظيم الاقتصاد القومى وتحقيق استقراره .

ولا يمكن اهمال حسن الاستفادة من المعلومات والبيانات الاقتصادية المتعددة والفورية والمتاحة للقائمين على صنع السياسة الاقتصادية بوجه عام والسياسة المالية على وجه الخصوص ، وهو ما يجعل نقيصتى التأخير الزمنى وعدم المرونة غير ذات موضوع .

وقد اثبتت التجارب أن ما قدمته كثير من الدراسات الاقتصادية من تنبؤات تطلبت استخدام سياسة مالية محددة كانت سليمة الى حد بعيد وفى حدود معدلات الخطأ المحتملة (٢) .

(1) Milton Friedmand, and walter W. Heller, Monetary VS. Fiscal Policy, Op. Cit., p. 33.

(2) Ibid., p. 66.

(١) ميلتون فريدمان و والتر هيلر ، السياسة النقدية مقابل السياسة المالية ، ص ٣٣ .
(٢) المرجع نفسه ، ص ٦٦ .

٤ - يقع النقديون فى الخطأ عندما يتجاهلون أثر استخدام السياسة المالية فى أحداث عجز بالموازنة العامة على مسببات ونتائج العجز ذاته .
اذ يؤثر أسلوب تمويل العجز على مكونات الانفاق الحكومى والايرادات الحكومية والأسعار والأجور . . . الخ . ومن ثم تصبح العملية ديناميكية مستمرة فى الاتجاه المؤثر وفى الاتجاه العكسى . وبعبارة أخرى فان طريقة تمويل العجز تؤدى الى تغيرات جوهرية فى الاعتبارات المالية التى تكمن وراء حدوث ذلك العجز .

المبحث الرابع

المرج بين السياسات المالية والنقدية

تمهيد : -

رغم وجود مدرستين متميزتين احدهما نقدية ، والأخرى مالية يدور بينهما جدل كبير أوضحنا أبعاده الفكرية المختلفة فى الفصول السابقة الا أن هذا لم يمنع وجود العديد من الاقتصاديين الذين يرفضون الانحياز لأحدى المدرستين دون الأخرى . ويرى هؤلاء نفر أن التعصب لسياسة مالية أو نقدية ليس له ما يبرره لأن استخدام احدهما بمفردها لا يغنى عن ضرورة استخدام الأخرى فى نفس الوقت لتحقيق أهداف معينة تتعلق بالاستقرار الاقتصادى ، أو التوظيف الكامل ، أو رفع مستوى المعيشة . . الخ .

وقد سبق الإشارة الى أنه بينما يقبل أنصار السياسة المالية مشاركة السياسة النقدية لها فى الخروج من الأزمات الاقتصادية وتحقيق الاستقرار الاقتصادى فان أنصار السياسة النقدية يرفضون الاعتراف بأى دور للسياسة المالية فى هذا المجال رغم اعترافهم بأهمية دور الحكومة الاقتصادية والاجتماعية لتحقيق التنمية والاستقرار .

ويعتبر الاقتصادى الأمريكى (والتر هيلر) أول من نادى بنزع سلاح الطرفين والاتفاق على رأى وسط يعترف بأهمية السياستين معا طالما أن بعض الاقتصاديين الذين يناصرون السياسة المالية قد مدوا أيديهم معترفين بأهمية السياسة النقدية ومقررين بأن السياسة المالية وحدها

لاتفعل شيء (١) . بيد أن أنصار السياسة النقدية بزعامته (فريدمان) لم يكتروا بنداء (هيلر) وظلوا على موقفهم الراض حتى اليوم .

وقد هيا ذلك الرفض من جانب أنصار السياسة النقدية ، وإصرار أنصار السياسة المالية على ثانوية دور السياسة النقدية - المناخ لقيام فريق مستقل دون المدرستين يؤمن بضرورة استخدام السياستين معا ، وأن كلاهما أصل ولا تقل أهمية أى منهما عن الأخرى فى العمل على الخروج من الازمات الاقتصادية أو تحقيق الاستقرار الاقتصادى .

وطبقا للرأى الذى ينادى به فريق استخدام مزيج السياسة لا توجد مشكلة فى تحديد نسب كل سياسة فى ذلك المزج . إذ تكاد تتساوى نسب الاستخدام الخاصة بالسياستين رغم أن هناك اعتبارات معينة تتعلق بطبيعة الاقتصاد ونوع النظام الاقتصادى المطبق ، وقوى وعلاقات الإنتاج . الخ يمكن أن تشكل نقط ترجيح للنسب المستخدمة من كل سياسة دون الاخلال بفكرة المزج المتكافئ للسياستين ، وذلك على النحو الذى سوف نوضحه فيما بعد .

والذين يؤمنون بأهمية مزج السياستين يرون ضرورة وجود توازن بين القوى المنوطة بانفاق النقود (سياسات مالية) والقوى المنوطة بخلق النقود وهى البنوك (سياسات نقدية) .

وفى هذا المبحث نتناول بالشرح أسباب استخدام السياستين النقدية والمالية معا ، وكيفية تحديد نسب استخدام كل سياسة فى مزيج السياسات . ثم نوضح بعد ذلك الدور الذى يلعبه مزج السياستين فى علاج مشكلة البطالة ، ومشكلة التضخم ، ومشكلة الركود التضخمى ، أو تحقيق الاستقرار الاقتصادى .

أولا : - أسباب استخدام السياستين معا : -

يمكن حصر الأسباب التى أدت الى وجود فريق ينادى بضرورة استخدام السياستين المالية والنقدية معا فيما يلى : -

(1) Ibid P. 70.

١ - التغيرات الحديثة التى طرأت على الهياكل الاقتصادية لمعظم الدول الصناعية وما ترتب عليها من عدم الاستقرار وظهور العديد من الانتقادات الموجهة الى أداء القطاعات الاقتصادية المختلفة فى الماضى القريب ، والتي امتدت الى النظام المصرفى المطبق فى هذه الدول فى الوقت الحاضر . وبذلك عادة ما يوجه النقد الى البنوك فى حالة المبالغة فى تمويل نفقات القطاع العام عن طريق الاقتراض من الجهاز المصرفى ، فى الوقت الذى يوجه فيه اللوم الى الحكومة عندما تلجأ الى تمويل نفقاتها من خلال النظام الضريبى (١) . وهو ما يعنى توجيه اللوم الى السياسة النقدية فى الحالة الاولى ، وإلى السياسة المالية فى الحالة الثانية ، ويتطلب ذلك عدم اعتماد الدولة على سياسة دون الأخرى .

٢ - أن استخدام السياسات النقدية لضبط المعروض النقدى ضرورة هامة . ومع ذلك فهى غير كافية لتحقيق هذا الغرض . اذ لابد من استخدام السياسة المالية وسياسات الأجور والأسعار والدخل طالما أنه يشترط لفعالية السياسة النقدية فى توفير الموارد المالية اللازمة للاستثمارات عن طريق الاقتراض أن يكون الأفراد على استعداد لقبول مستويات أسعار الفائدة المختلفة ودرجة منافسة الاستثمار الخاص وهو ما يعتبر ممكنا من الناحية النظرية فقط .

وبنفس المنطق فان استخدام السياسة المالية وحدها لتشجيع الاستثمار الخاص عن طريق خفض الانفاق الحكومى أو العام يمكن أن يؤدى عمليا الى انخفاض هذا النوع من الاستثمار بدلا من زيادته خاصة فى الدول النامية التى تتأثر اقتصادياتها كثيرا بالاضاع الاقتصادية فى الدول الصناعية وتقلبات عملاتها فى أسواق النقد العالمية (٢) . ويعنى ذلك ضرورة استخدام الأدوات النقدية أيضا لتشجيع الاستثمار الخاص وضبط سعر الصرف وتحقيق الاستقرار الاقتصادى .

(1) Jell Zijlstra, Central Banking With the Benefit of Hindsight, The Per Jacobsson Foundation, 1976, p. 12.

(2) Guido Carli, Milton Gillbert, Why Banks are Unpopular ?, The Per Jacobsson, Foundation, 1981, PP. 14 — 26.

٣ - المشاكل التى عادة ما تحدث بين السلطات المالية والسلطات النقدية وما يترتب عليها من انقسامات واضطرابات اقتصادية اذا ما سلك رجال السياسة المالية طريقا وأصر رجال السياسة النقدية على نهج طريق مخالف ومستقل (١) . ويعنى ذلك أن ما تريد السياسة المالية مثلاً بناءه تقوم السياسة النقدية بهدمه ، وهو ما يشير الى أهمية تكامل النوعين من السياسات لتحقيق الأهداف الاقتصادية المرجوه على خير وجه .

ويحدث ذلك بوضوح فى الدول التى تتعاقب فيها حكومات كثيرة وتنتهج كل حكومة سياسة مخالفة لما تنتهجه الحكومة الأخرى مما يؤدى الى حدوث نوع من التخبط والاضطرابات الاقتصادية ، ويتعثر تنفيذ برامج الخطة العامة بمعدلاتها المستهدفة .

٤ - لا تستطيع السياسة النقدية بمفردها تلقى الصدمات فى معركتها مع أزمة التضخم ، والتوقعات المستقبلية . اذ لابد من تضامن السياسة المالية معها فى هذه الأمور طالما أن آليات السوق الحر لم يعد من الممكن الاعتماد عليها لدفع الاستثمار الثابت الى أعلى وتشجيع قطاع الأعمال . اذ يتطلب تحقيق ذلك استخدام أدوات مؤثرة على جانب الطلب الكلى خاصة فى الدول الصناعية المتقدمة ولا شئ خير من السياسة المالية يصلح للقيام بهذا الدور . اذ تستطيع السياسة المالية استيعاب الأرصدة النقدية التى يعجز كل من القطاع العائلى وقطاع الأعمال عن استثمارها وذلك من خلال وسيلة التمويل بالعجز للموازنة العامة للدولة . ويتطلب ذلك أن تكون وسيلة التمويل بالعجز مرنة بحيث تتولى سرعة ضبط عرض وطلب النقود فى أسواق المال (٢) .

٥ - التجارب العملية :

اذ عندما ساد نوع من الكساد حقبة السبعينات فى معظم الدول الصناعية لجأت السلطات الاقتصادية فى هذه الدول الى استخدام كل من السياسة النقدية والسياسة المالية معا للخروج من الأزمة . وامكن باستخدام

(1) Albert Adomakoh, Central Banking With the Benefit of Hindsight, The 1981 Per Jacobsson Lecture, p. 21.

(2) Milutin Cirovic, The Anguish of Central Banking, the 1979, Per Jacobsson Lecture, pp. 32-33

السياسة النقدية خفض سعر الفائدة واتباع اتجاهات نقدية توسعية خاصة
بعد أن وجدت تلك الدول أن نظام سعر الصرف الثابت المطبق في ظل
اتفاقية بريتون وودز في طريقه إلى التدهار . ولذلك لم تلجأ أى دولة
إلى رفع سعر الفائدة في محاولة لرفع قيمة عملتها خوفا من ضعف
قدرتها على المنافسة في أسواق التجارة العالمية .

وقد اتبعت تلك الدول في نفس الوقت سياسات مالية توسعية تمثلت
في خفض معدلات الضرائب ، وزيادة الانفاق الحكومي بغية زيادة الطلب
الكلّي في المجتمع .

وقد أثبتت التجارب أن السياسة النقدية التوسعية وحدها يمكن أن
تؤدي إلى تحقيق نوع من الانتعاش في الاقتصاد القومي غير أنها لا تستطيع
أن تؤثر على الآثار الجانبية التي يمكن أن تحدث مثل زيادة معدلات
التضخم المحلي التي يمكن للسياسة المالية أن تتعامل معها بنجاح .

وفي كندا أيضا أمكن استخدام سياسة مالية توسعية قوامها خفض
الضرائب وزيادة الانفاق العام والتمويل بالعجز بهدف خفض معدلات
البطالة بينما لم تستخدم السياسة النقدية لنفس الغرض فكان سعر الفائدة
مرتفعا في إبريل ١٩٧٣ عندما كان معدل البطالة ٥.٩٪ . وتبع ذلك ارتفاع
سعر الخصم . وبالطبع فقد ساهم ذلك في حدوث نوع من التضخم في
الوقت الذي لم تتخلص فيه البلاد من البطالة . ولذلك فقد اضطرت كندا
إلى ضبط المعروض النقدي (M1) لمواجهة خطر التضخم خاصة بعد
أن اتجهت قيمة الدولار الكندي بالنسبة لقيمة الدولار الأمريكي إلى
الانخفاض (١) . وهكذا أدركت السلطات الاقتصادية في كندا ضرورة اتباع
خليط من السياسات النقدية والمالية معا إذا ما أرادت الخروج من الأزمات
بأقل خسائر ممكنة في الحاضر والمستقبل .

ثانيا : - كيفية مزج النوعين من السياسات : -

تبدو مسألة كيفية مزج السياسات النقدية بالسياسات المالية للخروج
من الأزمات وتحقيق الاستقرار الاقتصادي هامة جدا متى تذكرنا كيف أن

(1) Gerald K. Bouey, Monetary Policy Finding a Place to Stand,
The 1982 Per Jacobsson Lecture, pp. 10-13.

أنصار السياسة المالية الذين يؤمنون بضرورة مشاركة السياسة النقدية. يصرون على أن يكون اعتماد السلطات الاقتصادية بالدرجة الأولى وبوزن أكبر للسياسة المالية . بينما تجيء السياسة النقدية فى درجة ثانوية من حيث الأهمية والتطبيق فى رأيهم . ولذلك جاء فكر أنصار مزج السياستين ليؤكد أن كلا النوعين من السياسات له أهميته القصوى فليس هناك سياسة ثانوية وسياسة غير ثانوية بل كلاهما على درجة واحدة من الأهمية والفعالية وبدون السياسة المالية لا تستطيع السياسة النقدية أن تفعل شيئاً تماماً مثلما أنه . بدون السياسة النقدية لا تستطيع السياسة النقدية تحقيق أهداف الاستقرار الاقتصادى فى أعقاب الخروج من أزمات التضخم أو البطالة أو غيرها .

ورغم النظرة المتكافئة لأهمية ودور كلا النوعين من السياسات فى علاج الأزمات وتحقيق الاستقرار الاقتصادى لم يقل أنصار مزج السياسات بالمساواة المطلقة فى عدد الأدوات المستخدمة من كل نوع من السياسات . كما لم يذهب أولئك الأنصار الى القول بضرورة استخدام كافة أدوات كل سياسة . بل آمنوا بضرورة ترك تحديد ذلك لظروف كل حال . اذ يجب أن تتفاوت نسب المزج تبعاً لنوعية الاقتصاد ، والفلسفة الاقتصادية المطبقة ، ودرجة التقدم الاقتصادى ، ونوعية الأزمات الاقتصادية التى يعانى منها الاقتصاد المعنى بتطبيق السياسات للخروج من تلك الأزمات ، ودرجة انفتاح الاقتصاد على العالم الخارجى ، ومركز ميزانه الحسابى واحتياجاته الدولية ومدى قوة العملة ودرجة قبولها عالمياً ... الخ .

وعلى سبيل المثال لا ينكر هذا الفريق أن المعروض النقدى يؤثر بوضوح على الطلب الكلى ، ومع ذلك فلا يقلون القول بأنه «للوثر الوحيد فى هذا الصدد كما يذهب النقديون . ومن ثم فلا بد من الاستعانة بالأدوات المالية كالضرائب أو الانفاق الحكومى أو كليهما للوصول الى التأثير المرغوب على الطلب الكلى فى المجتمع ، وفقاً لما تقتضى به الظروف المختلفة للاقتصاد المحلى . وفى نفس الوقت يؤمن هذا الفريق النقدى المالى بأثر الأدوات المالية على الدخل القابل للانفاق وعلى السيولة النقدية وعلى سرعة تداول النقود طالما أن الطلب على النقود ليس عديم المرونة تماماً (١) . ومع ذلك

(1) Harry D. Hutchinson, Money, Banking and the United States Economy, Op. Cit., p. 435.

فلا يغنى ذلك عن استخدام الأدوات النقدية أيضا للتأثير على الدخل المحلى وتحقيق الاستقرار الاقتصادى .

وفى حالة حدوث الأزمة الاقتصادية نتيجة تآثر الاقتصاد المحلى بأزمة خارجية فإن أفضل أداة نقدية يمكن استخدامها للتعامل مع الأزمة فى هذه الحالة هى سعر الفائدة باعتباره مناسبا فى الأجل القصير . وبذلك فلا بد من اللجوء فى نفس الوقت الى الأدوات المالية التى تكون آثارها أكثر وضوحا وقوة فى الأجل الطويل ، ومناسبة لأغراض الاستقرار الاقتصادى .

ونظرا لامكانية تكامل السياسة النقدية مع السياسة المالية ، فقد يوجد من الظروف ما يتطلب الاستعانة بكافة أدوات كل سياسة على قدم المساواة . اذ تبين من الدراسات الاقتصادية المختلفة أن السياسة النقدية تؤثر بنجاح على السيولة النقدية المتاحة لدى الأفراد دون أن تحدث اضافة مباشرة الى الدخل المحلى أو الثروة . بينما يترتب على استخدام أدوات السياسة المالية زيادة كل من الدخل والثروة دون زيادة السيولة المحلية لدى الأفراد مباشرة .

وفى حالة وجود بطالة فى اقتصاد ما تكون الأدوات المالية أكثر ملاءمة للتطبيق حيث أن اعتبارات التشغيل أو التوظيف تتطلب زيادة الانفاق الحكومى وخفض أو إلغاء بعض الضرائب . ويعمل أثر المضاعف على زيادة الدخل المحلى . وفى نفس الوقت فإن نقص النقود لدى الأفراد الذين قاموا بشراء السندات الحكومية واستبدالهم النقود بأشباه النقود طوعية يعوض الاقتصاد عنه عن طريق زيادة دخول الأفراد الذين يتعاملون مع الحكومات مباشرة أو بطريقة غير مباشرة . وهو ما يعنى فى النهاية أن غاية كل من السياسة النقدية والسياسة المالية واحدة وإن اختلف طريق كل منهما . اذ يفضل فى مثل تلك الظروف الاستعانة أيضا بأدوات السياسة النقدية وأهمها فى هذه الحالة سعر الفائدة الذى يؤدى خفضه فى حدود معينة الى زيادة الاستثمار والدخل والمساعدة على الخروج من أزمة البطالة . وليس من الضرورى فى مثل هذه الحالة استخدام بقية أدوات السياسة النقدية طالما أن الأدوات المالية يمكن أن تؤثر على طلب رجال الأعمال على النقود ومن ثم على معدلات الاستثمار أيضا .

وفى حالات أخرى يكون من الضروري اللجوء الى الأدوات النقدية كافة مع الاستعانة ببعض الأدوات المالية . مثال ذلك استخدام السلطات الاقتصادية فى الولايات المتحدة الأمريكية للأدوات النقدية التوسعية للخروج من كساد الستينات مع اللجوء الى خفض الضرائب وهى أداة مالية عام ١٩٦٤ - ١٩٦٥ . اذ لو عمد بنك الاحتياطى الفيدرالى الأمريكى الى استخدام سياسة نقدية مقيدة أو انكماشية لما كان خفض الضرائب المشار اليه كافيا لخروج الاقتصاد الأمريكى من أزمتة (١) .

وهناك بعض المعايير التى يمكن الاهتداء بها عند بحث كيفية مزج السياسات النقدية والمالية يطلق عليها البعض « الآثار الجانبية » والتى تشتمل على كل من الاهداف غير المباشرة والنتائج المحلى الاجمالى والتضخم . وأهم هذه المعايير ما يلى : - (٢) .

١ - تكون الناتج : -

ويقصد به نوعية القطاعات التى يتم تكون الناتج فيها حيث تعتبر قطاعات التشييد والاسكان والمشروعات الرأسمالية المحلية والقومية من أهم ضحايا السياسة النقدية المقيدة . ويبدو أثر ذلك واضحا على المشروعات الصغيرة ، وخاصة المشروعات ذات الطبيعة الاجتماعية .

ويمكن أن تؤدى السياسة النقدية التوسعية من ناحية أخرى الى تشجيع المضاربة على العقارات بصفة خاصة نتيجة التوسع فى الاقتراض برهونات من جانب المؤسسات المالية للحصول على عوائد على مالىها من أصول .

٢ - سعر الفائدة وقيم الأصول المالية : -

اذ تؤثر الأدوات النقدية بوضوح على أسعار الفائدة وعلى قائمة المركز المالى للمشروعات ومن ثم على مستويات الأسعار المحلية وعلى

(1) Arthur M. Okun, Fiscal and Monetary Policy : An Eclectic Analysis, Op. Cit., p. 94.

(2) Ibid., pp. 95-97.

ثروة أصحاب الأسهم والسندات . وفى حالة ارتفاع أسعار الفائدة وهبوط أسعار الأوراق المالية يتضرر المستثمرون مما حدث وترتفع التكلفة الاجتماعية فى قوائم المركز المالى . وهو ما يشير أيضا الى ارتفاع التكلفة الاجتماعية للأدوات النقدية فى تلك الحالات .

٣ - التفكك المالى :-

حيث يمكن أن يؤدي اتباع سياسة نقدية مقيدة الى تفكك النظام المالى وذلك عند ظهور أزمة سيولة ، أو عسر مالى وهو ما ينطوى على عدم اتاحة الفرصة لتحقيق رغبات الأفراد فى الحصول على نوع معين من الأصول النقدية أو تحمل المخاطرة . اذ أن هناك بعض الأفراد الذين يرغبون فى الادخار دون الاستثمار ، كما أن هناك من يفضلون الاستثمار على الادخار . ومن ثم فإن ما تفعله السياسة النقدية المقيدة يجعلها مرتفعة التكلفة الاجتماعية أيضا .

٤ - ميزان المدفوعات :-

حيث يؤدي استخدام السياسة النقدية مثلا الى التأثير على مركز ميزان المدفوعات طالبا أنها تؤثر على أسعار الفائدة العالمية وعلى تدفقات رؤوس الأموال . وذلك فضلا عن أثر عجز ميزان المدفوعات على العديد من العلاقات الاقتصادية المحلية وهو ما يجعله من العناصر الهامة عند تحديد مزيج السياسات النقدية والمالية .

٥ - النمو :-

اذ أن استخدام مزيج من سياسة نقدية توسعية نسبيا مع خفض سعر الفائدة ، وسياسة مانية مقيدة للاستهلاك الخاص يمكن أن يؤدي الى زيادة الاستثمار والتعجيل بالنمو فى الأجل القصير . اذ أن أثر السياسة النقدية فى الأجل الطويل هو عبارة عن متوسط ما يحدث من تقلبات فى الأجل القصير .

ويلاحظ أنه فى حالة الاعتماد على السياسة النقدية كلية لأغراض

انكماشية ، والاعتماد على السياسة المالية كلية لاغراض توسعية يمكن أن تكون النتائج بالنسبة للنمو الاقتصادى بالغة السوء دون قصد من جانب السلطات الاقتصادية . ولذلك فان دقة مزج الأدوات النقدية بالأدوات المالية تعتبر عنصرا هاما لتحقيق النمو الاقتصادى المناسب .

وفى ضوء كافة المعايير المذكورة لا يجب اللجوء الى سياسات بالغة التقييد أو متناهية التوسع حتى وان كان تطبيقها يؤدي الى نتائج طيبة على الناتج الحقيقى ، كان يترتب على تطبيقها اضطراب النظام المالى أو زيادة سعر الفائدة أو الاضرار بقطاعات الاسكان والتشييد مثلما حدث فى الولايات المتحدة الأمريكية عام ١٩٦٦ نتيجة استخدام سياسة نقدية مقيدة .

ثالثا : - دور مزج السياسات فى محاربة الازمات : -

أوضح أنصار مزج السياسات النقدية والمالية لمحاربة الازمات الاقتصادية المعاصرة أن أدوات كل سياسة تستطيع التأثير على القوى الكامنة فى الاقتصاد والمغذية لازمات التضخم ، والكساد أو البطالة ، والركود التضخمى وذلك بصرف النظر عما يثور من جدل بشأن أسباب نشوء مختلف الازمات أو كيفية تعاقبها ، أو تفسير كيفية اجتماع أزمتى التضخم والكساد فى آن واحد (الركود التضخمى) .

ونوضح فيما يلى كيفية استخدام مزيج السياسات المالية والنقدية لمحاربة كل نوع من الازمات الاقتصادية على حدة وباختصار :

(١) أزمة التضخم : -

نظرا لأن ظروف التضخم تتميز بارتفاع المستوى العام للأسعار واتجاه الأجور أيضا الى الزيادة باضطراب تبعاً لنقص قيمتها الحقيقية ، ومن ثم زيادة النفقات بشكل عام عن الناتج المحلى . وبفرض وجود توظيف كامل فى الاقتصاد المحلى فان استخدام كل من السياسة المالية والسياسة النقدية يؤدي ليس فقط الى الخروج من الأزمة بل تحقيق توازن اقتصادى أيضا عند مستوى التشغيل الكامل والقضاء على الفجوة بين الناتج المحلى والانفاق القومى . اذ تستطيع زيادة الضرائب وخفض الانفاق الحكومى

• وخفض المعروض النقدي أو خفض معدل زيادته العمل على الهبوط بمستوى الانفاق الكلى الى مستوى الناتج المحلى وتحقيق التوازن العام .

ويلاحظ أن ارتفاع المستوى العام للأسعار فى ظروف التضخم يؤدي الى خفض القيمة الحقيقية للمعروض النقدي ومن ثم الضغط على أسعار الفائدة السوقية الى الارتفاع وهبوط النفقات التى تتصف بحساسيتها لتغيرات سعر الفائدة الى الانخفاض . وهو ما يعنى أنه يمكن الاقتصار على تغيير المعروض النقدي أو معدل زيادته فقط دون ما حاجة الى زيادة سعر الفائدة .

ولعل هذا المزج يجيء موافقا لمعتقدات كل من النقديين والماليين بشأن طبيعة وكيفية محاربة التضخم . اذ كما سبق أن أشرنا فى الصفحات السابقة يؤمن النقديون بأن التضخم ظاهرة نقدية ، أسبابها نقدية ، ولا يعالجها سوى الأدوات النقدية ، وخاصة ضبط المعروض النقدي . كما يرى أنصار السياسة المالية أهمية تغيير كل من الانفاق الحكومى والضرائب للتأثير على مستوى الانفاق الكلى ، أو حجم الطلب الاجمالى الذى هو أحد أسباب التضخم عندهم بالإضافة الى التضخم بسبب زيادة التكاليف الناشئة عن ارتفاع كل من الأسعار والأجور وهو ما يرفضه النقديون .

وتجدر الإشارة الى أن هناك من يرفض استخدام مزيج السياسات المالية والنقدية لمكافحة أزمة التضخم على النحو السابق ايضاحه خوفا من أن يؤدي مثل هذا الاجراء الى حدوث توقعات لدى الأفراد بانخفاض الأسعار فى المستقبل والاتجاه الى حدوث بطالة مما يؤدي الى العزوف عن خفض الأجور ومن ثم صعوبة مكافحة التضخم بصفة عامة (١) . ورغم أن لهذا الرأي وجهته الا أن التجارب التى حدثت فى اقتصاديات الدول الصناعية الأوروبية والولايات المتحدة الأمريكية خلال السبعينات أوضحت أن الأمور ليست بمثل هذه البساطة . اذ عادة ما تقبل الحكومات استمرار وجود ارتفاع فى كل من الأسعار والأجور فى الحدود التى تسمح بحدوث نمو والا كان معنى ذلك أن تخاطر هذه الحكومات بمستقبلها السياسى

(1) Stanley Fischer and Rudiger Dornbusch, Economics, Op. Cit., p. 751.

خاصة فى الدول الديمقراطية . ولذلك تؤمن كافة الحكومات بأن ١٪ :
تضخم خير من ١٪ بطالة .

(ب) البطالة : -

فى ظروف البطالة الاجبارية يعانى الاقتصادى من وجود أفراد قادرين على العمل وراغبين فيه ، ومع ذلك فهم لا يعملون نظرا لأن الطلب على العمل مشتق من الطلب على المنتجات التى يمكنهم انتاجها أو الخدمات التى يستطيعون تأديتها . وهكذا يكون الطلب الكلى أقل كثيرا من العرض الكلى من السلع والخدمات وهو ما يترتب عليه أيضا انخفاض المستوى العام للأسعار والأجور ، وحدوث نوع من الكساد غير العادى .

وباستخدام كل من الأدوات المالية والأدوات النقدية يمكن معالجة هذه الأزمة . حيث يؤدى زيادة الانفاق العام وخفض الضرائب (أدوات مالية) وزيادة المعروض النقدى ، وخفض سعر الفائدة الحقيقى الى حدود معينة (أدوات نقدية) الى دفع الطلب الكلى لأعلى وتنشيط الاقتصاد القومى (وجهة نظر المالىين) ، والى زيادة كمية النقود المتداولة وزيادة الانفاق الكلى (وجهة نظر النقديين) . غير أن النقديين لا يعترفون سوى بالبطالة الاختيارية ومن ثم فإن معظم مقترحاتهم لحل مشكلة البطالة تركز على الحد الأدنى للأجور ، ودور نقابات العمال واعانات البطالة التى تؤدى الى تفضيل الراحة على العمل . فضلا عن ضرورة توفير المعلومات الكافية عن فرص العمل المتاحة فى سوق العمل حتى يمكن خفض فترة استمرار البطالة لدى أولئك المتعطلين . ومع ذلك فإن هذا التحليل لا يتعارض مع ما يؤمن به أنصار مزج السياسات النقدية والمالية وطالما أن أثر ما يراه النقديون يرتبط بتغير المعروض النقدى وزيادة الطلب الاجمالى فى النهاية . بالاضافة الى أن توقعات حدوث تضخم فى المستقبل فى أعقاب الخروج من أزمة الكساد سوف تؤثر على مستويات الأجور والأسعار مما يؤثر على سوق العمل والخروج من دائرة الكساد .

ويعترف أنصار استخدام مزيج من السياسات النقدية والمالية فى معالجة الأزمات بوجود كلا النوعين من البطالة (الاجبارية والاختيارية)

على خلاف كل من النقديين والماليين . ويرجع ذلك الى ايمان فريق أنصار مزج السياسات النقدية والمالية بازدواجية سوق العمل حيث يوجد سوق عمل أساسى يتميز بارتفاع الأجور وجودة العمل وظروفه المناسبة وتحقيقه لأمال وتطلعات العمال فى الرقى والتقدم . وذلك بعكس سوق العمل الثانوى التى تتصف بانخفاض الأجور وسوء ظروف العمل ونوعيته . الخ . وعلى حين يرى الماليون أن البطالة الاجبارية يقتصر وجودها فى السوق الأول أى سوق العمل الأساسى فان أنصار مزج السياسات يرون إمكانية وجود بطالة اختيارية جنبا الى جنب مع البطالة الاجبارية فى هذا السوق نتيجة تفضيل بعض العمال الراحة على العمل بعد تحقيق قدر معين من الاشباع . ويمكن حدوث نوع من البطالة الاجبارية أيضا فى سوق العمل الثانوى فى حالة تقدم ظروف العمل الفنى واستمرار عزوف العمال عن التدريب الراقى وعن تغيير عاداتهم بخصوص العمل . فضلا عن استمرار ضغط النقابات لمنع أصحاب الأعمال من خفض الأجور مما يجعل أصحاب العمل يفضلون خفض معدلات التوظيف لديهم والاستغناء عن خدمات العمال وخروجهم الى حيز البطالة الاجبارية . وذلك مع التسليم بوجود البطالة الاختيارية فى هذا السوق أيضا . ولذلك يرى أنصار مزج السياسات أن كل من سوق العمل الرئيسى وسوق العمل الثانوى يكمل كل منهما الآخر . ويقترحون بذل الجهود لتحويل العمال من سوق العمل الثانوى الى سوق العمل الأساسى عن طريق التدريب وتحسين ظروف العمل وتوفير الحوافز المناسبة (١) . ويعنى ذلك أن تتعامل السياسات المالية والنقدية فى النهاية مع كل من البطالة الاجبارية والبطالة الاختيارية فى سوق عمل واحد هو سوق العمل الرئيسى .

(ج) الركود التضخمى : - (Stagfalion)

وهى الحالة التى تتصف باجتماع كل من التضخم والبطالة أو الركود فى ان واحد فى اقتصاد ما على النحو الذى حدث فى معظم الدول الصناعية خلال السبعينات . اذ أدى ارتفاع المستوى العام للأسعار الى

(١) Gail E. Makinen, Money, Banking and Economic Activity, Op. Cit., p. 370.

زيادة الأجور ، والتكاليف ومن ثم انخفاض الطلب على المنتجات والخدمات ، وزيادة معدل البطالة فى الوقت الذى مايزال فيه معدل التضخم مرتفعاً .

ويمكن بواسطة مزج الأدوات المالية مع الأدوات النقدية التعامل مع هذه الظاهرة بنجاح لا يقل عن ما يحدث عند مكافحة كل أزمة على حدة .
اذ بواسطة خفض اسعار الضرائب ، وأسعار الفائدة مثلاً تهئية الظروف المناسبة لدفع الاستثمار الى الزيادة باضطراد وبالتالى الاتجاه بمعدلات البطالة الى الانخفاض دون تغذية القوى التى تؤدى الى زيادة معدل التضخم . وفى نفس الوقت فان تقليل حجم المعروض النقدى ، وربط زيادة الانفاق العام بزيادة الدين العام الداخلى وامتصاص جانباً من القوة الشرائية المغذية للتضخم يمكن أن يؤدى الى الخروج من أزمة التضخم .

وبلاحظ أن استخدام مزيج السياسات النقدية والمالية للخروج من أزمة الركود التضخمى يؤدى الى الخروج من الأزمة على مرحلتين تبدأ أولاهما بتحويل الأزمة الى اما الى تضخم فقط أو الى بطالة فقط . ولما كانت البطالة شىء غير مرغوب فيه وأقل تفضيلاً من التضخم فعادة ما توجه الأدوات المالية والنقدية الى محاربة البطالة وتعقب آثارها حتى تنتهى تماماً . أما المرحلة التالية فيتم فيها تعامل الأدوات المالية والنقدية مع أزمة التضخم على النحو الذى أوردناه فى الصفحات السابقة .

وتجدر الإشارة الى أن بعض الاقتصاديين يرون أن أزمة الركود التضخمى لا يمكن معالجتها بواسطة أدوات الاقتصاد الكلى المالية أو النقدية . ولابد من اتباع أدوات الاقتصاد الجزئى للتأثير على أسباب حدوث الأزمات التى أهمها اتجاه الأرباح الى الزيادة بسبب السياسة السعرية التى يتبعها كبار المنتجين ، وارتفاع الأجور التى يحصل عليها العمال بسبب ضغط النقابات ، والتغيرات المفاجئة فى المعروض من السلع (مثل البترول) ، والبطالة الهيكلية والنظم الحكومية . بينما يشير البعض الآخر الى أن التجارب العملية قد أثبتت أنه من الأفضل اتباع مزيج أو خليط من أدوات السياسات المالية والنقدية الكلية والجزئية (على المستوى القومى وعلى مستوى المشروع) جنباً الى جنب مع بعض الأدوات الاقتصادية الأخرى مثل سياسات الدخل والأسعار والأجور ، وسياسات

الانتاج والانتاجية ، وإزالة القيود التي تفرضها الحكومات على الأسواق المحلية (١) .

وتؤكد وجهة نظر أخرى أن أقصى ما يمكن لخليط السياسات المالية والنقدية عمله في مواجهة الركود التضخمي هو خفض معدل التضخم في حالة اتباع أدوات انكماشية وذلك بالعمل على خفض حجم المعروض النقدي وسرعة تداول النقود (٢) . ولعل هذا الرأي يتفق مع ما سبق أن ذكرناه من أن مزيج السياسات النقدية والمالية لا يؤدي إلى الخروج من أزمة الركود التضخمي دفعة واحدة بل على مرحلتين . تبدأ أولاها بمعالجة البطالة نظرا لأن أثر توقعات الأفراد بحدوث زيادات أخرى في الأسعار في المستقبل يؤدي إلى إطالة أمد التضخم . ولا يتنافى ذلك مع أهمية استخدام أدوات أخرى معاونة للسياسات المالية والنقدية سواء أكانت تستخدم على المستوى القومي أو على مستوى المشروع الفردي .



(1) Bradley R. Schiller, The Economy Today Op. Cit., Chapter 14, PP. 288-291.

(2) Ibid., P. 290.

الفصل السابع

السياسة النقدية والمالية فى الاسلام

تمهيد :-

تعرضنا فى الفصول السابقة للسياسات المالية والنقدية المعاصرة فى اقتصاديات غير اسلامية ووصلنا الى أن هناك جدلا كبيرا ما ينفك يشور بين أنصار السياسة المالية وأنصار السياسة النقدية . اذ يدلى كل فريق بما لديه من حجج وبراهين على فعالية ما يؤيده من سياسات . فضلا عن تقديم بعض الدلائل التى يستدل بها على عدم فعالية السياسة الأخرى . وبطبيعة الحال يجد الفريق الآخر نفسه مضطرا الى الرد والدفاع وتفنيد ما بوجه الى ما يؤيده من سياسات من ادعاءات مختلفة .

ولكى تكتمل الصورة البحثية يجب أن نعرض للسياسات المالية والنقدية كما يراها علماء الفكر الاسلامى اذا ما اتاحت الفرصة لتطبيق الشريعة الاسلامية أو الأخذ بالمذهب الاقتصادى الاسلامى فى دولة ما .

وبناء على ما سبق سوف نتناول فى هذا الفصل دراسة هذا الموضوع فى مهئين كما يلى :-

المبحث الأول : يخصص لدراسة السياسة النقدية الاسلامية .

المبحث الثانى : نتناول فيه دراسة أبعاد السياسة المالية الاسلامية .

المبحث الأول

السياسة النقدية فى الاسلام

مقدمة :

يقصد بالسياسة النقدية فى المفهوم الاسلامى مجموعة الاجراءات أو القرارات التى يتخذها البنك المركزى الاسلامى لتنظيم وضبط الاصدار

النقدى بما يتناسب مع الهيكل الاستثمارى والانتاجى والاستهلاكى للاقتصاد القومى .

وتتميز السياسة النقدية الاسلامية بأنها سياسة يشترط لنجاحها وحسن تطبيقها تحقيق الاستقرار الاقتصادى ، كما أنها سياسة محكومة بمعدل التضخم حيث نجد أن الاصدار النقدى الذى يقوم به البنك المركزى الاسلامى يركز على اساس تكلفة الاصدار التى تتمثل فى الأثر على المستوى العام للأسعار المحلية . وذلك بخلاف الاقتصاد غير الاسلامى الذى فى ظله يفترض المفكرون النقديون ان تكلفة الاصدار = صفر . اذ أنهم فى هذه الحالة ينظرون الى التكلفة على أساس أنها تكلفة طبع البنكنوت التى تكون غاية فى الانخفاض لدرجة تقترب من الصفر .

وتجدر الاشارة الى ان البنك المركزى الاسلامى ينفذ سياسته النقدية بواسطة البنوك التجارية الاسلامية التى لا تتعامل بسعر الفائدة أخذاً أو عطاءً . كما أن مجالات استثماراتها تكون فى أنشطة مشروعة وفقاً للشريعة الاسلامية .

وفى هذا المبحث نتناول بالدراسة البنك المركزى الاسلامى وأهم الأدوات التى يستخدمها فى رسم السياسة النقدية فى المجتمع الاسلامى من خلال علاقته بالحكومة والبنوك الاسلامية العاملة .

أولاً : - البنك المركزى الاسلامى : -

نود ان نشير فى البداية الى أنه لا يجوز أن يكون هناك اقتصاد اسلامى يعمل فيه عدة بنوك اسلامية ويشرف عليها بنك مركزى غير اسلامى كما أنه من غير المقبول ان يكون هناك بنك مركزى اسلامى يتسولى الاشراف على بنوك تجارية ربوية أو غير اسلامية .

ولا يخفى على القارئ كذلك ان وظيفة البنك المركزى لا تتجزأ بمعنى أنه لا يكون مقبولا أن يكون فى إحدى الدول بنك مركزى غير اسلامى وبداخله ادارة أوله فرع يتولى الاشراف على البنوك الاسلامية فى المجتمع . اذ أنه فضلا عن وجود ازدواجية فى النظام المصرفى فى مثل هذه الدولة فان مثل هذا الأمر يمكن ان يترتب عليه تعارض السياسات

الصادرة عن جهة مركزية واحدة لها تأثير كبير على الاقتصاد القومى الأمر الذى يمكن ان يؤدى الى عدم وجود استقرار اقتصادى ، والى تعثر تنفيذ الخطة العامة للتنمية الاقتصادية والاجتماعية .

ويلاحظ أنه فى حالة وجود بنك مركزى ربوى وبنوك اسلامية فى اقتصاد واحد أو فى دولة واحدة مثلما هو الحال حالياً فى العديد من الدول الاسلامية تقابل البنوك الاسلامية بمتاعب وأضرار اقتصادية لمركزها المالى وقدرتها على توفير السيولة اللازمة والتوسع فى الاستثمارات . مثال ذلك عندما يطبق البنك المركزى الربوى نسبة الاحتياطى القانونى على البنوك الاسلامية التى لا تحصل مقابل ذلك على فوائد ربوية الأمر الذى يؤدى الى اقتطاع جزء من أموالها القابلة للاستثمار . وذلك فضلاً عن الآثار التى تترتب على استخدام البنك المركزى الربوى للدوات والأسلحة الأخرى التى يؤثر بها على النشاط الاقتصادى والمعرض النقدى وإمكانية اللجوء الى أسلوب الأوامر أو التعليمات الادارية المباشرة الصادرة الى البنوك الاسلامية للحد من نشاطها حرصاً على عدم الاضرار بالبنوك التجارية غير الاسلامية والا تعرض لعقوبات ومضايقات البنك المركزى الربوى .

ويجدر الإشارة الى أنه بصرف النظر عن شكل النظام الاقتصادى المطبق اشتراكيا كان أم رأسمالياً فإن شرط استقلال البنك المركزى الاسلامى لابد من تحقيقه أيضاً فى النظم المصرفية الاسلامية . ويعنى ذلك عدم خضوع البنك المركزى الاسلامى لشيء سوى المبادئ والاصول والقواعد الاسلامية . وبذلك فاننا نفضل القول بأنه لابد من وجود اقتصاد اسلامى يطبق فيه نظاماً مصرفياً اسلامياً يعمل فى إطاره بنك مركزى اسلامى وبنوك اسلامية محلية وتطبق فيه سياسات اقتصادية أو نقدية مستمدة من أحكام الشريعة الاسلامية .

ويستفاد مما سبق أن أية مؤسسات مالية أو نقدية أخرى لابد أن تخضع لإشراف البنك المركزى الاسلامى (مثال ذلك شركات التأمين وبورصة الأوراق المالية وشركات الرهون ومنشآت البيع بالأجل .. الخ) . أى أن مثل هذه المؤسسات لابد أن تكون كافة معاملاتها مستمدة من أحكام الشريعة الاسلامية .

وفيما يلي نتناول بالشرح الوظائف المختلفة للبنك المركزي الاسلامى
كما ينبغى ان تكون فى اقتصاد اسلامى يتبع نظاما مصرفيا اسلاميا .

(١) وظائف البنك المركزي الاسلامى : -

تختلف وظائف البنك المركزي الاسلامى اختلافا جوهريا عن تلك
الوظائف التى يؤديها البنك المركزي غير الاسلامى وان كانت المسميات
واحدة . ونوضح كل وظيفة كما يلى :

١ - وظيفة اصدار النقود : -

من المعروف فى مبادئ النقود والبنوك أن البنك المركزي غير
الاسلامى يقوم باصدار نقود ورقية لأغراض التداول أو التبادل وهو ما يمكن
يؤدى الى زيادة قدرة البنك المركزي على طرح العملات المختلفة فى
التداول بصرف النظر عن اعتبارات الناتج القومى الأمر الذى ينعكس
بدوره على الأسعار المحلية وحدوث عدم الاستقرار الاقتصادى فى المجتمع
وتعرض الاقتصاد القومى لازمات كل من التضخم والكساد . ولعل امكانية
حدوث ذلك ترجع الى ان الاقتصاديين المحدثين ينظرون الى تكلفة
الاصدار النقدي على أنها مجرد تكلفة طبع البنكنوت التى تتجه الى
الانخفاض بدرجة كبيرة كما سبق القول .

وفى الاقتصاد الاسلامى يكون هناك محدد قوى على قدرة البنك
المركزي على التوسع فى الاصدار الى ما يجاوز الناتج القومى حيث ان
التكلفة فى هذه الحالة تتمثل فى معدل التضخم أو معدل الكساد الذى يؤدى
الى نتائج اقتصادية ترفضها الشريعة الاسلامية لما يترتب عليها من أضرار
بالتوازن الاجتماعى واعتبارات توزيع الدخل القومى . الخ .

وتجدر الإشارة الى أن هناك من الاقتصاديين المسلمين من يرفض
الاصدار النقدي الورقى فى صورة بنكنوت ولا يعترف سوى بالنقود المعدنية
فقط ، طالما ان البنوك المركزية الربوية قد درجت على التوسع فى الاصدار
النقدى دون غطاء وترتب على ذلك أزمات اقتصادية متعددة فى ظل كفاية
النظم الاقتصادية المطبقة .

ويستشهد اصحاب هذا الرأى بالآيات القرآنية المتعددة « وشروره بثمان بخس دراهم معدودة وكانوا فيه من الزاهدين » سورة يوسف الآية رقم ٢٠ وقوله تعالى : « فابعثوا أحدكم بورقهم هذه الى المدينة » سورة الكهف الآية رقم ١٩ والورق هنا يقصد به الفضة . وقوله تعالى « زين للناس حب الشهوات من الذهب والفضة والخيل المسومة والانعام والحرف » . سورة آل عمران الآية رقم ١٤ . وهكذا نجد ان الذهب والفضة بما يتميزان به من ثبات القيمة النسبى خلىق بأن يؤدى الى وجود نوع من الاستقرار وملاءمة ظروف الناتج القومى وتجنب حدوث الازمات .

ويمكن أن نضيف الى ما سبق أن وظائف النقود المختلفة تكون فرصة تحقيقها فى هذه الحالة أكثر حيث أن النقود المعدنية (الذهب والفضة) لا تستخدم فقط كوسيلة للتبادل وانما تستخدم كذلك كمخزن للقيمة ، وكمعيار للمدفوعات الآجلة . وذلك خلافا لما هو عليه الحال فى الاقتصاديات غير الاسلامية التى أدت فيها النتائج السيئة المترتبة على عدم وجود غطاء للعملة وما يتبعه من حدوث ازمات مختلفة الى مجرد الاقتصاد على وظيفة واحدة للنقود وهى كونها وسيلة للتبادل .

وفى صدر الاسلام كانت هناك مصلحة أو دار لسك العملة وذلك بإشراف القاضى لضمان وجود رقابة محكمة على العيار والوزن الشرعى لقطعة النقود الذهبية أو الفضية . والمقصود بالعيار هو النسبة القانونية بين وزن الذهب أو الفضة الصافى والوزن الكلى لها ، وتهدف الرقابة عليه الى منع الغش أو التزييف ووزن المثقال بالنسبة للدينار ٤٢٥ جرام وتبلغ النسبة بين وزن الدينار ووزن الدرهم $\frac{7}{3}$ حيث أن الدرهم = ٢٩٧٥ جرام .

وفى عصر الخليفة الفاطمى احمد بن طولون تم اصدار الدينار الأحمدي نسبة الى اسمه وقام الخليفة بالإشراف عليه وزنا وعيارا . كما اصدرت الدنانير الأخشيديّة التى كانت معاييرها متمشية مع معيار الدينار الأحمدي وهو ٩٧٩ر من العيار الألفى أو ما يعادل ٢٣٣٥ قيراط . وتشير الوثائق التاريخية الى أن سداد الالتزامات المالية الى بيت المال كانت تتم على أساس تعديل القيمة العددية للنقد الى القيمة الرسمية حسب الوزن . وهكذا أمكن ضمان المحافظة على قيمة ثابتة للدينار من الذهب .

وقد أشار الامام الماوردى فى كتاب الاحكام السلطانية الى أنه « اذا خلص العين والورق (الفضة) من غش المطبوع منها فى السكة السلطانية الموثوق بسلامة طبعه ، المأمون من تبديله وتلبيسه كان هو المعتبر فى النقود المستخدمة دون نقار الفضة وسبائك الذهب » .

ولم تكن هناك صعوبة فى تحويل الدينار الى دراهم طالما أنه لم تكن هناك حواجز نقدية تمنع انتقال دراهم الفضة الى مناطق التعامل بالذهب أو دينار الذهب الى مناطق التعامل بالفضة وفى بداية العصر الاسلامى كان الدينار الذهبى يساوى عشرة دراهم . وفى العصر الاموى ارتفع سعر الدينار الى اثنى عشر درهما . وتوالى ارتفاع قيمة الدينار الى نحو خمسة عشر درهما فى العصر العباسى . أما فى القرن الثالث وبداية القرن الرابع الهجرى فقد صار سعر الدينار ٢٢ درهما .

وفى مصر صدرت فى العصر الاموى النقود النحاسية وكانت أوزانها مقدرة بالقيراط والجرامات وكانت تستخدم فى شراء بعض الاشياء قليلة السعر أو التى يقل سعر بيعها عن درهم أو جزء منه . وقد ظلت العملة النحاسية البيزنطية سارية حتى استبدلت بالعملة الاسلامية المقلدة للعملة البيزنطية . ويلاحظ أنه لم تتوافر بيانات موثوق بها يمكن بواسطتها تحديد العلاقة بين الدرهم والفلس أو العملة النحاسية (١) .

٢ - وظيفة بنك البنوك :-

يقصد بوظيفة بنك البنوك كما هو معروف فى مبادئ علم النقود والبنوك قيام البنك المركزى بالمهام التالية :-

- احتفاظ البنوك التجارية بما لديها من فوائض نقدية لدى البنك المركزى .

- لجوء البنوك التجارية الى البنك المركزى لطلب المعونة فى صورة اقتراض .

(١) محمد أمين صالح - النظام المالى والاقتصاد فى الاسلام - مطبعة جامعة القاهرة - ١٩٨٢

- عمليات المقاصة .

- تقديم النصح والرأى والمشورة لمساعدة البنوك التجارية على تجاوز ما يعترضها من أزمات .

ولكى يمارس البنك المركزى تلك المهام يقوم باتباع بعض الوسائل أو الأساليب التى تحدد شكل العلاقة بين البنك المركزى والبنوك التجارية . ومن أشهر الأدوات المستخدمة ما يلى :

- فرض نسبة احتياطى قانونى .

- عمليات السوق المفتوحة .

- تغيير سعر الفائدة .

- تغيير سعر الخصم .

- اصدار تعليمات ادارية مباشرة (أساليب كمية) .

ويختلف الأمر فى ظل الاقتصاد الإسلامى ، أو فى ظل النظام المصرفى الإسلامى حيث أن التعامل بالفائدة غير جائز أخذاً أو عطاءً كما سبق القول ، وهو ما يعانى عدم وجود أية فرصة لاستخدام أداتى سعر الفائدة أو سعر الخصم للتأثير على أداء البنوك التجارية الإسلامية لوظائفها أو أداء البنك المركزى الإسلامى لدوره كبنك للبنوك الإسلامية . وهناك بعض الاختلافات الأخرى فى مجال الاحتياطى القانونى ، وعمليات السوق المفتوحة نوضحها كما يلى : -

(١) الاحتياطى القانونى : -

تبلغ نسبة الاحتياطى فى ظل النظام المصرفى الإسلامى ١٠٠ % ، وهو ما يعنى وجود احتياطى كامل لمقابلة الودائع الجارية للأفراد . وذلك خلافاً لما هو عليه الحال فى الاقتصاد الربوى حيث يؤدى الاحتياطى الجزئى الى زيادة قدرة البنوك التجارية على خلق النقود أو الودائع المصرفية (الودائع المشتقة) التى يؤدى التوسع فيها الى خلق ضغوط

تضخمية تعوق التنمية الاقتصادية ، لا يختلف أثرها عن أثر التمويل بالعجز .

أما فى ظل النظام المصرفى الإسلامى فتنعدم فرصة خلق النقود المصرفية وهو ما يعتبر هاما للمحافظة علاقة سليمة بين المعروض النقدى والناتج القومى الأمر الذى يفتقد فى حالة الاقتصاد الربوى كما سبق القول .

ويرى المدافعون عن نظام الاحتياطى الكامل فى النظام المصرفى الإسلامى أن استخدام الاحتياطى الجزئى يترتب عليه غالبا زيادة حدة الأزمات الاقتصادية بدلا من الخروج منها . إذ نجد أنه فى حالة وجود أزمة بطالة أو كساد مثلا تنخفض الودائع الأساسية لدى البنوك المختلفة وهو ما يؤدى تبعا لنسبة الاحتياطى الجزئى المطبقة الى خفض مقدار الودائع المشتقة أو الثانوية أو النقود المصرفية الأمر الذى يؤدى الى مزيد من الكساد أو صعوبة الخروج منه على الأقل . أما فى حالات التضخم فان المتوقع هو زيادة حجم الودائع لدى البنوك التجارية طالما أن هناك رواج اقتصادى وتبعا لنسبة الاحتياطى الجزئى المطبقة تزيد قدرة البنوك التجارية على منح الائتمان ومن ثم صعوبة الخروج من الأزمة .

وإذا نظرنا الى اعتبارات العدالة الاجتماعية يرى بعض الاقتصاديين المسلمين أن نظام الاحتياطى الكامل يعتبر أكثر عدالة من نظام الاحتياطى الجزئى على أساس أن النقود مؤسسية اجتماعية يشترك فى إصدارها مجموع الأفراد فى المجتمع عندما اتفقوا على منحها صفة القبول العام ومن ثم فانه ليس من العدالة منح البنوك التجارية حق إصدار نقود مصرفية تقدم لهم بأسعار فائدة ربوية .

ب - عمليات السوق المفتوحة :-

يقصد بعمليات السوق المفتوحة قيام البنك المركزى الإسلامى بشراء وبيع الأوراق المالية الإسلامية وهى شهادات انودائع المركزية ، وشهادات الاقراض المركزى . ونوضح ذلك كما يلى :-

١ - شهادات الودائع المركزية :-

يقوم البنك المركزى الاسلامى باصدار شهادات ودائع تعطى لحاملها سهما فى ودائع البنك المركزى لدى البنوك الاسلامية العاملة فى المجتمع .
أى أن هذه الشهادات تتمتع برقابة وإشراف مزدوج من قبل كل من البنك المركزى الاسلامى والبنك التجارى أو بنك الاستثمار الاسلامى ويؤدى هذا بالطبع الى زيادة درجة الأمان لدى المستثمرين .

اذ يقوم البنك المركزى الاسلامى بتخصيص ما لديه من حصيلة شهادات الودائع المركزية بين البنوك الاسلامية تبعا لقدرة وكفاءة كل بنك اسلامى فى مجال الاستثمار وهو ما يعنى عدم حصول البنوك الاسلامية التى ينخفض فيها معدل العائد على الودائع المركزية من استثمارها ، على نصيب أو حصة من تلك الشهادات . ولعل هذا يؤدى بدوره الى انخفاض المخاطرة التى يتعرض لها المستثمرون . وذلك فضلا عن لجوء البنك المركزى الاسلامى عادة الى تنويع الشهادات المصدرة حسب فئات الاصدار وأجال الاستثمار مما يؤدى أيضا الى زيادة مدى قابلية الشهادات المركزية للتسويق .

ويستطيع البنك المركزى الاسلامى أن يقوم ببيع الشهادات المركزية اذا ما أراد امتصاص ما لدى أفراد المجتمع من نقود وتخفيف حدة ارتفاع المستوى العام للأسعار الذى يكون مصحوبا بانخفاض القيمة الحقيقية للنقود .

وفى حالات الكساد يستطيع البنك المركزى الاسلامى شراء أو استرداد الشهادات المركزية من الأفراد مع اعطائهم القيمة والأرباح المحققة كعائد على الاستثمار . كما يستطيع أيضا اصدار شهادات جديدة بقيمة العائد المستحق لمن يرغب من الأفراد فى إعادة استثمار ما يستحق له من ربح . ويساهم بذلك فى تحقيق الرواج الاقتصادى أو رفع مستوى التشغيل الى ما يقرب من مستوى التشغيل الكامل .

٢ - شهادات الاقراض المركزية :-

طبقا لأحكام الشريعة الاسلامية لا يجوز من القروض الا ما هو قرض حسن بدون فوائد . ومن ثم فانه ليس هناك مجال لآلية مبررات لتقاضى

أية فوائد ربوية لقوله تعالى « وإن تبتم فلکم رؤوس أموالکم لا تظلمون ولا تظلمون ، وإن کان ذو عسرة فنظرة إلى ميسرة وأن تصدقوا خير لکم إن کنتم تعلمون » سورة البقرة - الآيات (٢٧٩ ، ٢٨٠) • ويدل ذلك بصفة قاطعة على عدم جواز تقاضى المقرض لأية زيادة على أصل القرض • وقد قرر المؤتمر الثانى لعلماء المسلمين عام ١٩٦٥ أن الفائدة على كافة أنواع القروض هى من قبيل الربا المحرم لا فرق فى ذلك بين ما يعرف بالقرض الانتاجى أو ما يعرف بالقرض الاستهلاكى •

وهناك إجماع من جانب الفقهاء على أن « كل قرض جر نفعا فهو ربا » وإن كان ذلك لا يمنع من حسن القضاء أو السداد الذى يقوم به المقرض بعد تيسر أحواله عندما يعطى المقرض أصل القرض وبعض من ما آفاه الله عليه لقول رسول الله ﷺ « خيرکم أحسنکم قضاء » ، ولما رواه أحمد والبخارى ومسلم عن جابر بن عبد الله قال : « كان لى على رسول الله حق فقضائى وزادنى » • ووضح أنه فى مثل هذه الحالات لا تكون الزيادة مشروطة مسبقا كما أن المقرض يدفعها للمقرض عن طيب خاطر دون طلب أو الزام من جانب المقرض •

ولما كانت البنوك الإسلامية تحرص على تطبيق مبادئ الاسلام فى الرحمة والعدالة والتكافل الاجتماعى فانها عادة ما تلجأ إلى التوفيق بين رغبات أولئك الميسرين الذين لديهم مال زائد عن حاجاتهم ويرغبون فى الاحتفاظ به فى البنوك الإسلامية دون مقابل أو لى تنوب تلك البنوك عنهم فى مساعدة المعسرین على تخطى أزماتهم حتى تنصلح أحوالهم ، ورغبات ذوى الحاجة إلى الاقتراض من الغير •

وهكذا يلجأ البنك المركزى الإسلامى إلى إصدار شهادات اقراض مركزى يحصل عليها المقرض دون أن يتقاضى أية فوائد أو مقابل ، ويقوم البنك المركزى الإسلامى بتخصيص تلك الشهادات لتلبية احتياجات المعسرین من النقود • وعادة ما تلقى مثل هذه الشهادات قبولا لدى الطرفين خاصة عندما يقوم البنك المركزى بوضع الضوابط التى تكفل حسن توجيه تلك المبالغ إلى من يستحقونها فعلا ولتجنب أساءة استخدامها انذى يمكن أن يحدث طالما أن تلك النقود لا تكلف لها على الإطلاق • كما

أن البنك المركزى بقبوله المبالغ من المقرضين فإنه يوفر عليهم تكلفة تأجير خزائن للاحتفاظ بالنقود فى مكان آمن وأمين .

ويلاحظ أن البنك المركزى الاسلامى يمكن أن يضمن للمقرض رد القيمة فوراً مما يجعل شهادات الاقراض المركزية تتمتع بقدر من السيولة والأمان .

الاوراق المالية الأخرى :-

يمكن للبنك المركزى الاسلامى والبنوك الاسلامية التى تخضع لإشرافه أن تتضمن محفظة أوراقها المالية ما يلى :-

أ - أسهم الشركات والبنوك الاسلامية التى لا تتعامل بالفوائد الربوية والتى تكون مجالات استثمارها موافقة لأحكام الشريعة الاسلامية .

ب - أسهم الشركات التى يقوم البنك الإسلامى بتأسيسها أو يشترك فى ملكيتها مع غيره من البنوك أو الشركات أو الأفراد ، ولا تتعامل بالربا أخذاً أو عطاءً .

ج - شهادات الودائع فى بنوك أجنبية فى خارج البلاد دون تقاضى فوائد ربوية عليها مع مطابقة مجالات استثمارها لأحكام الشريعة الاسلامية .

أما غير ذلك من السندات التى تتحدد لها فوائد معلومة مسبقاً أو شهادات العائد الثابت أو أسهم وسندات الشركات التى تتعامل بالربا ، أو فى مجالات أنشطة غير مشروعة من وجهة نظر اسلامية فلا مجال لوجودها فى إطار النظام المصرفى الاسلامى .

ويجدر الإشارة الى ضرورة وجود سوق اسلامية للأوراق المالية (سوق مال) أو بورصة يحرم التعامل فيها بالربا ، وتستخدم الأدوات المالية والنقدية المؤثرة على تداول الأوراق المالية فيها بما يتفق مع أحكام الشريعة الاسلامية .

٣ - وظيفة بنك الحكومة :-

والمقصود بوظيفة بنك الحكومة ما يقوم به البنك المركزى الاسلامى من تجميع كافة المتحصلات أو الإيرادات الخاصة بالضرائب والخراج والزكاة . الخ ، وكذا الانفاق من حساب الحكومة لدى البنك على مختلف أوجه الانفاق العام . وبذلك نجد أن كافة مدفوعات الحكومة تخرج من البنك المركزى الاسلامى كما تصب كافة إيرادات الحكومة فيه . وفى هذا الشأن يمكن النظر الى بيت المال فى صدر الاسلام على أنه بنك حكومة حيث تورد اليه كافة متحصلات الزكاة من الذهب والمعادن النفيسة والمجوهرات والحقوق أو الاصول الحقيقية التى يحول عليها الحول (مضى عليها سنة كاملة) مثل الاسهم والاموال المستثمرة ، والاصول النقدية كالنقود ، والودائع الجارية والديون . الخ .

ويلاحظ أن صافى الدخل الناتج عن استغلال الثروات المعدنية وتصنيعها يؤول أيضا الى بيت المال مثلما تؤول اليه أيضا كافة متحصلات الصدقات خلاف الزكاة وما تشرى الحكومة الاسلامية فرضه من ضرائب مباشرة أو غير مباشرة .

كما أن نفقات الحكومة الاسلامية المتمثلة فى صرف الزكاة فى مصارفها الشرعية للفقراء والمساكين والعاملين عليها والمؤلفة قلوبهم ، وفى الرقاب ، والغارمين ، وفى سبيل الله ، وابن السبيل ، وغيرها من أوجه الانفاق العام تخرج من البنك المركزى الاسلامى باصطلاح العصر الحاضر المقابل لبيت المال فى صدر الاسلام .

ولا يقتصر الأمر على مجرد المتحصلات والمدفوعات الحكومية ، بل تتضمن وظيفة بنك الحكومة قيام البنك المركزى الاسلامى بتوجيه النصيح والمشورة الى الادارة الحاكمة للدولة فيما يتعلق فيما تفرضه من سياسات تجارية واقتصادية تتفق مع أحكام الشريعة الاسلامية .

وذلك فضلاً عن القيام بالاشراف على عمليات تحديد سعر الصرف بين العملات المختلفة والمترتبة على تبادل تجارى مع العالم الخارجى ، وهو ما كان يحدث فى عصور الاسلام الاولى من تحديد علاقة بين الدينار

(الذهب) ، والدرهم (الفضة) كما سبق بيان ذلك فى الصفحات السابقة .

وفيما يتعلق بالمعاملات مع العالم الخارجى الذى يتعامل مصرفيا بالربا فان البنك المركزى الاسلامى يستطيع التعامل مع البنوك الأجنبية فى دول أخرى على أساس المعاملة بالمثل بمعنى أن يرفض البنك المركزى الاسلامى تقاضى فوائد ربوية مقابل ما يؤديه من خدمات أو أعمال مصرفية للبنك الاجنبى نظير قيام البنك الاخير بأداء أعمال مصرفية مماثلة لصالح أو نيابة عن البنك المركزى الاسلامى دون تقاضى أية فوائد ربوية .

كما يستطيع البنك المركزى الاسلامى اللجوء الى بنك اسلامى فى دولة أجنبية أو الى فرع له فى الخارج لإداء كافة ما يلزم من خدمات مصرفية خارج الحدود .

٤ - وظيفة المقرض الاخير للجهاز المصرفى :-

ذكرنا آنفا ان الاسلام لا يقر سوى القرض الحسن دون زيادة على أصل القرض ومن ثم فان البنك الاسلامى يستطيع اللجوء الى البنك المركزى الاسلامى للحصول على قرض حسن اذا رأى البنك المركزى الاسلامى أهمية منح القرض لحماية حقوق المودعين وحماية النظام المصرفى الاسلامى . وفى مثل هذه الحالة يستطيع البنك المركزى الاسلامى تخصيص كافة ما لديه من حصيلة شهادات الاقراض قصير الأجل الى البنك الذى يرغب فى الاقتراض حتى يتجاوز ما يواجهه من ازمات ، أما اذا رأى البنك المركزى الاسلامى عدم جدوى الاقتراض أو عدم كفاية ما لديه من حصيلة شهادات اقراض مركزى فانه لا يمنح البنك الاسلامى شيئا ، بل يستطيع فضلا عن ذلك عدم تخصيص أية متحصلات ناتجة عن شهادات الودائع المركزية لهذا البنك .

ويجدر ملاحظة ان البنك المركزى الاسلامى يستطيع بوسيلة أخرى مساعدة البنك الاسلامى الذى يعاني من ضائقة مالية اذا كانت مجالات النشاط التى يستثمر فيها البنك الاسلامى أمواله ذات عائد اجتماعى مرتفع وذلك بمنحه معونة مالية من حصيلة الزكاة المتجمعة لديه باعتبار ان مثل

هذا البنك يدخل فى نطاق الغارمين ، وبعد استيفاء صرف حصيلة الزكاة على أوجه الصرف المحددة فى القرآن الكريم .

(ب) ميزانية البنك المركزى الاسلامى (١) :-

يشتمل جانب الاصول فى ميزانية البنك المركزى الاسلامى على ما يلى :-

- ودائع مركزية لدى البنوك الاسلامية .

- حسابات اقراض لدى المصارف الاسلامية .

- نقدية بالصندوق .

أما جانب الخصوم فيشمل على ما يلى :-

- حسابات الاصدار .

- شهادات الودائع المركزية .

- شهادات الاقراض المركزية .

ويلاحظ ان التغير فى موارد البنك المركزى الاسلامى الموجودة فى جانب الاصول يؤثر على حجم الودائع المركزية المستثمرة لدى البنوك الاسلامية التى تخضع لاشراف البنك المركزى الاسلامى .

وتمثل النقدية بالصندوق ما يلزم البنك المركزى الاسلامى لسداد مدفوعاته النقدية العاجلة دون الخصم على ودائعه .

وفى حالة اثبات المعاملات مع بنوك العالم الخارجى وأفراده نجد ان الميزانية تصبح كما يلى :-

(١) د . معبد على الجارحى - نحو نظام نقدى ومالى اسلامى -
الهيكل والتطبيق - مطبوعات الاتحاد الدولى للبنوك الاسلامية -
١٩٨١ - الباب الرابع - ص ٦٧ - ٦٨ .

١ - الأصول :-

- أصول اجنبية :

وتشمل على النقد الاجنبى والاستثمارات بواسطة بنوك اسلامية غير مقيمة وتعمل فى دول لا تطبق الشريعة الاسلامية . كما تشمل شهادات الودائع المركزية التى تصدرها مصارف مركزية فى النظم غير الربوية (الاسلامية) .

- الودائع المركزية لدى البنوك الاسلامية المحلية .

- حسابات الاقراض لدى البنوك الاسلامية المحلية .

٢ - الخصوم :-

وتشمل شهادات ودائع وشهادات اقراض مركزية لدى غير المقيمين

- حسابات استثمار لصالح جهات حكومية .

- شهادات ودائع وشهادات اقراض مركزية لجهات حكومية .

- شهادات ودائع مركزية لدى المصارف المحلية .

- شهادات اقراض لدى البنوك المحلية .

- حسابات الاصدار .

وتوضح بنود الميزانية ان البنك المركزى الاسلامى يستطيع ان يشتري شهادات ودائع صادرة من بنوك مركزية اسلامية فى دول أخرى اسلامية تطبق النظام المصرفى الاسلامى . ويمكن لغير المقيمين الاحتفاظ بشهادات ودائع مركزية صادرة من البنك المركزى الاسلامى فى احدى الدول كوسيلة لاستثمار مالىهم من مطلوب مستحقه على هذه الدولة .

ثانيا : قدرة النظام المصرفى الاسلامى على جذب أو تجميع

المدخرات :-

تعتمد قدرة أى نظام على جذب المدخرات على عدة عوامل هى :-

- الامسان .

- السيولة .
- القابلية للتسويق .
- العائد على الاستثمار .

وإذا ما تناولنا مدى توافر هذه العناصر فى ظل النظام المصرفى الإسلامى يتضح لنا ما يلى :-

(١) الأمان :-

يتحقق عنصر الأمان فى النظام المصرفى الإسلامى من خلال تنوع الأدوات المالية المتاحة للاستثمار أمام الافراد . اذ تصدر شهادات الودائع متنوعة فى الشكل ، والمدة ، وفى مجال الاستثمار . اذ فى ظل النظام الإسلامى الذى يعتمد على الاستثمار بدلا من 'نفوائد اربوية يصدر البنك الإسلامى شهادات استثمار مخصص او شهادات استثمار نوعى ، وشهادات استثمار عام وتتنوع الشهادات المصدرة حسب الفئات والأجل ، وهو ما يوفر نوعا من الأمان من المخاطرة كما سبق القول .

ويضاف الى ما سبق ان وجود رقابة مزدوجة على الاستثمار من البنك المركزى الإسلامى ، وبنك الاستثمار الإسلامى يؤدى الى توفر مزيد من الثقة للمستثمرين ومن ثم تشجيعهم على التعامل مع البنوك الإسلامية .

(ب) السيولة :-

يترتب على درجة الأمان المتوفرة لدى المدخرين والمستثمرين فى ظل النظام المصرفى الإسلامى زيادة دائرة التعامل وتوافر الودائع الاستثمارية لدى البنوك الإسلامية الامر الذى يؤدى الى وجود درجة عالية من السيولة لدرجة ان التجارب الحديثة توضح ان كثيرا من البنوك الإسلامية قد أصبحت تعاني من مشكلة فائض السيولة فى الأجل القصير . ولذلك لجأ المصرف الإسلامى الدولى الى اسلوبين لتجميع فوائض السيولة لدى البنوك الإسلامية فى دول شقيقة هما :-

- ١ - انشاء صندوق خاص للاستثمار فى السلع والذى تقوم فكرته على أساس استثمار الاموال لمدد مختلفة تتراوح بين يوم واحد وثلاثة أشهر (م ٢٣ - السياسة المالية)

وتستحق على مدى الثلاثة اشهر التالية حيث يقوم البنك باعادتها الى اصحابها في مواعيد استحقاقها بعد توظيفها على اسس اسلامية .

٢ - الاستثمار المباشر في عمليات تجارية عن طريق المراجعة ولفترات يمكن ان تزيد على ثلاثة أشهر . وتعتبر في هذه الحالة ودائع مخصصة لاستخدامها في صفقة معينة متفق عليها بين البنك الاسلامي في الدولة الشقيقة والمصرف الاسلامي الدولي .

وعلى أية حال فان زيادة درجة السيولة تؤدي الى وجود فرصة متاحة لاقتراب القيمة الحقيقية للشهادات المطروحة للاستثمار من قيمتها الاسمية .

ج - القابلية للتسويق :-

تساهم عناصر الامان والسيولة ، وتنوع فئات وأجال الشهادات التي يصدرها البنك المركزي الاسلامي ، فضلا عن تنوع مجالات الاستثمار الى زيادة قابلية الشهادات المصدرة للتسويق واتساع نطاق التعامل باعتبار ان الشهادات المصدرة في ظل النظام المصرفي الاسلامي تعطى اهتماما كبيرا بتنوع الرغبات واختلاف الدوافع ، والنظرة الى حقيقة الاستثمار .

(د) العائد على الاستثمار في الودائع المركزية :-

نظرا لأن البنوك الاسلامية هي بنوك استثمار وأعمال فانها تكتسب خبره هامة في مجال تقييم المشروعات ودراسات الجدوى ونظم الادارة والرقابة . الخ .

ويعتبر معدل العائد على الاستثمار في الودائع المركزية معيارا سليما في خصم قيمة صافي الايرادات المتوقعة لرأس المال للوصول الى قيمته الحقيقية . ويؤدي ذلك الى تفضيل استخدام معدل العائد على الاستثمار كأداة سليمة لتقييم المشروعات والحكم على جدواها . وذلك فضلا امكانية استخدامه في التخطيط وتخصيص الموارد .

ويؤثر معدل العائد على استثمار الودائع المركزية على الطلب على النقود في ظل النظام المالي الاسلامي حيث يؤدي ارتفاع هذا المعدل الى تقليل

تفضيل الاحتفاظ بالنقد بغرض التبادل والاتجاه الى استخدامها في المجالات المختلفة للاستثمار .

ويحدث العكس في حالة انخفاض معدل العائد على استثمار الودائع المركزية حيث تزيد درجة تفضيل الافراد للاحتفاظ بالنقد بغرض التبادل أو زيادة الودائع الجارية للافراد بالبنوك الاسلامية ، أو زيادة المصدر من شهادات الاقتراض المركزى .

ويجد الاشارة الى ان معدل العائد على استثمار الودائع المركزية لا يعتبر سعرا للاقتراض وانما يعتبر المראה التى ينعكس عليها كفاءة تشغيل عوامل الانتاج المختلفة . ولذلك فان ارتفاع المعدل يشير الى ارتفاع درجة الكفاء فى التشغيل والعكس بالعكس .

ويستنتج مما سبق ان هناك نوع من الثبات النسبى فى تغيرات معدل العائد على استثمار الودائع المركزية يترتب عليه عدم وجود فرصة لتأثير المضاربة فى أسواق المال والنقد فى الأجل الطويل .

ثالثا : - كيفية التحول من النظام المصرفى الربوى الى النظام المصرفى الاسلامى : -

تمهيد : -

سبق ان اشرنا الى ان مقومات النظام المصرفى الاسلامى لا تقتصر فقط على مجرد عدم التعامل بالفوائد الربوية وانما لابد من وجود عدة ضوابط اسلامية تحكم عمل كل من البنك المركزى ، والبنوك الاسلامية العاملة ، ونقصد بتلك الضوابط ما توجبه الشريعة الاسلامية من ضوابط فى المعاملات المختلفة ودرجة مشروعيتها وذلك فى اطار اقتصاد اسلامى كامل لا يفتقر الى هذه الضوابط ما يلى :

- الاعتماد على المساهمة فى الانتاج وتحمل نتيجة الاستثمار بصورة مختلفة ، والبعد عن التعامل فى صورة ائتمان أو اقتراض بفائدة محدد سلفا .

- التزام المستثمرين بما توجيه الشريعة الاسلامية من ضوابط للسلوك فى مجالات الاستثمار المشروعة ، ومن ناحية النظرة الى الربح ، والبعد عن اعلاء او تعظيم المنافع السيكولوجية للأفراد والوحدات الاقتصادية .

- البعد كلية عن خلق النقود او الودائع المصرفية الثانوية أو المشتقة التى يترتب عليها حدوث ازمات اقتصادية أو عدم استقرار .

- العمل على ان تكون حقوق الملكية (رأس المال والاحتياطيات) حقوقا عينية للمساهمين والبعد ما امكن على الصور النقدية لهذه الحقوق . وذلك باعتبار ان الحقوق العينية تمثل حقوقا على تشغيل فى مجالات استثمار حقيقى تقل درجة تأثيره بتغيرات الاسعار وخداع النقود .

وفى العصر الحديث نجد ان المجتمعات الاسلامية قد سارت شوطا طويلا فى مجال التعامل فى ظل النظام المصرفى الربوى لدرجة جعلت منه صورة راسخة مسلما بحتمية وجودها رغم ما تعاني منه تلك المجتمعات من أزمات .

ونظرا لما تلعبه التعاليم والشرائع السماوية من دور لا ينبغي اغفاله فى مجال القيم الثقافية والاجتماعية ، والنظرة الى العمل والانتاج والاستثمار والارباح والفوائد الربوية فقد اتجهت بعض الدول الى انشاء بنوك تعمل وفقا للشريعة الاسلامية ، كما قامت بعض البنوك الأخرى الربوية بانشاء فروع للمعاملات الاسلامية مستقلة فى ميزانياتها عن ميزانيات المراكز الرئيسية ، وميزانيات الفروع الأخرى . بينما لم تستطع دول اسلامية أخرى ان تخوض التجربة لاسباب منها :

١ - ان انشاء البنوك الاسلامية سوف يحرم ميزانية الدولة من تقاضى فوائد على المبالغ المودعة فى بنوك الولايات المتحدة الامريكية وكندا وبعض الدول الاوربية .

٢ - تحول الاعتبارات السياسية دون امكانية سحب كافة الودائع المملوكة للدول الاسلامية فى البنوك الاجنبية بالخارج .

٣ - صعوبة اغلاق البنوك التجارية الربوية التى تعمل حاليا فى تلك الدول . اذ يتطلب الامر تصفيتهأ أو تحويلها الى بنوك اسلامية وذلك يتطلب فترة طويلة من الزمن لكى يحدث هذا التحويل فضلا عن صعوبة الفصل بين ما تكون من أصولها وخصومها من مصادر ربوية ومالا يعتبر كذلك .

وهكذا نجد أنه بالنسبة للدول الاسلامية التى ترغب حاليا الى التحويل الى تطبيق نظام مصرفى اسلامى أن تتخذ من الاجراءات التمهيدية والتدريبية ما يهىء الظروف لنجاح تطبيق هذا النظام دون عوائق .

ويمكن تلخيص أهم الخطوات الواجب اتباعها فيما يلى : -

(١) تحويل البنوك التجارية الربوية الى بنوك استثمار وأعمال .

(ب) إنشاء بنك مركزى اسلامى يطبق الاسس والادوات التى تتفق مع الشريعة الاسلامية .

(ج) تصفية الدين العام الناشء فى ظل الاسس الربوية .

(د) التحصيل الاجبارى للزكاة ، والضرائب الاخرى .

(هـ) تشجيع الاستثمار العام والخاص فى اطار برنامج لاعادة هيكلة الانتاج القومى ونتناول توضيح ما سبق كما يلى : -

(١) تحويل البنوك التجارية الى بنوك استثمار وأعمال : -

يمكن البدء بتحويل البنوك التجارية الحالية الى بنوك استثمار وأعمال تبأشر مهام الاستثمار المباشر من خلال المشاركة ، أو المضاربة ، أو المراقبة ، وهى الصور الشائعة الاستخدام فى البنوك الاسلامية حاليا كما سنوضح ذلك تفصيلا فيما بعد .

ولما كان ذلك من الصعوبة تنفيذه مرة واحدة فاننا نفضل أن يتم استخدام صورة المشاركة كخطوة أولى مع العمل على اتباع اساليب التدريب التحويلي للثروة البشرية لدى البنوك التجارية للاستفادة بهم فى

العمل فى البنوك الاسلامية بعد تعريفهم على النظرية الاقتصادية فى الاسلام .

ولا يخفى أنه فى ظل بنوك الاستثمار المقترحة لا ينبغى التعامل بالربا أخذاً أو عطاءً ويعنى ذلك عدم جواز اشتراط سعر فائدة محدد مسبقاً كعائد على الاستثمار . ويلاحظ أيضاً ان ذلك يتطلب وجود هيئة للرقابة الشرعية تراقب كافة أوجه الاستثمار ، وكافة المعاملات المالية والتجارية الأخرى للتأكد من توافقها أو عدم تعارضها مع الشريعة الاسلامية وتحمل هيئة الرقابة الشرعية فى هذه الحالة مسئولية الاقرار بأنهم الله والناس بأن الاسلوب المتبع فى الاستثمار ومجالات النشاط مطابقة أو موافقة لما تقضى به الشريعة الاسلامية .

(ب) انشاء بنك مركزى اسلامى :-

يتطلب الاشراف على البنوك الاسلامية العاملة ورسم السياسة النقدية والائتمانية انشاء بنك مركزى اسلامى يؤدى كافة الوظائف التى سبق لنا شرحها فى الصفحات السابقة . ويمكن فى فترة التحول قيام البنك المركزى بأداء بعض وظائف البنك المركزى الاسلامى .

وأهم الاجراءات الواجب الاخذ بها :

- تطبيق نظام الاحتياطى الكامل بصورة تدريجية . اذ ان ذلك يمكن أن يؤدى الى القضاء التدريجى على النقود أو الودائع المصرفية الثانوية أو المشتقة كما سبق القول .

- اصدار شهادات الودائع المركزية .

- اصدار شهادات الاقراض المركزية .

- اصدار تعليمات الى البنوك بضرورة تصفية الودائع المشتقة خلال فترة زمنية تتفق مع ظروف كل بنك .

- التوقف عن منح القروض الربوية ، والسماح فقط باعطاء ما هو قرض حسن ، وفقا لنظام شهادات الاقراض المركزية المشار اليها آنفا .

- العمل على احلال عملات معدنية ذات غطاء محل العملات الورقية التي لا غطاء لها لمنع الاضرار أو المساوئ التي اوضحناها فيما سبق .

(ج) تصفية الدين الربوى العام :-

يتطلب التخلص من الدين العام الربوى وجود موارد مالية كافية ويمكن الحصول على هذه الموارد المالية بواسطة اعادة توزيع الملكية بين القطاع الخاص ، كما يلزم اتباع سياسة نقدية ملائمة للمستوى العام للأسعار بواسطة البنك المركزى الاسلامى وذلك فضلا عن امكانية مساهمة حصيلة الضرائب والصدقات فى هذا الشأن .

(د) التحصيل الاجبارى للزكاة :-

يعتمد النظام المالى الاسلامى فى جوهره على انزكاة كفريضة مالية وتعبدية لها مصارف شرعية محددة فى القرآن الكريم وباعتبارها تفرض على الدخول فانها اكثر عدالة من نظم الضرائب غير المباشرة . كما ان ضرورة فرضها على الثروات العاطلة يؤدى الى منع الاكتناز والتشجيع على الاستثمار الذى هو عماد أنشطة البنوك فى ظل النظام المصرفى الاسلامى .

ويتطلب الامر فى معظم الدول الاسلامية تعديل الدستور والقوانين التى تنظم أمور الضرائب واعتبار الزكاة ضريبة واجبة ومقننة والنص على حتمية استخدامها جنبا الى جنب مع الضرائب كوسيلة لاعادة توزيع الدخل القومى وتحقيق التكافل الاجتماعى .

ويلزم لما سبق تدريب كافة العاملين بأجهزة الضرائب على اسس حساب وجباية الزكاة على كافة الثروات والدخول والأنشطة مهما تنوعت .

(هـ) تشجيع القطاع الخاص والاستثمار المباشر وتغيير هيكل الانتاج:

تستطيع الدول الاسلامية تشجيع الاستثمار والقطاع الخاص الانتاجى باعتبار ذلك ملائما لظروف النظام المصرفى الاسلامى من خلال اعطاء القطاع الخاص الحوافز المناسبة وتراخيص أو امتياز البحث عن البترول

والمعادن والثروات الطبيعية . كما تستطيع الدولة تشجيع القطاع الخاص على التعامل مع البنوك الاسلامية والاقبال على شراء شهادات الاستثمار المخصص . كما يمكن ان تتجه الدولة الى بيع حقوق ملكيتها فى بعض الشركات الصناعية والزراعية الى القطاع الخاص .

ولما كانت أهداف التنمية الاقتصادية يمكن ان تتحقق من خلال زيادة معاملات الافراد مع البنوك الاسلامية فى صورة استثمار مباشر أو شراء شهادات الاستثمار المخصص أو شهادات الودائع المركزية التى يصدرها البنك المركزى الاسلامى فان دور القطاع العام يتجه الى التضاؤل فى ظل النظام المصرفى الاسلامى . وذلك فضلا عن ان الدور الهام الذى تلعبه الزكاة فى اعادة توزيع الدخل القومى وحفظ التوازن الاجتماعى يساهم أيضا فى نفس الاتجاه .

وغنى عن البيان أن تطبيق النظام المصرفى الاسلامى يتطلب نوعا من اعادة هيكلة الانتاج القومى بحيث يحدث اعادة تخصيص لموارد الدولة تركز على زيادة نصيب القطاعات السلعية والخدمية الانتاجية ، وتضائل وزن القطاعات التجارية ، والانشطة الطفيلية .

ثالثا : البنوك الاسلامية :-

تمهيد :-

رغم أن النظام المصرفى الربوى قد جرى العمل على أساسه فى كافة الدول العربية والاسلامية فترة طويلة من الزمن الا ان ما تمخض عنه التطبيق من مشاكل وازمات اقتصادية متعددة وعدم توافق المعاملات الربوية مع ما استقر فى وجدان الشعوب العربية والاسلامية من أخلاق اسلامية تنبذ استغلال الانسان لآخيه الانسان . كما ترفض الحصول على أموال دون جهد أو استثمار أو أية وسيلة مشروعة ، مهدت الطريق الى انشاء بنوك اسلامية .

ولذلك لاقت فكرة انشاء بنوك تتعامل وفقا لأحكام الشريعة الاسلامية ترحيبا كبيرا من أبناء الدول العربية والاسلامية فى جميع أنحاء العالم ، وأنشئت العديد من البنوك الاسلامية وفروعها فى العديد من تلك الدول .

كما لجأت بعض البنوك الربوية الى انشاء فروع للمعاملات الاسلامية .
خصصت لها موازنة مستقلة عن موازنة البنك الربوى .

وفى هذه الصفحات نتعرف على أهم السمات التى تميز البنوك
الاسلامية عن غيرها من البنوك الربوية . كما نتناول بالشرح الطرق
المختلفة للتعامل بين الافراد والبنوك الاسلامية ، ثم نتعرف على أصول
وخصوم ميزانية البنك الاسلامى .

ونتعرض بعد ذلك لدراسة أهم المشاكل التى تواجه البنوك الاسلامية .
فى الوقت الحاضر . وفى ختام هذه الدراسة نتعرف على أوضاع البنوك
الاسلامية العاملة فى مصر .

(١) الفرق بين البنوك الاسلامية والبنوك الربوية : -

يجدر الاشارة فى البداية الى ان البنوك الاسلامية ليست فقط مجرد
بنوك لا تتعامل بالربا أخذاً أو عطاء بل ان هناك العديد من الفروق
الجوهرية التى تميز بينها وبين البنوك الربوية نوضحها فيما يلى : -

١ - البنوك الاسلامية فضلا عن عدم تعاملها بالفوائد الربوية فانها
بنوك تبنى معاملاتها على اساس من العقيدة الاسلامية . وبذلك فهى بنوك
لا تتعامل ، الا فى معاملات مشروعة من وجهة نظر اسلامية . اذ لا تتعامل
هذه البنوك فى الخمر أو ادارة حانات الفجور أو طهى وبيع لحوم محرمة
كالخنزير والميتة والدم ، وما اهل لغير الله به ، والمنخفضة ، والموقوذة ،
والمتردية ، والنطيحة ، وما أكل السبع ، وما ذبح على النصب ، وغيرها
من صور الطعام الفاسد . كما لا يعقل ان تتعامل البنوك الاسلامية فى
ادارة نوادى القمار ، أو نوادى الفيديو التى تعرض أفلام الفجور والمجون .

٢ - لا يسعى البنك الاسلامى الى تعظيم الارباح بقدر ما يسعى الى
تعميق القيم الروحية وتحقيق المصالح الاجمالية للمجتمع الاسلامى ،
وتحقيق التكافل الاجتماعى .

ولعل هذا الفرق مستمد من خاصية قيام الاقتصاد الاسلامى على
الاسس الاسلامية وليس الاسس النفعية . اذ ان الاسلام لا يعادى الارباح

ولكنه فى نفس الوقت لا يسمح بالاستغلال والطبقية ، والثراء الفاحش الذى يؤدى الى الترف الذى هو مفسدة للنفوس ومهلكة للحضارات .

٣ - يهتم البنك الاسلامى بتحقيق التنمية الاقتصادية والاجتماعية وحسن تخصيص الموارد المادية والبشرية بما يتفق مع مصلحة الافراد ، وزيادة الطاقات الانتاجية ، ودعم البنية الاساسية ، وزيادة مستوى التشغيل فى المجتمع على نحو يؤدى الى عدم وجود بطالة فى المجتمع . وذلك فضلا عن تحقيق التوازن او الاستقرار لاقصادى والاجتماعى بالاعتماد على الذات دون تبعية اقتصادية او اجتماعية لاي دولة اجنبية .

٤ - يعتمد البنك الاسلامى بشكل رئيسى على الاستثمار المباشر او الاستثمار بالمشاركة مع الغير ، والفروض الحسنة ، وعمليات تأجير الاصول . وذلك فضلا عن النماذج او الطرق الاخرى المشروعة كالمرابحة ، والمضاربة الشرعية .. الخ .

ويعتبر العائد على الاستثمار بمثابة الحافز للمستثمر فى البنوك الاسلامية والبديل الهام لسعر الفائدة المعمول به فى البنوك التجارية الربوية .

٥ - تسعى البنوك الاسلامية الى تحقيق عدالة توزيع العائد الاستثمارى بما يتناسب مع تعظيم العائد الاجتماعى للاستثمار ، كما تشجع المشروعات التى تساهم فى تنمية او زيادة الدخل القومى ، وحسن توزيعه . وذلك فضلا عن القيام بتجميع الزكاة وصرفها فى الواجهة الشرعية لصرفها .

ويلاحظ أن عدم قيام البنوك الاسلامية بتسويل انتاج او تجارة السلع الكيماوية او المظهيرية يساهم بطريقة مباشرة فى حماية المجتمع الاسلامى من فوارق الطبقات وآثارها السلبية على التنمية وتوزيع الدخل القومى ، وسوء تخصيص الموارد .

(ب) اساليب الاستثمار فى البنوك الاسلامية :-

يعتمد البنك الاسلامى على اساليب استثمار مميزة عما يحدث فى البنوك الربوية منها الاستثمار عن طريق المشاركة ، والاستثمار فى عمليات

المراوحة ، وعمليات المضاربة ، والتأجير . ونتناول فيما يلى توضيحا لكافة الصور المذكورة للاستثمار .

١ - المشاركة :

يقوم هذا الاسلوب على مشاركة العميل فى عمليات تجارية أو صناعية ، أو زراعية أو أنشطة مهنية أو حرفية . ويمتد نطاق المشاركة ليشمل المشاركة فى رأس المال (التمويل) وفى الإدارة وفى الأرباح وفقا للأسس التى يتفق عليها الشركاء (البنك والعميل) .

وبعد انتهاء عملية المشاركة يتم توزيع العائد بين الطرفين سواء أكان ربحا أم خسارة وفقا لما اتفق عليه فى عقد المشاركة . وذلك بعد استبعاد نسبة من الأرباح نظير القيام بعملية الإدارة والعمل .

ومن صور المشاركة الإسلامية تلك المشاركة التى تنتهى بتملك العميل للمشروع بالكامل والتى تأخذ أشكال ونماذج متعددة مثل :

- اتفاق البنك مع العميل على تحديد حصة كل منهما فى رأس المال على أن يتم بيع حصة البنك الى العميل بعقد جديد بعد انتهاء المشاركة . ويكون للبنك الحق فى بيع الحصة الى الشريك أو الى الغير . كذلك يكون للعميل حق بيع الحصة الى البنك أو الى الغير .

- يشترك البنك مع احد العملاء فى تمويل أحد المشروعات كليا أو جزئيا ويتفق الطرفان على أن يحصل البنك على حصة معينة من صافى الأرباح وأن يخصص الباقى كله أو جزء منه لسداد قيمة ما دفعه البنك من تمويل مبدأى لكى تؤول ملكية المشروع الى العميل بعد ذلك .

- يشترك البنك الإسلامى واحد العملاء فى ملكية أحد المشروعات ويقدمان معا التمويل فى صورة اسهم ثم يقوم العميل كل فترة بشراء بعض اسهم مساهمة البنك حتى تنتقل الملكية بالكامل من البنك الى العميل بمفرده .

٢ - المضاربة :-

ويقصد بالمضاربة قيام أحد الافراد بالاتجار فى مال فرد آخر على ان يحصل الاخير على نصيب مما يتحقق من ارباح .

ويسمى الشخص الذى يقوم ببذل المجهود أو العمل بالمضارب الذى يقوم بالاستثمار طبقا لما يتفق عليه مع رب المال .

ويلاحظ أنه فى حالة الخسارة لا يتحمل المضارب شئ منها اذ يكفى عدم حصوله على مقابل ما بذل من جهد أو عمل . وذلك ما لم يتضح لرب المال أن المضارب قد قصر أو أهمل ، أو خالف شروط عقد المضاربة . اذ فى مثل هذه الحالات يضمن المضارب الخسارة المحققة .

ويجدر الاشارة الى ان عقد المضاربة يمكن ان يتضمن نصا يخول للمضارب صلاحية اختيار مجال النشاط التجارى أو نمط الاستثمار المناسب قال صاحب المال . وذلك اعتمادا على خبرة وسهارة المضارب . وقد يكون عقد المضاربة متضمنا لنص يقصر مجال المضاربة على نشاط معين أو مشروع بالتحديد .

٣ - المراجعة :-

وهى عملية بين طرفين أولهما البنك الاسلامى صاحب رأس المال (ممول) ، وثانيهما المشتري ويسمى المراجح .

وتبدأ المراجعة بطلب المشتري (المراجح) من البنك شراء سلعة أو توفير خدمة معينة موجودة فى الاسواق . وفى هذه الحالة يقوم البنك بشراء السلعة لنفسه أولا ثم يضيف الى السعر الذى اشراها بموجبه مبلغا اضافيا يمثل عائد المراجعة ويحصل على القيسة الجديدة من المشتري (المراجح) . وعادة ما يحدث ذلك بالنسبة للبيوع الاجلة وهكذا يوجد ثلاثة عقود فى بيع المراجعة هى :-

- عقد يمثل الوعد بالشراء من جانب المشتري او المراجح .

- عقد يمثل الوعد بالبيع من جانب البنك .

- عقد بيع المراجعة من البنك الى المشتري بعد ان يكون البنك قد أصبح مالكا للسلعة أو الخدمة التي يريدها المشتري .

٤ - المتاجرة :-

طبقا لهذا النوع من المعاملات يقوم البنك بشراء سلع ثم اعادة بيعها جملة أو تجزئة ويحصل البنك فى هذه الحالة على ربح يتمثل فى الفرق بين سعرى الشراء والبيع .

وقد استحدثت البنوك الاسلامية اسلوبا جديدا للمتاجرة يتمثل فى قيام البنك بالاتفاق مع احد التجار على ان يشتري البنك سلعة معينة منه ثم يقوم التاجر ببيع السلعة فى السوق لحساب البنك ويسعر التجزئة . وبذلك يتحصل البنك على ربح يتمثل فى الفرق بين ثمن الشراء الذى دفعه للتاجر و ثمن البيع الذى قام التاجر بالبيع على اساسه لحساب البنك .

٥ - التأجير :-

يقوم البنك الاسلامى بشراء الاصول أو المعدات والآلات الصناعية أو السفن والطائرات . الخ ثم يقوم بتأجيرها الى من يستخدمونها من المصانع أو المنتجين مقابل دفع اقساط محددة للبنك . وقد تؤول الملكية فى نهاية عقد التأجير الى المستأجر اذا رغب فى ذلك .

وبذلك نجد ان اسلوب التأجير يعتبر وسيلة استثمار مرنة ومناسبة للعملاء البنوك الاسلامية .

٦ - الاوراق المالية :-

يقصد بالاوراق المالية كل من الاسهم والسندات التى يمكن تداولها فى سوق المالية والتى عادة ما تشتمل عليها محفظة البنك .

ويمكن للبنك الاسلامى التعامل فى الاسهم المصدرة من شركات استثمار اسلامية أو اسهم بنوك اسلامية أخرى ، وكذلك الشركات التى يقوم البنك الاسلامى بتأسيسها بمفرده أو بالمشاركة مع الغير . وذلك

فضلا عن أية شركات أخرى لا تتعامل بالربا وأن يكون مجال نشاطها مشروعا طبقا لمبادئ الشريعة الإسلامية .

ويعتبر من الأوراق المالية الإسلامية التي يجوز للبنوك الإسلامية التعامل فيها شهادات الإيداع المحلية والاجتبية لدى البنوك التي لا تحدد لها فائدة ثابتة مشروطة وتستخدم في تمويل أنشطة مشروعة من وجهة نظر الشريعة الإسلامية .

ومما سبق يتضح أن السندات ذات العائد الثابت والمحدد مسبقا يحرم على البنوك الإسلامية التعامل فيها طالما أن عائدها يمثل نسبة ثابتة من المال وليس ربح غير معروف أو محدد عند بدء الاستثمار .

وينطبق الحكم السابق على شهادات الاستثمار أو الإيداع ذات العائد الثابت التي تعتبر من قبيل الربا فضلا عن عدم معرفة نوع النشاط الذي تستثمر فيه وهل هو حلال أم حرام وفقا للشريعة الإسلامية .

ويشترط لتعامل البنوك الإسلامية في تداول الأوراق المالية وجود سوق مالية إسلامية تتداول فيها أسهم الشركات الإسلامية والتي تتبع أساليب إسلامية في الاستثمار وتستثمر أموالها في أنشطة مشروعة وفقا لأحكام الشريعة الإسلامية .

٧ - الاستثمار المباشر : -

وهو الاستثمار الذي يمتلك بموجبه البنك الإسلامي المشروع الذي يقوم بتأسيسه وإدارته . ويلاحظ عدم انفصال عائد هذا الاستثمار المباشر عن عوائد المشاركة الموزعة على المودعين وذلك على أساس أن البنك قد استخدم أموال المودعين في إنشاء المشروع .

ويقوم جهاز الخبراء لدى البنك الإسلامي بأعداد دراسات الجدوى الاقتصادية للمشروع المقترح والتأكد من عدم مخالفة النشاط أو المنتجات للشريعة الإسلامية ، وتعظيم المصلحة الاجتماعية وخدمة التنمية الاقتصادية والاجتماعية ومطابقة نوع الاستثمار للأولويات الإسلامية .

٨ - الاقراض :

يستطيع البنك الاسلامى تخصيص جزء من موارده للقروض دون فائدة (قرض حسن) مع وضع ضوابط أو قواعد تنظم مبررات وحالات الاقراض . ويفترض ان اخلاق المسلم لن تجعله يقترض دون حاجة حقيقية . ومن ثم فانه لا يكون هناك مجالا للخوف من زيادة الاقبال على القروض دون تحمل اعباء او تكلفة للاقتراض مثلما هو الحال فى البنوك الربوية .

ويمكن للبنوك الاسلامية اعطاء اولوية فى الحصول على القروض لأولئك الذين سوف يستخدمون قيمة ما اقترضوه فى اقامة المشروعات الانتاجية الصغيرة التى توفر لهم مصدر كسب دائم او تؤدى الى تحسين مستوى معيشتهم .

٩ - الودائع تحت الطلب :

ويقصد بذلك الحسابات الجارية التى يفتحها البنك الاسلامى لعملائه حتى يتمكنوا من ايداع اموالهم بالبنك دون الحصول على أية فائدة أو عائد . ويمكن لاصحاب الحسابات استخدام دفاتر الشيكات فى دفع مصروفاتهم أو التزاماتهم المحلية والخارجية ويحصل البنك الاسلامى فى هذه الحالة على عمولة أو مقابل ما يتحمله من اعباء ادارية .

ونظرا لالتزام البنك الاسلامى برد المبلغ المودعة فى أى وقت الى العميل فانه يجب ان يكون الاحتياطى كاملا (١٠٠ ٪) وليس جزئيا كما سبق ان تناولنا ذلك فى الصفحات السابقة .

١٠ - الخدمات المصرفية الأخرى :

ومن أمثلة الخدمات المصرفية الجائزة شرعا فتح حسابات الاعتماد ، وخطابات الضمان ، وبيع النقد الاجنبى ، وتبادل الخدمات مع بنوك اجنبية أو التعامل مع المراسلين ويتطلب ذلك الاحتفاظ بودائع غير ربوية لدى البنوك الاجنبية أو لدى المراسلين على اساس المعاملة بالمثل أو دفع التكلفة الادارية لما تقوم به تلك البنوك والمراسلين من خدمات .

ومن الخدمات الاخرى أيضا أعمال امناء الاستثمار ، وقبول الاكتتابات من الافراد والهيئات فى اسهم الشركات تحت التأسيس ، ومثل سنجير الخزائن للعملاء وحفظ الامانات ، والتحويلات الى الداخل وإلى الخارج . والتعامل بالكمبيالات الداخلية والخارجية دون خصمها مقابل فوائد .

أما عمليات الكامبيو فقد اشترط الفقهاء لصحتها المثلية ، والحلول ، وانتقايض فى المجلس وذلك فى بيع الجنس بجنسه ، أما فى حانه بيع أحد الجنسين بأخر مثل بيع الذهب بالفضة أو العكس فيشترط لصحتها شرطى الحلول والتقايض فى المجلس .

ويجدر الاشارة الى ان هناك بعض الآراء الصادرة عن بعض علماء الدين الاسلامى المعاصرين تجيز تعامل البنوك الاسلامية فى السندات للضرورة وكذلك ما يتعلق بالمعادلات المصرفية مع العالم الخارجى على أساس ان الضرورات تبيح المحظورات .

وفى اعتقادنا انه فى حالة وجود بنك اسلامى ذو مركز مالى قوى فانه يستطيع فرض الاسلوب الذى يراه متفقاً مع الشريعة الاسلامية على غيره من البنوك الربوية سواء فى الداخل او فى الخارج ، ومن ثم لا يكون هناك ما يدعو الى التمسك بأهداب الآراء التى تجيز ما تحرمه الشريعة الاسلامية تعللاً بأحكام الضرورة .

(ج) ميزانية البنك الاسلامى :

تشتمل ميزانية البنك الاسلامى فى جانب الاصول على : -

١ - ما يقابل تغطية الاحتياطى الكامل لنودائع الجارية وهو النقدية بالخرينة والتى تتضمن بالاضافة الى ذلك ما يكون لازماً للنفقات الجارية على جهاز الادارى للبنك .

٢ - مساهمة البنك فى مشروعات الاستثمار المباشر .

٣ - حسابات المشاركة فى الارباح وتشمل : -

- المضاربة .

- المراهبة .

- المشاركة مع العملاء فى الانشطة التجارية او الصناعية او الزراعية . الخ .

أما جانب الخصوم فيشتمل على : -

١ - الودائع الجارية (تحت الطلب) .

٢ - الودائع المركزية (الواردة من البنك المركزى الاسلامى) .

٣ - ودائع الاستثمار المخصص .

٤ - شهادات الاستثمار المخصص .

٥ - ودائع استثمار عام (غير مخصص لنشاط أو مشروع معين) .

٦ - شهادات استثمار عام (غير مخصص) .

٧ - ودائع مشاركة فى الارباح .

٨ - شهادات مشاركة فى الارباح .

٩ - ودائع ايجارية .

١٠ - شهادات ايجارية .

ومن ذلك يتضح ان جانب الخصوم يشتمل على مصادر الحصول على أموال البنك الاسلامى - باستثناء الودائع الجارية - التى ترد لأصحابها عند الطلب ويمكن نقل ملكيتها من مودع الى آخر .

كما يتضح ان هناك وسيلتين للحصول على أموال البنك تتمثل الاولى فى تكوين الودائع بينما تتمثل الاخرى فى بيع شهادات الودائع كما يلاحظ ان بعض الودائع يحصل عليها البنك الاسلامى مما يخصصه لها البنك المركزى الاسلامى .

ونعرض فيما يلى تيسويب ميزانية بنك فيصل الاسلامى المصرى كما وردت فى التقرير السنوى لمجلس ادارة البنك عن عام ١٤٠٠ هجرية الموافق ١٩٨٠ ميلادية .

(م ٢٤ - السياسة المالية)

الاصول :

- ١ - نقدية بالصندوق .
 - ٢ - بنوك ومراسلون .
 - ٣ - استخدامات قصيرة الاجل .
 - ٤ - عمليات المشاركة والمضاربات والاستثمار .
 - ٥ - اراضى ومبانى البنك .
 - ٦ - ارصدة مدينة أخرى .
 - ٧ - أثاث وتجهيزات (بعد الاستهلاك) .
 - ٨ - مصروفات تأسيس (بعد الاستهلاك) .
 - ٩ - مصروفات ايرادية مؤجلة (بعد الاستهلاك) .
- حسابات نظامية : وتمثل التزامات العملاء عن اعتمادات
مسندية وخطابات ضمان وخلافه .

الخصوم :

- ١ - حسابات الاستثمار والجارى والتوفير .
 - ٢ - بنوك ومراسلون .
 - ٣ - صندوق الزكاة .
 - ٤ - مخصص مخاطر عمليات المشاركات .
 - ٥ - ارصدة دائنة أخرى .
 - ٦ - رأس المال المدفوع .
 - ٧ - اقساط مدفوعة مقدما من رأس المال .
 - ٨ - احتياطي عام .
 - ٩ - صافى الربح .
- حسابات نظامية : وتمثل التزامات البنك عن اعتمادات
مسندية وخطابات ضمان وخلافه .

أدس اعداد الميزانية : -

(أ) يعتمد البنك على مبدأ التكلفة التاريخية للتقويم .

(ب) الاعتماد على سعر الصرف المعلن من البنك المركزى المصرى
فى تاريخ اعداد الميزانية كأساس لتقويم قيمة كل من الاصول والخصوم .

(ج) الاعتماد على الاستثمار فى مجالات الاستثمار المباشر منفردا
أو بالتعاون مع الغير (مشاركة أو مرابحة) . وذلك بالاضافة الى اسلوب
المضاربة الشرعية .

(د) المشاكل التى تواجه البنوك الاسلاميه فى الوقت الحاضر : -

تواجه البنوك الاسلامية الموجودة حاليا فى بعض الدول الاسلامية
وغير الاسلامية بعض المشاكل التى تؤثر على أدائها الاقتصادى وقدرتها
على منافسة البنوك الربوية الأخرى .

ويمكن ايجاز أهم المشكلات فيما يلى : -

١ - مشاكل ترجع الى عدم وجود بنك مركزى اسلامى : -

وتتمثل أهم هذه المشاكل فيما يلى : -

(أ) الزام البنك المركزى الربوى البنوك الاسلامية العاملة بايداع
نسبة من صافى حسابات الاستثمار والودائع تحت الطلب فى البنك المركزى
مقابل فائدة . ولا يخفى أن البنك الاسلامى يرفض الحصول على هذه
الفائدة الأمر الذى يؤدى الى اقتطاع جزء من موارد البنك الاسلامى
وبقائه دون استثمار وهو ما يمثل ميزانية هذا البنك .

(ب) ينظر البنك المركزى الربوى الى البنك الاسلامى على أنه بنك
تجارى تنطبق عليه القواعد المصرفية العادية وأهمها :

- الالتزام بعدم زيادة مساهمة البنك فى رأس مال أية شركة عن
٢٥% من رأس المال المدفوع لهذه الشركة .

- عدم زيادة قيمة اجمالي مساهمة البنك الاسلامى فى رؤوس اموال الشركات عن قيمة رأس مال البنك المدفوع واحتياطياته .

(ج) خضوع البنك الاسلامى للأوامر الادارية المباشرة من البنك المركزى كاصدار تعليمات من البنك المركزى الى البنك الاسلامى بالحسد من التوسع فى قبول الودائع الاستثمارية حماية للبنوك الاخرى غير الاسلامية من منافسة البنك الاسلامى ... الخ .

٢ - محاربة بعض لحكومات الاسلامية لفكرة انشاء البنوك الاسلامية : -

اذ يلاحظ ان بعض حكومات الدول العربية والاسلامية ترفض مجرد اعطاء ترخيص بانقامة أى بنك اسلامى على اراضيها لاعتبارات اهمها : -

(١) عدم القدرة على اغلاق البنوك الربوية الحالية .

(ب) فقدان الموارد التى تحققها تلك الدول من فوائد ايداعات الفوائض النقدية فى بعض الدول الأجنبية .

(ج) عدم القدرة على سحب الارصدة المالية المودعة فى بنوك الدول الأجنبية غير الاسلامية لأسباب سياسية واقتصادية ...

٣ - مشاكل استثمار فائض السيولة : -

... نظرا للاقبال الكبير من جانب المسلمين على التعامل مع البنوك الاسلامية للابتعاد عن شبهة الربا فقد تجمعت لدى البنوك الاسلامية ودائع كبيرة القيمة وحسابات تحت الطلب وذلك بالاضافة الى ضخامة حجم رأس المال الذى أنشئت به تلك البنوك . حدث هذا فى الوقت الذى لم تكن هناك مجالات استثمار كافية لاستيعاب كافة هذه الأموال مما أدى الى حدوث مشكلة فائض سيولة لدى معظم البنوك الاسلامية خاصة وإن هذه البنوك لم تتوسع فى الاستثمار طويل الأجل بهدف الموازنة بين أوجه الاستثمار وأجال الودائع التى يعتبر معظمها قصير الأجل .

ولا تزال البنوك الاسلامية تبذل محاولات جادة للتغلب على هذه المشكلة بالتعاون مع المؤسسات الاسلامية الشقيقة ، وبعض البنوك الأجنبية على أساس المنافع المتبادلة .

٤ - مشاكل ادارية : -

تقابل البنوك الاسلامية عدة مشاكل ادارية تتمثل فيما يلي : -

(أ) عدم فهم قيادات البنوك الاسلامية لإبعاد الاقتصاد الاسلامي كمذهب ونظام وتطبيق والفرق بين ميكانيكية عمل الجهاز المصرفي الربوي ، والجهاز المصرفي الاسلامي .

(ب) عدم وجود تدبير لتعاملين بالبنوك الاسلامية على نظم العمل بالبنوك الاسلامية قبل مباشرة أعمالهم خاصة وأن الكثير منهم قد اعتاد لفترة طويلة تطبيق النظم المصرفية الربوية قبل الالتحاق بالبنوك الاسلامية .

(ج) ضعف قدرة الجهاز الاداري بالبنك الاسلامي على مسايرة التطورات التي تحدث في الحقل المصرفي ، وفي معدل نمو الودائع والمعاملات المختلفة للبنوك الاسلامية .

(هـ) البنوك الاسلامية في مصر : -

يوجد في مصر الآن بنكين اسلاميين هما بنك فيصل الاسلامي المصري ، والمصرف الاسلامي الدولي للاستثمار والتنمية . وذلك بالإضافة الى فروع المعاملات الاسلامية للعديد من البنوك التجارية العامة والخاصة .

وفيما يلي تقدم نبذة عن أهم هذه البنوك .

١ - بنك فيصل الاسلامي المصري : -

انشئ هذا البنك في مصر عام ١٩٧٧ كشركة مساهمة مصرية رأس مائه ٤٠ مليون دولار أمريكي . وبدء البنك معاملاته مع الجمهور في عام ١٩٧٩ .

ويقوم البنك بقبول ودائع الأفراد الجارية والاستثمار واستثمارها وفقاً لأحكام الشريعة الإسلامية . وذلك بالإضافة إلى الخدمات المصرفية الأخرى الجائزة شرعاً .

ويهتم البنك بتحقيق الجوانب الاجتماعية للتنمية في مصر وتجميع حصيلة زكاة المسلمين والنيابة عنهم لصرفها في مصارفها الشرعية .

وتشير ميزانية البنك وحساباته الختامية إلى اهتمام البنك بالاستثمار في مشروعات :لغذاء والاسكان والخدمات الصحية ومجالات الزراعة والصناعة والتجارة . وقد بلغت حصة البنك في أجمالي التكاليف الاستثمارية لتلك المشروعات نحو ٢٢ مليون دولار امريكي عام ١٩٨٠ بنسبة ٢١١٪ من التكاليف الكلية كما يتضح من تقرير مجلس ادارة البنك عن ذلك العام .

وتبلغ حصة البنك في عمليات المشاركة والمرايحات نحو ٥٣٢ مليون دولار عام ١٩٨٠ منها ما نسبته ٣٤٣٪ في مجال السلع الوسيطة ، ٢٣٨٪ في مجال مواد البناء والتعمير ، ٩٣٪ في مجال السلع المعمرة ، ٨٥٪ في مجال اسلع الغذائية .

وفيما يتعلق بمعاملات التوظيف الخارجى فقد بلغت جملة الأموال المستثمرة في عمليات المضاريات نصيرة الأجل في هذا المجال نحو ١٠٩ مليون دولار حققت عائداً سنوياً قدره ١٠٪ في نفس العام .

أما العائد على الاستثمار فقد بلغ متوسط ما خص أصحاب حسابات الاستثمار منه ١٢٪ سنوياً .

ويقوم البنك بصرف العائد على الاستثمار كل ثلاثة شهور وبلغ معدل العائد في ذلك العام ٣٠٦٪ في أربع الأول ، ٣٠٣٪ في الربع الثانى ، ٢٧٦٪ في الربع الثالث ، ٣١٨٪ في الربع الرابع .

٢ - المصرف الاسلامى الدولى للاستثمار والتنمية :

أنشئ هــ المصرف عام ١٩٨٠ برأس مال قدره ١٠ مليون دولار امريكى وبدء مزاولة نشاطه فى أول أكتوبر ١٩٨١ .

وتشير بيانات ميزانية المصرف عن عام ١٩٨٣ الى أن الجانب الأكبر من أصول المصرف يتمثل فى أنشطة المشاركات والمرايبات والمضاريات ، والودائع تحت الطلب ، وفتح الاعتمادات المستندية وخطابات الضمان التى بلغت نحو ١٣٤٧ مليون دولار فى ذلك العام .

كما يتضح من الميزانية أن التزامات البنك يتمثل الجانب الأكبر منها فى ودائع وحسابات العملاء التى بلغت نحو ٣٠٧٦ مليون دولار . وذلك فضلا عن الحسابات الجارية للمشاركات والمرايبات ، والمضاريات والتى بلغت نحو ٢٠٧ مليون دولار .

ويهتم البنك، مثل كافة البنوك الإسلامية بالنواحى الاجتماعية وتحقيق أهداف التنمية الاقتصادية ، وذلك بالإضافة الى أن البنك أنشأ صندوقا لتركاة بتولى جمعها من المسلمين وانفاقها فى أوجه صرفها الشرعية نيابة عنهم .

ويجدر الإشارة الى أن هناك من يعتبر بنك ناصر الاجتماعى بنكاً إسلامياً إلا أن ذلك لا يجوز فى رأينا . إذ أن هناك فرق جوهري بين البنك الاجتماعى ، والبنك الإسلامى بانصوبة التى سبق ايضاحها الأمر الذى يعنى أن الطبيعة الاجتماعية لأهداف ومجالات نشاط أى بنك لا تكفى وحدها لوصف مثال هذا البنك بأنه بنك إسلامى .

المبحث الثانى

السياسة المالية فى الاسلام

تمهيد : -

يقصد بالسياسة المالية الاسلامية مجموعة الاسس التى تقوم عليها مجالات الانفاق العام للدولة الاسلامية ، وتجميع الموارد المالية اللازمة للانفاق على تلك المجالات . وذلك فضلا عن أسس ادارة الدين العام الاسلامى (شهادات الاقتراض المحترمة من الافراد) .

وفيما يتعلق بالنفقات العامة للدولة الاسلامية فانها تخرج من خزانة الدولة الاسلامية مثلما تؤول كافة الحصيلة من الايرادات العامة فى الدولة الاسلامية اليها . ويقصد بهذه الخزنة العامة بيت المال الذى سبق أن أشرنا فى المبحث السابق الى أنه كان يؤدي فى عصور الاسلام الاول وظيفة البنك المركزى الاسلامى كبنك للحكومة .

وفى هذا المبحث نتناول دراسة كل من الانفاق العام ، والايرادات العامة فى الدولة الاسلامية ثم نتعرض لأسس اعداد الموازنة العامة للدولة الاسلامية ، وذلك فضلا عن بيان الدور الاقتصادى الذى يمكن أن تلعبه النفقات العامة والايرادات العامة فى الدولة الاسلامية . كما نأخذ فكرة عن ديوان بيت المال ودوره فى الرقابة على المال العام . ونوضح ذلك كما يلى : -

اولا : - الانفاق العام فى الدولة الاسلامية : -

فى عصر الحكومة النبوية الشريفة لم يكن هناك مجالات متعددة للانفاق العام . اذ لم يكن هناك عمال دائمون يحصلون على مرتبات ثابتة كما كان المسلمون يتسابقون فى تمزيل نفقات الحروب تطوعا فضلا عن مسارعتهن فى البر والصدقة وكفالة المحتاج واغاثة الملهوف واعانة الغارم . الخ ابتغاء مرضاة الله وحده .

ولم تكن الموارد المالية للدولة حينذاك كبيرة ، بل محدودة ، ولم

تعرف الموازنة العامة بشكلها الحديث ، وإنما كانت حصيلة الزكاة والصدقات ، تؤبل الى بيت المال تم يقرر عامل بيت المال بانفاقها فى مصارفها الشرعية المحددة فى القرآن الكريم ، دون وجود أية فوائض بغير توزيع .

ولم يتغير الحال فى عهد الخليفة أبى بكر الصديق عما كان عليه أيام الرسول عليه الصلاة والسلام . اد ساءى أبو بكر فى العطاء دون اسراف او تقتير أو تقديم أو تأخير .

وما أن جاء عصر عمر بن الخطاب رضى الله عنه حتى اتسعت رقعت الدولة الاسلامية وزادت واجبات الحكومة الاسلامية واستتبع ذلك زيادة النفقات العامة . اذ أصبح للحكومة موظفون وعمال ثابتون يحصلون على أجور ومرتبات . وصار للمسلمين جنود دائمون جاهزون للمفتوحات الاسلامية .

وقد صار للدولة الاسلامية إيرادات ثابتة خلاف الزكاة من خراج البلاد المفتوحة وزاد الوزن النسبى للملكية العامة وما يتطلبه ذلك من نفقات للمحافظة على استمرار وتجدد الإيرادات .

ولم يعتمد عمر رضى الله عنه الى المساواة فى العطاء مثلما فعل أبو بكر رضى الله عنه وإنما ميز بين الناس تبعاً للكفاءة والجهـد والعدل والحاجة . كما ان عمراً رضى الله عنه لم يوزع الفء بل جعلها مقصورة على المقاتلين وذرياتهم ولمن يأتى من بعدهم ، وهو ما ترتب عليه أيضاً زيادة النفقات العامة للدولة .

وأهتم الخليفة - رضى الله عنه - أيضاً بالضمان الاجتماعى دون تفرقة بين المسلمين وأهل الذمة حيث يعطى الجميع من بيت المال منعاً لهم من السؤال والمذلة . كما أعطى لكل مولود نفقة من الدقيق والسمن وغيرها من المواد التموينية الهامة .

وحرص عمر رضى الله عنه على العدل بين المسلمين ومنع التفاوت الطبقي والترف وقال مقولته الشهيرة « والله لئن بقيت الى الحول لالحقن أدنى الناس بأعلاهم » ولكن الله لم يمهل حيث مات مقتولا بطعنة خنجر أبى مؤلوة المجوسى .

وفى عصر الخليفة عثمان بن عفان - رضى الله عنه - ازداد اتساع رقعة الدولة الاسلامية ولجأ الى الاستعانة بفائض حصيلة الزكاة لتمويل نفقات الحروب على ان يقوم بردها الى بيت المال مستقبلا من حصيلة الموارد المالية الاخرى ان أمكن ذلك .

وازاء اتساع رقعة الدولة وزيادة حجم النفقات العامة لجأ عثمان الى تفويض المسلمين فى الانفاق على أوجه الانفاق العام نيابة عن الدولة وذلك بترك زكاة الأموال الباطنة ليؤديها الناس الى المستحقين وانفاقها فى مصارفها العامة .

وبعد انتهاء عصر الخلافة الرشيدة وظهور نظام الملك وازدياد رقعة الدولة الاسلامية استتبع ذلك زيادة وظائف الدولة كما ازدادت نفقاتها وتنوعت وتطورت لتشمل نفقات سياسية واجتماعية واقتصادية ، ودينية وذلك فضلا عن زيادة نفقات الدفاع والامن والعدالة .. الخ .

قواعد الانفاق العام فى الاسلام : -

رغم ان أمر اتخاذ قرار الانفاق العام فى الاسلام منوط بالحاكم الذى يحدده كيفما شاء الا ان هناك بعض القواعد أو المبادئ التى يتعين على الحاكم مراعاتها فى هذا الشأن وهى : -

١ - مراعاة الاولويات الاسلامية لمجالات الانفاق : -

حيث يراعى الانفاق على اكثر البنود الحاحا وأهمية وتأجيل أو إسقاط الأقل أهمية وذلك استنادا على الترتيب الوارد فى الآية الكريمة «انما الصدقات للفقراء والمساكين والعاملين عليها ، والمؤلفة قلوبهم ، وفى الرقاب ، والغارمين ، وفى سبيل الله ، وابن السبيل فريضة من الله » .

ويرى الامام الماوردى ان سهم اليتامى والمساكين وابن السبيل فى الخمس يكون الانفاق عليها رهن بوجود المال فى بيت المال (خزانة الدولة) أما فى حالة عدم وجود المال أو عدم كفايته يسقط الانفاق أو الاستحقاق .

أما فى حالة نفقات الدولة على السلاح ونفقات الجند ، وأثمان الكراع

فإنها تعتبر نفقة مستحقة سواء توفر المال أو لم يتوفر . حيث يمكن للحاكم في هذه الحالة ان يلجأ الى الاقتراض أو فرض ضرائب جديدة . وبذلك فإن هذه النفقات تحظى بأولوية مطلقة على ما عداها حماية لأراضى الدولة الإسلامية وقدرتها على الدفاع عن حدودها ضد العدوان الخارجى .

ويلاحظ أنه فى حالة ما اذا أدى عدم الاتفاق على بند أو مجال معين الى الحاق الضرر ولم تكن الموارد العامة للدولة كافية فان الاتفاق على هذا البند يعتبر فرض كفاية يمكن للمسلمين القادرين القيام به ويسقط عن الباقيين ، وفى حالة وجود بديل يمكن ان يغنى عن المجال أو البند المطلوب الاتفاق عليه يسقط الاتفاق عن بيت المال لانعدام المال كما يسقط فرض الكفاية عن الناس .

وفى حالة توافر الموارد المالية فى بيت المال والرغبة فى المفاضلة بين بند أو جه اتفاق دون الآخر فان الاولوية تعطى للنفقة المستحقة أو ما يعتبر ديناً على بيت المال فاذا وجد أكثر من بند ولم تكف الموارد المالية جاز للحاكم الاقتراض ، ويكون القرض ملزماً لمن يخلف هذا الحاكم من حكام أو ولاية .

٢ - عدم وجود فائض دون اتفاق : -

اختلف الفقهاء فى مسألة وجود الفائض . اذ يرى الامام أبو حنيفة جواز ادخار الفائض فى بيت المال تحسباً لوقوع أحداث طارئة .

أما الامام الشافعى رضى الله عنه فيرى عدم جواز وجود فائض على أساس أن حدوث نوائب أو أحداث طارئة يلزم كافة المسلمين بتحملها ان حدثت .

٣ - عدم الاسراف أو التقتير : -

ويقصد بذلك انرشد فى الاتفاق لقوله تعالى « .. والذين اذا انفقوا لم يسرفوا ، ولم يقتروا وكان بين ذلك قوما » وقوله تعالى « ولا تجعل يدك مغلولة الى عنقك ولا تبسطها كل البسط فتقعد ملوما محسورا » .

وقد قال الرسول ﷺ « ولا تسرف وان كنت على نهر جار » وقال أيضاً « لا خير فى السرف » .

وقد منع الاسلام الاكتناز بقوله تعالى « والذين يكنزون الذهب والفضة ولا ينفقونها في سبيل الله فبشرهم بعباب اليم » .

وبيعنى ما سبق ضرورة التوسط فى الانفاق لقوله تعالى « وكان بين ذلك قوما » .

٤ - الاهتمام بالنفقات الاستثمارية أو الانتاجية : -

أوجب الاسلام هذا النوع من النفقات على بيت المال بعد التأكد من أن مجال الاستثمار يشبع حاجة ضرورية أو ملحة . اذ يعتبر الاسلام هذه النفقات ضرورية لعمارة البلاد وزيادة الرخاء ، وتجدد الموارد المالية للدولة وتحقيق التنمية الاقتصادية . اذ يقول الله تعالى « هو أنشأكم من الأرض واستعمركم فيها » .

ويهتم الاسلام بالاستثمار فى مجالات الزراعة والصناعة والتجارة والخدمات . وحث الاسلام على ذلك فى أحاديث الرسول ﷺ اذ يقول « ما من مسلم يغرس غرسا أو يزرع زرعاً فيأكل منه طائر أو انسان أو حيوان الا كانت له به صدقة » ويقول أيضا « اذا قامت الساعة وكان فى يد أحدكم فسيلة فاستطاع ألا يقوم يفرسها فليفعل » .

وعن الصناعة جاء فى القرآن الكريم عن داود عليه السلام « وألنا له الحديد » وعن نوح عليه السلام « أن اصنع الفلك بأعيننا ووحينا » .

وعن التجارة جاء فى القرآن الكريم « . . . الا أن تكون تجارة عن تراض منكم » . وقول الرسول ﷺ « اتجروا فى مال اليتيم حتى لا تأكله الزكاة (الصدقة) » .

٥ - الانفاق العام وظيفه اجتماعية : -

ويقصد بذلك الاهتمام بتوجيه النفقات العامة الى المجالات التى تشبع الحاجات الضرورية لجماعة المسلمين وتأمين حياة الفرد ومصلحته والتنسيق بينها وبين مصلحة المجتمع ككل . ذلك أن الاسلام لا يقر بحرية أو حقوق الفرد اذا تعارضت مع مصلحة الجماعة . ومن ثم فان الانفاق العام فى

الدولة الإسلامية لا يهمل مصلحة الفرد مثلما لا يسمح لها بأن تتعارض مع مصلحة الجماعة . وبذلك فإن نوجيه الاتفاق العام في الإسلام يكون بهدف رفع مستوى معيشة الأفراد في إطار وضعه الاجتماعي وبالتنسيق بين المصلحة العليا والمصالح الفردية .

وتعتبر النفقات العامة أداة الدولة الإسلامية لتحقيق التوازن الاجتماعي وإعادة توزيع الدخل القومي ، وإعادة تخصيص الموارد الاقتصادية بما يتفق مع المبادئ والقواعد الإسلامية التي تهدف إلى الرقي بالمجتمع وتنمية الحياة الإنسانية وحفظ التوازن والتكامل الاجتماعي .

وفي هذا الإطار يهتم الإسلام بالاتفاق على المرافق العامة ومشروعات البنية الإسلامية مثلما يهتم بالاتفاق على الصحة والتعليم والمساجد وتعبيد الطرق .. الخ .

ولم يغفل الإسلام الاتفاق على المدفوعات التحويلية كإعانات الضمان الاجتماعي والمعاشات والخدمات المجانية والتعويضات .. الخ .

٦ - عدالة الاتفاق العام :-

اذ يوجب الإسلام على الحاكم أو من يفوضه في اتخاذ قرار الاتفاق العام العدالة في توزيع الموارد المالية على بنود الاتفاق التي تحقق أفضل استفادة لأكبر عدد من السكان في الدولة الإسلامية . اذ إن حصيلة بيت المال تعتبر ملكية مشاعة لعامة المسلمين ولكل فرد منهم سهم أو نصيب في بيت المال . ومن ثم فإن من حقه أن يحصل على منفعة أو استفادة مباشرة أو غير مباشرة من تلك الحصيلة .

وفي هذا الشأن يقول عمر بن الخطاب رضي الله عنه - « والله الذي لا إله إلا هو ما من مسلم إلا وله في هذا المال حق أعطيه أو منعه ، وما من أحد أحق به من أحد إلا عبد مملوك وما أنا فيكم إلا كأحدكم ، ولكننا على منازلنا من كتاب الله عز وجل وقسمنا من رسول الله - ﷺ - فالرجل وبلاؤه . في الإسلام والرجل وقدمه في الإسلام والرجل وغناه في الإسلام ، والرجل وصحابه في الإسلام . والله لئن بقيت لياتين الراعي يجبل (صنعاء) .

حظه من هذا المال وهو مكانه قبل أن يحمر وجهه ، أى يتعب فى طلبه .
ومن دواعى العدالة أيضا عدم الخلط بين مالية الحاكم ومالية الدولة
الاسلامية . اذ لا يجوز للحاكم أن يأخذ من بيت المال شيئا لنفسه أو لاسرته .
مثلا يتعين عليه أن يرد الى بيت المال كافة الهدايا أو المنح التى ترد
لشخصه أو باسمه .

هيكل الانفاق العام فى الاسلام : -

نتعرض فى هذا الجزء لدراسة كل من : -

- تقسيمات النفقات العامة فى الدولة الاسلامية .
- توزيع النفقات العامة على المجالات المختلفة .

(١) تقسيم النفقات العامة : -

تقسم النفقات العامة فى الاسلام من حيث المورد المخصص للصرف
عليها ، كما تقسم أيضا تبعاً لما اذا كانت عادية أم غير عادية (دوريتها) ،
كما تقسم على أساس طبيعة النفقة ونوضح ما سبق كما يلى (١) .

١ - من حيث مصدر التمويل : -

وتقسم النفقات فى هذا الشأن الى اربعة اقسام كما يلى : -

- نفقات تمويل من حصيلة الزكاة المذكورة فى الآية الكريمة « انما
الصدقات للفقراء ، والمساكين ، والعاملين عليها ، والمؤلفة قلوبهم ، وفى
الرقاب ، والغارمين ، وفى سبيل الله ، وابن السبيل فريضة من الله والله
عليم حكيم » . وهى تعرف بالنفقات الاجتماعية .

- نفقات تمويل من ايرادات الخمس المذكورة فى قوله تعالى « واعلموا

(١) د . عوف محمود الكفراوى - سياسة الانفاق العام فى الاسلام
وفى الفكر المعاصر - دراسة مقارنة - مؤسسة شباب الجامعة - ١٩٨٢ .

انما غنتم من شيء فان لله خمسة وللرسول ولذی القربى والیتامى والمسکین .
وابن السبیل ان کنتم آمنتم بالله . . « وهى الايرادات التى تتحقق من .
الغنائم ، والרכז والمعادن فى رأى بعض الفقهاء .

- نفقات تمول من حصيلة ايرادات الفیء (الخراج ، الجزية ،
ما یصلح علیه أهل الذمة أو أهل الحرب . وتوجه تلك الايرادات للانفاق
على المصالح العامة مثل رواتب الجنود ، والقضاة ، والولاءة وغيرهم من
موظفى الجهاز الادارى للحكومة الاسلامية . وذلك بالاضافة الى مشروعات
البنية الاساسية والمرافق العامة .

ويعتبر البعض هذا النوع من النفقات من النفقات التى لا یوجد لها مورد
مالی مخصص للانفاق علیها .

- نفقات تمول من حصيلة ايرادات المال الذى لا یوجد له صاحب أو
ماتلك کالمال الذى لا وارث له . ومثل هذه النفقات الانفاق على بتامى
المسلمین ، والفقراء الذین لیس لهم ولى یعولهم وهم فى سن الاعالة .

٢ - من حیث الدورية :

تقسم النفقات العامة فى الدولة الاسلامية الى نفقات دورية أو عادية
مثل المرتبات والأجور للعاملین فى الجهاز الادارى للحكومة ، ومصرفات
المعاشات والضمان الاجتماعى وغيرها من أوجه صرف الزكاة الثمانية
المعروفة .

كما تقسم النفقات العامة الى نفقات غیر عادية أو غیر متكررة :
ومثال ذلك نفقات الحروب ومقاومة الاوبئة وأخطار الفيضانات أو
المجاعات ، أو نفقات الکبارى والمطارات عند الانشاء . الخ .

٣ - من حیث طبيعة النفقة :

وتقسم النفقات الى نفقات حقيقية ، ونفقات تحويلية .

ومن النفقات الحقيقية فى الدولة الاسلامية تلك النفقات التى یقابلها

للحصول على خدمات مثل نفقات تعبئة الطرق ، ونفقات مشروعات المرافقه العامة ، ونفقات الامن والعدالة .. الخ .

أما النفقات التحويلية فهي نفقات الاعانات الاجتماعية ، ونفقات مساعدة الفقراء والمساكين وابن السبيل ، والسائلين ، والغارمين .. الخ ومن ذلك أيضا اعانات الدعم السلعى ، واعانات الانتاج .. الخ .

٤- من حيث غرض النفقة : -

اذ يمكن التمييز بين النفقات فى الدولة الاسلامية تبعا للغرض من النفقة مثل : النفقات الادارية والنفقات الاقتصادية ، ونفقات الدفاع ، والامن ، والعدالة ، والتعليم وعماره الارض ، واصلاح المرافق .. الخ .

(ب) توزيع النفقات العامة على مجالات الانفاق : -

يلزم الحاكم فى الدولة الاسلامية بتوزيع حصيلة ايرادات بيت المال وفقا للاولويات التى تحدثنا عنها عند الكلام على الضوابط التى وضعها الاسلام للانفاق العام .

ويمكن ان نميز بين مجالات توزيع الايرادات على بنود الانفاق المختلفة كما يلى : -

١- نفقات عامة لحفظ التوازن الاجتماعى .

- نفقات عامة لاداء الأنشطة الاقتصادية والاجتماعية .

٢- نفقات الجهاز الادارى للحكومة الاسلامية .

ونوضح ذلك كما يلى : -

١- نفقات حفظ التوازن الاجتماعى : -

ويحظى هذا النوع من النفقات باهتمام المشرع والحاكم فى الدولة الاسلامية انطلاقا من حرص الاسلام على تحقيق العدالة الاجتماعية ، وعدم

وجود فوارق أو طبقات ، ومنع الاحقاد والضغائن وتحقيق التعاون
والمودة والرحمة والاخاء بين المسلمين .

وتعتبر الزكاة وسيلة الاسلام الرئيسية للانفاق على هذا النوع من
النفقات ولذلك يعتبر الاقتصاديين أن الزكاة مؤسسة اجتماعية تضطلع
بتوفير الموارد المالية اللازمة للانفاق على الضمان الاجتماعى .

وقد أوجب الاسلام على الحاكم العمل على توفير حد الكفاية لكل
مسلم وليس فقط حد الكفاف ولذلك جعل الاسلام للفقراء والمساكين حقا
معلوما فى مال الاغنياء .

يقول الرسول - ﷺ - « ليس المؤمن الذى يشبع وجاره جائع الى
جنبه وهو يعلم » وكان الخليفة عمر بن الخطاب رضى الله عنه يردد قوله
تعالى « وبئر معطلة وقصر مشيد » ويقول الله تعالى « كى لا يكون دولة
بين الاغنياء منكم » .

٢ - نفقات الأنشطة الاقتصادية والاجتماعية :-

وهى النفقات التى ينفقها الحاكم فى الدولة الاسلامية على مجالات
الزراعة والصناعة والتجارة ، والخدمات الانتاجية ، ونفقات الانشاء
والتعمير ، والصحة والتعليم ونوضح كافة ما سبق كما يلى :-

(١) نفقات الزراعة والرى :-

ويهتم الاسلام بالانفاق على مجالات الزراعة والرى لتوفير الغذاء
للشعب وتحقيق استقرار الاسعار وزيادة الدخل القومى وتحقيق الرخاء .
وقد اهتم المسلمون الاوائل بالانفاق على مشروعات الرى والصرف ،
وذلك مثل شق القنوات وحفر الترع . اذ أمر الخليفة على بن ابي طالب
كرم الله وجهه - بالانفاق على حفر أحد انهار العراق من بيت مال
المسلمين . كما اهتم الوالى عمر بن العاص بالانفاق على اصلاح الترع
واقامة الجسور والقناطر .. الخ . وكذلك كان حال ولاية العصر العباسى
فى العراق الذين انفقوا على مشروعات الرى والصرف وتطوير الزراعة
واستعمال الاسمدة لزيادة غلة الفدان .

(٢٥ - سياسة مالية)

(ب) نفقات الصناعة :

وقد عنى حكام الدولة الاسلامية فى عصور الاسلام الاولى بالانفاق على الصناعة واستخراج المعادن من باطن الارض خاصة الحديد والنحاس والفضة والرصاص ... الخ .

كما انشأ بعض الخلفاء مصانع للزيوت والزجاج والصابون فى العراق ، ومصر وكذلك مصانع للورق والمنسوجات وصناعة السفن ، وصناعة الاسلحة وغيرها من الصناعات الحربية وصناعات الادوية والعقاقير ، وصناعة العطور .. الخ .

ويعتبر الاهتمام بالصناعة من المجالات التى اشار اليها القرآن الكريم فى قوله تعالى عن معدن الحديد « فيه بأس شديد ومنافع للناس » .

ويقول الله تعالى على لسان ذى القرنين :

« آتونى زبر الحديد حتى اذا ساوى بين الصدفين قال انفخوا حتى اذا جعله نارا قال : آتونى افرغ عليه قطرا » .

(ج) التجارة :

تعتبر التجارة من أهم الأنشطة التى عنى الاسلام بها . اذ يقول الرسول ﷺ عندما سئل أى الكسب أطيب ؟ « عمل الرجل بيده ، وكل بيع مبرور » . ويقول أيضا « تسعة أعشار الرزق فى التجارة » .

وفى القرآن الكريم اشارة الى الرحلات التجارية التى كانت سائدة بين شمال وجنوب الجزيرة العربية وأقرها الاسلام « رحلة الشتاء والصيف » . وقوله تعالى فى سورة البقرة « وأحل الله البيع وحرم الربا »

وقد ذهب بعض الفقهاء الى أن الحاكم يستطيع أن يوجه جانبا من الانفاق العام للانفاق على الزراعة والصناعة واستخراج المعادن والتجارة اذا تم تكن لدى الافراد القدرة أو الرغبة على ذلك .

أما اذا قام الافراد بأداء هذه الأنشطة فليس للدولة حق التدخل فى

النشاط الاقتصادي بصفة عامة بينما ذهب البعض الآخر الى أن أداء الأفراد لهذه الأنشطة لا يمنع من تدخل الدولة في تلك الأنشطة الاقتصادية باعتبار أن أولى الأمر أصحاب السلطة الشرعية في المجتمع الاسلامي ولها أن تتدخل لحماية المجتمع ، وتحقيق التنمية الاقتصادية والتوازن الاقتصادي والاجتماعي . وذلك في اطار الشريعة الاسلامية .

د - الخدمات الانتاجية : -

ويقصد بها الخدمات المقدمة الى الأنشطة الاقتصادية المختلفة خاصة نفقات النقل ، ونفقات التخزين ، والمطاعم أو الفنادق ، ونفقات المؤسسات المالية أو المصرفية وشركات التأمين . وقد أشار القرآن الكريم الى أهمية النقل البحري في تحقيق المنافع (المنفعة الكافية) . اذ يقول الله تعالى في سورة البقرة « والفلك التي تجرى في البحر بما ينفع الناس » ويقول أيضا في سورة المائدة « أحل لكم صيد البحر وطعامه متاعا لكم وللسيارة » .

وعن أهمية التخزين يقول الله تعالى على لسان يوسف عليه السلام « قال اجعلني على خزائن الأرض انى حفيظ عليم » وذلك عندما نصح عزيز مصر بحفظ الغلال في السنوات التي تتوافر فيه لاستهلاكها في أوقات الشدة ونقص المحصول .

وفيما يتعلق بالخدمات المالية أو المصرفية يمكن أن ينطبق عليها قوله تعالى « وجعلنا البيت مشابة للناس وأمنا » . وقول الرسول - ﷺ - « المؤمن من ائتمنه الناس على أموالهم وأنفسهم » .

ويستطيع الحاكم أن يخصص جانبا من الموارد المالية غير المخصصة للانفاق على كافة الخدمات الانتاجية . اذ تستطيع الدولة انشاء وإدارة شركات أو مشروعات النقل والتخزين ، والبنوك ، وشركات التأمين . . . الخ متى كان الأفراد غير قادرين على الوفاء باحتياجات الأنشطة الاقتصادية من أنشطة الخدمات الضرورية .

هـ - الانشاء والتعمير :-

وقد أمر الاسلام الحكام والناس ببذل الجهد والعمل فى مجالات الانشاء والتعمير والتنمية المستمرة للمال اذ يقول الرسول ﷺ « من أحيا أرضاً مواتاً فهى له » . كما حرم الاسلام تعطيل الموارد دون استثمار ونماء حيث يقول الرسول أيضا « ليس لمحتجز حق بعد ثلاث سنوات » . اذ بعد هذه المدة يسقط حق المالك ويقوم الحاكم بمصادرة المال العاطل واستثماره أو تنميته .

وعلى هذا النهج سار الخلفاء الراشدون . اذ أنشأ عمر بن الخطاب بعض المدن الاسلامية فى العراق ، كما بنى عمرو بن العاص مدينة القسطنطينية فى مصر . وقام عمر بن الخطاب بتوسيع الحرم المكى وتوفير الماء للمسافرين بين مكة والمدينة . كما حفر أبو موسى الأشعرى نهرا من دجلة الى شمال البصرة بالعراق . ولا يمكن أن نفعل ما قام به عمر بن الخطاب رضى الله عنه من حفر خليج للربط بين البحر الاحمر والنيل عرف باسم « خليج أمير المؤمنين » . وذلك بهدف تسهيل نقل الطعام من مصر الى شبه الجزيرة العربية .

وفى عهد الوليد أنشئ جامع دمشق فى سوريا وذلك فى العصر الأموى . وفى العصر العباسى قام الخليفة المنصور ببناء مدينة بغداد عاصمة العراق كما بنى مدينة الرصافة لتكون معسكرا للجيش ، فضلا عن بناء مدينة الرافقة وقصر الخلد عام ١٥٧ هجرية .

و - : التعليم :-

اهتم الاسلام اهتماما عظيما بالعلم والثقافة اذ نزلت أول آية فى القرآن الكريم لتحث الناس على طلب العلم عندما قال تعالى لنبيه الكريم « اقرأ باسم ربك الذى خلق ، خلق الانسان من علق ؛ اقرأ ، وربك الاكرم الذى علم بالقلم ، علم الانسان ما لم يعلم » . وكرم الاسلام العلماء اذ يقول الله تعالى « انما يخشى الله من عباده العلماء » . ويقول « قل هل يستوى الذين يعلمون والذين لا يعلمون » ويقول « يرفع الله الذين آمنوا منكم والذين أوتوا العلم درجات » .

ويقول الرسول ﷺ « خيركم من تعلم العلم وعلمه » ويقول أيضا « اطلبوا العلم ولو في الصين » ويقول عن نفسه « انما بعثت معلما » .

وقد كان المسجد هو المدرسة الاولى في الاسلام . وقد أمر رسول الله ﷺ عبد الله بن سعد العاصي أن يعلم أهل المدينة الكتابة . كما أوفد الرسول أيضا أبى عبيده بن الجراح ليعلم أهل اليمن السنة والاسلام . واستعمل رسول الله عمرو بن حزام على نجران ليفقههم في الدين ويعلمهم القرآن .

وعلى هذا سار الخلفاء الراشدون والحكام المسلمون في الدولة الاموية والدولة العباسية وانفقوا على دور العبادة والمدارس وقرروا رواتب للمدرسين وللتلاميذ تشجيعا لهم على مواصلة العلم والبحث واهتموا كذلك بالمكتبات مثال ذلك مكتبة بيت الحكمة التي أنشأها هارون الرشيد . وقد أنشأ الخليفة المستنصر بالله العباسي مدرسة في بغداد تدرس المذاهب الفقهية الاربعة وزودها بمكتبة قيمة تحتوى على ثمانية آلاف كتاب ولتشجيع الطلاب على العلم قرر الخليفة لكل منهم أعطيات من الخبز والحلوى والزيت والصابون والفاكهة .

وأهتم المسلمون في العصر العباسي بعلم الطب والصيدلة والفلك واللغات مثلما فعل خلفاء الدولة الفاطمية ذلك ووقفوا الأموال للانفاق على المدارس والمكتبات والطلاب . وقد تحمل عبء الانفاق على العلم والثقافة كل من خزانة الدولة والأفراد الذين تصدقوا بالمال والأرض والاساتذة المتطوعين لتعليم التلاميذ مجانا .

ل : - الصحة : -

بهتم الاسلام كذلك بالانفاق على الصحة والوقاية من الأمراض وعلى الدواء والعقاقير الطبية يقول رسول الله ﷺ « العقل السليم في الجسم السليم » . وقد جاء في القرآن على لسان عيسى عليه السلام « وإبرئ الأكمه والابرس ، وأحيى الموتى باذن الله » .

وفى المعارك الحربية كان رسول الله ﷺ ينصب خياما لمداواة الجرحى بمعرفة بعض نساء المسلمين .

واهتم حكام بنى أمية ببناء المستشفيات لعلاج الناس دون أجر . كما
أهتم العباسيون بتأسيس المدارس والمستشفيات الملحقة بها . إذ أمر الخليفة
أبو جعفر المنصور ببناء مستشفى للمكفوفين والأمراض العقلية ، وأمراض
الشيخوخة فى العراق . كما أنشأ هارون الرشيد مستشفى تعليمى للطب
والجراحة .

ويعتبر المستشفى الذى أنشأه الوليد بن عبد الملك لعلاج مرضى الجذام
والمكفوفين أول مستشفى اسلامى رسمى لعلاج المسلمين بالمجان .

٣ - نفقات الجهاز الادارى للحكومة الاسلامية : -

وتشمل هذه النفقات ما يصرف من خزانة الدولة على الدفاع والأمن
والعدالة ورواتب الحكام وحاشيتهم وغيرها من مصروفات قصر الرئاسة
أو الملك أو الخلافة .

ونوضح ذلك فيما يلى :

(١) الدفاع : -

أمر الله سبحانه وتعالى المسلمين وحكامهم بالاستعداد الدائم للقاء
العدو والدفاع عن حرمة أراضيهم بقوله تعالى « واعدوا لهم ما استطعتم
من قوة ومن رباط الخيل ترهبون به عدو الله وعدوكم » . واعتبر الاسلام
الجهاد أعلى مراتب الايمان . إذ يقول الله تعالى « فضل الله المجاهدين
بأموالهم وأنفسهم على القاعدين درجة » . ويقول الرسول ﷺ عن معاذ
بن جبل رضى الله عنه « ألا أخبرك برأس الأمر وعموده وذروة سنامه ؟
قلت بلى يا رسول الله قال : رأس الأمر الاسلام ، وعموده الصلاة ، وذروة
سنامه الجهاد » وقد اهتم المسلمون الأوائل بالانفاق على العتداد الحربى
والسفن الحربية واعداد الجنود وتدريبهم ورواتبهم . وقد بلغت نفقات
الجيش فى عهد معاوية بن أبى سفيان نحو ٦٠ مليون درهم . وبلغ عدد
الجنود نحو ٦٠ ألف جندى . وقام الحجاج بن يوسف بتجهيز جيش محمد
بن القاسم وكان عدده ٦ آلاف جندى ، وبلغت نفقات فتح السند نحو ٦٠
مليون درهم .

(ب) الأمن :-

وتشمل نفقات الشرطة وحفظ النظام ، ومقاومة الاضطرابات الداخلية أو الردة عن الاسلام أو الخروج عن الجماعة أو البغى وقطع الطريق .

وفيما يتعلق بالشرطة فان نظام العسس كان هو المتبع منذ عهد الخليفة عمر بن الخطاب رضى الله عنه - ثم قام الامام على بن أبى طالب - كرم الله وجهه - بتنظيم الشرطة ولقب رئيسها باسم صاحب الشرطة ودعم النظام بالسلاح والمال لمقاومة عدوان الخوارج .

وكان المحتسب فى صدر الاسلام يقوم بمراقبة الاسواق ، ومنع الجريمة ، والامر بالمعروف والنهي عن المنكر ، ومراقبة المرافق العامة ، ومراقبة تحصيل الايرادات العامة .

وقد كان والى الحسبة مهاب الطلعة مرهوب الجانب يضرب بعصاه أو بسوطه كل منحرف ويتولى تنفيذ اجراءات التأديب بنفسه . وكان المحتسب يعتمد على بعض المساعدين من الصبية لاخباره بمواضع الانحراف .

وقد عنت الدولة العباسية بالشرطة لتحقيق الأمن للناس على أنفسهم وأموالهم وأعراضهم فوضعت لها نظاما محددة واختصاصات واضحة كالنظر فى الجرائم واقامة الحدود الشرعية والسياسية ورعاية المصالح والمرافق العامة .

(ج) العدالة :-

وتشمل نفقات القضاة ومساعدتهم ، ونفقات تنفيذ الاحكام .

وفى بداية الاسلام كان الرسول ﷺ يتولى امر القضاء بنفسه ، ولما اتسعت رقعة الدولة الاسلامية وزادت اعباء القضاء عين أبو بكر الصديق عمر بن الخطاب لتولى مهام القضاء . وفى عهد عمر بن الخطاب قام رضى الله عنه بتعيين قضاة متفرغين فى مختلف الامصار الاسلامية . فعين شريح بين الحارث قاضيا لمدينة الكوفة ، كما عين أبى موسى الأشعرى قاضيا

للبصرة ، وعثمان بن قيس قاضيا لمصر ، وخصص عمر لهم رواتب ثابتة أو أعطيات وأرزاق .

وفى عهد الدولة الاموية والدولة العباسية أصبح هناك جهاز ادارى لمعاونة القضاة مثل الكتبة والمساعدين . وأصبح هناك ديوان لقاضى القضاة يضم العديد من الأفراد معاونين . وزادت صلاحيات القاضى للقيام بأحكام الوصاية والوقف والميراث بالاضافة الى القضايا المدنية والجنائية .

(د) مصروفات الحاكم وقصر الرئاسة : -

تلتزم خزانة الدولة بتحمل رواتب الحكام أو الخلفاء أو الملوك ومعاونيهم من الموظفين والخدم أو السعاة . وكذلك نفقات أداء أعمالهم وما يحتاجون اليه من مستلزمات متنوعة .

وقد كان الرسول ﷺ يحتجز من فية خير جزء للانفاق على نفسه وأهل بيته . ولما جاء أبو بكر الصديق سار على مبدأ عدم الأخذ من المال العام الا ما يكفيه وأهله . اذ روى ابن سيرين قال : لما حضرت أبا بكر الوفاة قال لعائشة : انى لم ارد أن اصيب من هذا المال شيئا ، فلم يدعنى ابن الخطاب - حتى اصبت منه ستة آلاف وان حاططى الذى يمكن كذا وكذا فيها قال : فلما قبض بعثت عائشة الى عمر فذكرت له ذلك ، فقال : رحم الله أباك ، لقد أحب ان لا يدع لاحد بعده مقالا . وانى ولى الامر بعده وقد رددتها عليكم » .

أما فى عهد عمر فقد رفض فى بداية حكمه ان يأخذ شىء من بيت المال مكتفيا بما يحققه من دخل عن أعماله التجارية . ولما فتحت القادسية ودمشق جمع الصحابة وشاورهم فى أمر التفرغ للحكم وان يفرضوا له من بيت المال ما يكفيه وأهله . وقد وافق الصحابة على ان يفرضوا له ستة آلاف درهم كل عام .

وتلتزم خزانة الدولة الاسلامية بما يدفع لرواتب المساعدين للحكام فى مختلف المدن الاسلامية اذ روى ان رسول الله ﷺ فرض لتعتاب بن أسيد درهما عن كل يوم حين بعثه على ولاية مكة . واستمر هذا الحال فى خلافة أبى بكر الصديق - رضى الله عنه .

وفى عهد عمر بن الخطاب حددت رواتب الولاة والعمال ومعاونيهم.
من الكتاب والقضاة فى اقاليم العراق والشام ومصر .

الاثار الاقتصادية للانفاق العام فى الاسلام : -

يؤثر الانفاق العام فى الاسلام على مجالات الانتاج والاستثمار
والاستهلاك ، وتخصيص الموارد الاقتصادية ، وتوزيع واعادة توزيع الدخل
القومى ، ونوضح ذلك فيما يلى :

(١) أثر الانفاق العام على الانتاج : -

أتضح لنا من دراسة ضوابط الانفاق العام فى الاسلام وتوزيع الموارد
المالية على اوجه الانفاق المختلفة ان الاسلام يولى عناية كبيرة بالنفقات
الانتاجية التى يترتب عليها زيادة أو نماء فى الدخول وزيادة فى المعروض
من السلع الاساسية واللازمة للشعب . وقد تبين لنا كيف ان للحاكم فى
الاسلام ان يصادر المنكية العاطلة ويقوم بالانفاق على تشغيلها وتنميتها .

وقد اعطى الاسلام أهمية كبرى للانفاق على الانتاج الزراعى ،
والصناعى ، والتجارى ، والانشاء والتعمير والخدمات الانتاجية . ويهتم
الاسلام بالانفاق على ادوات الانتاج وتوفيرها للعمال والحرفيين الفقراء
والمحتاجين لمعاونتهم على توفير مصدر دخل دائم لهم دون الاستمرار فى
الحصول على المعونات والصدقات .

ولما كان عنصر العمل من أهم العناصر الانتاجية التى تتعاون مع
رأس المال والأرض والتنظيم فقد عنى الاسلام بالانفاق على التعليم
والثقافة والبحث العلمى وانشاء المدارس والمستشفيات والانفاق على الصحة
والمرفق العامة .. الخ . كما اوجب الاسلام البعد عن الانتاج الضار
كالخمر .

(ب) أثر الانفاق العام على الاستثمار : -

تبين لنا مما سبق كيف أولى الاسلام اهتماما عظيما بالاستثمار
المجدى فى المجالات التى تحقق نفعاً عاماً لمجموع الشعب والاستثمار فى

مجالات الانشاء والنعيم وشق البحار والانهار والطرق وتوفير مصادر
الرى .

ويعتبر الاستثمار وسيلة الاسلام لمحاربة الفقر والتخلف . وقد كان
الرسول ﷺ يستعيز بالله من الفقر والكفر فلما سئل : ايستويان ؟ قال نعم

ويقول الرسول ﷺ « من عطل أرضا ثلاث سنين ولم يعمرها فجاء
غيره فعمرها فهي له . وقد امر الخليفة عمر بن الخطاب بلال مولى
الرسول بأن يحتفظ من الأرض التى أقطعه اياها الرسول - ﷺ - ما يقدر
على عمارته فقط وان يرد الباقي الى بيت مال المسلمين ليتولى الحاكم
تعميره أو استثماره .

ويلاحظ ان الاسلام حرص فى توزيع الانفاق العام الاستثمارى ان
يحقق نوعا من التوازن ولذلك قرر علماء الفقه الاسلامى ان « كل ما
لا يستغنى عنه فى قوام أمور الدنيا فتعلمه ووجوده من فروض الكفاية » .

(ج) اثر الانفاق العام على الاستهلاك :-

توضح ضوابط الانفاق العام فى الاسلام ، وكيفية توزيعه على أوجه
الانفاق المختلفة ان الاسلام يأمر بتوجيه الانفاق العام الى ما يصلح معيشة
الناس دون اسراف أو ترف .

يقول الرسول ﷺ « كلوا واشربوا والبسوا وتصدقوا من غير مخيلة
أو سرف فان الله يحب ان يرى أثر نعمته على عبده » . ويقول ايضا « كل
ما شئت ، والبس ما شئت ، ما أخطأك اثنتان اسراف أو مخيلة » . وكان
الرسول اذا رأى رجل وعليه ثوب دون يسأله ألك مال فاذا قال نعم قال
الرسول له : « أتاك الله مالا فليمر أثر نعمته عليك » . ويقول : « اذا أوسع
الله عليكم فآوسعوا على أنفسكم » .

وهكذا نجد ان الانفاق فى الاسلام يتوجه الى الضروريات واشباع
الحاجات الانسانية دون اسراف ، أو ترف . ومن ثم فان الحاكم المسلم
الذى بيده اتخاذ قرار الانفاق العام يوجب عليه الاسلام ان ينفق على توفير
الحاجات الاستهلاكية الاساسية للأفراد . وفى هذا يقول الخليفة عمر بن

الخطاب - رضى الله عنه - « انى حريص على ألا ادع حاجة الا سددها ما اتسع بعضنا لبعض ، فاذا عجزنا تأسينا فى عيشنا حتى نستوى فى الكفاف » .

ويجىء حرص الاسلام على عدم الانفاق على ما هو كمالى أو ترفى انطلاقا من حرصه على عدم تبديد الموارد المالية للدولة الاسلامية ، وخوف فساد العباد ، وتقاعسهم عن العمل الجاد المثمر . يقول الله تعالى فى سورة الاسراء : « ان المبذرين كانوا اخوان الشياطين وكان الشيطان لربه كفورا » ويقول أيضا « ولا تنس نصيبك من الدنيا ، وأحسن كما أحسن الله إليك » وأضاف فى ذات السورة تحذيرا من غضب الله على كل مختال فخور .

(د) أثر الانفاق العام على تخصيص الموارد الاقتصادية :

حرص الاسلام على حسن تخصيص الموارد الاقتصادية فى المجتمع ومن ثم أوجب على الحاكم الانفاق على الموارد الهامة للتنمية المتوازنة التى تحقق أفضل استغلال للموارد المادية والبشرية على نحو يرتفع معه معدل العائد الاقتصادى ، ومعدل العائد الاجتماعى لتشغيل تلك الموارد . اذ يقول الله تعالى فى سورة البقرة « لكل وجهة هو موليها فاستبقوا الخيرات » .

وقد حرص الاسلام على تحقيق التوازن الاقتصادى واستغلال كافة الموارد الاقتصادية المتاحة على السواء لقوله تعالى « وكأين من قرية أهلكناها وهى ظالمة فهى خاوية على عروشها ، وبئر معطلة ، وقصر مشيد » .

ويتم تخصيص الموارد الاقتصادية على اساس المصلحة العامة ، تحقّق أفضل استغلال للموارد المادية والبشرية على نحو يرتفع معه معدل علماء اصول الفقه بقولهم « يتحمل الضرر الخاص لدفع الضرر العام »

يقول الامام الشاطبى : « ان احكام الشريعة ما شرعت الا لمصلحة الناس ، وحينما وجدت المصلحة فثم شرع الله » .

ويقول الرسول ﷺ - انى والله لا اعطى أحدا ولا أمنع أحدا وانما أنا قاسم أضع حيث أمرت » .

ويراعى فى تخصيص الموارد تقديم ما هو ضرورى على ما هو حاجى الذى يحتاج اليه الناس لليسر وتحمل أعباء الحياة . وكذلك تقديم ما هو حاجى على ما هو تحسينى تجمل به حياة الناس والكمال الانسانى . وذلك لا يغفل حقيقة الاختلاف النسبى لمجموعة الضروريات بعضها عن بعض . اذ ليس كل ما هو ضرورى سواء ، وليس كل ما هو حاجى سواء ، وليس كل ما هو تحسينى سواء فلزم الترتيب وتحديد الاولويات التى تحظى بأن يخصص لها قدر كبير من النفقات العامة للدولة الاسلامية .

ويجب الاستعانة بالخبراء لتحديد الاولويات التى تفرضها المصلحة العامة لقوله تعالى : « فاسألوا أهل الذكر ان كنتم لا تعلمون » وقوله أيضا « فان تنازعتم فى شىء فردوه الى الله والرسول » وقوله تعالى أيضا « ولو أنهم ردوه الى الرسول وإلى أولى الأمر منهم لعلمه الذين يستنبطونه منهم » .

(هـ) أثر الانفاق العام على توزيع وإعادة توزيع الدخل القومى : -

لم يعتمد الاسلام على مصدر دخل بعينه أو نشاط اقتصادى واحد لتمويل الانفاق العام بل أوجب مساهمة كافة الموارد الاقتصادية فى تحمل اعباء الانفاق العام . بل ان الاسلام أوجب فرض الزكاة على الاموال العاطلة وبذلك فهى تساهم أيضا فى توفير الموارد المالية التى توجه للانفاق العام .

وبعد تجميع كافة الموارد المالية من مختلف المصادر يقوم الحاكم بتوزيع تلك الموارد على الفئات الأقل دخلا من الفقراء والمساكين وابن السبيل ، والغارمين .. الخ . وذلك فضلا عن المدفوعات التحصيلية (الاعانات) التى تخصص من الموارد المالية الأخرى خلاف الزكاة للانفاق على مساعدة العاطلين من ارباب الحرف المختلفة لبدء النشاط الانتاجى أو الحرقى دون استمرار الاعتماد على المعونة . ولذلك كان الرسول ﷺ يقول لهؤلاء « اليد العليا خير من اليد السفلى » ويقول أيضا « لئن يأخذ أحدكم حزمة من حطب ويسعى على قوته خير له من أن يسأل الناس أعطوه أو منعوه » .

ان الانفاق العام فى المجتمع الاسلامى يعتبر أداة مرنة لتوزيع الدخل

القومى واعادة توزيعه على نحو يحقق الكفاية لكافة المسلمين ، والعدالة
موفقا للاولويات الاسلامية التى تستهدف خلق مجتمع المحبة والاخاء المساواة
والتوازن الاجتماعى فلا طبقية ولا فوارق ، ولا تناقضات ، ولا أحقاد ، ولا
تفر . ومن ثم فان الاسلام يتخذ الانفاق العام كوسيلة لتوفير حد الكفاية
أولا لكل مواطن مسلم ومتى توفر هذا الحد اتجه الحاكم المسلم الى
انفاق ما يزيد على رفاهية الافراد ورفع مستوى معيشتهم دون توفير
فائض .

اذ يحدثنا التاريخ الاسلامى عن رفض الخلفاء الراشدين تكوين فائض
ايرادات وادخاره أو تعطيله عن الاستثمار باعتبار أنه حق لكل مسلم . وقد
وزع أبو بكر الصديق رضى الله عنه ما تبقى من الايرادات العامة بعد
الوفاء بكافة الاحتياجات الاساسية بين الناس بالتساوى . واصر عمر بن
الخطاب رضى الله عنه على عدم تكوين فائض عاطل لدى خزانة بيت المال
رغم حثه للناس على تكوين مدخرات خاصة بكل منهم لمقابلة توقعات
المستقبل ونوائب الدهر . وكان الخليفة عمر بن عبد العزيز يحرص على
عدم وجود فائض حتى لا تجد الأموال من يأخذها .

ومن أوجه الانفاق العام التى تحقق اعادة التوزيع على خير وجه
منح القروض بدون فوائد لمن يستحقها ويطلبها من المسلمين فضلا عن
إمداد ديون المعسرین من بيت المال . اذ يقول الرسول ﷺ « أنا أولى
بالمؤمنين من أنفسهم فمن توفى من المؤمنين فترك ديناً فعلى قضاءه ، ومن
ترك مالا فلورثته » . ويقول عمر بن الخطاب - رضى الله عنه - « الرجل
وحاجته » وقد عنى الاسلام بتوجيه جانبها هاما من النفقات العامة الى
المرافق والخدمات العامة التى يستفيد منها اكبر عدد من الناس على نحو
يؤدى الى زيادة الدخل الحقيقى لهم .

ويستخدم الانفاق العام ايضا لزيادة المعروض من السلع والخدمات
على نحو يؤدى الى عدم غلاء الاسعار ورفع مستوى المعيشة . وذلك فى
الوقت الذى يحارب فيه الاسلام الاحتكارات ومنع الاستغلال .

ويقوم الحاكم فى الدولة الاسلامية بتطبيق الفلسفة الاسلامية فى
توزيع الموارد المالية على مختلف أوجه الانفاق التى أوضحها حديث

الرسول ﷺ - « من كان معه فضل مال فليعد به على من لامال له ، ومن كان دعه فضل زاد فليعد به على من لا زاد له » . وقوله أيضا « تؤخذ من أغنيائهم فتردد على فقرائهم » ويقول عمر بن الخطاب - رضى الله عنه - إذا أعطيتهم فاعنوا » .

ويجدر الإشارة الى ان عناية الاسلام بتوجيه جانبها من الانفاق العام لتحرير العبيد أو الرقيق تؤدي الى القضاء على العبودية والمذلة والتبعية والسخرية مما يؤدي الى توليد الطاقات الكامنة وبذل الجهود وزيادة الانتاج .

ثانيا : الايرادات العامة للدولة الاسلامية : -

تتكون الايرادات العامة للدولة من حصيلة الزكاة ، وايرادات الخمس والجزية وعشور التجارة .

ونوضح كافة هذه الايرادات كما يلي : -

١ - الزكاة : -

تعتبر الزكاة ركنا من اركان الاسلام الخمس ، وتفرض كضريبة على المال الذى يحول عليه الحول متى جاوز النصاب . وتعتبر كما اخبرتنا القرآن « حق معلوم للسائل والمحروم » وهى الزامية لقوله تعالى « وآتوا الزكاة » وقد قاتل أبو بكر الصديق رضى الله عنه المرتدين الذين رفضوا دفع الزكاة قائلا : دور الله لاقاتلن من فرق بين الزكاة والصلاة » وتفرض الزكاة على الاموال التالية : -

- الذهب والفضة (الثروة النقدية) .
- الانعام (الثروة الحيوانية) .
- الحبوب والثمار (الثروة الزراعية) .
- عروض التجارة (الثروة التجارية) .

- الركاز والمعادن (الثروة المعدنية)

وذلك فضلا عن زكاة الفطر .

ويشترط للخضوع لضريبة الزكاة ملك المزكى للنصاب المقرر ، ومضى سنة هجرية على توافر النصاب وتفرض الزكاة بواقع ٢٥% للذهب والفضة وبواقع ١٠% على الحبوب والثمار الناتجة من زراعة تسقى بماء المطر أما ما يسقيه الانسان بنفسه كاستخدام الشادوف أو غيره من الوسائل فيفرض عليه ٥% فقط . ويفرض على عروض التجارة ٢٥% .

أما في الانعام فان سعر الزكاة يفرض على الخيل السائمة دينار عن كل فرس أو خمسة دراهم على كل ما قيمته مائتي درهم . ويفرض على الابل والبقر والغنم سعر ضريبة تصاعدي وفقا للنوع وما اذا كانت سائمة أم لا . كما تختلف من حيث النصاب المحدد لكل نوع .

وتفرض زكاة الفطر بواقع وعاء من تمر أو قيمته نقدا ، أو صاع من شعير أو قيمته نقدا .

وقد سبق ان اشرنا الى ان الزكاة تفرض على كل انواع الثروة متى بلغت النصاب ومضى عليه عام سواء كانت ثروة مستغلة أو عاطلة . اذ يقول الرسول ﷺ : « اتجروا في مال اليتيم حتى لا تاكله الزكاة » .

ويلاحظ ان الزكاة تفرض ايضا على ما استجد من انواع الثروة في عصرنا الحاضر مثل الاوراق المالية باعتبارها من عروض التجارة بواقع ٢٥% ومثل ايرادات كسب العمل والمهن الحرة بواقع ٢٥% ايضا وكذلك الاصول الثابتة كالآلات والمعدات تفرض الزكاة في غلتها بواقع ١٠% من صافي الربح . كما تفرض الزكاة على ايرادات العقارات المبنية والاماكن المستغلة .

وتخصص ايرادات الزكاة للانفاق على الاصناف الثمانية المذكورة في الآية الكريمة « انما الصدقات للفقراء والمساكين والعاملين عليها والمؤلفة قلوبهم ، وفي الرقاب ، والغارمين وفي سبيل الله ، وابن السبيل ، فريضة من الله والله عليم حكيم » .

٢ - إيرادات الخمس (الغنائم) : -

وتشمل هذه الإيرادات الغنائم المذكورة فى قوله تعالى « واعلموا انما غننكم من شىء ثان لله خمسه ، وللرسول ، ولذى القربى واليتامى والمساكين وابن السبيل » . وبعد استقطاع الخمس توزع الأربعة أخماس على المقاتلين من المسلمين لقول الرسول ﷺ « الغنيمة لمن شهد الواقعة » .

٣ - الفىء : -

ويقصد بالفىء ما أخذ من مال العدو دون قتال . يقول الله تعالى « وما آفأ الله على رسوله منهم فما أوجفتم عليه من خيل ولا ركاب ولكن الله يسلط رسله على من يشاء والله على كل شىء قدير » .

ويعتبر إيراد الفىء حقا لجميع المسلمين وموردا دائما من موارد الخزانة العامة . ويصرف فى المنافع العامة ولا يستقطع منه الخمس كما فى حالة الغنائم .

٤ - عشور التجارة : -

وتتضمن حصيلة ضرائب التجارة الخارجية (الضرائب الجمركية) . ويعتبر الخليفة عمر بن الخطاب رضى الله عنه - أول من فرض هذا النوع من الضرائب . وقد ميز الخليفة فى سعر الضريبة بين المسلمين والذميين ، والحريين . ويدفع الفريق الأول ١/٢ ، ويدفع الفريق الثانى ١/٤ ، ويدفع الفريق الثالث ١/٣ . كما اتبع الخليفة أيضا سياسة أسعار تمييزية حسب نوع السلع الواردة . إذ خفض عمر سعر الضريبة الجمركية على الواردات من السلع الضرورية الى ١/٣ فقط بدلا من ١/٢ . وذلك بالنسبة للسلع المستوردة من الفريق الثالث (الحريين) وهى الزيت والحبوب اللازمة لأهل الحجاز وقد اجتهد الامام الشافعى رضى الله عنه - وأفتى بجواز اعفاء بعض الواردات الضريبية كلية من ضريبة العشور اذا ما اقتضى الصالح العام ذلك .

وفيما يتعلق بالنصاب فقد رأى بعض الفقهاء ان تبلغ قيمة الاموال نصاب الزكاة وهو ٢٠ دينار (مائتى درهم) . بينما يرى البعض الآخر من

الفقهاء عدم النظر الى نصاب الزكاة وأخذ العشر مما دونه لاختلاف
ضبيعة كل منهما .

٥ - الجزية :

الجزية هي ضريبة تفرض على غير المسلمين نظير التزام المسلمين
بحمايتهم وحماية أموالهم والدفاع عنهم ضد العدوان الداخلى أو الخارجى
وذلك لقوله تعالى فى سورة التوبة « حتى يعطوا الجزية عن يد وهم
صاغرون » .

وقد أخذ الرسول ﷺ الجزية من غير المسلمين (المجوس والوثنيين)
من غير العرب وتفرض الجزية وفقا للحالة المالية للذمى . اذ فرضها
الرسول ﷺ بواقع دينار على أهل اليمن بينما حصل عمر بن الخطاب
- رضى الله عنه - أربعة دنانير من الخاضعين للجزية فى الشام والعراق

وقد أسقط عمر بن الخطاب الجزية عن القادريين من أهل
الذمة وأمر باعطائهم اعانة من بيت مال المسلمين . اذ روى أنه رضى الله
عنه رأى رجلا يسأل الناس الصدقة فسأله : ما الجأك الى هذا قال :
الجزية ، والحاجة ، والسن ، فأمر باسقاط الجزية عنه ، وكتب الى والى
يقول « انظر الى هذا وضرباؤه فلا خير فينا اذا أخذنا شبييته ثم نخذ له
عند الهرم » .

وتسقط الجزية كذلك اذا عجز المسلمون عند حماية أهل الذمة . . اذ
روى أن المسلمين حين دخلوا حمص أخذوا الجزية من أهل الكتاب .
ولما عرف المسلمون بأن الروم قد جهزوا جيشا كبيرا لا قبل للمسلمين
بقتاله ، أعادوا الجزية الى أهل الذمة معذرين عن عدم القدرة على
الدفاع عنهم فقال أهل مدينة حمص « ان ولايتكم وعدلكم أحب الينا مما
كنا فيه من الظلم والغشم ، ولندفعن جند هرقل من المدينة مع عاملكم » .
وقد فعلوا ذلك وسقطت عنهم الجزية .

٦ - الركاز :-

وتشمل المعادن ، والكنوز المختلفة المدفونة فى باطن الأرض .
(م ٢٦ - السياسة المالية)

وقد روى عن الرسول ﷺ - أنه قال : « فى الركاز الخمس » .

وفيما يتعلق بالمعادن يرى الامام أبو حنيفة صرف الخمس فى المصالح العامة . بينما يرى الشافعية اعتبار المعادن مما يخضع للزكاة وتصرف فى المصارف الثمانية التى حددها القرآن الكريم . أما الكنوز المدفوعة فى باطن الأرض والتى لا يعلم لها صاحب فيرى الفقهاء أن فيها الخمس ولو وجدت على ظهر الأرض . ولا يشترط فى الكنز حول ولا نصاب . أما فى الصرف فقد ذهب البعض كالشافعية الى صرفه فى مصارف الزكاة . بينما ذهب البعض الآخر مثل الحنفية الى أن فيه الخمس فقط كالفى والغنائم .

الآثار الاقتصادية للإيرادات العامة للدولة الإسلامية :-

لم تستهدف الشريعة الإسلامية من فرض الزكاة وغيرها من الضرائب من مصادر توفير الإيرادات العامة مجرد الحصول على موارد مالية ، وإنما استهدفت تحقيق بعض الأهداف الاقتصادية مثل إعادة توزيع الدخل القومى ، وتحقيق التنمية الاقتصادية ، وتوفير الحافز على الانتاج والعمل ، وحماية الانتاج والصناعة الوطنية ، وإعادة تخصيص الموارد الاقتصادية .

أ - أثر الإيرادات العامة على إعادة توزيع الدخل القومى فى الإسلام :-

حرص الإسلام على فرض الزكاة على كافة أنواع الثروات الاقتصادية للفىء خوفاً من انتقال الملكية الى الورثة ، ومن ثم تركيز الثروة فى أيدي قليلة . ولذلك اكتفى عمر بأخذ الخراج منهم مع إبقاء الأرض لمالكها . ولو كانت غير مستغلة متى بلغت النصاب الشرعى المحدد لكل نوع من أنواع الثروة . وقد حدد القرآن الكريم ثمانية مصارف لانفاق حصيلة الزكاة تجمعها صفة واحدة وهى توفير دخل لائق للفئات الفقيرة والمعسرة مالياً ومن هم فى مستوى معيشة منخفض . وبذلك يقوم المشرع الإسلامى بإعادة لتوزيع الدخل القومى الذى سبق لجهاز السوق توزيعه دون نظر لاعتبارات حفظ التوازن ومعاونة الفقراء والمساكين وذوى الحاجة . الخ

وقد لخص الرسول ﷺ إعادة توزيع الدخل القومى بواسطة الزكاة بقوله :- « تؤخذ من أغنيائهم فترد على فقرائهم » .

ويلاحظ أن الرسول ﷺ . وقد أعاد توزيع فئ بنى النضير عندما منحه للمهاجرين خاصة ونفر من الأنصار تتشابه ظروفهم مع ظروف المهاجرين .

وفى ذلك يقول الله تعالى « ما أفاء الله على رسوله من أهل القرى فله وللرسول ولذى القربى واليتامى والمساكين وابن السبيل كى لا يكون دولة الأغنياء منكم » .
وعندما تولى الخليفة عمر بن الخطاب الخلافة رفض مبدأ التوزيع

ب - تحقيق التنمية الاقتصادية :-

يترتب على تحصيل الإيرادات العامة فى الدولة الإسلامية زيادة الاستثمار وتحقيق التنمية الاقتصادية . اذ تفرض ضريبة الزكاة على الأموال العاطلة . مما يؤدى الى حرص المسلمين على استثمارها وتنميتها « حتى لا تاكلها الزكاة » .

وتتيح زيادة الموارد العامة للدولة الإسلامية الانفاق على مشروعات المرافق العامة أو البنية الأساسية اللازمة لتحقيق التنمية الاقتصادية التى لا يقبل الأفراد على الاستثمار فيها لضعف العائد المادى المتحقق من الاستثمار فى تلك المشروعات . ومن ثم يتحقق التوازن فى قطاعات الاقتصاد القومى .

ويجدر الإشارة الى أن أسعار الزكاة والضرائب الإسلامية تعتبر ملائمة وميسرة بالنسبة لأصحاب الأموال وهو الأمر الذى يعتبر محفزاً لهم على الاستثمار والتوسعات الاستثمارية ، والانتاجية .

وقد كتب الامام على بن أبى طالب للأشطر النخعى لما ولاه على مصر « ٠٠ وتفقد أمر الخراج بما يصلح أهله فان فى صلاحه وصلاحهم صلاح لمن سواهم ، ولا صلاح لمن سواهم الا بهم لأن الناس كلهم عيال على الخراج

وأهله ، وليكن نظرك فى عمارة الأرض أبلى من نظرك فى استجلاب الخراج ، لأن ذلك لا يدرك الا بالعمارة ، ومن طلب الخراج بغير عمارة أضر البلاد وأهلك العباد ولم يستقر أمره الا قليلا .

ومما جاء فى كتاب عمرو بن العاص - والى مصر - الى الخيفة عمر بن الخطاب - رضى الله عنه - عن الأحوال الاقتصادية لمصر « يؤخذ ارتفاعها (خراجها) ، ويصرف فى عمارة ترعها وجسورها وأن يصرف ثلث ارتفاعها فى عمارة جسورها وترعها » .

ويروى أن عمر بن الخطاب بعث عثمان بن حنيف لمساحة العراق وقال له : « راعى فى كل أرض ما تحتمله » . كما أعفى أهل البلاد من الضريبة على النحل تشجيعا ومعاونة لهم على زيادة الانتاج .

ج - حماية الانتاج والصناعة الوطنية :-

أوجب الاسلام فرض ضريبة العشور على التجارة مع الدول الأجنبية ، وفرق فى ذلك بين البضائع الواردة مع المسلمين ، والبضائع الواردة مع الكفار من دار الحرب الى البلاد الاسلامية وكذلك مع بضائع تجار أهل الذمة كما سبق بيان ذلك فى الصفحات السابقة .

ورغم أن هدف الخليفة عمر بن الخطاب رضى الله عنه من فرض هذه الضريبة كان هدفا ماليا لتمويل نفقات الدولة الاسلامية الا أن هذه الضريبة تقوم بدور حمائى للمنتجات أو المحاصيل أو الصناعات المحلية . اذ تجعل تكلفة استيرادها مرتفعة عن أسعار بيع السلع المحلية مما يؤدي الى عدم اقبال المستهلكين على شرائها .

ونظرا لأن تجارة المسلمين الداخلة أو المصادرة الى دول اجنبية تخضع للضرائب والرسوم الجمركية فان عدم خضوع تجارة هذه الدول لضرائب ورسوم مماثلة يؤدي الى الاضرار بالمنتجين الوطنيين وتشجيع الصناعات الاجنبية والمنتجين فى الدول الاجنبية . ومن هنا جاءت ضريبة العشور للحفاظ على مصالح المنتجين فى الدولة الاسلامية وحمايتهم من المنافسة الاجنبية .

وقد حرص الاسلام على تحقيق نوع من المرونة عند تطبيق هذه الضريبة بحيث تعفى السلع المستوردة الضرورية ، كما تضاعف قيمة الضريبة على السلع الكمالية . مثال ذلك مضاعفة أسعار الضريبة على الخمر والخنازير التى يمتلكها أهل الذمة الى ١٠% بدلا من ٥% بالنسبة للسلع الأخرى .

د - اعادة تخصيص الموارد الاقتصادية :-

تلعب الإيرادات العامة فى الدولة الاسلامية دورا هاما فى اعادة تخصيص الموارد الاقتصادية وفقا للمصلحة العامة لجمهور المسلمين والتى عادة مالا تتطابق مع تخصيص الموارد بواسطة قوى السوق الحر فقط .

وتتحقق اعادة تخصيص الموارد الاقتصادية عن طريق فرض الزكاة وغيرها من الضرائب فى الاسلام على كافة أنواع الثروة وكافة الدخول المتحققة كل عام . بعد استقطاع ما يلزم لكل ممول من دخل يكفى للانفاق على حاجياته الأساسية - وتوجيه الإيرادات العامة بواسطة الحاكم أو بيت المال الى مجالات الانفاق العام وفقا للأولويات الاسلامية . وخاصة ما يوجه لحماية الأمن الخارجى والداخلى واقامة مشروعات البنية الأساسية التى لا يقبل الأفراد على الاستثمار فيها .

ويلاحظ أن توجيه جانبا من الموارد العامة فى الاسلام لمساعدة الفقراء والمساكين وغيرهم من المعوزين والفاقرين الذين يرتفع ميلهم الحدى للاستهلاك يودى الى زيادة انفاق هؤلاء الفئات على السلع الغذائية والملابس وغيرها من السلع الضرورية الأمر الذى يودى تلقائيا الى زيادة الاستثمار فى مجالات انتاج السلع الأساسية وتناقص الوزن النسبى للاستثمار فى انتاج السلع الكمالية التى يقبل على شرائها الأغنياء بعد خفض دخولهم نتيجة لفرض الضرائب الاسلامية المختلفة عليها .

ويجدر الإشارة الى أن تعدد أسعار الزكاة والضرائب واختلافها من نشاط أو ثروة أو دخل لآخر يودى الى التأثير على اعادة تخصيص الموارد الاقتصادية فى المجتمع . اذ حرص الاسلام على رفع أسعار الزكاة والضرائب المختلفة على الأنشطة والسلع غير الضرورية فى الوقت الذى

خفض فيه أسعار الزكاة والضرائب على الأشياء الهامة أو الأساسية اللازمة للإنتاج أو الاستهلاك أو رفع مستوى معيشة الأفراد . ويؤدي هذا التفاوت في أسعار الضرائب، والزكاة إلى التحول التدريجي للموارد الاقتصادية المستغلة في أنشطة غير أساسية إلى الاستغلال في أنشطة أخرى أكثر أهمية وفقا لأولويات المجتمع الاسلامى .

ان حرص الاسلام على إعادة تخصيص الموارد الاقتصادية يجيء انطلاقا من حرصه على حماية ثروات وأموال الأمة الاسلامية ومواطنيها المسلمين ، وتحقيق أقصى كفاءة ممكنة لتشغيل الموارد الاقتصادية فيما يفيد المجتمع كافة .

الموازنة العامة للدولة فى الاسلام :-

يقصد بالموازنة العامة للدولة فى الاسلام قائمة نفقات وإيرادات بيت المال . فقد ذكر المؤرخون أن الموارد المالية « كانت تساق جميعها إلى بيت المال لتخرج منه إلى أربابها » . وكان هناك كاتب لديوان بيت المال يسجل فى دفاتره كافة الموارد وكافة النفقات أولا بأول .

وفى عهد الرسول ﷺ لم تكن موارد الدولة الاسلامية كبيرة على النحو الذى حدث بعد الفتوحات الاسلامية بعد ذلك فكان الرسول يجمع حصينة الزكاة والصدقات إلى المسجد ثم يقوم بتقسيمها تطبيقا لأحكام القرآن الكريم .

واستمر الحال كذلك فى فترة خلافة سيدنا أبو بكر الصديق رضى الله عنه الذى أناب عنه فى عام خلافته الأول أبا عبيدة بن الجراح ليتولى جمع الموارد المالية وانفاقها فى مصارفها الشرعية واتخذ أبو بكر الصديق من بيته نواة لبيت المال كجهاز مالى تخرج منه النفقات المستحقة للمسلمين .

وعندما اتسعت أرجاء الدولة الاسلامية أنشأ عمر بن الخطاب رضى الله عنه الديوان، لمحاسبة صاحب بيت المال على كل من الإيرادات والنفقات . وجعل عمر بيت المال كجزء من الديوان . وذلك كخزانة عامة لحفظ الأموال وإثباتها وتحديد مصارفها .

وقد روى الواقدي أن سيدنا عمر بن الخطاب استشار المسنين في تدوين الدواوين فقال له الامام على كرم الله وجهه : تقسم كل سنة ما اجتمع اليك من مال ، ولا تمسك منه شيئاً . ويستفاد من ذلك أن الموازنة العامة في الاسلام تكون مدتها سنة ولا تحتوى على فائض بغير انفاق .

وقد استمر نظام الدواوين أيام خلافة كل من عمر بن الخطاب ، وعثمان ابن عفان ، وعلى ابن أبى طالب رضى الله عنهم أجمعين .

تبويب الموازنة العامة : -

يرى الفقهاء ان الموازنة العامة في الاسلام تقوم على نظام تخصيص ايرادات معينة لمصارف أو بنود انفاق معينة . وبذلك يكون هناك ثلاثة موازنات كما بنى :-

١ - موازنة الزكاة :-

وتشمل ايرادات الزكاة المفروضة على مختلف أنواع الثروات والدخول ومصارفها الشرعية الثمانية المحددة في القرآن الكريم .

- جانب الايرادات :-

- الزكاة

- جانب النفقات :- وتوزع كما يلى :-

١ - الفقراء

٢ - المساكين

٣ - العاملين على الزكاة

٤ - المؤنفة قلوبهم

٥ - عتق العبيد

٦ - الغارمين

٧ - سبيل الله

٨ - ابن السبيل

٢ - موازنة الخمس :-

وتشمل على إيرادات الدولة من الفىء والغنائم بواقع الخمس فقط وأوجه إنفاقها كما حددها القرآن الكريم .

- جانب الإيرادات :

- الفىء .

- خمس الغنائم

- جانب النفقات :-

- لله وللرسول

- قريى الرسول

- اليتامى

- المساكين

- ابن السبيل

٣ - موازنة المنافع العامة :- (١)

وتشمل إيرادات الخراج والجزية والضرائب غير المباشرة وغيرها ، ونفقات الأمن وأجور الجهاز الإدارى ومشروعات البنية الأساسية كما يلى:

- جانب الإيرادات :-

- الخراج

- الجزية

- العشور

(١) راجع : دكتور بدوى عبد اللطيف - النظام المالى الإسلامى المقارن - المجلس الأعلى للشئون الإسلامية - ١٩٧٢ - ص ١٠٠ .

- الكفارات

- التطوع

- إيرادات استثمارية (توظيف)

- جانب النفقات :-

١ - الأجور والمرتبات :

- رواتب الخلفاء والولاة

- رواتب القضاة

- رواتب الموظفين

- رواتب الجنود

٢ - نفقات سد الثغور وتكاليف الجند .

٣ - نفقات عمارة الأرض وبناء القناطر واقامة الجسور وحفر الترع

واصلاح الانهار . الخ .

٤ - نفقات الحروب والكوارث .

ويلاحظ أنه طبقا لرأى القائلين بوجود موازنات متعددة فى الاسلام لا يجوز أن يخصص بعض إيرادات احدى الموازنات للانفاق على بنود انفاق موازنة أخرى . كما لا يجوز خلط إيرادات احدى الموازنات الى إيرادات موازنة أخرى .

ويقسم البعض الموازنات فى الاسلام الى موازنات مستقلة ، وموازنات ملحقة (١) .

(١) شوقى عبده السامى - الموازنة بين نفقات الدولة الاسلامية ومواردها - رسالة دكتوراة مقدمة الى كلية الشريعة والقانون - جامعة الأزهر - ١٩٧٨ - ص ٢٤٦ - ٢٥٠ (غير منشورة) .

أ - الموازنات المستقلة :-

وتشمل :-

١ - موازنة بيت مال الصدقات :-

وتحتوى على إيرادات الزكاة وانفاقها فى مصارفها الشرعية
الثمانية .

٢ - موازنة بيت مال الخاصة :-

وتشتمل على إيرادات الدولة من مال الضياع الخاصة ومال
الخراج ومال الضياع العامة الذى كان يؤخذ من بلاد معينة ، والمال
الذى صدرته الدولة من الولاة والعمال المعزولين . وتوجه نفقات هذه
الموارد الى الانفاق على الحملات العسكرية ، وفداء الاسرى والنفقات
الدبلوماسية .

٣ - الموازنات المستقلة للولايات :-

حيث كان لكل ولاية موازنة مستقلة بها . وبذلك فان كافة الموارد المالية
المتحققة فى الولاية تنفق على أبنائها وفى شئونها دون سواها من الولايات ،
وما يتبقى بعد ذلك يقوم الوالى بإرساله الى مقر الخلافة الاسلامية
ينفق على الأمور التى تهم المسلمين جميعا بصرف النظر عن أماكن
إقامتهم . وقد يستبقى الوالى بعضا من الفائض لمواجهة الطوارئ .

ب - الموازنات الملحقة :-

وتشمل موازنة بيت مال الخمس من الغنائم ، وبيت مال خمس
الركاز .

١ - موازنة مال الخمس من الغنائم :-

وتشتمل هذه الموازنة على إيرادات الدولة من خمس الغنائم ،
وعلى نفقات هذه الإيرادات المحددة فى القرآن الكريم ، لله وللرسول ،
ولذى القربى واليتامى والمساكين وابن السبيل .

٢ - موازنة خمس الركاز :-

ذهب بعض الفقهاء الى اعتبار ايرادات خمس الركاز هي حكم ايرادات الزكاة وبذلك فانها يجب أن تصرف في نفس مصارف الزكاة .
بينما ذهب البعض الآخر الى اعتبار ايرادات الركاز من الفئ وتصرف في نفس مصارفه .

ويرى الامام الشافعي أن مصرفه هو نفس مصرف الزكاة اذا فرض فيه ربع العشر بينما يكون في حكم الفئ اذا فرض فيه الخمس .

وقد ذهب بعض الفقهاء الى جواز عدم تخصيص الايرادات ومنها حصيلة الزكاة ، ودمجها مع الفئ وخمس الغنائم لأن الله تعالى ذكر من بين مصارفها (في سبيل الله) . وعند ما بين الله تعالى مصارف خمس الغنائم قال « فان لله خمس » ، وعندما أوضح مصارف الفئ قال أيضا (فله وللرسول ..) . والمعروف أن ما لله هو ما ينفق على كافة المصالح العامة وعدم اختصاص فرد معين بتلك الموارد .

وقد رد أبو عبيد على هذا الرأي بأن هناك فرق بين حكم الخمس ، وحكم الزكاة أو الصدقة . إذ أن الله تعالى لم يصدر آية توزيع الصدقة باسم الجلالة كما فعل بالنسبة لمصارف الفئ والخمس وإنما قصرها على ثمانية أصناف محددة ولم يدع للحاكم فيها أى تخيير . ومع ذلك فإن بعض الفقهاء قد أوضح أن الفرق بين الايرادات الناتجة عن الصدقة والايرادات الناتجة عن الفئ والخمس هو أن الاولى تتكرر كل عام بينما لا تتكرر الثانية . أما القول بأن الصدقة من أموال المسلمين بينما الفئ وخمس الغنائم من أموال غير المسلمين فغير جائز لأن المال يختلط ببعضه ويصعب التفرقة عمليا .

ومهما يكن من اختلاف الاراء الفقهية فقد استقر العمل في توزيع موارد الزكاة منذ أيام الرسول ﷺ للأصناف الثمانية المذكورة في القرآن الكريم والتي منها جزء يوجه في سبيل الله أى لنفقات المنافع العامة بعد حصول بقية الأصناف المذكورة قبل ذلك في الآية على نصيبها من حصيلة الصدقة .

دور ديوان بيت المال فى مراقبة تنفيذ الموازنة العامة :-

ذكرنا فى الصفحات السابقة أن ديوان بيت المال أنشئ خصيصا لحاسبة صاحب بيت المال على كافة الموارد المالية التى تدخل بيت المال، وأوجه انفاقها .

ويعتمد ديوان بيت المال فى مراقبة تنفيذ الموازنة العامة على عدة وسائل هى :-

١ - تدوين كافة الأموال الواردة الى بيت المال ، وكافة أوامر الصرف والتأشير على سجلات بيت المال بواسطة صاحب ديوان بيت المال ، واستخدام مستندات معتمدة للصرف فى مختلف أوجه الانفاق .

٢ - مراقبة تحصيل الإيرادات ومراجعة المال المتحصل ومطابقته على الرسائل الواردة بصحبة المال والا أعاد صاحب ديوان بيت المال الرد الى المرسل واثبات النقص فى ذمته لحساب بيت المال .

٣ - مراقبة أوجه الانفاق العام حيث كانت تخصص سجلات فى بيت المال يقيد فيها أسماء مستحقى الانفاق ومقدار ما يصرف لكل منهم مدعما بالمستندات الدالة على الصرف ، وطلبات الصرف الواردة من الجهات المختلفة والتى يتم قيدها فى سجلات الديوان .

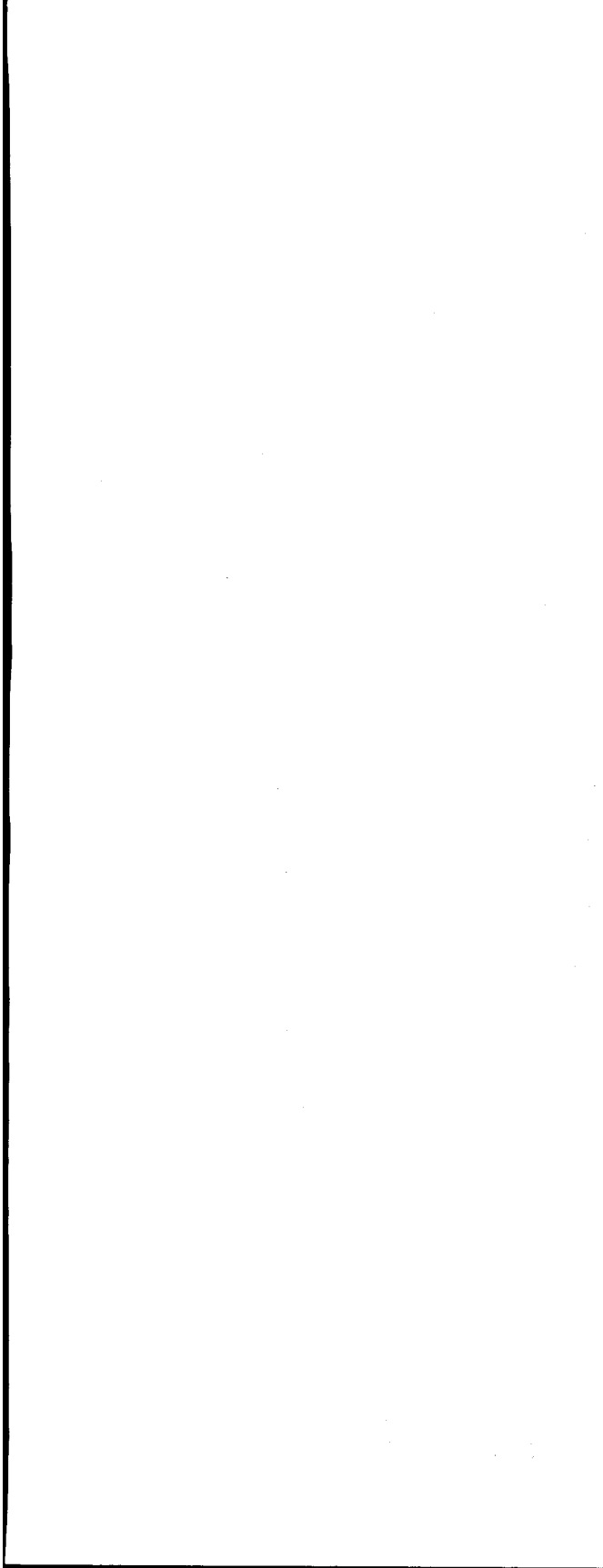
٤ - مراقبة مخازن الحبوب أو الغلال بمعرفة (مباشر أهواء الغلال) ومراجعة سجلات الوارد والمتصرف منها والتأكد من المستندات المؤيدة لكل عملية اضافة أو صرف . وذلك فضلا عن مراجعة أنواع الحبوب أو الغلال أو التقاوى المنصرفة ودرجة جودتها ، ومراجعة مستندات الخصم والاضافة . الخ .

٥ - اعداد حسابات ختامية وموازنات تقديرية ، والقيام بالمراجعة الداخلية بواسطة العاملين فى ديوان بيت المال ، واعداد جداول احصائية مقارنة لمصروفات ، وإيرادات بيت المال كل ثلاث سنوات ، والمصادر الجغرافية التى تأتى منها الجباية وما اذا كانت مناسبة أو ضعيفة أو كثيرة الإيراد أو الغلة .

وقد كتب عمر بن الخطاب فى بعض السنين الى عمرو بن العاص
وانى مصر يلفت نظره الى تاخر الخراج ، وضعف الحصيله قائلا : « نقتد
فكرت فى امرك - والذى انت فيه - فاذا ارضك ارض واسعه عريضة
رقيقة - وقد اعطى الله اهلها عددا وجلدا وقوة فى بر وبحر ، وقد عالجهما
الافراغنة وعملوا فيها عملا محكما مع شدة عتوهم وكفرهم - فعجبت . بن
ذلك وأعجب ما عجت منه - أنها لا تؤدى نصف ما كانت تؤديه من
الخراج قبل ذلك على غير قحط ولا جدب » (١) وهكذا كان عمر بن
الخطاب يضرب المثل فى كيفية الرقابة على ايرادات الدولة الاسلامية .



(١) المواعظ والاعتبار بذكر الخطط والآثار (خطط المقرئى)
طبعة الشعب - الجزء الأول - ص ١٤٣ .



قائمة المراجع

A) BOOKS :

1. Adomakoh, Albert, Central Banking With the Benefit of Hindsight, Per Jacobsson Foundation, U.S.A. 1981.
2. Ando, Albert E. Gary Brown, Robert M. Solow and John Kareken, Lags In Fiscal and Monetary, Policy, Prentice - Hall, N.J., 1963.
3. Bils, C.J., Capital Theory and the Distribution of Income, North Holland Publishing Company, Holland, 1975.
4. Boland Lawrence A., The Foundations of Economic Method, George Allen & Union Ltd., London, 1980.
5. Bouey, Gerald K., Monetary Policy Finding A Place to Stand, Per Jacobsson Foundation, U.S.A., 1982.
6. Boulding, Kenneth E., Principles of Economic Policy, Prentice Hall, Inc., N.J. U.S.A. ,1958.
7. Cagan Phillip and Schwartz, Annt, How Feasible Is A Flexille Monetary Policy, Selden, Capitalism and Freedom, University Press of Virginia, 1975.
8. Carlson, John A., Macroeconomic Adjustments, Holt Rinehart and Winston Inc., U.S.A., 1970.
9. Cirovic, Milutin, The Anguish of Centarl Banking, Per Jacobsson Foundation, U.S.A., 1979.
10. Clower R. W., The Keynesian Counter— Revolution : A Theoretical Appraisal, E.H. Han and F.P.R. Breckling (eds), The Theory of Interest Rates, St., Martin's Press, New York U.S.A., 1965.
11. Dow, Sheila C., and Earl' E., Peter, Money Matters, Martin Robertson, London, 1982.

12. Fischer Stanley, Dornbusch, Rudiger, Economics, MC Graw Hill, Inc. U.S.A. 1983.
13. Fisher, Irving, The Purchasing Power of Money, Macmillan, U.S.A., 1911.
14. Friedman, Milton, Quality Theory of Money :
A Restatement Studis in the Quantity Theory of Money,
University of Chicago Press, U.S.A., 1956.
15. Friedman, Milton, Monetary VS Fiscal Policy, New York Norton,
Norton, U.S.A. 1969.
16. Friedman, Milton, The Counter — Revolution in Monetary
Theory, First Wincott Memorial Lecture, The Institute of Eco-
nomic Affairs, London, 1970.
17. Gilbert Milton and Carli, Guido, Why Banks are Unpopular ?
The Per Jacobsson Foundation, U.S.A., 1976.
18. Grubel, Herbert, G., International Economics, Richard D. Irwin
Inc., 1977.
19. Guth, Wilfried, The Working of the International Monetary
System, the Per Jacobsson Foundation, U.S.A., 1977.
20. Hall, Robert E., Turnover in The Labour Force, Brookings Papers
On Economic Acivity, U.S.A., 1972.
21. Hawthorne, Jannie, Theory and Practice of Money, Heinemann,
London., 1981.
22. Herin I., and Lindbeck, eds., Flexible Exchange Rates and Sta-
bilization Policy, Boulder, Colo., Westview Press, 1977.
23. Hickman Bert G., Global International Economic Models, Elsevie
Science Publishers B.V., The Netherland, 1983.
24. Hicks, John R., Capital and Growth, Oxford University Press,
U.P.S.A., 1972.

25. Horvitz, Paul M., and Ward, Richard A. Monetary Policy and the Financial System, Prentice Hall, Englewood Cliffs, N.J., U.S.A., 1983.
26. Huchinson, Harry D., Money Banking and the United States Economy, Prentice Hall, Inc., U.S.A., 1980.
27. Keynes, John Maynard, The Theory of Employment, Interest and Money, Harcourt, Brace and World, London, 1936.
28. Kim K.H., and Roush, F.W., Competitive Economics Equilibrium and Arbitration, North Holland Publishing Company, Holland, 1983.
29. Klein, John, Money and the Economy, Harcourt Brace Javanovick, Inc., U.S.A., 1978.
30. Laffer, Arthur B. and Miles, Marc A., International Economics In An Integrated World, Scott, Foresman and Company, U.S.A., 1982.
31. Makinen, Gail E., Money, Banking and Economic Activity, Academic Press, U.S.A., 1981.
32. Mansfield, Edwin, Economics, Readings, Issues and Cases, W. W. Norton and Company, Inc., U.S.A., 1977.
33. Marshall, Alfred, Money, Credit and Commerce, Macmillan, London, 1923.
34. Marx, Karl, Capital, A Critique of Political Economy, Vol. 11 and Vol. 111, Charles H. Kerr & Co., Chicago, U.S.A., 1909.
35. Mill, John Stuart, Principles of Political Economy, Ashley Edition, Longmans Green, U.S.A., 1909.
36. Mill, John Stuart, Essays On Some Unsettled Questions On Political Economy, The London School of Economics and Political Science Press, U.K., 1948.

(م ٢٧ - السياسة المالية)

37. Monroe, Arthur, Monetary theory Before Adam Smith, From Mulcaby, Richard, E., Readings In Economics, The Newman Press Westminster, Maryland, U.S.A., 1959.
38. Morse, C.J., The Monetary Crisis of 1971, The Lessons To Be Learned, The Per Jacobsson Foundation, U.S.A., 1972.
39. Mundell, Robert, International Economics, Macmillan, New York, U.S.A., 1968.
40. Musgrave, Richard, The Theory of Public Finance, McGraw-Hill Book Company, U.S.A., 1959.
41. Parkin, Michael, and Nobay A.R., Current Economic Problems, London, 1975.
42. Prest, A.R., Public Finance In Theory and Practice, Weidenfeld and Nicolson, London, 1967.
43. Richardson David and Baldwin, Robert, International Trade and Finance, Little Brown and Co., Boston, U.S.A., 1974.
44. Samuelson, Paul, Reflections On The Merits and Demerits of Monetarism, Issues In Fiscal and Monetary Policy, Chicago, U.S.A., 1971.
45. Saraffa, Piero, The Works and Correspondence of David Ricardo, Vol. 3, Cambridge University Press, U.K., 1951.
46. Schumpeter, Joseph, History of Economic Analysis, Oxford University Press, New York, 1963.
47. Simons Henry C., A Progressive Income Tax and Alternatives, Personal Income Taxation, University of Chicago Press, U.S.A., 1938.
48. Simons, Henry, Rules Versus Authorities In Monetary Theory, Irwin, U.S.A., 1951.
49. Smith, Adam, The Wealth of Nations, Edwin Cannan N.Y. Random House, Inc., Modern Library, U.S.A., 1937.

50. Sobel, Robert, *The Worldly Economists*, The Free Press, New York, U.S.A., 1980.
51. Spegel, Henry W., *The Growth of Economic Thought*, Prentice Hall, N.J., U.S.A., 1971.
52. Spencer, Milton, *Contemporary Economics*, Worth Publishers, New York, U.S.A., 1971.
53. Trevor, Swan. *Longer-Run Problems of The Balance of Payments*, H. W. Arndt and W.M. Corden (eds.), Melbourne : Cheshire, 1963.
54. Vernon, Raymond and Wells, Louis, *Manager In The International Economy*, Prentice Hall, N.J., U.S.A., 1981.
55. Walras L., *Elements of Pure Economics*, Translated By : W. Jaffe, Homewood, Illinois, Irwin, U.S.A., 1954.
56. Wicksell, Kunt, *Lectures On Political Economy*, Macmillan, U.S.A., 1935.
57. Wilson, George, *Classics of Economic Theory*, Indiana University Press, Bloomington, U.S.A., 1964.
58. Zijlstra, Jelle, *Central Banking With The Benefit of Hindsight*, The Per Jacobsson Foundation, U.S.A., 1981.

B. Periodicals and Serials :

1. Abraham, Katharine G., *Structural/Frictional VS. Deficient Demand Unemployment — Some New Evidence*, *The American Economic Review*, Sep. 1983.
2. Akerlof, Georg A., *The Short-Run Demand For Money : A New Look At An Old Problem*, *The American Economic Review*, May 1982.
3. Akerlof, George A., and Main, Brian G., *Measures of Unemploy-*

- ment Duration As Guides To Research and Policy : Reply, The American Economic Review, Sep. 1983.
4. Anderson, Leonall C., and Carlson, M., A Monetarist Model For Economic Stabilization Federal Reserve Bank of St. Louis Review, No. 52, April 1970.
 5. Anderson, Leonall C., and Jordan, Jerry L., Monetary and Fiscal Actions : A Text of Their Relative Importance In Economic Stabilization, Federal Reserve Bank of St., Louis Review, Sep. 1968.
 6. Anderson, Robert, Ando, Albert and Engler, Jared, Interaction Between Fiscal and Monetary Policy, The American Economic Review, May 1984.
 7. Artus, Jacques, Methods of Assessing The longer Run Equilibrium Value of An Exchange Rate, Finance & Development, June 1978.
 8. Auerback Alan J., Taxation, Corporate Financial Policy and The Cost of Capital, Journal of Economic Literature, Sep. 1983.
 9. Backus, David, and Driffill, John, Inflation and Reputation., The American Economic Review, June 1985.
 10. Benassy, J. P., The Disequilibrium Approach To Monopolistic Price Setting and General Monopolistic Disequilibrium, Review of Economic Studies, No. 43, 1976.
 11. Brunner, Karl, and Meltzer, Allan, Liquidity Traps For Money, Bank Credit, and Interest Rates, Journal of Political Economy, 1968.
 12. Caldwell, Bruce J., The Neo-Classical Maximization Hypothesis : Comment, The American Economic Review, Sep. 1983.
 13. Carlson, Keith M., Does The St. Louis Equation Now Believe In Fiscal Policy ? Review, Federal Reserve Bank of St. Louis, Feb, 1978.

14. Doex John, The Coming Tax Reform, The Atlantic Monthly Review, Jan. 1963.
15. Dornbusch, R., Expectations and Exchange Rate Dynamics, Journal of Political Economy, Dec. 1976.
16. Dreze, J. H., Existence of An Equilibrium Under-price Rigidity and Quantity Rationing, Core Discussion Paper, Jan. 1974.
17. Errunz, Vihang R., and Sanbet, Lemma W., International Corporate Diversification Market Valuation and Size-Adjusted Evidence, The Annual Meeting of The American Economic Association, Dec. 1983.
18. Fand, David, Monetarism and Fiscalism, Banca Nazionale Del Lavoro Quarterly Review, No. 94, Sep. 1970.
19. Fellner William, Politics, Economics and Recession, The Yale Review, Autumn 1958.
20. Flood, Robert P., Activist Policy In The Open Economy, The American Economic Review, May 1982.
21. Friedman, Benjamin M., Even The St. Louis Model Now Believes in Fiscal Policy, Journal of Money, Credit and Banking, May 1977.
22. Friedman, Milton, Note On Lag In Effect of Monetary Policy, The American Economic Review, Sep. 1964.
23. Friedman, B., Lessons From The 1979-1982, Monetary Policy Experiment, The American Economic Review, May 1984.
24. Grossman, Sanford and Weiss Laurence, A Transaction-Based Model of Monetary Transmission Mechanism, The American Economic Review, Dec. 1983.
25. Hart, Oliver, A Model of Imperfect Competition With Keynesian Features, The Quarterly Journal of Economics, Feb. 1982.
26. Hulters, Charles R., Tax Policy and The Investment Decision, The American Economic Review, May 1984.

27. Hunt, Reed O., The Report of The President's Commission On Financial Structure and Regulation, Dec. 1971.
28. Kapur, Bassant K., Traded Goods, Nontraded Goods, and The Balance of Payments : Comment, International Economic Review, Feb. 1978.
29. Koltikoff, Lawrence J., Taxation and Savings, Journal of Economic Literature, Dec. 1984.
30. Kormendi, Roger C., Government Debt, Government Spending and Private Sector Behavior, The American Economic Review, Dec. 1983.
31. Kouri, Pentti, J.K., Macroeconomics of Stagflation Under Flexible Exchange Rates, The American Economic Review, May 1982.
32. Laidler, David, The Influence of Money On Real Income and Inflation : A Simple Econometric Model, Manchester School, 41 (4) University of Manchester, Inflation-Workshop Discussion Paper, 7306.
33. Lipsy, Richard, Government and Inflation, The American Economic Review, May 1982.
34. Lucas, Robert E., Jr., Unemployment Policy, The American Economic Review Proceedings, May 1978.
35. Mayer, Thomas, Financial Innovation - The Conflict Between Micro and Macro Optionality, The American Economic Review, May 1982.
36. Meltzer, Allan, The Role of Money, Comment, Controlling Monetary Aggregates, The American Economic Review, March 1977.
37. Morney, John R., and Wilbratte, Barry J., Money and Money Substitutes, Journal of Money, Credit and Banking, U.S.A., May 1976.
38. Olson, Mancur, Stagflation and The Political Economy of The Dec-

- line In Productivity, The American Economic Review, May 1982.
39. Sachs, Jeffrey, Stabilization Policies In the World Economy : Scope and Skepticism, The American Economic Review, May 1982.
 40. Santomero, Anthony M. and Seater, John J., Partial Adjustment In The Demand For Money, Theory and Empirics, The American Economic Review, Sep. 1981.
 41. Scitovsky, Tilor, Lerner's Contribution To Economics, Journal of Economic Literature, Dec. 1984.
 42. Sheehan, Richard G., Money Anticipated Changes and Policy Effectiveness, The American Economic Review, June 1985.
 43. Smithies, Arthur, Livingston, Morris, and Mosak, Jacob, Forecasting Postwar Demand, I, II and III, Econometrica No. 1, Jan. 1945.
 44. Smith, Warren L., A Neo-Keynsian View of Monetary Policy, Fed. of Boston, U.S.A., 1969.
 45. Solow, R.M., and Samuelson, P.A., Analytical Aspects of Anti-Inflation Policy, The American Economic Review, May 1960.
 46. Summers, Lawrence G., The After-Tax Rate of Return Affects Private Savings, The American Economic Review, May 1984.
 47. Tanzi, Vito, Tax Increases and The Price Level, Finance & Development Sep. 1982.
 48. Tobin, James, Deposit, Interest Ceilings As A Monetary Control, Journal of Money, Credit, and Banking, U.S.A., Feb. 1970.
 49. Townsend, Ronald M., Financial Structure and Economic Activity, The American Economic Review, Dec., 1983.
 50. Stiglitz, J.E., Samuelson and Neo-Classical Economics, Journal of Economic Literature, Vol. XXI, No. 3, Sep. 1983.
 51. Warburton, The Monetary Disequilibrium Hypothesis, The American Journal of Economics and Sociology, 10 Oct. 1950.

52. Wiggins, Steven, and Lane, W.J., Ouality Uncertainty, Search and Advertising, The American Economic Review, Dec. 1983.

C. Reports :

1. AFL-CIO, Department of Research, Factors Making For A Good Or Bad Tax System, State and Local Taxes, AFL-CIO, Washington, D.C., 1958.
2. Friedman, Milton, Fashioning A Wise National Monetary Policy, U.S.A. Congress Joint Economic Committee, May 25, 1959.

أودع هذا المصنف بدار الكتب

تحت رقم ٨٦/٢٤٩٦

دار الشباب للطباعة

١٥ شارع العباسية

ت : ٩٢٩٧٣٠